

GESCHÄFTSBERICHT 2012



Perspektiven.
Menschen.
Partnerschaften.

DIE RWZ AUF EINEN BLICK

	RWZ-Konzern (Mio. Euro)				RWZ eG (Mio. Euro)			
	2009 Mio. Euro	2010 Mio. Euro	2011 Mio. Euro	2012 Mio. Euro	2009 Mio. Euro	2010 Mio. Euro	2011 Mio. Euro	2012 Mio. Euro
Umsatz	1.714,8	1.909,7	2.298,8	2.529,5	1.391,0	1.558,3	1.965,2	2.209,6
davon Absatzgeschäft	450,1	572,4	753,2	816,0	312,4	371,2	527,2	578,7
Bezugsgeschäft	1.245,1	1.317,0	1.524,7	1.616,3	1.044,0	1.147,6	1.394,9	1585,8
Dienstleistungen	19,6	20,3	20,7	17,2	34,6	39,5	43,1	45,1
Rohergebnis	213,4	227,9	247,6	240,3	158,2	175,5	195,4	188,5
Abschreibungen	13,8	14,5	16,0	15,5	8,8	9,3	10,8	10,5
Investitionen/Sachanlagen	29,3	31,1	30,1	32,9	18,7	21,7	18,4	23,1
Ergebnis der gewöhnlichen Geschäftstätigkeit	9,0	13,4	19,9	12,2	6,6	11,0	15,0	9,0
Jahresüberschuss/-fehlbetrag	7,7	8,5	8,8	7,6	6,8	7,5	6,1	5,3
Bilanzsumme	437,4	522,3	512,9	604,2	345,8	436,7	428,3	490,4
davon Anlagevermögen	178,4	193,1	206,6	221,5	134,3	144,4	153,0	165,6
Umlaufvermögen	257,5	328,0	305,5	382,0	211,0	291,3	274,8	324,5
Eigenkapital	83,1	94,4	102,7	109,5	74,6	82,9	89,1	94,2
Fremdkapital	303,5	375,5	346,4	433,0	228,1	308,4	284,6	344,7
Mitarbeiter	2.539	2.541	2.633	2.740	1.894	1.980	2.003	2.212
Mitgliedgenossenschaften per (31.12)	163	161	155	158	163	161	155	158

GESCHÄFTS- UND DIENSTLEISTUNGSBEREICHE DER RWZ RHEIN-MAIN EG

Zentraler Verwaltungssitz

Altenberger Straße 1 a • 50668 Köln

Telefon: 02 21/16 38-0 • Telefax: 02 21/16 38-254 • Internet: www.rwz.de • E-Mail: info@rwz.de

Bereiche

Geschäftsbereiche

Pflanzliche Produktion

Düngemittel Tel.: 02 21/16 38-211 • Fax: 02 21/16 38-10 211 • E-Mail: duengemittel@rwz.de

Pflanzenschutz Tel.: 02 21/16 38-350 • Fax: 02 21/16 38-10 350 • E-Mail: pflanzenschutz@rwz.de

Saatgut/Holz Tel.: 02 21/16 38-200 • Fax: 02 21/16 38-10 200 • E-Mail: saatgut@rwz.de

Dienstleistung Pflanzliche Produktion Tel.: 02 21/16 38-305 • Fax: 02 21/16 38-10 305 • E-Mail: pflanzliche-produktion@rwz.de

Getreide

Getreide/Ölsaaten Tel.: 02 21/16 38-220 • Fax: 02 21/16 38-10 265 • E-Mail: getreide@rwz.de

Futtermittel/Energie

Mischfutter Tel.: 02 21/16 38-460 • Fax: 02 21/16 38-10 460 • E-Mail: futtermittel@rwz.de

Futtermiteinkauf/-handel Tel.: 02 21/16 38-355 • Fax: 02 21/16 38-10 355 • E-Mail: futtermittel@rwz.de

Energie Tel.: 02 21/16 38-277 • Fax: 02 21/16 38-10 277 • E-Mail: energie@rwz.de

Nachwachsende Rohstoffe Tel.: 02 21/16 38-277 • Fax: 02 21/16 38-10 277 • E-Mail: energie@rwz.de

Baustoffe Tel.: 02 21/16 38-462 • Fax: 02 21/16 38-10 364 • E-Mail: baustoffe@rwz.de

Märkte Tel.: 02 21/16 38-462 • Fax: 02 21/16 38-10 364 • E-Mail: maerkte@rwz.de

Gartenbau Tel.: 0 21 61/4 79 69-0 • Fax: 0 21 61/6 74 37 • E-Mail: gartenbau@rwz.de

Technik Tel.: 02 21/16 38-392 • Fax: 02 21/16 38-10 395 • E-Mail: technik@rwz.de

Kartoffeln Tel.: 0 21 63/94 87-0 • Fax: 0 21 63/94 87 77 • E-Mail: info@weuthen-gmbh.de

Weinbau-/Kellereibedarf Tel.: 0 67 04/93 30-19 • Fax: 0 67 04/93 30-24 • E-Mail: weinbau@rwz.de

Logistik Tel.: 0 61 81/9 33 05-60 • Fax: 0 61 81/9 33 05-64 • E-Mail: logistik@rwz.de

Dienstleistungsbereiche

Bau/Liegenschaften Tel.: 02 21/16 38-388 • Fax: 02 21/16 38-10 296 • E-Mail: bau@rwz.de

DV/Informationsmanagement Tel.: 02 21/16 38-498 • Fax: 02 21/16 38-393 • E-Mail: edv@rwz.de

Finanzen Tel.: 02 21/16 38-446 • Fax: 02 21/16 38 10-446 • E-Mail: finanzen@rwz.de

Interne Revision Tel.: 02 21/16 38-194 • Fax: 02 21/16 38-108028 • E-Mail: revision@rwz.de

Marketing Tel.: 02 21/16 38-233 • Fax: 02 21/16 38-348 • E-Mail: marketing@rwz.de

Personal Tel.: 02 21/16 38-244 • Fax: 02 21/16 38-375 • E-Mail: personal@rwz.de

Organisation/Controlling/Versicherung Tel.: 02 21/16 38-423 • Fax: 02 21/16 38-10429 • E-Mail: controlling@rwz.de

Recht Tel.: 0 60 31/165-589 • Fax: 0 60 31/165-570 • E-Mail: recht@rwz.de



Perspektiven, Menschen, Partnerschaften

Die Genossenschaftsidee bewährt sich tagtäglich seit über 100 Jahren und auch die Wurzeln der Raiffeisen Waren-Zentrale Rhein-Main eG (RWZ) reichen so weit zurück.

So wie sich der Genossenschaftsgedanke stets erfolgreich allen Veränderungen gestellt hat, so wird er sich auch in Zukunft mit den besten Aussichten weiter entwickeln. Denn die Menschen – ob Kunden, Genossenschaftsmitglieder oder Mitarbeiter – bilden dank bewährter und vielfältiger Bindungen den Kern eines starken Verbundes.

1 ORGANIGRAMM

4 VERWALTUNGSORGANE

Vorstand
Aufsichtsrat
Beirat

6 ZUSAMMENGEFASSTER LAGEBERICHT UND KONZERN-LAGEBERICHT DER RAIFFEISEN WAREN-ZENTRALE RHEIN-MAIN EG

8 Gesamtwirtschaftliche und branchenrelevante Marktentwicklung
10 Entwicklung der Geschäftssegmente
11 Lage des RWZ-Konzerns und der RWZ eG
11 Ertragslage
12 Finanzlage
13 Vermögenslage
14 Chancen- und Risikobericht
18 Prognosebericht

20 Personal

22 BERICHT DER GESCHÄFTSBEREICHE

Landwirtschaftliches Geschäft

44 BERICHT DER GESCHÄFTSBEREICHE

Ländliches Geschäft

54 JAHRESABSCHLUSS DER RAIFFEISEN WAREN-ZENTRALE RHEIN-MAIN EG

56 Bilanz
58 Gewinn- und Verlustrechnung
59 Anhang
70 Bestätigungsvermerk des Prüfungsverbandes

72 KONZERNABSCHLUSS DER RAIFFEISEN WAREN-ZENTRALE RHEIN-MAIN EG

74 Konzernbilanz
76 Konzerngewinn- und -verlustrechnung
77 Konzern-Kapitalflussrechnung
78 Entwicklung des Konzerneigenkapitals
79 Konzernanhang
91 Bestätigungsvermerk des Prüfungsverbandes

VERWALTUNGSORGANE

Vorstand

Hans-Josef Hilgers

Vorsitzender des Vorstandes

Markus Stüttgen

Vorstandsmitglied

Dr. Karl-Heinrich Sümmermann

Vorstandsmitglied (bis 30.6.2012)

Aufsichtsrat

Friedhelm Decker (Vorsitzender)

Präsident des Rheinischen Landwirtschaftsverbandes e.V.

Bernd Firle (stv. Vorsitzender)

Arbeitnehmersvertreter

Frank Braband

Arbeitnehmersvertreter

Wilhelm Brück

Ehrenmitglied

Berthold-Hermann Bützler

Arbeitnehmersvertreter

Reinhard Ewertz

Arbeitnehmersvertreter

Jürgen Krafft

AM Buir-Bliesheimer Agrargenossenschaft eG
(bis 5.6.2012)

Alfred Muders

GF Raiffeisen Hunsrück Handelsgesellschaft mbH

Armin Müller

Vizepräsident Hessischer Bauernverband e.V.

Gerold Nachbauer

Arbeitnehmersvertreter

Christoph Ochs

VV VR Bank-Südpfalz

Hans-Gerd Pützstück

VV REG Bergisch Land und Mark eG

Gerhard-Ernst Raddatz

Arbeitnehmersvertreter

Matthias Rips

Arbeitnehmersvertreter

Jürgen Schneider

Arbeitnehmersvertreter

Manfred Schorn

Arbeitnehmersvertreter

Stefan Schulze-Hagen

VV Buir-Bliesheimer Agrargenossenschaft eG
(ab 5.6.2012)

Dr. Alois Splonskowski

GF Raiffeisen Rhein-Ahr-Eifel Handelsgesellschaft mbH

Ingo Steitz

Präsident des Weinbauverbandes Rheinhessen e.V.

Dr. Wolfgang Thomasberger

VV VR Bank Rhein-Neckar eG

Willi Uhl

Arbeitnehmersvertreter

Bernd Wolfs

VM RWG Schwalm-Nette eG

AV = Aufsichtsratsvorsitzender

AM = Aufsichtsratsmitglied

GF = Geschäftsführer

WV = Vorstandsvorsitzender

VM = Vorstandsmitglied

KV = Kreisvorsitzender

VERWALTUNGSORGANE

Beirat

Michael Prinz zu Salm-Salm (Vorsitzender)
AV Volksbank Nahetal eG

Dr. Willi Billau
Vors. Regionalbauernverband Starkenburg

ÖR Leo Blum
Präsident des Bauern- und Winzerverbandes
Rheinland-Nassau e.V.

Eugen von Boch
Landwirt

Ernst Bugl
VV Raiffeisenbank Grafschaft-Wachtberg eG

Bernhard Conzen
Vizepräsident Rheinischer Landwirtschaftsverband e.V.

Michael Dathe
VV Prießnitzer Agrargenossenschaft eG

Wilfried Ehrenstein
AM Westerwald Bank eG

Karl-Otto Engel
KV Kreisbauernverband Birkenfeld

Klaus Fontaine
Präsident des Bauernverbandes Saar e.V.

Johannes Frizen
Präsident der Landwirtschaftskammer
Nordrhein-Westfalen

Dieter Glahn
VM Bauern- und Winzerverband Rheinland-Pfalz Süd e.V.

Manfred Graff
VV Milch-Union-Hocheifel eG

Helmut Gumpert
VV Agrofarm Knau eG, Präsident Thüringer Bauernverband

Eberhard Hartelt
Vizepräsident Bauern- und Winzerverband
Rheinland-Pfalz Süd e.V.

Dr. Ludwig C. von Heyl
KV Bauern- und Winzerverband Rhein-Pfalz-Kreis

Reinhold Hörner
VM Landwirtschaftskammer Rheinland-Pfalz

Michael Horper
KV BWV Bitburg-Prüm

Harald Hörsch
Leiter Warenabteilung VR Bank Rhein-Mosel eG

Theo Jacobi
Leiter Warenabteilung Raiba Irrel eG

Thomas Ketelaers
GF Raiffeisen-Markt Neukirchen-Vlyn
Niep Handelsgesellschaft mbH

Günter Klücken
ehem. VM Raiffeisen-Waren-Genossenschaft Rheinland eG

Joachim Knoll
VV Agroservice Altenburg-Waldenburg eG

Martin Leis
VM Raiba Neustadt eG

Martin Ley
VM VOG Rheinhessen eG, Ingelheim

Hans-Peter Maas
GF AgriV Raiffeisen eG

Herwig Marloff
Sprecher des Vorstandes Raiffeisen Wetterau eG

Bernd Mayer
VV Volksbank Untere Saar eG

Jörg Müller
Vors. EZG Hunsrück-Nahe

Marcel Müller
KV BWV Kreis Kusel

Jürgen Münch
GF RWG Bad Dürkheim eG

Norbert Opgen-Rhein
VV BAG Rees eG

Holker Pfannebecker
KV Bauern- und Winzerverband Rheinland-Pfalz Süd e.V.

Armin Pfeil
GF RWGmbH & Co. Betriebs KG, Alsfeld

Thomas Schlich
GF Landgard Obst & Gemüse eG

Ludwig Schmitt
KV Bauern- und Winzerverband Mainz-Bingen

Edwin Schrank
Präsident Weinbauverband Pfalz e.V.

Richard Schreiner
Präsident der Landwirtschaftskammer für das Saarland

Stefan Schulze-Hagen
VV Buir-Bliesheimer Agrargenossenschaft eG (ab 5.6.2012)

Walter Schütz
Vors. Regionalbauernverband Starkenburg e.V.

Horst Trautmann
GF RWG Reichelsheim/Odenwald eG

Margret Vosseler MdL
Präsidentin Rheinischer Landfrauenverband e.V.

Hans-Georg Wagner
AV RWG Frankfurt/Main

Thomas Warken
GF Raiffeisen BAG eG, Kirchberg


Heinz Weis
AV Raiffeisenbank Mehring-Leiwen eG

Horst Weyand
VV Volksbank Nahetal eG

Kurt Wiegel
KV Bauernverband Vogelsberg e.V.

Walter Wolf
KV Bauern- und Winzerverband Bad Dürkheim

Manfred Zelder
KV BWV Bernkastel-Wittlich



Zusammengefasster
Lagebericht und
Konzern-Lagebericht
der Raiffeisen Waren-Zentrale
Rhein-Main eG

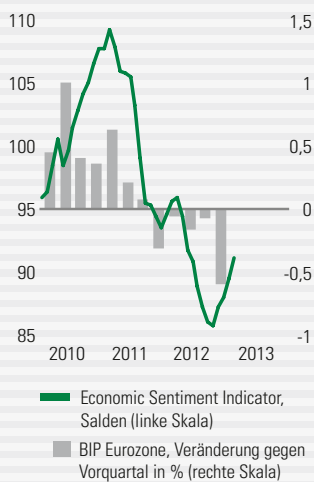


PERSPEKTIVEN

Mit Zuversicht in die Zukunft blicken, ein stabiles Fundament für die betriebliche Weiterentwicklung nutzen können, im Markt den Überblick behalten und auf das Kommende fachlich gut vorbereitet sein – dabei hilft die RWZ.

ZUSAMMENGEFASSTER LAGEBERICHT

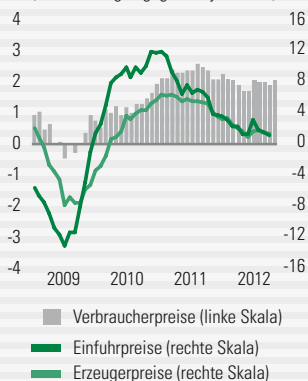
Eurozone: BIP und Economic Sentiment
(saisonbereinigt)



Bruttoinlandsprodukt in Deutschland
(Veränderungen in %, preisbereinigt)



Preisentwicklung in Deutschland
(Veränderungen gegen Vorjahr in %)



Da Geschäftsverlauf, Lage und voraussichtliche Entwicklung der RWZ eG und des RWZ-Konzerns weitgehend übereinstimmen, werden der Lagebericht und der Konzern-Lagebericht nach § 315 Abs. 3 HGB zusammengefasst.

GESAMTWIRTSCHAFTLICHE UND BRANCHENRELEVANTE MARKT-ENTWICKLUNG

Schwächephase der Weltkonjunktur durchschritten

Im Berichtsjahr erreichte die Schwächephase der Wirtschaft ihren vorläufigen Tiefpunkt. Während sie sich in der ersten Jahreshälfte angesichts einer international weniger expansiv ausgerichteten Geld- und Fiskalpolitik sowie infolge eines erneuten Aufflommens der Finanzkrise weiter abschwächte, stabilisierte sich die wirtschaftliche Lage ab der zweiten Jahreshälfte, nachdem sich die internationalen Finanzmärkte wieder entspannten. Insgesamt wuchs die Weltwirtschaft in 2012 mit einer Jahresrate von 3,3%.

Die Konjunktur im Euroraum verlief dagegen sehr unterschiedlich. Die wirtschaftliche Entwicklung in den südlichen EU-Mitgliedstaaten war durch die Folgen der hohen Staatsverschuldung, geplatzter Immobilienblasen und beträchtlicher Leistungsbilanzdefizite weiterhin rückläufig. Dagegen entwickelten sich die Volkswirtschaften in den nördlichen EU-Kernländern erheblich robuster. Insgesamt befand sich der Euroraum im Berichtsjahr in einer leichten Rezession.

Deutsche Wirtschaft als Stabilitätsanker

Die deutsche Wirtschaft war auch im Berichtsjahr Stabilitätsanker in der EU. Das deutsche Bruttoinlandsprodukt erhöhte sich preisbereinigt allerdings lediglich um 0,7% und stieg damit deutlich geringer als in den beiden Vorjahren. Zum einen schwächte sich die Nachfrage nach deutschen Exportgütern aufgrund des schwierigen internationalen Umfeldes ab. Zum anderen ging die allgemeine Bereitschaft zu Investitionen in Ausrüstungsgüter zurück. Der Absatz in die Euro-Zone war dabei besonders stark betroffen. Vor allem die Industrieproduktion reagierte stärker auf die gedämpfte internationale Nachfrage.

Dagegen stieg die Produktion im Bauhauptgewerbe. Günstige Finanzierungsbedingungen sowie ein stärker sicherheitsorientiertes Anlegerverhalten unterstützten dabei insbesondere den Wohnungsbau.

Die bedeutendste Stütze für die deutsche Konjunktur bildete im Berichtsjahr der private Sektor. Besonders stabil war dabei die Nachfrage nach tagtäglichen Konsum- und längerfristigen Verbrauchsgütern, wengleich der PKW-Absatz im Jahresverlauf in deutlichen Schritten zunehmend abwärtsgerichtet war.

Der deutsche Arbeitsmarkt zeigte sich trotz der leichten konjunkturellen Abkühlung robust. Mit 41,6 Millionen Erwerbstätigen wurde im Berichtsjahr ein absoluter Höchststand bei der Beschäftigtenzahl erreicht. Im Einklang damit fiel die Arbeitslosigkeit auf 2,9 Millionen Menschen bzw. auf eine Quote von 6,8% und somit auf einen Tiefststand.

Im Zuge der leicht gedämpften wirtschaftlichen Entwicklung schwächte sich auch der Preis-
auftrieb ab. So stiegen die Verbraucherpreise im Jahresdurchschnitt um 2,1 % gegenüber
2,3 % im Jahr zuvor. Die Kerninflationsrate in Deutschland blieb nahezu konstant bei 1,5 %.

Die Lage an den Finanz- und Kapitalmärkten entspannte sich im Berichtsjahr infolge der
umfangreichen geldpolitischen Maßnahmen sowie infolge der Abschwächung bis dahin
marktbestimmender währungspolitischer Risiken. Einhergehend damit gingen auch die Ka-
pitalmarktzinsen wieder zurück.

Agrarbranche weiter im Aufwärtstrend

Für die Agrarbranche brachte das Berichtsjahr insgesamt wiederum recht zufriedenstellende
Ergebnisse. Der Trend der letzten Jahre in Richtung stabiler internationaler Agrarmärkte, nach-
fragegetriebener realer Produkt-Preissteigerungen und damit in vielen Produktionsbereichen
der Landwirtschaft einsetzender Erlössteigerungen setzte sich weiter fort.

So stabilisierten sich die Unternehmensergebnisse in der ersten wie auch in der zweiten
Hälfte des Berichtsjahres auf dem Niveau des Vorjahres. Allerdings fiel die Unternehmens-
entwicklung je nach Betriebsform und Region sehr unterschiedlich aus. Ackerbau- und Fut-
terbetriebe konnten das Einkommensniveau des Vorjahres nicht ganz halten. Veredlungsbe-
triebe dagegen holten gegenüber den schlechten Vorjahresergebnissen zumindest im ersten
Halbjahr wieder auf. Dies galt insbesondere für ferkelerzeugende Betriebe.

Auch die Weinbaubetriebe verbesserten ihre Betriebsergebnisse. Sie verzeichneten einen
Anstieg ihrer Betriebsergebnisse um rund 10 %, bei allerdings ebenfalls sehr großen regio-
nalen Unterschieden.

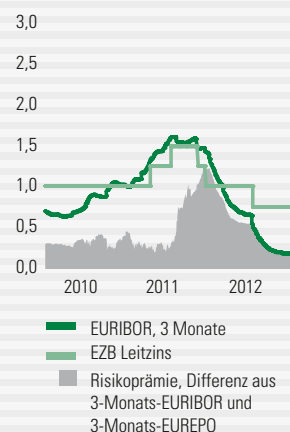
Höhere Erträge und höhere Aufwendungen

Im Durchschnitt aller Betriebsformen stiegen auch nach Ende des landwirtschaftlichen Wirt-
schaftsjahres 2011/2012, welches im Juni endete, in der zweiten Jahreshälfte die Betriebs-
ergebnisse an. Überdurchschnittlich stark erhöhten sich diese im Marktfruchtbau, vor allem
dank höherer Erlöse bei Zuckerrüben, Getreide und Ölsaaten. Hatte bei Kartoffeln die men-
genmäßig gute Ernte aus 2011 noch einen relativ starken Preisrückgang zur Folge gehabt, so
kehrten sich die Verhältnisse in der zweiten Hälfte des Berichtsjahres nach einer mengen-
mäßig rückläufigen Kartoffelernte 2012 und daraus resultierenden hohen Erzeugerpreisen
wieder um. Auch in der Milch-, Schweine- und Rinderproduktion stiegen die Erlöse.

Allerdings erhöhten sich auch die betrieblichen Aufwendungen um durchschnittlich 7 %.
Während sich Futtermittel im Einklang mit der Getreidepreisentwicklung verteuerten, stie-
gen die Ausgaben für Energie und Treibstoffe sowie Düngemittel im Einklang mit der Ent-
wicklung der Rohstoffpreise sowie des US-Dollars.

ZUSAMMENGEFASSTER LAGEBERICHT

Geldmarktsätze in der Eurozone
(in %)



Globale Preisentwicklung Agrarrohstoffe
2002–2004 = Index 100

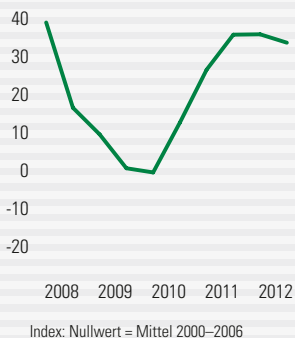


Erzeuger- und Betriebsmittelpreise
in der deutschen Landwirtschaft
Index: 2005=100

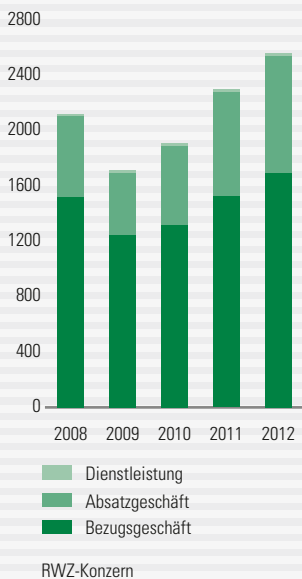


ZUSAMMENGEFASSTER LAGEBERICHT

Stimmungsbarometer Landwirtschaft



Umsatzentwicklung
in Mio. Euro



Investitionstätigkeit nahezu unverändert

Die Bruttoinvestitionen in der Landwirtschaft nahmen auch im Berichtsjahr zu. Insbesondere wurden Investitionen in landwirtschaftliche Maschinen und Geräte wie auch in Gebäude getätigt. Gegen Ende des Berichtsjahres zeichnete sich bereits ab, dass sich der gute Jahresverlauf mit einem Aufschwung in der Veredlung und einer Stabilisierung der Erlöse im Marktfruchtbau sowie mit Abstrichen auch in der Milchviehhaltung fortzusetzen scheint.

ENTWICKLUNG DER GESCHÄFTSSEGMENTE

Von positiver Agrarkonjunktur profitiert

Das Berichtsjahr war bestimmt von günstigen Rahmenbedingungen im Agrarbereich mit zwar volatilen, allerdings relativ hohen Erzeugerpreisen für pflanzliche und auch tierische Produkte sowie einer stabilen Nachfrage nach Betriebsmitteln.

Im **Saatguthandel** sorgte die extreme Auswinterung in Teilen des Geschäftsgebietes im Winter 2011/2012 im Umfang von durchschnittlich 10 % der Wintersaatenfläche für eine Belebung des Geschäftes zugunsten von Sommerungen und Saatmais, die sich in der Ausweitung des Umsatzes um 9,4 % auf 74,6 Mio. EUR widerspiegelt [eG: +9,6 %; 72,5 Mio. EUR]. Im Geschäft mit **Düngemitteln** setzte die RWZ trotz widriger Umfeldfaktoren infolge der Auswinterung sowie eines leicht rückläufigen Grunddüngereinsatzes dennoch aufgrund intensiverer Vertriebsausrichtung mit 715.600 t bzw. 0,6 % [eG: +1,2 %; 714.400 t] mehr ab als im Jahr zuvor.

Deutlich ausgedehnt werden konnte das Geschäft mit **Pflanzenschutzmitteln**. Der Umsatz stieg um 10,6 % auf 131,4 Mio. EUR [eG: +11,7 %; 124,3 Mio. EUR], obwohl die erheblichen Auswinterungsschäden im Getreide und Raps den Einsatz von Fungiziden begrenzten und einsetzende Frühsommertrockenheit in weiten Regionen des Geschäftsgebietes die Behandlungsintensität herabsetzte.

Das **Futtermittelgeschäft** profitierte mit einer Mengenausdehnung um 21,9 % auf 671.300 t [eG: +15,7 %; 872.800 t] von der gebietsweise unterdurchschnittlichen Getreideernte 2012. Außerdem gelang es, den Absatz von Geflügel- und Pferdefutter als auch im Segment „Hobby-Farming“ zu steigern.

Im Geschäftsfeld **Weinbau-/Kellereibedarf** ging der Umsatz um 5,9 % auf 70,5 Mio. EUR [eG: –12,7 %; 44,9 Mio. EUR] zurück. Ursache hierfür war der aufgrund der hervorragenden Lese 2012 deutlich zurückgegangene Absatz von Süßungszucker. Die Geschäftsfelder Weinbaubedarf und Kellereiartikel konnten dagegen weitere Marktanteile hinzugewinnen.

Auch die Aktivitäten im **Profigartenbau** entwickelten sich trotz schwieriger witterungs- und wettbewerbsbedingter Rahmenbedingungen erfolgreich.

Der Umsatz im Geschäftsbereich **Technik** ging aufgrund des konjunkturbedingt rückläufigen PKW-Geschäftes um 2,4 % auf 207,6 Mio. EUR [eG: –2,3 %; 200,6 Mio. EUR] zurück. Dagegen konnte die RWZ weiter am Aufwärtstrend in der Landtechnik teilhaben und über 800 Neuschlepper absetzen. Eine stabile Nachfrage stützte auch das Gebrauchtmaschinengeschäft der RWZ.

Ihr **Getreidegeschäft** steigerte die RWZ trotz auswinterungsbedingten Rückgangs der Anbauflächen um rund 120.000 ha allein innerhalb des Geschäftsgebietes die gehandelte Getreidemenge um 8,9 % auf 2,29 Mio t [eG: +4,4 %; 2,18 Mio. t].

Im **Kartoffelhandel** gelang es, trotz europaweiter Anbauflächeneinschränkung und Erntemengenreduzierung die Erfassungsleistung bzw. Handelsmengen um 7 % auf 1,82 Mio. t [eG: -7,3 %; 0,25 Mio. t] zu erhöhen.

Dank ihrer etablierten Position im **Holzmarkt** vermarktete die RWZ bei zunehmend knapper werdendem Rohholzangebot wiederum über 250.000 Festmeter Holz in der RWZ eG bzw. im Konzern.

Wachstum im ländlichen Geschäft

Das stabile gesamtwirtschaftliche Umfeld stützte auch das nicht-landwirtschaftlich geprägte Geschäft mit der Privatkundschaft im ländlichen Raum.

Im Geschäftsfeld **Märkte** konnte die RWZ mit 109,0 Mio. EUR ihren Umsatz unter anderem dank der breit aufgestellten und etablierten Raiffeisen-Eigenmarken leicht um 1,2 % [eG: -0,6 %; 84,4 Mio. EUR] steigern.

Im Baustoffhandel gelang es, infolge kontinuierlicher Optimierung der Beschaffungsprozesse, der Verbesserung des Konditionen-Managements sowie einer Weiterqualifizierung des Vertriebspersonals, den Umsatz um 1,6 % auf 69,1 Mio. EUR [eG: +0,8 %; 65,6 Mio. EUR] leicht auszudehnen.

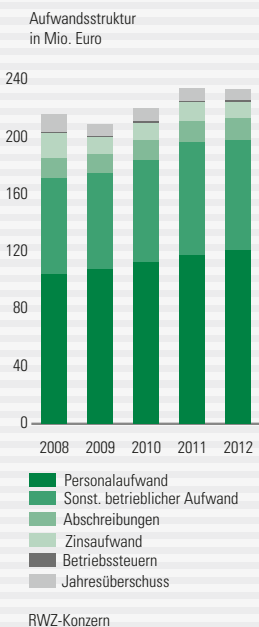
Sehr anspruchsvoll war das Berichtsjahr für das **Energiegeschäft**. Gleichwohl setzte die RWZ mit flüssigen und festen Brenn- und Treibstoffen 612.100 t bzw. 10,6 % [eG: +11,7 %; 578.200 t] mehr um. Wesentlich daran beteiligt waren die Bereiche erneuerbare Energien/Biomasse.

LAGE DES RWZ-KONZERNS UND DER RWZ EG

Ertragslage

		RWZ-Konzern		RWZ eG	
		2012	2011	2012	2011
Umsatz	Mio. EUR	2.529,8	2.299,1	2.209,9	1.965,5
Rohertrag	Mio. EUR	226,9	235,8	177,0	185,0
Finanzergebnis	Mio. EUR	-7,2	-8,9	-2,3	-4,2
Unternehmensergebnis	Mio. EUR	12,7	22,0	11,2	17,4
Neutrales Ergebnis	Mio. EUR	-1,7	-8,4	-3,0	-8,0
Jahresüberschuss	Mio. EUR	7,6	8,8	5,3	6,1

Wie in den vorangegangenen Jahren war der Konzernabschluss auch im Berichtsjahr wesentlich geprägt durch den Einzelabschluss der RWZ eG. Der Umsatz erhöhte sich mengenmäßig um 8,6 % auf 6,16 Mio. t [eG: +6,7 %; 4,40 Mio. t], wertmäßig um 10,0 % auf 2,53 Mrd. EUR [eG: +12,4 %; 2,21 Mrd. EUR].



An der wert- und mengenmäßigen Umsatzsteigerung beteiligt waren nahezu alle Geschäftsbereiche bzw. Tochtergesellschaften, welche die günstige Marktlage auch in Marktanteils- gewinne umsetzen konnten. Dies gelang der RWZ nicht zuletzt dank der seit einigen Jahren verfolgten „RWZ-Dachmarkenstrategie“, nach welcher die RWZ gemeinsam mit ihren Mit- gliedsgenossenschaften vor allem den landwirtschaftlichen Kunden verstärkt ein vielfältiges Produkt- und Dienstleistungsangebot unter der Prämisse „alles aus einer Hand“ anbietet.

Der Rohertrag verringerte sich um 3,8 % auf 226,9 Mio. EUR [eG: -4,5 %; 176,9 Mio. EUR], vor allem bedingt durch geringere Margen bei Düngemittel und Getreide. Der Personalaufwand stieg um 3,4 % auf 121,8 Mio. EUR im RWZ-Konzern und um 3,0 % auf 98,6 Mio. EUR in der RWZ eG. Wesentliche Ursache für die Erhöhung waren Tariferhöhungen sowie die Übernahme von kleineren Betrieben und Speditionen. Konzernweit beschäftigte die RWZ in 2012 im Jahresdurchschnitt 2.740 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter. Dies waren 106 Perso- nen mehr als im Jahr zuvor [eG: 2.212; +54].

Die sonstigen Betriebsaufwendungen verringerten sich um 3,2 % auf 76,8 Mio. EUR [eG: -4,0 %; 62,3 Mio. EUR], maßgeblich bedingt durch Realisierung von Einsparpotenzialen und Wegfall von Einmal-Effekten.

Das Konzern-Finanzergebnis verbesserte sich trotz durchschnittlich höherer Kreditinan- spruchnahme infolge stark gestiegener Rohstoffpreise, bedingt durch das in 2012 anhaltend niedrige Zinsniveau um 19,1 % auf -7,2 Mio. EUR [eG: +45,9 %; 2,3 Mio. EUR].

Der negative Saldo des neutralen Ergebnisses von 3,0 Mio. EUR in der eG resultiert im We- sentlichen aus Zuführungen zu Wertberichtigungen sowie betriebs- und periodenfremder Aufwendungen. Im Konzern wird dies besonders durch höhere Auflösungen von Wertbe- richtigungen und Versicherungsentschädigungen teilweise ausgeglichen, so dass dort das neutrale Ergebnis -1,7 Mio. EUR beträgt.

Nach Ertragsteuern in Höhe von 3,4 Mio. EUR verbleibt ein Jahresüberschuss von 7,6 Mio. EUR im RWZ-Konzern und in der RWZ eG wurde nach Ertragsteuern von 2,8 Mio. EUR ein Jah- resüberschuss von 5,3 Mio. EUR erzielt, die leicht unter dem Vorjahr und der Planung liegen.

Finanzlage

Die Finanzierung der RWZ erfolgt neben dem Cashflow aus laufender Geschäftstätigkeit und dem Eigenkapital insbesondere aus der Darlehensfazilität der RWZ eG in Höhe von 180 Mio. EUR und einer Laufzeit bis 2013 mit Verlängerungsoption bis Ende 2014 sowie verschiedenen langfristigen Krediten.

Der preisbedingte Anstieg des Working Capital, insbesondere der Forderungen aus Lieferun- gen und Leistungen, führten zum Bilanzstichtag zu einem negativen Cashflow aus laufender Geschäftstätigkeit, der in Verbindung mit dem Cashflow aus Investitionstätigkeit durch den positiven Cashflow aus Finanzierungstätigkeit kompensiert wird.

Darüber hinaus stehen der RWZ eG durch ein Forderungsverkaufsprogramm ein Finanzierungsvolumen von 60 Mio. EUR sowie durch einen Rahmenvertrag über den Erwerb landwirtschaftlicher Erzeugnisse im Rahmen von unechten Pensionsgeschäften von 50 Mio. EUR zur Verfügung. Diese Verträge sind derart gestaltet, dass insbesondere auch zu Saisonzeiten jederzeit Liquidität in ausreichendem Umfang zur Verfügung steht. Im abgelaufenem Geschäftsjahr wurden die dem RWZ-Konzern zur Verfügung stehenden Kreditlinien zu keiner Zeit voll in Anspruch genommen.

Vermögenslage

		RWZ-Konzern		RWZ eG	
		2012	2011	2012	2011
Anlagevermögen	Mio. EUR	221,5	206,6	165,6	153,0
Umlaufvermögen	Mio. EUR	382,0	305,5	324,5	274,8
Eigenkapital	Mio. EUR	109,5	102,7	94,2	89,1
Rückstellungen	Mio. EUR	61,0	63,0	51,2	54,4
Verbindlichkeiten gegenüber					
Kreditinstituten	Mio. EUR	198,1	137,5	154,2	103,5
Übrige Verbindlichkeiten	Mio. EUR	234,9	208,9	190,5	181,1
Bilanzsumme	Mio. EUR	604,2	512,9	490,4	428,3

Im Berichtsjahr erhöhte sich die Bilanzsumme um 17,8% auf 604,2 Mio. EUR [eG: +14,5%; 490,4 Mio. EUR]. Wesentliche Gründe für die Erhöhung waren nach den Investitionen ins Anlagevermögen, welches sich um 7,2% auf 221,5 Mio. EUR erhöht hat [eG: +8,2%; 165,6 Mio. EUR], vor allem höhere Vorräte und Forderungen wegen der Preisentwicklung an den Rohstoffmärkten, die zu einem Anstieg des Umlaufvermögens um 25,0% auf 382,0 Mio. EUR [eG: +18,1%; 324,5 Mio. EUR] geführt haben.

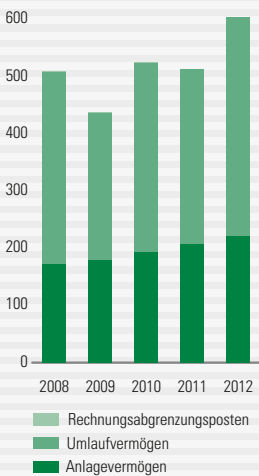
Das bilanzielle Eigenkapital konnte absolut um 6,8 Mio. EUR auf 109,5 Mio. EUR gesteigert werden [eG: +5,7%; 94,2 Mio. EUR]. Die Eigenkapitalquote verschlechterte sich auf Grund der gestiegenen Bilanzsumme um 1,9 %-Punkte auf 18,1% [eG: -1,6 %-Punkte; 19,2%].

Bei den Rückstellungen wird der Anstieg der Pensionsrückstellungen und der sonstigen Rückstellungen durch die niedrigeren Steuerrückstellungen, die im Vorjahr infolge der Berücksichtigung der Ergebnisse der steuerlichen Betriebsprüfung gebildet waren, überkompensiert, sodass sich insgesamt ein Rückgang um 3,2% auf 61,0 Mio. EUR ergibt [eG: -5,9%; 51,2 Mio. EUR].

Die Bankverbindlichkeiten stiegen analog zum Umlaufvermögen zum 31.12.2012 um 44,1% auf 198,1 Mio. EUR [eG: +49,0%; 154,2 Mio. EUR].

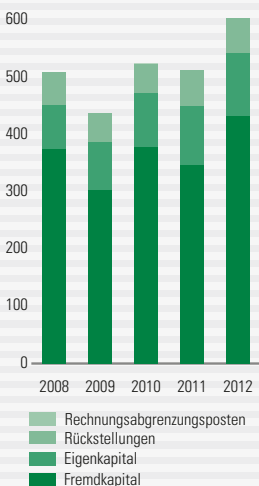
ZUSAMMENGEFASSTER LAGEBERICHT

Bilanzstruktur Aktiva
in Mio. Euro



RWZ-Konzern

Bilanzstruktur Passiva
in Mio. Euro



RWZ-Konzern

CHANCEN- UND RISIKOBERICHT

Grundsätze des Risikomanagements

Als Handelshaus sieht sich die RWZ-Gruppe unterschiedlichsten Risiken gegenüber. Grundsätzliches Bestreben ist es, die Risiken zu kennen und in der Abwägung zwischen unternehmerischem Handeln und dem Willen, hierbei auch ein unternehmerisches Risiko einzugehen, diese Risiken frühzeitig zu erkennen und zu beherrschen.

Die Ausprägungen dieser Risiken sind keineswegs immer negativ, sondern sie können auch als Chance genutzt werden. Sie ergeben sich zum einen durch äußere Einflüsse und sind zum anderen immanent im unternehmerischen Agieren der Unternehmensgruppe begründet. Die Möglichkeiten, Risiken in Geschäftsfeldern zu erkennen und zu bewerten sowie die Implementierung geeigneter Absicherungssysteme sind Hauptelemente des Risikomanagementsystems der RWZ. Dieses wird fortlaufend optimiert, damit echte Risiken möglichst vermieden, allerdings auch Chancen nicht verpasst werden. Unterstützt durch geeignete EDV-Programme, organisatorische Regelungen und durch Regelkommunikation zwischen den Handelnden, ist das RWZ-Risikomanagement fest in die Unternehmensabläufe integriert.

Im Rahmen einer jährlichen Mittelfristplanung werden die Einzelgesellschaften geplant und im RWZ-Konzern konsolidiert. Zur Abbildung der Risiken werden dabei alle bekannten externen Einflüsse auf die eigene Geschäftstätigkeit berücksichtigt und mittels unterjähriger Abweichungsanalysen beherrschbar gehalten.

Gesamtwirtschaftliche, branchenspezifische und konjunkturelle Risiken

Die gesamtwirtschaftlichen Entwicklungen im In- und Ausland schlagen stets auch auf das Agribusiness durch und beeinflussen den Geschäftserfolg der meisten in diesem Marktsegment tätigen Unternehmen.

Im Gegensatz zu vielen anderen europäischen Ländern wurde Deutschland auch im Berichtsjahr weiterhin von einer guten Binnenkonjunktur getragen.

Die positive Gesamtlage schlug sich auch in einzelnen Geschäftsbereichen der RWZ nieder. Beispielhaft genannt seien die Bereiche „Agrartechnik“ und „Baustoffe“. Am Erfolg des Geschäftsfeldes „Baustoffe“ wird die Abhängigkeit auch der RWZ von der konjunkturellen Gesamtlage besonders deutlich und transparent. Das Geschäftsfeld „Autohäuser“ wird dagegen durch den allgemeinen Nachfragerückgang nach neuen PKW überproportional belastet.

Lebensmittelskandale, die mit einer hohen Sensibilität von der Verbraucherseite aufgenommen werden, wurden im Berichtsjahr nicht verzeichnet. Diese schlagen stets auf die gesamte Branche durch und zeigen dann deutlich, wie die Risikolage der RWZ von externen branchenspezifischen Einflüssen mitbestimmt wird.

Branchenspezifische Ausprägungen sind naturgemäß in den agrarischen Kernsparten in unterschiedlich starkem Ausmaß zu spüren.

Die Entwicklung der Getreidepreise, die im letzten Jahr schon frühzeitig ein hohes Niveau bewegt erreicht hat, brachte für diese Sparte neue Herausforderungen mit sich.

Gleichzeitig konnten den Erzeugern hohe Auszahlungspreise gezahlt werden, was deren Wirtschaftskraft und Investitionsbereitschaft gesteigert hat und im weiteren Verlauf vor allem im Falle einer breit aufgestellten Geschäftsbeziehung auch der RWZ wieder zu Gute kommen wird. Die seit Jahren erfolgreich praktizierte Strategie der RWZ, sich auf mehreren Standbeinen in den jeweiligen Märkten zu bewegen, bleibt ein bewährter Ansatz, den Unwägbarkeiten konjunktureller Risiken gegenzusteuern.

Markt- und Preisrisiken

Vielfach bewegt sich die RWZ auf Märkten mit besonders volatilen Preisgefügen. Diese waren in den letzten Jahren besonders bei Düngemitteln, Einzelkomponenten und beim Getreide zu verzeichnen. Preisschwankungen bringen Risiken wie auch Chancen mit sich, wobei die Ursachen für die Schwankungen häufig nicht nur auf Fakten beruhen, sondern vielfach auf Meinungen, die sich in Börsenkursen niederschlagen. Die Preissicherung wird in einem notwendigen und vertretbaren Maße auf der Einkaufs- wie auch auf der Absatzseite unter Einsatz verschiedener Sicherungsinstrumente betrieben.

Parallel hierzu verändern sich auch die Märkte selber. Neue Handelsformen, Kooperationen und Wettbewerber sind ebenso zu verzeichnen wie neue Kundengruppen. Dies sorgt für eine Erhöhung des Wettbewerbsdrucks. Der Gedanke der genossenschaftlich angestammten Regionalstruktur zeigt sich dabei weiterhin als Stärke der RWZ-Gruppe, ohne neue Optionen und Möglichkeiten der Partnerschaft außer Acht zu lassen.

Der Kunde steht dabei stets im Mittelpunkt aller Anstrengungen der RWZ. Dienstleistungen auf Grundlage fundierter Informationen zu jedem potenziellen Kunden flankieren das eigentliche Warengeschäft seit langem und immer stärker. Das Customer Relationship Management (CRM) gewinnt dabei an Bedeutung. Leistungsstärke und die Vermittlung eines Mehrnutzens sind die herausragenden Erfolgskomponenten. Cross-selling und die konzernweite Schlagkraft unter dem Gedanken einer „Dachmarke“ flankieren diese risikobegrenzenden und chancenbringenden Maßnahmen.

Zins- und Liquiditätsrisiken

Die Zinsentwicklung der letzten Jahre auf den Finanzmärkten hielt auch im Berichtsjahr an. Die Zinsen entwickelten sich entgegen der Erwartungen nochmals deutlich nach unten. Aufgrund der starken Fremdfinanzierung des RWZ-Konzerns ist die schon seit mehreren Jahren anhaltende Niedrigzinsphase als erfreulich zu bewerten. Aus heutiger Sicht kann nur noch eine stagnierende Entwicklung, eher aber ein Anstieg des Zinsniveaus erwartet werden. Unter Berücksichtigung der zurzeit für die RWZ günstigen Rahmenbedingungen werden Zinssicherungsinstrumente eingesetzt, um das Zinsrisiko zumindest teilweise abzusichern.

Der stark schwankende Liquiditätsbedarf, vor allem aufgrund von Vorkäufen und Getreideauszahlungen, ist über einen Konsortialkredit mit mehreren Partnerbanken sowie durch Rahmenverträge über Forderungsverkäufe und unechte Pensionsgeschäfte abgesichert. Die Kontrolle der Geschäftsentwicklung und der Risikolage wird den Konsortialpartnern durch regelmäßige Berichterstattung dokumentiert. Hier werden alle vereinbarten Kennzahlen aktualisiert und in der zeitlichen Entwicklung dargestellt. Abweichungen von festgelegten Zielen werden kommentiert und evident gemacht.

Kreditrisiken

Das Risiko, einen benötigten Kredit nicht oder nicht in voller Höhe zu erhalten, ist bei wirtschaftenden Unternehmen latent vorhanden. Über die derzeitige vertragliche Absicherung der RWZ mit den Partnerbanken konnte für diesen Bereich gegenseitige Sicherheit geschaffen werden. Darüber hinaus geplante Investitionen, die nicht aus dem Cash-flow finanziert werden sollen, werden separat verhandelt.

Im Umlaufvermögen sind Lieferanten- und Kundenseitig geeignete Zahlungsziele vereinbart. Mit Erzeugern ist zudem vielfach ein „Ausstand Ernte“ geregelt. Hierbei gleicht der Erzeuger in beiderseitigem Einvernehmen offene Posten für bezogene Ware mit dem Gegenwert für das angelieferte Erzeugnis aus. Die Absicherung erfolgt über Instrumente wie Kreditversicherungen, Fruchtepandverträge und Abtretungen von Sicherheiten.

Die eigentliche Kreditlinie eines Kunden wird zunächst kundengruppenspezifisch festgelegt. Sie kann im Laufe einer gewachsenen Geschäftsbeziehung angepasst werden. Technisch kann diese Kreditlinie im Rahmen eines Geschäftes nicht ohne weiteres überschritten werden. Auf Basis des Warenwirtschaftssystems erfolgt eine automatisierte „Kreditlimitprüfung“, welche Auslieferungen bei Erreichen dieses Limits verhindert. Eine Überschreitung ist nur im Rahmen enger Grenzen und vorgegebener Kompetenzen durch wenige autorisierte Mitarbeiter möglich.

Währungsrisiken

Die RWZ betreibt einen Großteil ihrer Geschäfte im Euroraum. Dadurch sind Währungsrisiken, die durch Wechselkursschwankungen entstehen können, weitgehend ausgeschlossen. Etwaige Positionen in fremder Währung finden vor allem in US-Dollar statt und werden zudem im Zeitpunkt ihrer Entstehung gesichert.

Strukturelle und personelle Risiken

Personelle Risiken und Chancen liegen vor allem in der fachlichen Qualifikation von Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern. Diese müssen ausgebildet oder auf dem Arbeitsmarkt gefunden und an das Unternehmen gebunden werden. Die demographische Entwicklung in Deutschland wird den schon jetzt herrschenden Mangel an Fachkräften deutlich verschärfen. Es besteht somit in Zukunft immer stärker das Risiko, nicht in ausreichendem Umfang geeignete Mitarbeiter zu finden. Die RWZ stellt sich durch moderne, auch studienbegleitende

Ausbildungsformen und durch attraktive zukunftsfähige Perspektiven auf diese veränderten Rahmenbedingungen ein. Dem latenten Risiko einer fachlichen Wissensdegression wirkt das Unternehmen durch entsprechende Weiterbildungsmaßnahmen entgegen.

Strukturen und Prozesse müssen stets auf ihre Zukunftsfähigkeit hin überprüft werden. Dahinter stehen die kompletten Strukturen der RWZ, ihre marktgerechte Positionierung und die zukunftsfähige Ausrichtung durch entsprechende Investitionen. Diese werden durch Rentabilitätsprüfungen unterlegt. Risiken werden so zeitig erkannt und minimiert, Chancen können genutzt werden. Alle Prozesse müssen ein effizientes, zeitnahes und schnelles Arbeiten unterstützen. Dabei wurden in den letzten Jahren gravierende Prozessänderungen bei der Verarbeitung von internen und externen Ein- und Ausgangsrechnungen installiert. Diese werden weiter ausgebaut.

Regulatorische und rechtliche Risiken

Ordnungspolitische Regularien, Subventionen, bautechnische Vorschriften oder steuerliche Änderungen verändern die Rahmenbedingungen der Märkte. Die im Berichtsjahr eingeleitete Kürzung der Vergütung der Elektrizitätserzeugung mittels Photovoltaik belastet den Markt für Hersteller dieser Anlagen, wohingegen Heizöl- oder Holzpelleshändler wie die RWZ-Gruppe in einem stagnierenden bis leicht rückläufigen Markt positiv beeinflusst werden. Hier ist nicht nur ein Risiko, sondern auch eine Chance zu sehen.

Das unternehmerische Handeln impliziert, dass es zu juristischen Auseinandersetzungen mit Kunden oder Lieferanten kommen kann. Das Risiko, hier in einem Rechtsstreit zu unterliegen, wird im Einzelfall durch die Bildung einer Rückstellung bilanziell berücksichtigt.

Informationstechnologische Risiken

Die Implementierung einer einheitlichen Software für Finanz- und Warenwirtschaft ist in der RWZ-Gruppe weitgehend abgeschlossen. Insofern ist die Basis gelegt, dieses System auf die Belange des Konzerns hin zu optimieren. Übertragungsgeschwindigkeit und -sicherheit sind von herausragender Bedeutung, insbesondere wenn eine netzwerkbasierte Online-Verbindung im Standard genutzt wird.

Der Zugang zu Marktinformationen ist allen Marktteilnehmern an beinahe jedem Ort möglich. Wissensvorsprünge können daher nur durch zeitliche Vorteile und eine stabile technische Infrastruktur erfolgversprechend generiert werden.

Die Optimierung aller Abläufe in diesem Feld schafft Sicherheit und Vertrauen bei Mitarbeitern und Marktpartnern. Für beide Gruppen ist Prozesssicherheit und -geschwindigkeit bereits heute vielfach ein hoher Wert, der dazu führen kann, dass man sich an das Unternehmen bindet. Insofern sind hier durchaus Synergien zu Teilen des Personalrisikos vorhanden.

PROGNOSEBERICHT

Die bereits in den Vorjahren einsetzenden Entwicklungen der Internationalisierung und Technisierung der Agrarmärkte haben sich weiter fortgesetzt.

Große Agrarflächen in Afrika sind an internationale Konzerne, vor allem aus China und dem arabischen Raum, verkauft oder verpachtet worden und verändern so die Ausrichtung großer Warenströme. Neben diesen veränderten Rahmenbedingungen haben weiterhin vor allem Umwelteinflüsse immer stärkere Auswirkungen auf das Geschäft der RWZ-Gruppe.

Lang anhaltende Frost- oder Dürreperioden, extreme Wetterbedingungen wie Sturm, Regen oder Hagel führen vor allem im Getreideanbau zu einer deutlichen Beeinflussung der Erntemengen. Umgekehrt können optimale Witterungsbedingungen zu Spitzen-Ernten führen.

Spekulationen auf den Rohstoffmärkten leisten ihren Beitrag zur Risiko- und Chancenlage ebenso, wie die immer noch anhaltende weltweite Schuldenkrise.

Die RWZ-Gruppe stellt sich diesen Anforderungen und unternimmt weiter große Anstrengungen zur Weiterentwicklung. Kernprojekt dazu bleibt das umfangreiche Projekt „Aufbruch 2016“, in dessen Rahmen die strategischen Leitlinien und Maßnahmen der nächsten Jahre beschrieben sind und derzeit umgesetzt werden.

Die positiven Rahmenbedingungen in der Landwirtschaft in Verbindung mit der starken Binnenkonjunktur sind Chancen, die für die Umsetzung dieser Strategie genutzt werden müssen. Neue Geschäftsfelder zu implementieren und bestehende ausbauen, Kundenbeziehungen zu pflegen und zu stärken sowie Kernkompetenzen zu halten und zu erweitern sind die Chancen, die es zu ergreifen gilt, ohne die damit einhergehenden Risiken zu ignorieren.

Die Prognosen für die Zukunft zeigen sich uneinheitlich. Deutschland wird weiterhin mit einem zu erwartenden leichten Wachstum Vorreiter und Antrieb der EURO-Gruppe bleiben. Im weiteren europäischen Umfeld und noch mehr in den USA sind die Erwartungen deutlich gedämpfter. Das Jahr 2013 werden viele Volkswirtschaften zur Konsolidierung und Neuausrichtung nutzen. Das hohe Haushaltsdefizit in den USA und internationale politische Konflikte werden für zusätzliche Belastungen sorgen.

Umgekehrt zeichnet sich auf dem Agrarmarkt ein weiterhin freundliches Klima ab. Die Erzeugerpreise haben sich für die Landwirte positiv entwickelt und stabilisiert. Die Märkte zeigen sich weiterhin stabil mit für die Landwirtschaft attraktiven Betriebsmittelpreisen. Die Investitionsbereitschaft, insbesondere in landtechnische Maschinen und Geräte, ist vor diesem Hintergrund als gegeben zu bewerten. Das Unternehmen wird sich diesen Chancen stellen und aus einer starken Marktposition weiterentwickeln.

Diese Einschätzung zeigt sich auch in der Mittelfristplanung für den RWZ-Konzern für die Jahre 2013 bis 2015. Bei in etwa gleichbleibenden Mengenumsätzen wird auch in 2013 mit einem positiven Konzernergebnis nach Steuern von rund 8,0 Mio EUR gerechnet.

Bestätigt wird diese Annahme durch den Geschäftsverlauf in den ersten Monaten des Geschäftsjahres 2013. Die positive Grundstimmung des Vorjahres in der Landwirtschaft hat sich über den Jahreswechsel hinweg fortgesetzt. Die attraktiven Preise, vor allem im Getreide, bei weiterhin stabilen Märkten sorgen für eine anhaltend hohe Investitionsbereitschaft und einen hohen Einsatz an Betriebsmitteln zur Steigerung der Mengenerträge.

Wie schnell die Risikolage der RWZ-Gruppe von externen branchenspezifischen Einflüssen mitbestimmt werden kann, zeigen eindrücklich die ersten Monate des Geschäftsjahres 2013. Der Vertrieb von mit dem Schimmelpilzgift Aflatoxin B1 kontaminierten Futtermitteln hat insgesamt den Agrarsektor und im Besonderen auch viele RWZ-Kunden verunsichert. Die Verunreinigungen sind zurückzuführen auf die Verwertung von belastetem Mais aus der serbischen Republik. Die Futtermittelwerke der RWZ in Neuss und Wiesbaden waren davon jedoch nicht betroffen. Die RWZ setzt auch in diesem Bereich weiter auf strenge und bewährte Regeln zur Qualitätssicherung und bleibt somit verlässlicher Partner ihrer Mitgliedsgenossenschaften sowie ihrer Kunden aus Landwirtschaft, Wein- und Gartenbau.

Die weitere Umsetzung des strategischen Projekts „Aufbruch 2016“ und die laufende Optimierung in den Strukturen wird für eine Stärkung der bestehenden Marktposition und für ein moderates Wachstum, organisch und aus Zukäufen, sorgen.

Mitarbeiterstand leicht gestiegen

Zum 31.12.2012 beschäftigte die RWZ-Gruppe 2.754 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter. Dies waren 56 mehr als im Jahr zuvor. Ursache für die Ausweitung der Mitarbeiterzahl war vor allem die weitere Spezialisierung als auch die Ausweitung der Aktivitäten einzelner Geschäftsbereiche.

Erfolg durch gezieltes Personalrekrutierung

Nachdem verschiedene Maßnahmen des Bereiches Personal mit dem Ziel der Rekrutierung von geeigneten Auszubildenden sehr erfolgreich verlaufen sind, wurden diese auch im Berichtsjahr fortgesetzt und durch einen breit gefächerten Medieneinsatz unterstützt. Die Kooperation mit Universitäten und Fachhochschulen wird immer wichtiger, um mit qualifizierten Nachwuchskräften frühzeitig in Kontakt zu treten. Die RWZ zeigt sich dort als attraktiver Arbeitgeber und versucht, den Studenten die Einstiegsmöglichkeiten im Unternehmen näher zu bringen. Die RWZ hat zu Universitäten und Fachhochschulen in den letzten Jahren näheren Kontakt aufgebaut und präsentiert sich dort regelmäßig im Rahmen von Fachschaftsmessen und Forenvorträgen.

Aufgrund der sehr guten kaufmännischen Ausbildung an der Akademie des Rheinisch Westfälischen Genossenschaftsverbandes (RWGV) in Münster besuchen mittlerweile annähernd alle Auszubildenden der RWZ diese Schule. Auf diese Weise werden schon in der Ausbildung Verbindungen zwischen einzelnen RWZ-Geschäftsbereichen und RWZ-Standorten geknüpft, die später zu einer besseren Zusammenarbeit beitragen. Nicht nur die praxisbezogenen Lehrinhalte, sondern auch das gebotene breite Themenspektrum bildeten im Berichtsjahr zwei wichtige Grundlagen dafür, dass die Auszubildenden der RWZ in den für die RWZ relevanten IHK-Bezirken überdurchschnittliche Abschlussergebnisse erzielten.

Auch das „Karriereportal“ im Internet hat sich als zentrales Informations- und Bewerbungsmedium etabliert. Die meisten Besucher informieren sich dort vorab über das Unternehmen und über aktuelle Stellenangebote. 20 % der bisherigen Bewerber sind über die RWZ-eigene Homepage auf die Stellenausschreibungen aufmerksam geworden. Insgesamt wurde auf die Karriereseite im RWZ-Internetauftritt während des Berichtsjahres rund 40.000 mal zugegriffen. Diese Seite ist damit zu den „Top 5“ der meist genutzten Bereiche der RWZ-Internet-Präsenz aufgestiegen.

Elektronische Personalakte eingeführt

Als wesentlicher Schritt hin zu einem „belegarmen“ Büro und im Sinne einer weiteren organisatorischen Verschlinkung wurde im Berichtsjahr die elektronische Personalakte eingeführt. Damit wird bereits auf der Ebene der Außenstandorte ein abgestimmter Zugriff auf nunmehr optimiert zusammengefasste Personaldaten ermöglicht. So besteht vor allem bei den Geschäftsführern der Vertriebsgruppen die Möglichkeit, sich zeitnah einen qualifizierten Überblick unter anderem über die Belange ihrer Mitarbeiter zu verschaffen.

Weiterhin hohe Zahl an Auszubildenden

Im Berichtsjahr waren konzernweit 213 junge Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter im Unternehmen in verschiedenen Ausbildungsberufen beschäftigt. Die Auszubildenden, die im Berichtsjahr ihre Berufsausbildung abschlossen, konnten fast durchweg in ein weiterführendes Arbeitsverhältnis innerhalb der RWZ-Gruppe übernommen werden.

Auch im Berichtsjahr zeichnete die IHK die RWZ für ihre herausragenden Leistungen in der Berufsausbildung aus.

115 Betriebsjubilare im Berichtsjahr

Auch im Jahr 2012 gratulierte die RWZ ihren Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern zu zahlreichen Dienstjubiläen und dankte für gute Zusammenarbeit und Loyalität. 71 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter feierten ihr 10. Jähriges Dienstjubiläum. 25 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter waren 25 Jahre, 17 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter 40 Dienstjahre im Unternehmen tätig. Zur 50-jährigen Zugehörigkeit konnte die RWZ zwei Mitarbeitern gratulieren.

Treffen der Pensionäre

Im Berichtsjahr fand nach vielen Jahren wieder ein Zusammentreffen aller Pensionärinnen und Pensionäre des Unternehmens statt, zu dem der Vorstand eingeladen hatte.

Sicher mit System

Die Mitarbeiter sind täglich unterschiedlichsten Gefahren ausgesetzt. Durch ein zertifiziertes Managementsystem für Arbeitssicherheit und Gesundheitsschutz sollen die Beschäftigten optimal vor Arbeitsunfällen geschützt werden. Die RWZ erfüllt die Anforderungen an einen systematischen und wirksamen Arbeitsschutz und erhielt deshalb im Jahr 2012 zum wiederholten Male von der Berufsgenossenschaft Handel und Warendistribution das Gütesiegel „Sicher mit System“.





Bericht der Geschäftsbereiche
Landwirtschaftliches Geschäft



MENSCHEN

Menschen arbeiten langfristig dann am erfolgreichsten, wenn Vertrauen herrscht und die Arbeitsteilung zwischen den gleichberechtigten Geschäftspartnern funktioniert.

Die RWZ ist nicht nur in den unterschiedlichsten Geschäftsfeldern aktiv, sondern sie kann auch an vielen Beispielen zeigen, wie erfolgreiche Partnerschaften entstehen und sich weiterentwickeln.

Trotz widriger Umfeldfaktoren Wachstumskurs fortgeschrieben

Obwohl das Berichtsjahr von einer Vielzahl für das Düngemittelgeschäft widriger Umfeldfaktoren charakterisiert war, konnte aufbauend auf der deutlichen Absatzsteigerung des Vorjahres erneut die Absatzmenge an Düngemitteln gesteigert werden.

Das Düngemittelgeschäft war im Berichtsjahr geprägt von den Faktoren Risikomanagement und der Auswinterung von 10 % der Wintersaaten innerhalb des RWZ-Geschäftsgebietes, entsprechend einer Fläche von 120.000 ha bzw. einem KAS-Absatzpotenzial von ca. 25.000 t. Parallel war ein verstärkter Zustrom von Importdüngern aus Osteuropa und Südeuropa zu verzeichnen, da das Preisniveau in Deutschland über dem des Auslandes lag. Im gesamten Bundesgebiet waren von der Auswinterung ca. 800.000 ha betroffen, ebenso großflächige Regionen in Polen und Frankreich. In Folge dessen standen die Düngemittelpreise und die Margen ab Februar bis zu Beginn des neuen Düngerjahres Anfang Juli unter Druck, da sich verschiedene Handelsebenen wegen fehlender Absatzpotenziale auch unter Preiszugeständnissen von bereits eingelagerter Ware trennten.

Das deutsche Düngerjahr 2011/2012 schloss per 30. Juni mit einem Gesamtstickstoffabsatz von 1,64 Mio. Tonnen gegenüber 1,78 Mio. Tonnen im Jahr zuvor. Auch der deutsche Absatz an Grundnährstoffen wurde per 30. Juni mit Rückgängen bei Phosphat von 14 %, bei Kali von 11 % und bei NPK-Düngern von 10 % deutlich negativ beeinträchtigt.

Das neue Düngerjahr startete, zunächst geprägt durch die zurückliegenden 6 Monate, verhalten, wurde aber ab Juli durch die positive Entwicklung und Stimmung auf dem Markt für Agrarerzeugnisse wie beispielsweise bei Raps und Getreide „angezündet“. Seitens der Landwirtschaft wurden mehr Düngemittel auf Grundlage von Kontrakten und Vorkäufen für 2013 geordert als im Vorjahr. Wiederverkäufer als auch die RWZ-Vertriebsorganisationen lagerten über dem Vorjahresniveau Düngemittel ein.

Bis November entwickelten sich die Preise für KAS moderat und tendierten ab Dezember seitwärts. Gleichzeitig unterlagen die Harnstoffpreise im November einer temporären Schwäche, erholten sich allerdings Anfang Dezember wieder nachhaltig. Dies führte dazu, dass potenzielle Käufer im Dezember die weitere Marktentwicklung erst einmal beobachteten und ihre Long Position nicht „zu groß führen“.

Die RWZ konnte den Warenumsatz mit stickstoffhaltigen Düngemitteln gegenüber dem Vorjahr trotz der widrigen Marktfaktoren um 8,5 % steigern. Es gelang, die verlorenen Absatzpotenziale der ersten Jahreshälfte in der zweiten Jahreshälfte zu kompensieren.

DÜNGEMITTEL

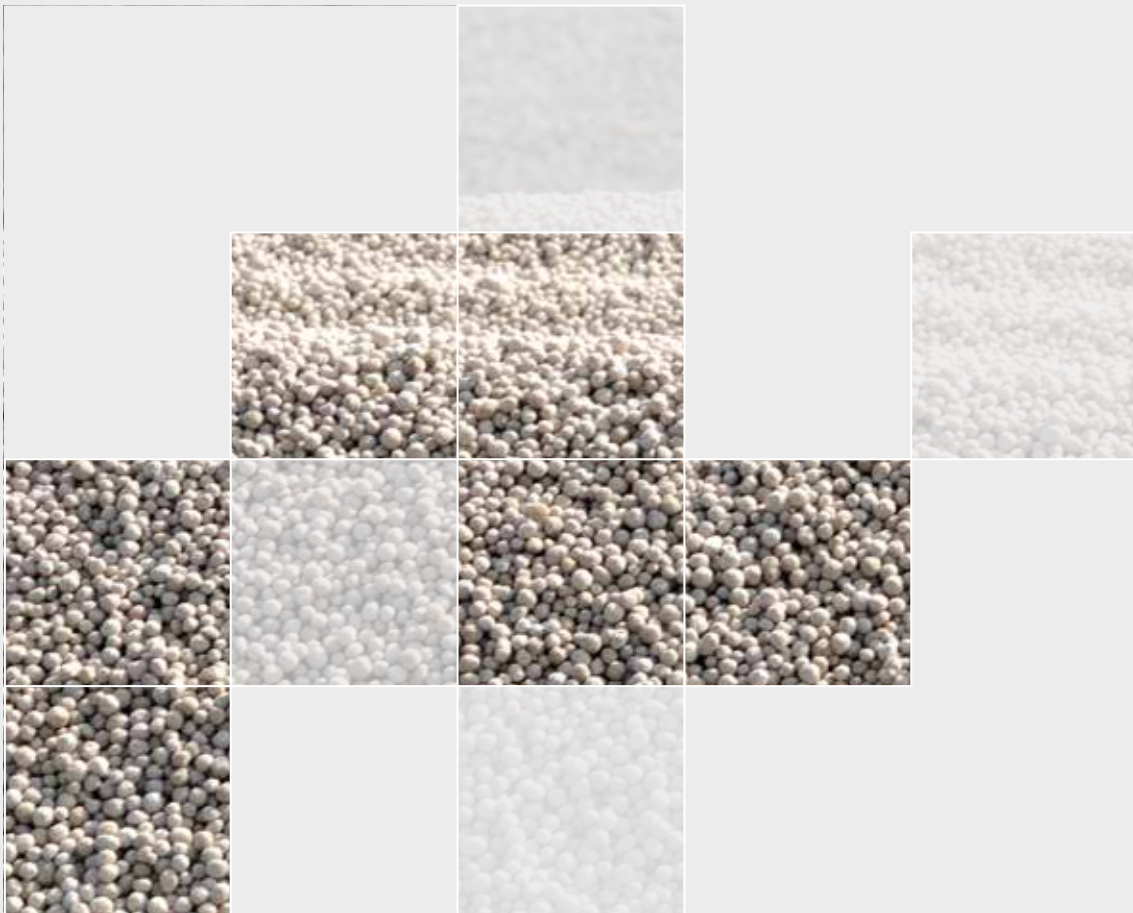
Grunddüngerabsatz normalisiert

Der Warenumsatz für phosphathaltige Düngemittel lag per Jahresende hinter dem Vorjahr zurück. Bedingt durch eine kontinuierlich schwächer werdende Preisentwicklung für Phosphathaltige Düngemittel seit Sommer bis in das Frühjahr 2013 hinein und eine seit September 2012 einsetzende Befestigung des Euro im Vergleich zum US-Dollar wurden sowohl auf Ebene der Wiederverkäufer als auch auf Ebene der RWZ-Vertriebsgruppen Einkäufe ins Frühjahr 2013 verschoben, so dass sich der Umsatzrückgang mit einer Produktionsverschiebung erklären lässt.

Der Umsatz mit kalihaltigen Düngemitteln konnte trotz weggebrochener Absatzpotenziale im Frühjahr infolge einer geringeren Kartoffelanbaufläche und der Auswinterungen durch eine intensive Vertriebskampagne zugunsten einer optimierten Grunddüngung im Herbst auf Vorjahrsniveau gehalten werden. Einhergehend mit einer weiteren Intensivierung des Vertriebes im Herbst sowie dank der anhaltend positiven Grundstimmung in der Landwirtschaft ließen sich im Segment „Kalke“ und „Mehrnährstoff Phosphor/Kali-Dünger“ gegenüber dem Vorjahr sogar deutliche Umsatzsteigerungen erzielen.

Streusalzabsatz witterungsbedingt rückläufig

Das Geschäft mit Streusalz verzeichnete einen deutlichen Umsatzrückgang gegenüber dem Vorjahr um 60 %. Der milde Winter bzw. vielfach ausbleibender Schneefall im ersten Quartal des Berichtsjahres sowie die außergewöhnlich hohe Einlagerungsquote des Vorjahres bewirkte einen sehr hohen Bestandsaufbau auf allen Handelsebenen. Erst die einsetzende Winterwitterung zum Jahresende 2012 führte zu einem langsamen Nachbezugs geschäft.



Sehr erfolgreiches Saatgutgeschäft

Im Geschäft mit Saatgut erreichte die RWZ in Menge und Wert erneut Bestwerte. So konnten Umsatz und Ertrag in diesem Bereich während der letzten 6 Jahre mehr als verdoppelt werden. Hierzu haben alle Teilbereiche des Geschäftsbereiches Saatgut beigetragen.

Auswinterung prägt Saatgetreidehandel

Zertifiziertes Saatgetreide war aufgrund der extremen Auswinterung in Deutschland und in vielen Regionen innerhalb des RWZ-Geschäftsgebietes sehr gefragt. Im Frühjahr konnte die starke Nachfrage durch Importe aus dem EU-Raum zur Zufriedenheit der Kunden abgedeckt werden. Im Herbst des Berichtsjahres wurden trotz des Ausfalls einiger Vermehrungsflächen sehr hohe Z-Saatgutmengen durch die RWZ produziert und verkauft. Durch aktiven Vertrieb, strategische Sortenausrichtung und gute Saatgutqualität konnte die RWZ ihre Marktanteile im Bereich Saatgetreide auf dem bereits hohen Niveau nochmals steigern. Mit dem Ausbau der Saatgutanlage in Gera, als Bestandteil der Ostthüringer Saaten GmbH und im Rahmen der Einführung wasserfester Bigbags wird die RWZ im Jahr 2013 ihre Positionierung im strategisch wichtigen Saatgutgeschäft nochmals verbessern.

Zuwächse bei Saatmais und Saatraps

Auch den Handel mit Saatmais und Saatraps konnte die RWZ im Berichtsjahr ausdehnen. Während die Rapsfläche konstant blieb, kam es beim Mais aufgrund der Auswinterung umfangreicher Getreideflächen zu einer erneuten, leichten Flächenausdehnung. Ihre Marktposition konnte die RWZ bei Saatmais und Saatraps durch konsequente Schwerpunktsetzung, aktiven frühzeitigen Verkauf und hohe Kompetenz in der Sortenberatung weiter verbessern.

Belebtes Geschäft mit Grünland- und Feldsaaten

Infolge der Auswinterung waren auch Weidemischungen und Grünlandsaaten sehr gefragt. Mit einer gemeinsamen „Grünlandaktion“ der RWZ-Bereiche Technik und Pflanzliche Produktion wurden zusätzliche Umsätze getätigt und so die Marktanteile auch in jenem Segment gesteigert. Nach einem eher stagnierenden Geschäft mit Zwischenfrüchten während des Frühjahrs belebte sich das Geschäft nach der Getreideernte deutlich. Auch hier konnte die RWZ dank guter Warenverfügbarkeit und günstiger Konditionen Marktanteile hinzugewinnen. Im Geschäft mit Rasensaatzgutmischungen und Winterfutterartikeln konnten die Umsätze in Menge und Wert ebenfalls gesteigert werden. Beide Segmente stellen mittlerweile stabile Standbeine der Sparte Saatgut dar.

Hauptsaaen „seed and service“ auf Wachstumskurs

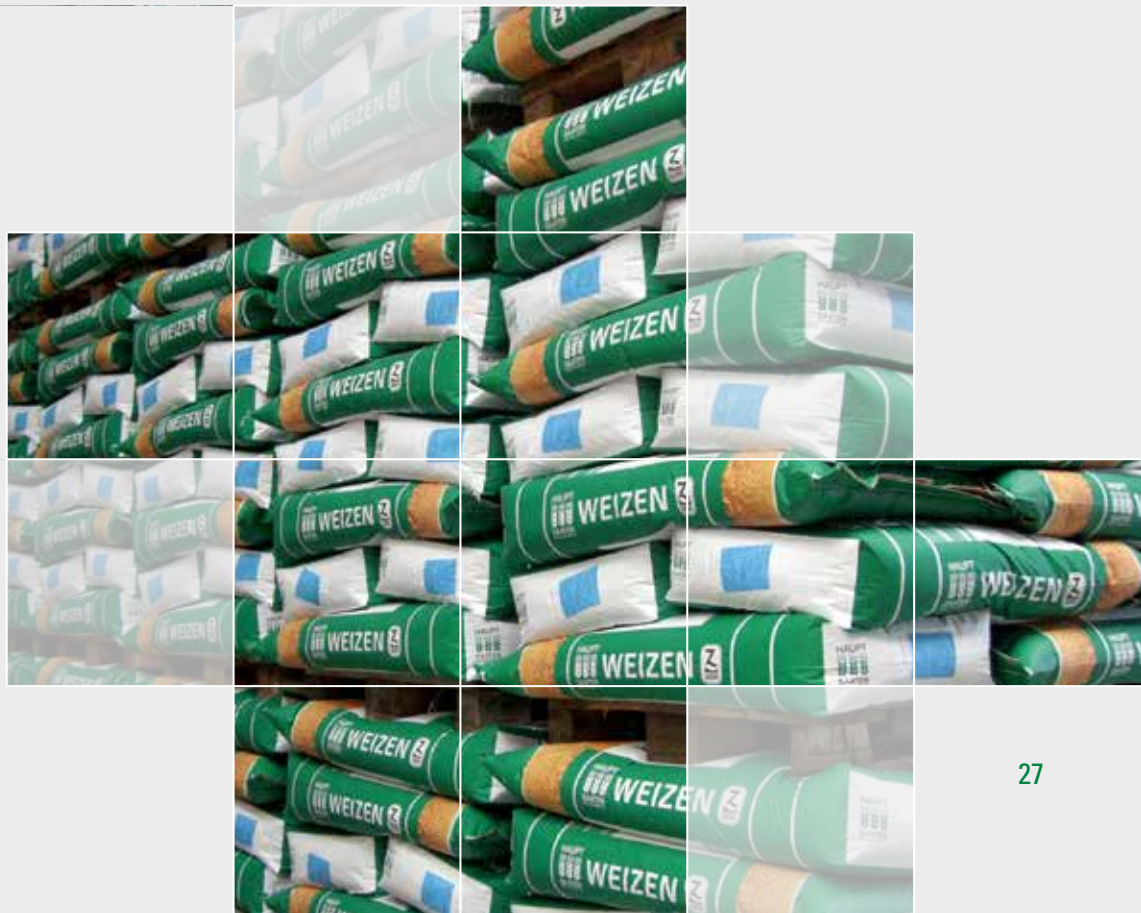
Das RWZ-Tochterunternehmen Hauptsaaen für die Rheinprovinz Gesellschaft mit beschränkter Haftung setzte im Berichtsjahr seinen Wachstumskurs erfolgreich fort. Innerhalb Deutschlands wurden erneut mehr als 10.000 t Z-Saatgut von Hauptsaaen-Sorten vermarktet. Der gemeinsame Auftritt von Hauptsaaen und RWZ mit hervorragenden Demonstrationssparzellen anlässlich der DLG-Feldtage 2012 in Bernberg stellte erneut die hohe pflanzenbauliche Kompetenz der RWZ im bundesweiten Umfeld heraus.

SAATGUT

Die hochartragreichen Wintergersten PELICAN und HENRIETTE konnten zur Aussaat im Herbst des Berichtsjahres ihre gute Position im deutschen Markt halten. Beim Weizen überzeugte die Sorte PREMIO alle Anbauer erneut durch hohe Erträge und sichere Qualitäten. PREMIO bleibt die Nr.1 im Weizenanbau im Rheinland.

AMBELLO als neue begannte, frühreife Weizensorte mit Topqualität war im Markt zügig ausverkauft und konnte ihre Vermehrungsfläche im Südwesten Deutschlands deutlich ausdehnen. Auch die Sorten TRAPEZ, EXPERT und HEKTO waren regional sehr erfolgreich.

Mit der neuen Futterweizensorte SU ANAPOLIS verfügt Hauptsaatn über die interessanteste Neuzulassung des deutschen Marktes im Jahr 2013. Diese Sorte kombiniert Höchstertträge mit herausragender Fusariumtoleranz, bester Gesundheit und guter Standfestigkeit. Mit bereits mehr als 500 ha Vermehrungsfläche allein im Jahr der Zulassung hat SU ANAPOLIS das Potenzial für eine bundesweite Spitzensorte und könnte Hauptsaatn somit endgültig als erfolgreiches Sortenvertriebsunternehmen in Deutschland etablieren.



2012 – Das „Jahr der Auswinterung“

Der Ackerbau stand im ersten Halbjahr des Berichtsjahres vor vielfältigen, teils neuen Herausforderungen. Dominiert wurde die Beratung und Produktsteuerung im Pflanzenbau durch die extremen Auswinterungen im RWZ-Geschäftsgebiet. So fielen in dessen Mitte rund 120.000 ha Wintergetreide und Raps den Extremfrösten im Februar zum Opfer. Weitere 100.000 ha waren mehr oder weniger stark geschädigt. Sommergerste und Mais, in denen der Pflanzenschutz wenig intensiv ist, wurden als Alternativ-Kulturen nachgesät.

In den Mittelgebirgslagen war das Auftreten des Schwächepilzes Botrytis im Winterraps relevant. Hier grenzten sich die sachlichen Empfehlungen der RWZ deutlich von vertriebsgetriebenen Aussagen der Industrie und diversen Marktpartnern ab. Allerdings war das Auftreten von Schädlingen eher begrenzt.

Der Markt für Getreideherbizide war nach der ausgesprochen guten Herbstbehandlungsquote 2011 deutlich kleiner als in den Vorjahren. Das Mittelspektrum verschob sich allerdings stark zugunsten von Mitteln gegen breitblättrige Unkräuter zur Nachbehandlung.

Das Geschäft mit Rübenherbiziden war von der Behandlungs- und Empfehlungsseite her weniger anspruchsvoll. Hier stand wie im Jahr zuvor die rechtzeitige und mengenmäßig ausreichende Versorgung des Marktes im Vordergrund.

Das Geschäft mit Getreidefungiziden war in den Regionen mit Auswinterung ausgesprochen knapp. Teilweise begrenzte auch Trockenheit in einzelnen Regionen die Behandlungsintensität. Die neue Wirkstoff-Klasse der Carboxamide hat mittlerweile hohe Marktanteile erreicht. Die Exklusiv-Lösung der RWZ in diesem Segment – Imbrex Star – überzeugte vertriebsmäßig und in der technischen Leistungsfähigkeit eindrucksvoll. Aufgrund der anhaltenden Niederschläge während der Weizenblüte erhielt das Thema Fusariosen und deren Bekämpfung einen deutlich höheren Stellenwert.

Die Niederschlagssituation führte auch bei Fungiziden in Sonderkulturen zu einer außergewöhnlichen Nachfrage. Insbesondere Mittel gegen Peronospora im Weinbau waren gefragt, zumal aufgrund von produktionstechnischen Problemen nicht jedes Mittel zur Verfügung stand. In deren „Windschatten“ liefen auch Oidium-Fungizide auf sehr hoher Intensität.

Der Bereich Raps herbizide war im Berichtsjahr einem erheblichen Produktwechsel unterworfen. Der Wirkstoff Clomazone, der in der Vergangenheit auf ca. 50 % der Rapsfläche zum Einsatz kam, wurde mit erheblichen Auflagen versehen. Alternativprodukte standen zeitweise nicht in ausreichenden Mengen zur Verfügung. Allerdings konnte die RWZ den Markt durch enge Bindung an die stärksten Lieferanten ausreichend bedienen.

In Thüringen verursachte extremes Auftreten von Feldmäusen Schäden in bisher nicht bekanntem Ausmaß. Bekämpfungsmöglichkeiten mit Feldmausködern wurden von nicht-landwirtschaftlichen Interessenvertretungen allerdings stark behindert bzw. verhindert.

Erfolgreiches Marketing der RWZ-Pflanzenschutzaktivitäten

In enger Zusammenarbeit mit dem Dienstleistungsbereich Pflanzliche Produktion konnte die Außenwirkung der Pflanzenschutz-Aktivitäten nochmals deutlich geschärft werden.

In wichtigen Segmenten im Acker- und Weinbau werden mittlerweile exklusive und fachlich hervorragende Schwerpunktprodukte bereit gehalten und über koordinierte Vertriebskonzepte aktiv den Landwirtschaft und Weinbau treibenden Kunden angeboten.

In allen wirtschaftlichen Parametern erreichte die Sparte Pflanzenschutz im Berichtsjahr die bisher besten Ergebnisse.



Mischfutterpreise auf Höchstniveau

Die Trockenheit in Südamerika und die Rekordhitze in Nordamerika führten im Berichtsjahr weltweit zu historisch hohen Preisen für Getreide und Proteinträger wie Soja- und Rapsextraktionsschrot. Dies ließ die Mischfutterpreise in bis dahin unbekannte Höhen steigen. Die hohen Futterpreise belasteten die Renditen in allen Bereichen der tierischen Produktion, da gleichzeitig die Märkte für Milch, Fleisch und Eier unter erheblichem Druck standen und die Landwirte ihre höheren Kosten nicht oder nur zum Teil über höhere Produktpreise abwälzen konnten.

Bedingt durch hohe Auswinterungsschäden wurde in Deutschland eine mittelmäßige Getreideernte eingefahren, was die Nachfrage nach Mischfutter, trotz der ungünstigen Ertragsituation der landwirtschaftlichen Erzeuger stabilisierte. So wurden auch im Berichtsjahr ca. 23 Mio. Tonnen Mischfutter in Deutschland produziert. Begünstigt wurde dies durch die gewachsenen Geflügelbestände, vor allem in Nordwestdeutschland. In Süddeutschland dagegen gingen die Tierzahlen insbesondere bei Zuchtsauen weiter zurück.

Die RWZ konnte durch intensiven Vertrieb die Produktion von Geflügelfutter deutlich erhöhen. Insgesamt steigerte die RWZ ihre Mischfutterproduktion um 10 % und lag damit deutlich über dem Durchschnitt des Gesamtmarktes.

RWZ-Futterberatung mit betriebsindividuellen Fütterungskonzepten

Die Milchauszahlungspreise hielten sich im Berichtsjahr nicht auf dem Niveau des Vorjahres. Gleichzeitig wuchsen die Kosten für Betriebs- und Futtermittel weiter. Die Notwendigkeit, Betriebsabläufe zu optimieren und alle Reserven auszuschöpfen nahm daher deutlich an Bedeutung zu. Die RWZ-Futtermittelberatung setzt hier gezielt mit ihren betriebsindividuellen Fütterungskonzepten und einem breiten Sortiment rund um die Kuh an. Dadurch konnten weitere Marktanteile gewonnen und der Absatz von RWZ-Milchleistungs- und Rindermine- ralfutter ausgebaut werden.

Erfolge mit gezielter anwendungstechnischer Beratung

Die Produktion von Schweinefleisch gab in der EU im Berichtsjahr im Vergleich zum Vorjahr leicht nach. Hohe Futterkosten bei unzureichenden Erlösen führten zu wirtschaftlichen Einbußen, so dass die Schweineproduktion erstmals seit 2009 zurückging.

Vor allem im Südgebiet der RWZ gingen die Bestandszahlen zurück. Während bundesweit die Anzahl der gehaltenen Schweine stabil blieb, entwickelten sich vor allem in Süddeutschland die Sauenbestände zurück. Angesichts der ab Januar 2013 greifenden EU-Tierschutzvorschriften ist mit einem weiteren Rückgang zu rechnen.

Auch wenn die rheinischen Ferkelerzeuger mit einem abgesetzten Ferkel mehr pro Sau und Jahr die biologische Leistung 2012 gegenüber Vorjahr deutlich steigern konnten und damit an der Spitze in Deutschland liegen, werden Ferkel auch zunehmend ins Rheinland importiert. Durch ein an das Leistungsniveau des Kunden angepasstes Fütterungssystem und eine gezielte anwendungstechnische Beratung, ist es Ziel der RWZ, die Ferkelerzeugung in der jeweiligen Region zu stützen, um dort möglichst viele Ferkelerzeuger zu halten.

Absatz von Geflügelfutter gesteigert

Der Futtermittelabsatz an Legehennen haltende Betriebe stieg im Berichtsjahr stark an, im Bereich der direkt vermarktenden Betriebe insbesondere durch das Krafftutterwerk Neuss und im Bereich der Großverbraucher durch das Krafftutterwerk Wiesbaden.

Der Absatz an Putenfutter bewegte sich im Berichtsjahr auf Vorjahresniveau, wobei ein Rückgang im Krafftutterwerk Neuss und ein Zugewinn im Krafftutterwerk Wiesbaden zu verzeichnen war. Nach Jahren mit Bestandsaufstockungen zeichnete sich bei Mastgeflügel eine Konsolidierung ab.

Starke Nachfrage nach Raiffeisen-Pferdefutter

Das Berichtsjahr war geprägt von einer positiven Entwicklung im Segment Pferdefutter. Sowohl bei losen, als auch bei gesackten Futtermitteln konnten Umsatzzuwächse erzielt werden. Erfolgsgaranten waren hierbei unzählige Vortrags-, Ausstellungs- und Turnierveranstaltungen, die gemeinsam mit den Raiffeisen-Märkten in den Regionen organisiert wurden.

Hobbyfarming immer beliebter

Auch im Berichtsjahr konnten Marktanteile für das Raiffeisen-Geflügelfuttersortiment hinzugewonnen werden. Gemeinsam mit den Raiffeisen-Märkten vor Ort konnten eine Vielzahl von Aktionen rund um die Geflügelhaltung durchgeführt werden. So wurden erstmalig Kindergärten Brutautomaten zur Verfügung gestellt, um anschaulich darzustellen, wie die Hühneraufzucht verläuft.

Ein weiteres Zugpferd war die Einführung des Premium-Legehennenfutters RWZ-LA-Omega-Vital, mit einem speziellen Leinsaatkomplex für die Erzeugung von „Omega-3-Eiern“. Omega-3-Fettsäuren haben einen positiven Einfluß in der menschlichen Ernährung.

Umsatzzuwächse bei Stallhygiene

Aufgrund neuer Produkte und intensiver Beratungskonzepte im Bereich Tier-, Stall- und Silohygiene wurden auch im Segment „Stallhygiene“ deutliche Umsatzzuwächse erreicht.

Aufwärtstrend in der Landtechnik fortgesetzt

Der Aufwärtstrend in der Landwirtschaft, getrieben durch die gute Stimmung im Markt und die hohen Erzeugerpreise, setzte sich auch im Berichtsjahr fort. Die Zulassungszahl im Schlepperbereich toppte sogar das bereits sehr hohe Niveau des Vorjahres und stieg bundesweit nochmals um 5,6 % auf 29.600 Maschinen „größer 60 PS“.

Profitechnik beim Landwirt immer gefragter

Einer der Gründe für das starke Wachstum lag in der neuen Abgasnorm TIER 3 b, was sich bereits im Vorjahr andeutete. Der Trend geht beim Kauf zur zukunftsweisenden SCR (AD Blue)-Technologie, da die Kunden den Mehrwert der spritsparenden, leistungsstarken Motoren und die höheren Vermarktungschancen der neuen Technik am Einsatzende erkennen.

Immer mehr Hersteller setzen auf diese Technologie. Die RWZ als Landtechnikhändler und zugleich als „Botschafter dieser umweltschonenden, fortschrittlichen Technik“ konnte diesen Trend positiv am Markt mit beeinflussen.

RWZ-Technik nimmt am Markttrend teil

Mit den drei Schleppermarken Fendt, Claas und Massey-Ferguson konnte die RWZ über 800 Neuschlepper in ihrem Geschäftsgebiet verkaufen. Damit wurde nahezu jeder dritte neuangemeldete Schlepper innerhalb des RWZ-Geschäftsgebietes durch die RWZ ausgeliefert. Mit ca. 30 % Anteil am Gesamt-Schlepperabsatz waren Weinbauschlepper vom Typ Fendt 200 Vario stärkstes Segment. Auch bei Claas-Traktoren konnte die RWZ ihren Marktanteil auf 7,9 % erhöhen.

Das Segment Erntemaschinen, vor allem Mähdrescher und selbstfahrende Häcksler, blieb auf dem hohem Niveau des Vorjahres. Bodenbearbeitungs- und Futtererntetechnik wuchsen dagegen um über 25 %.

Weiterhin ebenfalls sehr stark verlief das Geschäft mit Weinbautechnik. Da für die Zukunft von einem anhaltenden Aufwärtstrend ausgegangen werden kann, wird die RWZ auch hier ihre Kompetenzen weiter ausbauen.

Auch der Gebrauchtmaschinenmarkt war von einer stabilen Nachfrage nach hochwertigen Maschinen gekennzeichnet. Mit ihrem Gebrauchtmaschinen-Zentrum Krufft lag die RWZ voll im Markttrend und konnte den Bedürfnissen ihrer Kunden nach qualitativ hochwertigen Gebrauchtmaschinen und -geräten optimal nachkommen.

Automatisierung bestimmt Melktechnik

Die RWZ-Abteilung Melktechnik konnte im Berichtsjahr weiter ausgebaut werden. Mittlerweile verfügt die RWZ an ihren vier Melktechnikzentren mit 19 Mitarbeitern über eine qualifizierte Beratung vom klassischen Melkstand bis hin zum Melkroboter „Mlone“. Selbstverständlich stellt die RWZ dabei nicht nur gemeinsam mit ihrem Partner GEA Farm Technologies GmbH einen optimalen Service sicher, sondern versorgt die milchviehhaltenden Betriebe mittlerweile mit zwei „PRO MILK“-Fahrern vor Ort mit Verbrauchsartikeln rund um das Melken. Auch in Zukunft wird die RWZ ihre Kompetenz in Melktechnik ausbauen.

Servicegeschäft und Verkauf von Ersatzteilen optimiert

Die Anforderungen an die Landtechnik sind stark gestiegen und werden weiter wachsen. Stellvertretend für diesen Trend steht die neue Abgasnorm TIER 3 b und die damit verbundene Motorentechnologie der am Markt vertretenen Hersteller.

Mit diesen Herausforderungen werden alle RWZ-Servicekräfte in den 33 RWZ-Agrartechnikbetrieben jeden Tag konfrontiert. Daher bildet die RWZ immer mehr Servicetechniker aus und investiert sehr stark in ihre „After Sales“ Infrastruktur.

Wieder erfolgreich im „Service Award“

Die RWZ nahm auch im Berichtsjahr wieder mit großem Erfolg am „Service Award“ teil.

So konnten die Technikstandorte Riedstadt und Wittlich jeweils einen Landessieger stellen, der Standort Zülpich stellte sogar den Bundessieger. Dies ist die logische Folge des kontinuierlichen Engagements und des ständigen Willens zur Verbesserung aller Technikbereiche. Auch dies wird die RWZ weiter ausbauen und sogar noch intensivieren.

Investition in die Zukunft

Im Berichtsjahr nahm die RWZ in Alsfeld ein neues leistungsstarkes Technikzentrum in Betrieb, um den wachsenden Anforderungen seitens der Landwirte und Lohnunternehmer auch in dieser Region gerecht werden zu können. In Lorsch gelang die termingerechte Generalüberholung und in Flammersfeld konnte der Neubau des Technikbetriebes fast fertiggestellt werden.

Die RWZ-Agrartechnik wird auch in den Jahren 2013 und 2014 in die Infrastruktur ihrer Technikbetriebe investieren, um auch weiterhin in der Fläche präsent zu sein.

Sinnvolle Expansion in Luxemburg

Im November des Berichtsjahres übernahm die RWZ mit ihrer Tochter RWZ AGRI S.a.r.L die Standorte der AGRI Lux SA, bisheriger Importeur für Claas in Luxemburg. Mit dieser Akquisition hat die RWZ einen wichtigen Schritt über die bundesdeutsche Grenze gewagt. Luxemburg ist für die RWZ ein strategisch wichtiger Markt für Erntetechnik und Traktoren. Dieser wird von den Standorten Bascharage und Fischbach mit insgesamt 13 Mitarbeitern bedient. Ziel ist es, das Geschäft in den nächsten drei Jahren deutlich auszubauen und den Kundenservice weiter zu optimieren.

Dämpfer beim Autoabsatz

Der Automobilsektor entwickelte sich im Berichtsjahr nicht so positiv wie noch im Jahr zuvor. Der Markt ging mit 3.080.000 zugelassenen PKW in Deutschland um 2,9% zurück. Speziell bei den Herstellern für kleine Segmente verzeichnete auch die RWZ einen Umsatzrückgang. Die Raiffeisen-Autohäuser konnten sich dennoch gut behaupten und 856 PKW-Neufahrzeuge, 201 neue Transporter, zudem 448 Neufahrzeuge der Marke Dacia und 500 Gebrauchtfahrzeuge absetzen.

Durch die Markteinführung neuer Modelle, wie z. B. des Renault Clio, ist von einem höheren Marktanteil im RWZ-Verantwortungsgebiet auszugehen.

Auch im Thema „E-Mobilität“ ist Renault der Hersteller mit der größten Kompetenz. Diese wird auch die RWZ in den nächsten Jahren stark ausbauen.

Technik als Kernkompetenz weiterentwickeln

Das Geschäftsfeld Technik und im Speziellen die Agrartechnik nimmt einen immer größeren Stellenwert ein. Die RWZ sieht für sich als klare Aufgabe, ihrer landwirtschaftlichen Kundschaft ein komplettes Sortiment an agrartechnischen Produkten und Dienstleistungen flächendeckend und dauerhaft in ihrem Einzugsgebiet anzubieten. Dabei wird die Komplexität der Technik weiterhin zunehmen. Die Produkte werden immer anspruchsvoller, der Wettbewerb immer herausfordernder. Dennoch ist die RWZ-Technik den Aufgaben der Zukunft gewachsen und wird sich immer wieder neu auf die sich zunehmend schneller wandelnden Märkte einstellen.



Für viele Gartenbaubetriebe ein durchschnittliches Geschäftsjahr

Für den deutschen Erwerbsgartenbau war das Jahr 2012 lediglich ein durchschnittliches Jahr. Die Resultate in den Fachsparten und Regionen fielen allerdings unterschiedlich aus.

So verlief das Berichtsjahr für die Baumschulen günstig, obwohl der strenge Winter teilweise große Schäden verursachte. Da beim Endverbraucher zahlreiche Gehölze erfroren, stieg die Nachfrage nach Ersatzpflanzungen allerdings kräftig an.

Auch der Zierpflanzenbau litt unter der extremen Witterung. Durch die starken Fröste konnten bis Ende Februar keine Frühjahrsblüher verkauft werden. Vor allem gab es enorme Frostschäden bei Stauden und Callunen. Die Umsatzeinbußen konnten im März nur teilweise ausgeglichen werden. Auch das Beet- und Balkonpflanzengeschäft kam witterungsbedingt nur schleppend in Gang und zog sich bis in den Frühsommer hin. Das Herbstgeschäft dagegen begann vielversprechend. Mitte Oktober jedoch gaben die Preise nach, so dass das Gesamtergebnis für viele Betriebe enttäuschend war. Auch die Weihnachtsstern-Produzenten hatten zum Jahresende mit Produktionsüberschüssen und Niedrigpreisen zu kämpfen.

Wichtiges Thema für viele Zierpflanzen-Betriebe ist derzeit die Zertifizierung nach Global GAP.

Für die Gemüsebaubetriebe war der Geschäftsverlauf erheblich besser als noch im Jahr 2011, welches durch die EHEC-Krise belastet war. Die Preise waren gut, das Verhältnis zwischen Aufwand und Ertrag lag wieder auf akzeptablen Niveau. Insbesondere regionale Produkte wie Salate und Saisongemüse aller Art, etwa heimische Tomaten aus dem Unterglasanbau, wurden stark nachgefragt.

Wachstum innerhalb eines statischen Marktumfeldes

Insgesamt ist der Markt für Gartenbau-Bedarf von einem hohen Konkurrenzdruck geprägt, auch durch Anbieter aus dem benachbarten Ausland. Gleichzeitig verstärken sich die Konsolidierungsprozesse innerhalb der Branche. Bei gleichbleibender Anbaufläche geben viele kleinere Produktionsbetriebe auf, große Betriebe wachsen und entwickeln sich in hohem Tempo weiter. Für die Gartenbaustandorte der RWZ verlief das Berichtsjahr wieder erfolgreich. Trotz eines statischen Marktumfeldes mit stagnierenden bis rückläufigen Branchenumsätzen konnte der Absatz von Gartenbauprodukten weiter gesteigert werden. Professionelle Beratung, flexible Logistik und ein sich ständig weiterentwickelndes, innovatives Sortiment sind die Stärken der RWZ und wichtige Voraussetzungen, um im Verdrängungswettbewerb wachsen zu können.

„GB Gartenbau“ seit 2012 als eigener RWZ-Geschäftsbereich

Um für weiteres Wachstum die passenden Strukturen zu schaffen, hat die RWZ seit Jahresmitte die Gartenbau-Aktivitäten in einem eigenen Geschäftsbereich gebündelt. Um Synergie-Effekte in Einkauf und Vertrieb besser zu nutzen, werden die Vertriebsschienen des RWZ-Gartenbau und der RWZ-Tochterunternehmung STE-BE Jungpflanzen & Gärtnerei-Bedarfsartikel Vertriebs GmbH noch enger zusammengeführt. Das Angebot kann dadurch zielgruppenorientierter gesteuert werden, um den steigenden Ansprüchen der zunehmend unterschiedlich strukturierten Gartenbaukunden individuell gerecht zu werden.

Deutscher Wein im Trend

In 2012 konnte in Deutschland eine qualitativ hervorragende, mengenmäßig dagegen eher unterdurchschnittliche Lesemenge von ca. 9,1 Mio. hl eingebracht werden. In Europa wurde dagegen eine sehr kleine Weinernte eingefahren. Vor allem Grund- und Konsumweine aus Spanien, Frankreich und Italien für die Sektindustrie und der Preiseingangsstufe im Lebensmittelhandel wurden kaum geerntet. Dies führte zu Engpässen in der Versorgung und zu erheblichen Preiserhöhungen. Hiervon werden deutsche Weine profitieren. Die Nachfrage nach deutschen Weinen ist ungebrochen und dürfte durch die konsequente Qualitätsverbesserung weiter steigen.

Auch im Berichtsjahr blieben dank der hohen Nachfrage die Fassweinpreise stabil. Dadurch war auch seitens der Winzerschaft eine hohe Investitionsbereitschaft im Weinbau- und Kellereibereich festzustellen. Nach wie vor ist eine weitere Konzentration bei steigender Durchschnittsgröße auf immer weniger Betriebe zu verzeichnen. Zunehmend werden Vermarktungsgesellschaften gebildet. Winzergenossenschaften fusionieren, um den Lebensmittelhandel bedienen zu können. Der Wettbewerb der Handelshäuser verschärfte sich im Berichtsjahr deutlich. Es wird massiver um Marktanteile gekämpft und nur die leistungsfähigsten und kompetentesten Unternehmen können mithalten.

Strukturen im Weinbau- und Kellereigeschäft angepasst

Die RWZ hat sich diesbezüglich gerade in den letzten Jahren hervorragend aufgestellt. So wurden im Weinbau- und Kellereibereich systematisch qualifizierte Mitarbeiter in Beratung und Vertrieb eingestellt und ausgebildet. Dies verschafft zunehmend Wettbewerbsvorteile. Schnelligkeit bei der Umsetzung von Kundenwünschen und sofortige Verfügbarkeit der Ware vor Ort hatten deutliche Umsatzzuwächse zur Folge.

Die konsequente Entscheidung zum Vollsortimenter, enge Verbindungen zu Forschung und Lehre und kompetente Beratung im technischen und sensorischen Bereich haben zudem zu einer intensiven geschäftsfördernden Kommunikation mit der Winzerschaft geführt.

Auch die Kompetenzen der RWZ in der Abfüllung, in der Naturkorkproduktion, in der Verschlusstechnik, in modernster Labortechnik und -beratung und nicht zuletzt in einer Just-in-time-Logistik haben zu einer noch engeren, intensiveren und erfolgreichereren Zusammenarbeit mit der Winzerschaft beigetragen.

Die RWZ sieht sich als „der Problemlöser“ ihrer weinbautreibenden Kunden.

Künftig wird sich die RWZ noch intensiver den immer größer werdenden Weingütern und Weinbaubetrieben annehmen. Vor allem diese Betriebe stellen anspruchsvollere Anforderungen an Leistungsfähigkeit und Kompetenz. Diesbezüglich ist die RWZ mittlerweile als Marktpartner bestens aufgestellt, so dass trotz hohem Wettbewerbsdruck die gesetzten Unternehmensziele erreicht und Marktanteile hinzugewonnen werden können.

Schwierige Rahmenbedingungen auf den Weltmärkten

Das Berichtsjahr war geprägt durch eine hohe Volatilität der Preise. Einflüsse wirtschaftlicher, politischer und monetärer Art bewegten die Getreide- und Ölsaatenmärkte stark. Extreme Trockenperioden beeinflussten weltweit in einigen wichtigen Produktionsregionen den Getreideanbau deutlich negativ. Dennoch konnte die RWZ auch im Berichtsjahr mit einem gehandelten Volumen von 2,18 Mio. t Getreide und Ölsaaten wieder eine Mengensteigerung bei der Getreidevermarktung verzeichnen.

Knappe Welt-Getreideernten 2012

Die Welt-Getreideernte 2012 belief sich im Berichtsjahr auf 2,24 Mrd. t. Das bedeutete einen Rückgang um 69 Mio. t bzw. um 3,1 %.

Extreme Trockenheit in der Vegetationszeit in den Hauptanbaugebieten in Nordamerika sowie in Mittel- und Osteuropa führten zu einem drastischen Mengenrückgang. Dessen Ausmaß zeigte sich Mitte des Jahres, als ab Juli die Getreidepreise infolge der Produktionsrückgänge deutlich anstiegen. So lag die Welt-Weizen-Produktion bei lediglich 655 Mio. t, gegenüber 697 Mio. t im Jahr zuvor. Die Welt-Mais-Produktion umfasste 854 Mio. t und lag damit rund 30 Mio. t unter Vorjahr.

EU-Ernte deutlich unterdurchschnittlich

Die EU-Getreideernte 2012 lag mit rund 275 Mio. t ebenfalls deutlich unter dem mehrjährigen Mittelwert. Deutliche Ernteverluste mussten in Mittel- und Osteuropa insbesondere beim Mais hingenommen werden. Die europäische Weizenernte war mit einer Gesamtproduktionsmenge von 124 Mio. t ebenfalls deutlich unterdurchschnittlich. Die geringen Anfangsbestände aus der Ernte 2011 und die relativ schwache Gesamtproduktionsmenge bei Weizen führten zu einer sehr engen Bilanz. Die Endbestände befinden sich seitdem auf historisch niedrigem Niveau.

Die europäische Gerstenproduktion lag mit 54,7 Mio. t nahe dem Durchschnitt der letzten Jahre. Trotz erhöhter Exporte in Drittländer waren die Endbestände ausreichend.

Mit einer Menge von 57 Mio. t erreichte die EU bei Mais nur knapp die Ergebnisse der letzten Jahre. Somit mussten Maisimporte in die EU deutlich erhöht werden. Hauptlieferanten hierfür waren die Ukraine und Brasilien. Die hohe Verwendung im Mischfutter führte zusätzlich zu einem deutlichen Bestandsabbau bei Mais.

Deutsche Getreideernte von Auswinterung beeinflusst

Die Gesamterntemenge 2012 in Deutschland wurde auf 44,9 Mio. t geschätzt. Sie lag somit im Mittel der letzten fünf Jahre, bei allerdings gleichzeitig gestiegener Nachfrage. Unter Berücksichtigung der Anfangsbestände von 7,7 Mio. t und der Importe von 12,2 Mio. t standen dem Markt rund 65 Mio. t Getreide zur Verfügung. Hauptverwendung fand sich mit rund 24 Mio. t in der Futtermittelherstellung, gefolgt von der Mühlenindustrie mit 9,4 Mio. t und der industriellen Verwendung mit 5,7 Mio. t, wobei der Energiesektor hiervon mittlerweile 2,6 Mio. t Getreide verarbeitet.

Die Aussaatfläche zur Ernte 2012 betrug Deutschland weit insgesamt rund 6,5 Mio. ha. Starke Verschiebungen waren insbesondere zugunsten von Sommergetreide infolge starker Auswinterungen zu beobachten. In Teilen des RWZ-Geschäftsgebietes wurden Auswinterungen auf Winterweizenflächen in der Größenordnung von bis zu 30 % der Anbauflächen beobachtet. Daraus resultierend lag die Erntemenge 2012 bei **Weizen** bei lediglich 22,4 Mio. t, gegenüber 23 Mio. t im Jahr zuvor.

Die reduzierte Weizenmenge wirkte umso stärker, da der Drittlandsexport aus Deutschland für die Saison 2012/2013 auf einem sehr hohen Niveau eingeschätzt wurde. Der traditionelle Überschuss bei Weizen dürfte sich weiterhin minimieren. Deutschland ist auf größere Weizenimporte angewiesen. In Folge der Flächentransfers zugunsten von Sommergerste im Frühjahr des Berichtsjahres wurden insgesamt rund 10,5 Mio. t **Gerste** in Deutschland geerntet, hiervon rund 7 Mio. t Wintergerste und rekordverdächtige 3,5 Mio. t Sommergerste. Aus dieser Sommergerstenmenge resultierten rund 2 Mio. t **Braugerste**.

Auf hohem Niveau stabil erwies sich die **Roggen**produktion mit einem Volumen von rund 3,9 Mio. t. Roggen erfreut sich bei den Anbauern im Osten und Nordosten Deutschlands nach wie vor großer Beliebtheit. Der Verwendung von rund 0,9 Mio. t Brotroggen in der Mühlenindustrie steht die Vermarktung von rund 3 Mio. t in der Mischfutterindustrie gegenüber. Roggen hat damit in der Mischfutterindustrie als günstiger Getreideeinsatz seinen Weg gefunden. Die Produktion von Triticale lag bei rund 2,3 Mio. t. Ebenfalls von der Auswinterung profitierte **Mais**. Nach einer Flächenausdehnung wurde eine Mais-Erntemenge von rund 5,5 Mio. t erfasst, eine Steigerung gegenüber Vorjahr um rund 10 %.

Die Rapsernte des Berichtsjahres erreichte rund 4,8 Mio. t. Dies bedeutete einen Rückgang um 6 % und lag damit unter dem Durchschnitt der letzten Jahre. Ungünstige Aussaatbedingungen in Schleswig-Holstein und Mecklenburg-Vorpommern hatten zu einer deutlichen Flächenreduktion geführt. Bei einer Verarbeitungsmenge von rund 6 Mio. t Rapssaat in Deutschland waren Importe von rund 1,2 Mio. t notwendig. Diese kamen vor allem aus Australien und der Ukraine.

Risikobehaftete Getreidepreisentwicklung

Zu Beginn des Berichtsjahres lagen die Preise für Getreide, abgeleitet von Weizen als Hauptgetreideart, in Europa in einer Spanne zwischen 180,- EUR/t und 210,- EUR/t. Über die Frühjahrsmonate hinweg war allenfalls eine Seitwärts-Entwicklung zu beobachten. Aussichten auf Rekordanbauflächen bei Mais in den USA unterstützten diese Entwicklung.

Die ungünstigen Witterungsverhältnisse ab Juni 2012 in Nordamerika und in Russland, hervorgerufen durch extreme Hitze und der damit verbundenen Trockenheit, ließen die Aussichten auf Rekordernten schnell dahinschmelzen. Die internationalen Märkte reagierten sehr rasch auf diese Entwicklungen.

Ab der zweiten Junihälfte stieg das Weizenpreisniveau an der europäischen Warenterminbörse MATIF in Paris innerhalb von drei Wochen von 210 EUR/t auf ein erstes Zwischenhoch von 270 EUR/t.

Diese Preisentwicklung zu Beginn der europäischen Getreideernte animierte die Landwirte, einen Großteil ihrer Produktion bereits in der Ernte zu verkaufen. Für die erfassenden Unternehmen bedeutete diese Entwicklung aufgrund hoher Erfassungsmengen bei historisch ebenfalls sehr hohem Preisniveau ein enormes Risikopotenzial. Im Rahmen der Anwendung des RWZ-Risikomanagement-Systems war sichergestellt, dass die Risiken entsprechend dargestellt wurden.

Nach der Ernteerfassung von Ende August bis Mitte Oktober lag das Preisniveau bei rund 270 EUR/t. Anfang November erreichte der Markt seine vorübergehende Spitze bei 275 EUR/t. Nach einem zweiten Peak Anfang Dezember 2012 folgte ein stärkerer Preisrutsch auf das Niveau von 248 EUR/t zum Ende des Berichtsjahres.

Bei Raps verlief die Preisentwicklung abweichend zum Weizenmarkt. Das Preisniveau im ersten Quartal 2012 stieg von 415 EUR/t auf ein Zwischenhoch von 470 EUR/t im April. Danach erfolgte eine Konsolidierungsphase bis zum Juni. In Folge der allgemeinen Verteuerung von Agrarprodukten stiegen die Rapspreise weiter an und erreichten im September Spitzenwerte von 515 EUR/t an der MATIF. Danach fielen die Preise kontinuierlich bis zum Jahresende auf rund 460 EUR/t.

Die Rahmenbedingungen im Ölmühlensektor haben sich nachhaltig verschlechtert. Die Wettbewerbsfähigkeit des Biodieselsektors ist deutlich schlechter geworden. So führen Überkapazitäten zusehends zu einem Margenverfall in der deutschen Ölmühlenindustrie.

RWZ-Getreidehandel 2012 mit Rekordwerten

Die RWZ konnte trotz des auswinterungsbedingten Rückgangs der Anbauflächen die gehandelte Getreidemenge um 9% auf 2,29 Mio. t steigern.

Vor allem die Schaffung von schlagkräftigen Erfassungsstrukturen in den RWZ-Vertriebsgruppen sowie den Tochterunternehmen hat die Landwirtschaft überzeugt, die RWZ als Vermarktungspartner auszuwählen. Regional bedingte Mengenschwankungen konnten auf dieser Basis ausgeglichen werden.

Die starken Preisschwankungen innerhalb des Berichtsjahres bei Getreide und Ölsaaten stellte die RWZ vor große Herausforderungen, insbesondere dadurch, dass vor Erntebeginn bereits bis zu 50% der Erntemengen mit der Landwirtschaft kontrahiert wurden. Die weitere Vermarktung der nicht kontrahierten Mengen unter den Bedingungen stark volatiler Märkte erforderten ein hohes Maß an Marktkenntnis sowie Entscheidungsfreude. Die wohldosierte Mischung aller relevanten Faktoren führte insgesamt zu einem guten Ergebnis der Getreideaktivitäten der RWZ.

Kartoffelprodukte weiter im Aufwind

Der globale Nachfrageanstieg nach tiefgekühlten und getrockneten Kartoffelfertigprodukten setzte sich auch im Berichtsjahr fort. Mit den niedrigen Rohstoffpreisen der ersten Jahreshälfte konnten neue Märkte in den Schwellenländern, insbesondere in den sogenannten BRIC-Staaten erschlossen werden.

Im weiteren Verlauf knappes Angebot und hohe Preise

Entgegen der europaweiten Flächen- und Mengeneinschränkung im Kartoffelanbau steigerte die RWZ ihre Absatzmengen im Berichtsjahr nochmals erheblich.

Aufgrund der desaströsen Kartoffelpreise im Erntejahr 2011 und der sich bietenden lukrativen Alternativen im Ackerbau wurde die Kartoffelanbaufläche im Berichtsjahr innerhalb der EU um rund 7 % auf 1,804 Mio. ha eingeschränkt. Der Anbaurückgang fiel bei den Frühsorten sogar zweistellig aus. Darüber hinaus führten die trockenen Witterungsumstände vor allem in Ost- und Südeuropa sowie die extreme Nässe in Belgien, Nordfrankreich und Großbritannien zu einem Totalverlust der Kartoffelernte 2012 in einer Größenordnung von rund 15.000 ha bzw. von rund 1 Mio. t Kartoffeln.

Mit 238.100 ha erreichte die Anbaufläche in Deutschland ein historisches Tief. Hieraus resultierte eine Erntemenge von lediglich 10,6 Mio. t gegenüber 11,8 Mio. t im Jahr zuvor. Europaweit wurde mit 55,2 Mio. t gegenüber 63,1 Mio. t im Vorjahr ebenfalls die kleinste Kartoffelernte seit 1976 eingefahren.

Trotz des Preisverfalls in der ersten Hälfte des Berichtsjahres mit Notierungen auf bis lediglich 3–6 EUR/dt für Veredlungskartoffeln und auf bis 7–12 EUR/dt für Speisekartoffeln konnte die RWZ dank fester Lieferabsprachen den wirtschaftlichen Schaden ihrer Vertragsanbauer weitestgehend abfedern. Dies bestätigt erneut die Vorteilhaftigkeit einer Strategie der Auftragsproduktion unter abgesicherten Konditionen.

Die anschließende Entwicklung der Erzeugerpreise auf bis zu 18–20 EUR/dt für Speisekartoffeln und bis über 20,00 EUR/dt für Veredlungskartoffeln spiegelten den ab dem Herbst des Berichtsjahres einsetzenden Marktverlauf mit einer extremen Preishausse wieder. Da in den Kartoffelanbauregionen innerhalb des RWZ-Geschäftsgebietes ordentliche Hektarerträge eingefahren wurden, konnte die RWZ gemeinsam mit ihren kartoffelanbauenden landwirtschaftlichen Betrieben vor allem von der einsetzenden großen Nachfrage aus Großbritannien und Belgien profitieren.

KARTOFFELN

Marktstellung der „Weuthen-Sorten“ kontinuierlich ausgebaut

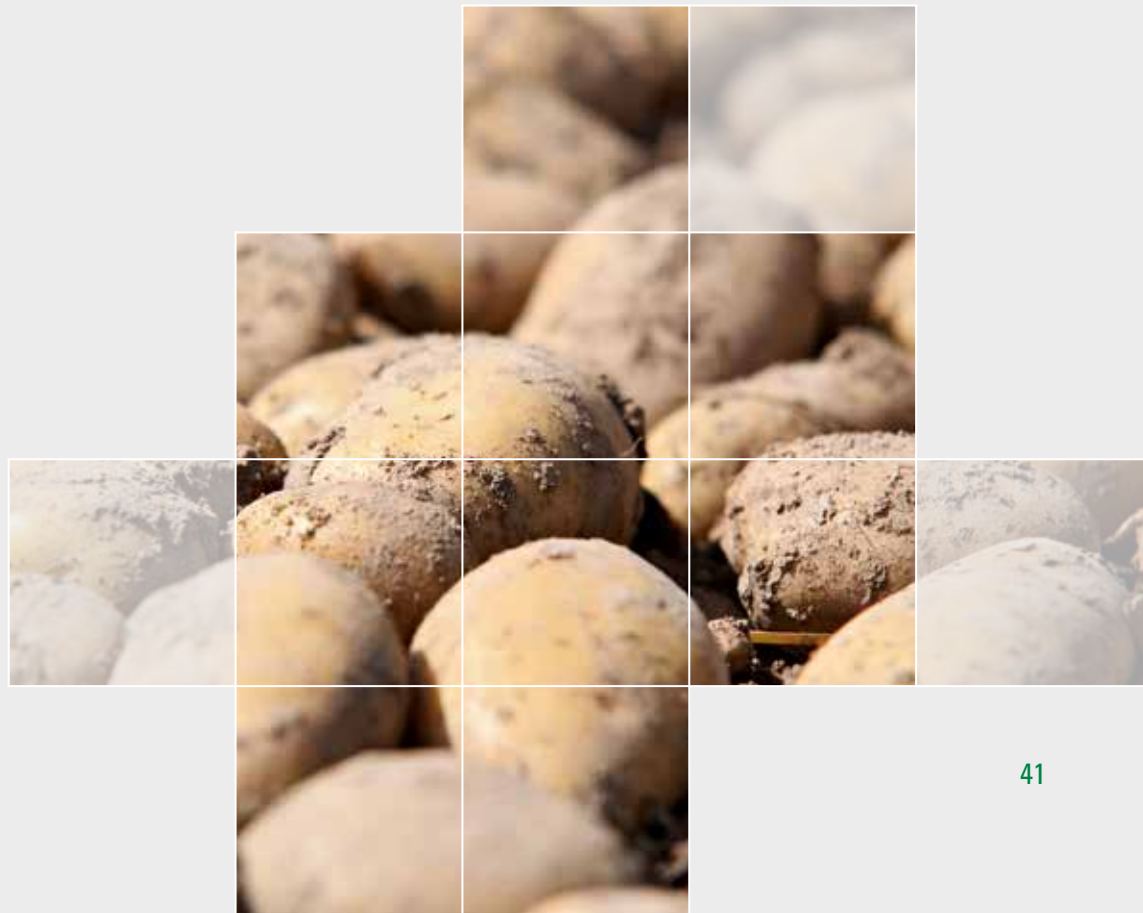
Die Marktstellung der von der RWZ-Tochterunternehmung Wilhelm Weuthen GmbH & Co KG exklusiv vertriebenen Kartoffelsorten konnte auch im Berichtsjahr kontinuierlich ausgebaut werden. Die Sorte Annabelle ist inzwischen Marktführer im festkochenden Segment. Die Sorten Melody und Musica eroberten einen erheblichen Marktanteil in ihren Verwendungsbereichen. Die Sorte Fontane entwickelte sich zur größten europäischen Pommes-Frites-Sorte. Neue Züchtungen werden in den kommenden Jahren helfen, den Marktvorsprung der Weuthen-Gruppe als größter europäischer Kartoffelvermarkter sicherzustellen.

Dem Vertrieb von Pflanzgut, insbesondere der Vertretung bedeutender Sorten innerhalb Deutschlands, wurde auch im Berichtsjahr ein erheblicher Stellenwert beigemessen.

Des Weiteren konnten neue Flächen für den Kartoffelanbau, nicht nur im Geschäftsgebiet der RWZ bzw. in Deutschland, sondern darüber hinaus auch in den Niederlanden und Belgien erschlossen werden.

Die Liefersicherheit im In- und Ausland zu allen Kunden war nicht nur im Rahmen der Kontrakte, sondern zum Teil deutlich darüber hinaus stets gewährleistet und durch vertragliche Absprachen abgesichert. Damit konnte die RWZ-Gruppe im Berichtsjahr ihre Position im europäischen Kartoffelmarkt weiter festigen.

Künftige Marktchancen werden vor allem in der Belieferung der namhaften Pommes-Frites- und Chipsfabriken in Deutschland, den Niederlanden, Belgien und in anderen Ländern gesehen. Schon seit längerem bestehen mit allen großen Herstellern langfristige Lieferabsprachen.



Rohholzmarkt im Wandel

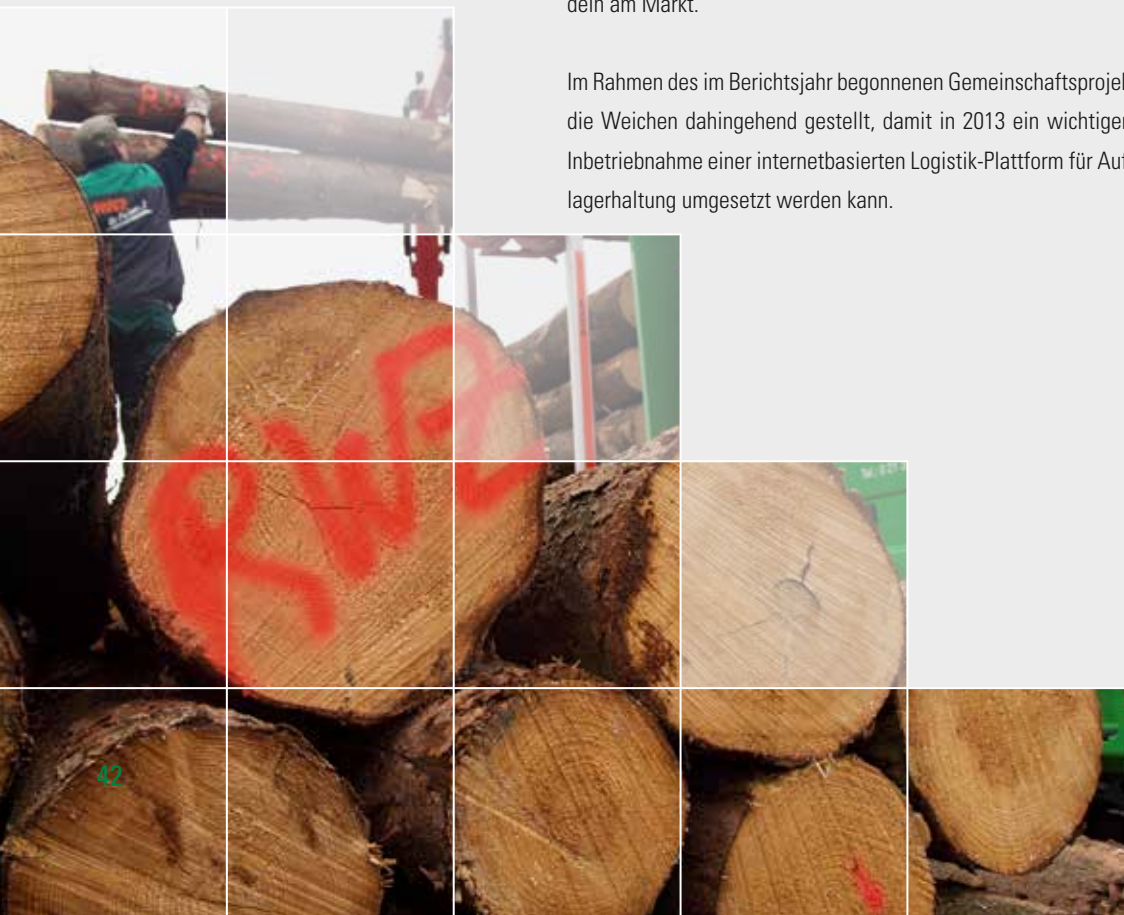
Die regionalen Rohholzverbraucher agierten im Berichtsjahr in einem schwierigen Umfeld. Die bestehenden Verarbeitungskapazitäten müssen unter den Gegebenheiten eines immer knapper werdenden Rohholzangebotes ihre Versorgung sicherstellen und dabei ein auskömmliches Betriebsergebnis erzielen. Der klassische Standort stößt hier schnell an seine Grenzen in der Wertschöpfungstiefe und verliert zunehmend an Wettbewerbsfähigkeit. Den dadurch ausgelösten Strukturwandel werden unabhängig von der Größe nur die innovativsten und finanzkräftigsten Betriebe überleben.

Trotz eines niedrigeren Rohholzaufkommens konnte die RWZ im Berichtsjahr ihre vermarktete Holzmenge nahezu auf Vorjahresniveau halten und in wichtigen Regionen des Geschäftsgebietes den Marktanteil steigern. Die konjunkturellen Unsicherheiten und die labilen Finanzmärkte veranlassten viele Kunden ihre Produktionsleistung zurückzunehmen und durch eine verhaltene Nachfrage die Preise auf einem relativ hohen Niveau stabil zu halten. Im vierten Quartal kehrte sich dieser Trend allerdings um. Infolge dessen kam es zu einer Nachfragebelebung mit weiteren Preisanstiegen bei fast allen Nadelholzsortimenten.

RWZ steht für Qualität, Innovation und Service

Klassische Handelsfunktionen werden sowohl von der Industrie als auch von den Waldbesitzern im Spannungsfeld eines Verkäufermarktes immer wieder in Frage gestellt. Hier setzt die RWZ auf die Kernkompetenzen in ihrem Dienstleistungsangebot. Qualitativ hochwertige, individuelle Leistungen, eine hohe Wertschöpfung in der Sortimentsgestaltung, Sicherheit und Zuverlässigkeit in der Zusammenarbeit mit ihren Partnern bilden zusammen mit der genossenschaftlichen Organisation auch zukünftig das Fundament für ein erfolgreiches Handeln am Markt.

Im Rahmen des im Berichtsjahr begonnenen Gemeinschaftsprojektes „Holz-Logistik“ wurden die Weichen dahingehend gestellt, damit in 2013 ein wichtiger Innovationsschritt mit der Inbetriebnahme einer internetbasierten Logistik-Plattform für Auftragsdisposition und Waldlagerhaltung umgesetzt werden kann.





Bericht der Geschäftsbereiche
Ländliches Geschäft



PARTNERSCHAFTEN

Gute Geschäftsbeziehungen sind durch hohe fachliche Qualifikation, faires Miteinander und durch persönliche Wertschätzung gekennzeichnet.

Mehr als 70.000 Landwirte, Winzer und Gartenbauer als auch hunderttausende Menschen im ländlichen Raum können auch in Zukunft von der RWZ eine professionelle Unterstützung in allen betrieblichen und persönlichen Belangen erwarten.

Gesteckte Ziele erreicht

Die Raiffeisen-Märkte konnten im Berichtsjahr die gesteckten Ziele im Hinblick auf Umsatz, Ertrag und Marktpositionierung erreichen. Durch eine Vielzahl von Maßnahmen wurden die Vertriebsaktivitäten in den einzelnen RWZ-Vertriebsregionen ausgebaut. Somit konnte der Umsatz entsprechend der allgemeinen Branchenentwicklung gesteigert werden.

Gegen den Branchentrend wurden dagegen deutliche Umsatzzuwächse im Sortiment „Tierfutter und Zubehör“ erzielt. Die Kunden vertrauen der Marke Raiffeisen im Tierfuttersortiment. Qualität und Spezialität werden im Besonderen durch die mittlerweile umfangreichen Eigenmarken forciert.

Auch im Marktsegment „Garten“ konnten die Umsätze im Berichtsjahr gesteigert werden. Der höchste Zuwachs konnte mit „Lebendem Grün“ erreicht werden. Witterungsbedingt verzeichnete dagegen das Geschäft mit Pflanzenschutz-Kleinpackungen einen Umsatzrückgang. Das Sortiment „Ergänzung“, welches die Teilsortimente DIY, Haus und Hof, Textil und Lebensmittel umfasst, entwickelte sich ebenfalls etwas schwächer.

Mit der Fokussierung der strategischen Ausrichtung auf die Segmente „Garten“ und „Tier“, welche mit dem neuen Claim „Aus Liebe zu Pflanze und Tier“ die Kernaussage der Raiffeisen-Märkte zu ihren Kunden herausstellt, wurden die Verkaufsflächen der DIY-Sortimente deutlich zugunsten der Verkaufsflächen der Segmente „Garten“ und „Tier“ zurückgefahren. Die Teilsortimente „Haus und Hof“ sowie „Textil“ konnten leicht zulegen. Sie finden in den neuen Konzepten entsprechende Berücksichtigung. Auch das Teilsortiment „Lebensmittel“ wird für das kommende Berichtsjahr forciert und ausgebaut. Hier erklärt der Claim „Aus der Region für die Region“ den strategischen Ansatz.

Kundenorientierte Sortiments-Optimierung

Zur weiteren Optimierung der Positionierung am Markt wurden im Berichtsjahr alle Sortiments-Modulbausteine überarbeitet. Nach Sortimentsthemen im Bereich „Garten“ und „Tier“ sowie in den Ergänzungssortimenten „Haushaltswaren“, „Arbeitsbekleidung“ und „Spielwaren“ wurden die Modulbausteine in jeweils drei unterschiedlichen Größenkategorien weiterentwickelt. Künftig werden die Bausteine individuell je nach Potenzial und Größe der Raiffeisen-Märkte eingesetzt.

Auf diese Weise ist eine Planung und Umsetzung in den jeweiligen Raiffeisen-Märkten aufgrund der entwickelten Raster leichter und schneller umsetzbar. Das Produktportfolio stellt sich aus den bisherigen Renner-Artikeln, Neuheiten und Kompetenz-Artikeln zusammen. In der zweiten Jahreshälfte konnten bereits 11 Raiffeisen-Märkte von der erfolgreichen Sortimentsgestaltung profitieren.

Neuer Werbeauftritt für Raiffeisen-Märkte

Die Werbe-Beilagen wurden im Berichtsjahr mit einem neuen Design versehen. Mit dem neuen Erscheinungsbild wird den Kunden die Kompetenz der Raiffeisen-Märkte mit Schwerpunkt rund um das Thema „Pflanze und Tier“ deutlicher und moderner nahegebracht.

Verbesserung der Kommunikation per Extranet

Zur Verbesserung der Kommunikation auf Basis einer modernen Medienplattform, wie dies das Intranet bereits für die RWZ-eigenen Raiffeisen-Märkte darstellt, wurde während des Berichtsjahres in Zusammenarbeit mit dem Dienstleistungsbereich Marketing ein Extranet für die Mitgliedsgenossenschaften geschaffen. Dieses Extranet verkürzt die Informations-Wege erheblich, stellt eine gegenseitige direkte Erreichbarkeit der RWZ-Ansprechpartner zu den Mitgliedsgenossenschaften sicher und kann permanent inhaltlich an die Erfordernisse moderner Marktbearbeitung angepasst bzw. erweitert werden.

Prozessoptimierung im Rechnungseingang

Während des Berichtsjahres wurde im Geschäftsbereich Märkte die automatisierte Rechnungseingangsprüfung mit Hilfe einer neuen Software eingeführt. So werden bereits im Posteingang alle Lieferanten-Rechnungen digitalisiert und für das Warenwirtschaftssystem SAP lesbar gemacht.

Einkaufsoptimierung durch Kooperation

Immer mehr Unternehmen bündeln ihren Einkauf in Einkaufskooperationen. So haben auch die RWZ und die ZG Raiffeisen eG im Berichtsjahr eine neue Einkaufskooperation in Form der Raiffeisen Markt System GmbH gegründet, mit welcher zudem eine Vereinheitlichung der Sortimente, der Werbung sowie des gesamten äußeren Erscheinungsbildes der einbezogenen Märkte erreicht werden soll.

Weiterhin werden Marketingaufgaben wie die Erstellung der Beilagen-Werbung, Werbeanzeigen und -kataloge sowie Fachmessen weiterentwickelt. Alle Vertriebsaufgaben sowie die Führung der Raiffeisen-Märkte werden dagegen weiterhin in der Verantwortung der jeweiligen Hauptgenossenschaft verbleiben.

Die Raiffeisen-Markt System GmbH soll dazu beitragen, die Leistungsfähigkeit im Einzelhandel der beiden Kooperationspartner deutlich zu verbessern.

Geschäft mit festen Brennstoffen insgesamt positiv

Das Berichtsjahr war geprägt von hohen Lagerbeständen aus dem Winter 2011/2012 bei Produzenten und Großhändlern. Dies sorgte zum einen für eine verhaltene Nachfrage im Handel und zum anderen für ein abermals uneinheitliches Preisgefüge bis hin zum Endkunden.

Obwohl die Heizperiode 2012/2013 von einem langen Winter und somit von intensivem Verbrauch geprägt war, blieben die Lagerbestände sowohl bei den Produzenten als auch beim Handel extrem hoch. Ersten Meldungen der Produzenten zufolge wurden im Hausbrandbereich während des Berichtsjahres ca. 60.000 t weniger Braunkohle zwischen Produzenten und dem „Point-of-Sale“ gehandelt.

Insgesamt entwickelte sich speziell dieser Absatzmarkt positiv, da durch enorm hohe Preise der übrigen gängigen Energieträger und durch anhaltende Verunsicherung der Verbraucher seitens der Politik, Braunkohle weiterhin seine Bedeutung im Hausbrandgeschäft der RWZ bzw. im gesamten Brennstoffmarkt behalten wird.

Erfolgreiche Ausrichtung im Schmierstoffgeschäft

Das Berichtsjahr hat wieder bestätigt, dass die Ausrichtung des RWZ-Schmierstoffgeschäfts unter Neuauflage der Eigenmarke „Farmlub“ eine tragende Säule der Sparte Energie ist. Durch stetige Anpassung der Produkte hinsichtlich der technischen Standards und des Produktportfolios an die Kundenwünsche ist die Akzeptanz bei der landwirtschaftlichen Klientel wie auch zunehmend bei Genossenschaften und gewerblichen Kunden weiter gestiegen.

Hierdurch schafft die RWZ in zunehmendem Maße Synergien im gesamten Agrartechnikgeschäft, da der landwirtschaftlichen Kundschaft das technische Wissen über Geräte und Maschinen, kombiniert mit hohem Fachwissen zugunsten der richtigen Schmierstoff- bzw. Betriebsmittelwahl offeriert werden kann.

Auch das Angebot von AdBlue als energiesparende Ergänzung zum Dieselmotorkraftstoff erfährt nach anfänglichen Gehversuchen im Tankstellensegment einen weiteren Absatzkanal im Agrartechnikbereich, da hier inzwischen auch der Traktorenhersteller Fendt entsprechend ausgerüstete Traktoren anbietet. Hier kann die RWZ sowohl ihrer landwirtschaftlichen Kundschaft als auch ihren Gewerbekunden entsprechende Lösungen hinsichtlich aller gängigen Gebindegrößen bis hin zur Lieferung loser Ware anbieten.

Um den Bedarf im Tankstellensegment bedienen zu können und um zum Vertrieb der Kanisterware eine Alternative anbieten zu können, hat die RWZ ihre erste Tankstelle zu Beginn des Geschäftsjahres 2013 mit einem AdBlue-Zapfpunkt ausgestattet.

Erneuerbare Energien und Biomasse eine tragende Säule

Auch im Berichtsjahr war die Entwicklung im Bereich der zellulösen Biomasse zweigeteilt. So geriet die Versorgung der Kraftwerke über die Wärme, Energie und Biomasse GmbH (WEB) mit Holzhackschnitzeln ins Stocken, da sich der Neubau weiterer Kraftwerke im Einzugsgebiet von RWZ bzw. WEB verzögerte. Zum Jahreswechsel abgeschlossene Versorgungs- bzw. Lieferverträge für in der Fertigstellung befindliche Großverbraucher lassen allerdings für 2013 eine massive Wiederbelebung des Geschäftszweiges erwarten. Die durchweg positive Entwicklung des zugrunde liegenden Geschäftsmodells wird hierdurch deutlich und nachhaltig beschleunigt.

Auch die verfolgte Strategie im Holzpelletgeschäft für die Heizperioden 2011/2012 und 2012/2013, bestehend aus einem Mix aus eigener Pelleteinlagerung und Abschluss mehrerer langfristiger Beschaffungskontrakte bei Produzenten, stellte sich als richtig heraus, da die RWZ selbst in Zeiten massiver Produktknappheit lieferfähig war. Neben der positiven Reputation im Handel konnte die RWZ erhebliche Erträge aus den Lagergeschäften an den Wasserstandorten Brake, Wesel, Lahnstein und Hanau erzielen.

Erfolgsgaranten waren daher neben einer reibungslosen Abgabe hochqualitativer Ware eine leistungsstarke Logistik, optimierte Verlade- und Abwicklungsprozesse, als auch kundengerechte Abrechnungsmethoden. Die RWZ erweist sich auch in diesem Marktsegment als leistungsstarker, verlässlicher und innovativer Partner mit einer zudem sehr ausgeprägten professionellen Beratungstätigkeit vor allem bei ihren gewerblichen Kunden.

Für das Geschäftsjahr 2013 und für die Heizperiode 2013/2014 ist von einer weiteren Ausweitung dieses Geschäftsfeldes auszugehen, so dass auch die bewährte Vorgehensweise des Berichtsjahres, nämlich die Versorgung mit Holzpellets auf mehrere Säulen zu stellen, weiter verfolgt wird.

Direktvermarktung von Strom als neues Geschäftsfeld

Seit November 2012 ist die RWZ in Kooperation mit der Wärme, Energie und Prozesstechnik GmbH (WEP) in der Direktstromvermarktung aktiv. Mit dem Produkt „Landstrom“ bietet die RWZ inzwischen in vier Regionen innerhalb ihres Geschäftsgebietes elektrische Energie für Endkunden an und ergänzt somit ihr Produktportfolio hin zum ganzheitlichen Energiehändler. Produziert wird der eingespeiste Strom von Biogasanlagen und Blockheizkraftwerken, die von Landwirten als auch von Gartenbauern betrieben werden.



Anspruchsvolles Geschäft mit flüssigen Brenn- und Treibstoffen

Analog zum Geschäftsverlauf mit festen Brennstoffen verlief auch die Entwicklung beim Heizölabsatz. Allerdings sorgten vor allem die Absatzspitzen im Juni und Oktober dafür, dass der Heizölabsatz im geplanten Bereich lag. Dies verdeutlicht, dass die RWZ in den restlichen Zeiträumen die Grundlagen hinsichtlich Versorgungssicherheit, Prozessoptimierung und auch verlässlicher Personalplanung vollständig erfüllt. Positiv schlug sich auch der überdurchschnittlich gute Geschäftsverlauf im Dezember des Berichtsjahres im Gegensatz zu den Vorjahren nieder.

Das Hauptaugenmerk im Bereich der flüssigen Brenn- und Treibstoffe wird kurz-, mittel- und langfristig darauf liegen, für temporäre und saisonale Absatzspitzen gerüstet zu sein, da in solchen Zeitphasen sowohl zusätzliche Umsatzmengen als auch Margen zu generieren sind.

Für 2013 ist ein äußerst schwieriges Geschäftsjahr zu erwarten, da auf der Versorgungsseite keine Verzerrungen zu erwarten sind. Gerade in Zeiten schwieriger Versorgungslage kann sich die RWZ im Handelsbereich als auch in der punktgenauen Belieferung im Endkundensegment profilieren. Ähnlich wie bei festen Brennstoffen ist auch beim Einkaufsverhalten der Endverbraucher bei flüssigen Brennstoffen die Vorratslagerung zugunsten einer bedarfsgerechten Einlagerung gewichen. Dies bedeutet in zunehmendem Maße eine Verringerung der haushaltsbezogenen Dropmengen und somit eine größere Anforderung an Disponenten, Logistikoftware und Fuhrparkpersonal.

Der Abschluss von Jahresdieselkontrakten mit der landwirtschaftlichen Kundschaft als auch mit diversen Gewerbekunden erwies sich auch im Berichtsjahr als probates Mittel, die Beziehung zum Verbraucher zu intensivieren und auch dem Kunden die Vorzüge einer gesicherten Kalkulation zu offerieren. Die jährlich steigenden Absatzmengen in diesem Segment als auch die äußerst positive Resonanz der Kundschaft sind Indiz für den Erfolg dieses Absatzkanals. Trotz der gravierenden Änderung des Kundenverhaltens ist die RWZ mit ihrer Ausrichtung im Hinblick auf Warenverfügbarkeit, Kundennähe sowie Leistungsstärke ihrer Logistik sehr gut aufgestellt. Hier werden Optimierungen der Prozesse, tägliche Marktbeobachtungen sowie gut ausgebildete Mitarbeiter auch in Zukunft dafür sorgen, dass das Energiegeschäft der RWZ und ihrer Mitgliedsgenossenschaften sicher bleibt und gleichzeitig die Bedürfnisse der Kunden im Handels- und auch Endverbrauchersegment optimal bedient werden.

Ertragsstarkes Baustoffgeschäft

Die positive Entwicklung des Geschäftsbereiches Baustoffe bestätigte sich im Berichtsjahr in einer deutlichen, über dem Branchenniveau liegenden Ertragssteigerung. Dies ist Ergebnis der kontinuierlichen Optimierung der Beschaffungsprozesse, der Verbesserung des Konditionenmanagements sowie der nachhaltigen Weiterqualifizierung der RWZ-Baustoff-Fachverkäufer über geeignete Weiterbildungsmaßnahmen wie zum Beispiel die „SanReMo“-Schulungen.

Der Umsatzzuwachs von 1 % entspricht der Branchenentwicklung, welche nach dem Boomjahr 2011 vom Einbruch des Marktes für energetische Sanierung betroffen war. Dieser Einbruch war Folge ausgebliebener gesetzlicher Neuregelungen im Sinne weitreichender Fördermaßnahmen für Investitionen in bauliche Energieeinspar-Maßnahmen.

Nutzung von Synergien im Einkauf

Die in 2011 begonnene Einkaufskooperation mit der Raiffeisen Baucenter AG (RBC AG) in Karlsruhe wurde im Berichtsjahr weiter ausgebaut. Im Rahmen eines intensiven Abstimmungsprozesses sicherten sich beide Kooperationspartner zusätzliche Einkaufs- und Konditionsvorteile. Zum Ende des Berichtsjahres wurde eine weitergehende Vereinbarung über die Zusammenlegung von strategischen Einkaufsgesprächen getroffen.

Über die neue gemeinsame Gesellschaft Raiffeisen Baucenter Rhein-Main GmbH wurde nach intensiven Verhandlungen mit der in der Baustoffhandelsbranche führenden Eurobaustoff-Kooperation die Anbindung von fünf Raiffeisen-Baustoffzentren an die Zentrallagerlogistik der Eurobaustoffe beschlossen. Hieraus resultiert für diese RWZ-Standorte eine Effizienzsteigerung in der Beschaffung, die einerseits erhebliche Kosten aus Lagerhaltung und Kapitalbindung einspart und andererseits die Ausweitung des Baustoffangebotes an die RWZ-Kunden ermöglicht.

Konzentration auf Kundenanforderungen

Das Baustoffhandels-Geschäft mit den Primärgenossenschaften wurde während des Berichtsjahres im Rahmen einer Aktualisierung des Anforderungsprofils an die RWZ geprüft, überarbeitet und angepasst. Ergebnis dieses kundenorientierten Prozesses war eine Umsatzsteigerung von 3 %.

Anlässlich einer Baustoff-Vertriebstagung wurden mit den Geschäftsführern der RWZ-Vertriebsgruppen Kundenanforderungen von privaten Bauherren und gewerblichen Kunden analysiert und darauf aufbauend taktische und strategische Ziele zur Ergebnissteigerung vereinbart.

Im Einklang mit der Kompetenzsteigerung im Bereich Baustoffe und der konsequenten Investition in qualifiziertes Baustoff-Fachhandels-Personal innerhalb der acht RWZ-Vertriebsregionen erzielte der Geschäftsbereich Baustoffe im Berichtsjahr zudem erste Erfolge in der Bearbeitung von Objektgeschäften.

Geschäftsbereich Logistik in herausforderndem Umfeld erfolgreich

Auch im Berichtsjahr zeichnete sich für die Logistikbranche keine Erholung auf der Kostenseite ab. Dieselpreise auf sehr hohem Niveau, eine Ausweitung der LKW-Maut auf Bundesstraßen und steigende Investitionskosten für „emissionsarmes“ Transportequipment waren unvermeidbare Kostenblöcke, die durch das operative Geschäft aufgefangen werden mussten. Die steigende Zahl an Insolvenzen in der Speditionsbranche zeigt, dass nur transparente Prozesse und Kostenstrukturen einen Ausweg bieten, diesen Entwicklungen erfolgreich gegenzusteuern. Der Geschäftsbereich Logistik hat diesbezüglich schon vor Jahren in die notwendigen Werkzeuge investiert.

Ein aktuelles Thema für die Logistikbranche ist die Reduktion der CO₂-Emissionen. Gerade als „Partner der Landwirtschaft“, deren Produkte maßgeblich durch Umwelt und Klima beeinflusst werden, ist es für die RWZ-Logistik unerlässlich, mit „sauberem“ Transportequipment am Markt tätig zu sein. Aus diesem Grunde werden im RWZ-Fuhrpark ständig ältere Fahrzeuge durch Neufahrzeuge ersetzt. Da die deutsche LKW-Maut abhängig von den Emissionsklassen der Fahrzeuge erhoben wird, können durch die Investition in Neufahrzeuge zusätzliche Mautgebühren vermieden und zudem das optische Erscheinungsbild der LKW-Flotte verbessert werden.

Die weitere nachhaltige Ausrichtung der Logistik zugunsten von Prozesseffizienz und Umweltschutz wird auch künftig einen wesentlichen Schwerpunkt der Investitionstätigkeit der RWZ in ihrem Fuhrpark bilden.

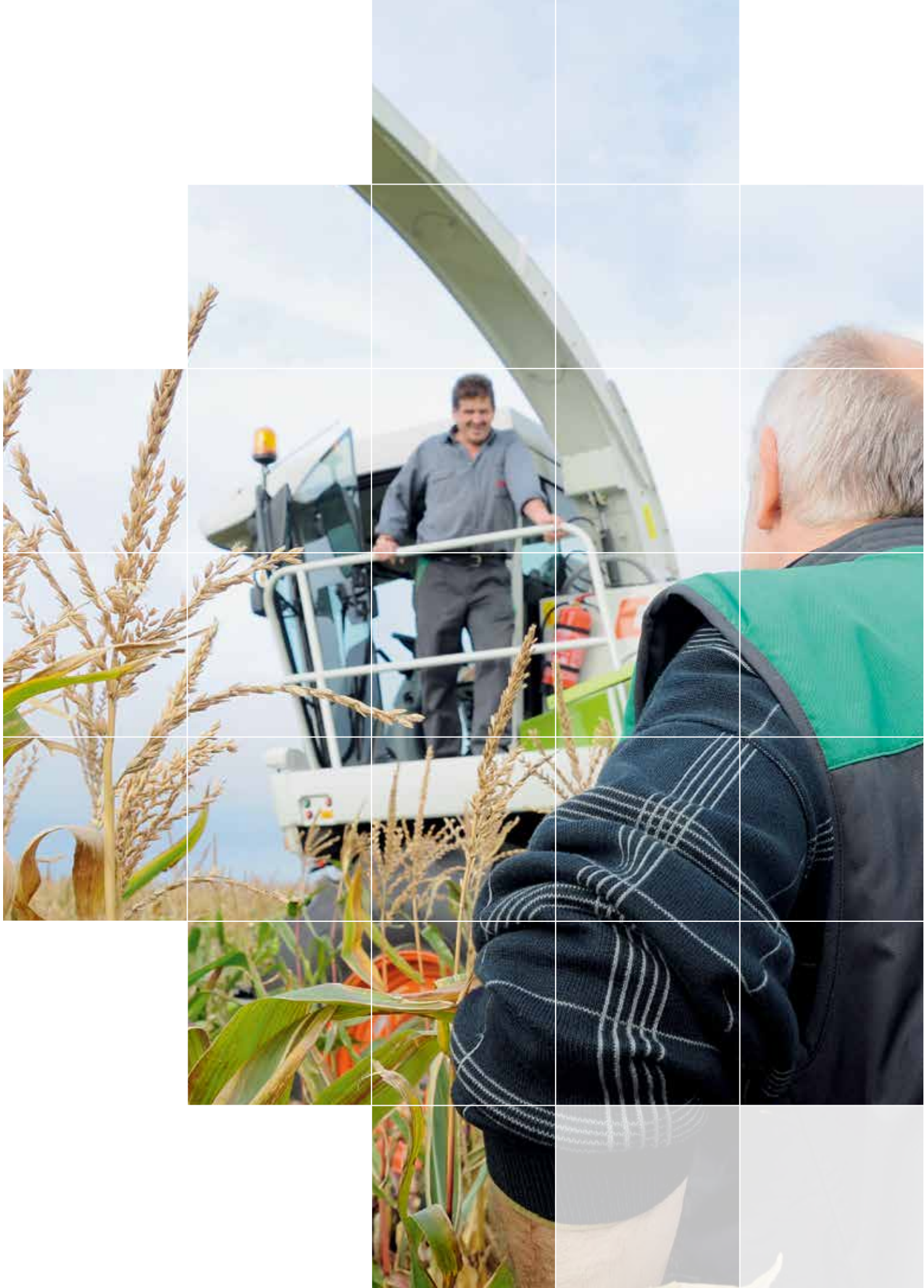


Neues Segment „Techniktransporte“ gestartet

Zusätzlich zum Agrar- und Holzgeschäft wurden zu Beginn des Berichtsjahres Techniktransporte in das Leistungsportfolio des RWZ-Geschäftsbereichs Logistik aufgenommen.

Die Leistung wird zudem durch ein breites Netzwerk an Partnern erhöht, indem diese bei Bedarf zusätzliche Transportkapazitäten zur Verfügung stellen.

Die Auslieferung von landtechnischen Maschinen und Geräten an Endkunden aus der Landwirtschaft oder das Bestücken der RWZ-Betriebsstellen mit Vorführfahrzeugen erfolgt auf diese Weise gebündelt und effizient. Gleichzeitig sorgen die im RWZ-Erscheinungsbild lackierten Tiedler für zusätzliche Präsenz der RWZ auf den Straßen innerhalb und außerhalb des RWZ-Geschäftsgebietes.





Jahresabschluss
der Raiffeisen Waren-Zentrale
Rhein-Main eG



PASSIVA

	Geschäftsjahr EUR	Vorjahr EUR	Geschäftsjahr EUR	Vorjahr EUR
A. Eigenkapital				
I. Geschäftsguthaben				
1. der verbleibenden Mitglieder			20.490.842,57	19.895.415,47
2. der ausscheidenden Mitglieder			300.860,00	198.395,42
3. aus gekündigten Geschäftsanteilen gemäß § 67b GenG			49.120,00	310.789,57
			20.840.822,57	20.404.600,46
II. Kapitalrücklage				
			1.574.778,99	1.574.778,99
III. Ergebnisrücklagen				
1. Gesetzliche Rücklage			22.125.000,00	21.590.000,00
- davon aus Jahresüberschuss des Geschäftsjahres eingestellt	535.000,00	608.000,00		
2. Andere Ergebnisrücklagen			48.936.857,16	44.771.857,16
- davon aus Jahresüberschuss des Geschäftsjahres eingestellt	4.165.000,00	4.800.000,00		
			71.061.857,16	66.361.857,16
IV. Bilanzgewinn				
			758.554,16	728.799,71
			Eigenkapital insgesamt	89.070.036,32
B. Rückstellungen				
1. Rückstellungen für Pensionen und ähnliche Verpflichtungen			31.341.053,81	30.306.067,31
2. Steuerrückstellungen			1.461.142,10	6.541.146,47
3. Sonstige Rückstellungen			18.421.480,04	17.513.303,15
			Rückstellungen insgesamt	54.360.516,93
C. Verbindlichkeiten				
1. Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten			154.231.827,37	103.517.284,35
2. Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen			108.572.360,18	98.190.402,42
3. Verbindlichkeiten aus der Annahme gezogener Wechsel und der Ausstellung eigener Wechsel			49.398,05	0,00
4. Verbindlichkeiten gegenüber verbundenen Unternehmen			2.568.496,12	1.764.160,68
5. Verbindlichkeiten gegenüber Unternehmen, mit denen ein Beteiligungsverhältnis besteht			153.621,62	135.447,85
6. Sonstige Verbindlichkeiten			79.173.222,66	81.031.936,48
- davon aus Steuern	7.314.684,27	5.792.369,54		
- davon im Rahmen der sozialen Sicherheit	360,00	120,00		
			Verbindlichkeiten insgesamt	284.639.231,78
D. Rechnungsabgrenzungsposten				
			198.968,86	252.083,94
			Summe der Passiva	428.321.868,97

2. Gewinn- und Verlustrechnung
für die Zeit vom 1. Januar bis 31. Dezember 2012

	Geschäftsjahr EUR	Vorjahr EUR	Geschäftsjahr EUR	Vorjahr EUR
1. Umsatzerlöse			2.209.631.626,70	1.965.199.767,84
2. Erhöhung des Bestands an fertigen und unfertigen Erzeugnissen			0,00	218.092,45
3. Andere aktivierte Eigenleistungen			535.012,15	462.739,48
4. Sonstige betriebliche Erträge			12.812.167,06	12.275.314,31
			Gesamtleistung	1.978.155.914,08
5. Materialaufwand				
Aufwendungen für Roh-, Hilfs- und Betriebsstoffe und für bezogene Waren			2.034.507.078,41	1.782.761.888,14
			Rohergebnis	195.394.025,94
6. Personalaufwand				
a) Löhne und Gehälter			81.676.364,10	79.560.442,39
b) Soziale Abgaben und Aufwendungen für Altersversorgung und für Unterstützung			17.284.213,31	16.615.831,70
- davon für Altersversorgung	1.447.397,93	893.516,99	98.960.577,41	96.176.274,09
7. Abschreibungen auf immaterielle Vermögensgegenstände des Anlagevermögens und Sachanlagen			10.495.702,16	10.766.347,32
8. Sonstige betriebliche Aufwendungen			66.778.418,20	68.889.634,77
			Betriebsergebnis	19.561.769,76
9. Erträge aus Beteiligungen und Geschäftsguthaben			1.577.899,65	1.751.704,94
- davon aus verbundenen Unternehmen	807.651,36	817.920,01		
10. Erträge aus Ergebnisabführungsverträgen			2.401.884,37	2.053.000,93
11. Erträge aus Ausleihungen des Finanzanlagevermögens			379.303,29	346.849,30
- davon aus verbundenen Unternehmen	129.569,63	131.319,63		
12. Sonstige Zinsen und ähnliche Erträge			2.837.936,00	3.142.515,85
- davon aus verbundenen Unternehmen	1.087.221,08	1.260.364,72		
13. Abschreibungen auf Finanzanlagen			912.499,00	0,00
14. Aufwendungen aus Ergebnisabführungsverträgen			92.783,93	0,00
15. Zinsen und ähnliche Aufwendungen			9.386.313,60	11.873.047,83
- davon an verbundene Unternehmen	122.376,50	114.402,99		
			Finanzergebnis	-4.578.976,81
16. Ergebnis der gewöhnlichen Geschäftstätigkeit			9.042.456,51	14.982.792,95
17. Außerordentliche Aufwendungen			0,00	1.481.122,00
18. Steuern vom Einkommen und vom Ertrag			2.831.914,30	6.555.097,34
19. Sonstige Steuern			862.953,87	875.278,19
20. Jahresüberschuss			5.347.588,34	6.071.295,42
21. Gewinnvortrag			110.965,82	65.504,29
22. Einstellung in die gesetzliche Rücklage			535.000,00	608.000,00
23. Einstellung in andere Ergebnisrücklagen			4.165.000,00	4.800.000,00
24. Bilanzgewinn			758.554,16	728.799,71

3. Anhang

A. Allgemeine Angaben

Der vorliegende Jahresabschluss der Raiffeisen Waren-Zentrale Rhein-Main eG (RWZ) für das Geschäftsjahr vom 1. Januar bis zum 31. Dezember 2012 wurde gemäß §§ 242 ff. und §§ 264 ff. HGB sowie nach den einschlägigen Vorschriften des Genossenschaftsgesetzes und der Satzung aufgestellt. Es gelten die Vorschriften für große Genossenschaften gemäß § 336 Abs. 2 i.V.m. § 267 Abs. 3 HGB.

B. Erläuterungen zu den Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden

Die entgeltlich erworbenen immateriellen Vermögensgegenstände des Anlagevermögens wurden zu Anschaffungskosten, vermindert um planmäßige lineare Abschreibungen über Nutzungsdauern zwischen 3 und 15 Jahren bewertet. Auf Basis der voraussichtlichen Lebenszyklen der Produkte und Geschäftsbeziehungen der erworbenen Unternehmen sowie deren wesentlichen wertbestimmenden Faktoren wurden die Nutzungsdauern der in den Vorjahren erworbenen Firmenwerte jeweils mit 15 Jahren zugrunde gelegt.

Das Sachanlagevermögen wurde zu Anschaffungs- bzw. Herstellungskosten angesetzt und um erhaltene Zuschüsse sowie – soweit abnutzbar – um planmäßige und gegebenenfalls außerplanmäßige Abschreibungen vermindert. Die planmäßigen Abschreibungen wurden linear über die voraussichtlichen Nutzungsdauern von 3 bis 50 Jahren vorgenommen. Anlagegüter mit Anschaffungskosten zwischen 150,00 EUR und 1.000,00 EUR wurden in Sammelposten eingestellt und linear über fünf Jahre abgeschrieben.

Finanzanlagen wurden zu Anschaffungskosten oder zum niedrigeren beizulegenden Wert am Bilanzstichtag angesetzt.

Die Vorräte wurden zu Anschaffungs- bzw. Herstellungskosten unter Beachtung des strengen Niederstwertprinzips bewertet. In den Vorjahren unter „Roh-, Hilfs- und Betriebsstoffe“ ausgewiesene Artikel wurden im Berichtsjahr infolge organisatorischer Umstellungen der Kraftfutterproduktion sachgerecht unter „Fertige Erzeugnisse und Waren“ bilanziert, so dass insoweit die Vergleichbarkeit teilweise eingeschränkt ist.

Forderungen und sonstige Vermögensgegenstände wurden grundsätzlich zum Nominalwert bilanziert. Unverzinsliche Posten mit einer Restlaufzeit von über einem Jahr wurden mit dem Barwert angesetzt. Erkennbare Risiken wurden durch Einzelwertberichtigungen berücksichtigt und dem allgemeinen Kreditrisiko der Forderungen aus Lieferungen und Leistungen wurde durch eine Pauschalwertberichtigung Rechnung getragen.

Die liquiden Mittel wurden zum Nominalwert bilanziert.

Das Eigenkapital ist unter Berücksichtigung der teilweisen Verwendung des Jahresergebnisses dargestellt.

Die Rückstellungen berücksichtigen alle erkennbaren Risiken und ungewisse Verpflichtungen zum Zeitpunkt der Jahresabschlussstellung. Die Bewertung der Pensionsrückstellungen erfolgte nach anerkannten versicherungsmathematischen Grundsätzen auf Basis der „Projected Unit Credit-Methode“ (PUC-Methode). Als biometrische Rechnungslegungsgrundlagen wurden die „Richttafeln 2005 G“ von Klaus Heubeck verwendet. Darüber hinaus wurden zum Bilanzstichtag folgende gruppenindividuelle Annahmen zugrunde gelegt: Anwartschaftstrend zwischen 0,0% und 2,8% p.a. und Rententrend zwischen 1,6% und 2,8% p.a. Als Zinssatz für die Abzinsung wurde in Anwendung von § 253 Abs. 2 Satz 2 HGB der von der Deutschen Bundesbank ermittelte und veröffentlichte Marktzinssatz für eine angenommene Restlaufzeit von 15 Jahren in Höhe von 5,06 % angewandt. Die übrigen Rückstellungen wurden nach vernünftiger kaufmännischer Beurteilung mit dem notwendigen Erfüllungsbetrag gemäß § 253 Abs. 1 Satz 2 HGB angesetzt. Alle übrigen Rückstellungen mit einer Laufzeit von mehr als einem Jahr wurden unter Berücksichtigung zukünftiger Preis- und Kostensteigerungen ermittelt und mit dem laufzeitadäquaten Zinssatz im Sinne von § 253 Abs. 2 Satz 4 HGB abgezinst.

Die Verbindlichkeiten wurden mit ihrem Erfüllungsbetrag angesetzt.

Die Gesellschaft setzt im Rahmen des Risikomanagementsystems zur Absicherung gegen Preis- und Währungsänderungsrisiken bei Vorräten sowie Einkaufs- und Lieferantenkontrakten und zur Absicherung gegen Zinsänderungsrisiken bei Bankverbindlichkeiten teilweise Finanzinstrumente ein. Diese ökonomischen Sicherungsbeziehungen wurden, da Grund- und Sicherungsgeschäft demselben Risiko ausgesetzt sind und identische Risikofaktoren aufweisen, auch bei der Bildung von Bewertungseinheiten in Form von Mikro, Makro und Portfolio Hedges nach § 254 HGB unter Anwendung der Einfrierungsmethode berücksichtigt.

3. Anhang

Posten in fremder Währung wurden bei der Erfassung mit dem Devisenkassamittelkurs umgerechnet. Zum Bilanzstichtag erfolgte – soweit nicht abgesichert – eine erneute Umrechnung zum Devisenkassamittelkurs, wobei für Posten mit einer Restlaufzeit bis zu einem Jahr § 253 Abs. 1 Satz 1 und § 252 Abs. 1 Nr. 4 HGB nicht angewendet wurden.

Für Differenzen zwischen den handelsrechtlichen und steuerlichen Wertansätzen von Vermögensgegenständen, Schulden und Rechnungsabgrenzungsposten, die sich in späteren Geschäftsjahren abbauen, sind latente Steuern nach § 274 HGB unter Berück-sichtigung des unternehmensindividuellen Steuersatzes (15,83 % KSt und 13,93 % GewSt) ermittelt worden. Wesentliche aktive latente Steuern ergaben sich bei Anteilen an verbundenen Unternehmen, Pensionsrückstellungen und sonstigen Rückstellungen und wesentliche passive latente Steuern resultieren aus unterschiedlichen Wertansätzen bei Grundstücken, Gebäuden sowie Forderungen gegen verbundene Unternehmen. Insgesamt wurden die passiven latenten Steuern durch aktive Steuerlatenzen überkompensiert, so dass in Ausübung des Wahlrechts aus § 274 Abs. 1 Satz 2 HGB für den Überhang keine aktiven latenten Steuern bilanziert wurden.

C. Erläuterungen zur Bilanz und zur Gewinn- und Verlustrechnung

I. Bilanz

1.

Die Angaben zu der Entwicklung der einzelnen Posten des Anlagevermögens im Geschäftsjahr sind unter Angabe der Abschreibungen im nachfolgenden Anlagespiegel dargestellt.

	Anschaffungs-/ Herstellungskosten	Zugänge	Umbuchungen (+/-)	Abgänge	Abschreibungen (kumuliert)	Buchwerte am Bilanzstichtag	Abschreibungen im Geschäftsjahr
	EUR	EUR	EUR	EUR	EUR	EUR	EUR
I. Immaterielle Vermögensgegenstände							
1. Entgeltlich erworbene Konzessionen, gewerbliche Schutzrechte und ähnliche Rechte und Werte sowie Lizenzen an solchen Rechten und Werten	4.306.075,18	427.191,07	0,00	116.263,32	3.268.031,89	1.348.971,04	560.024,36
2. Geschäfts- oder Firmenwert	1.428.699,54	0,00	0,00	0,00	1.406.375,01	22.324,53	86.218,49
	5.734.774,72	427.191,07	0,00	116.263,32	4.674.406,90	1.371.295,57	646.242,85
II. Sachanlagen							
1. Grundstücke, grundstücksgleiche Rechte und Bauten einschließlich der Bauten auf fremden Grundstücken	154.404.978,64	9.638.352,48	3.148.649,83	5.161.759,58	79.265.565,28	82.764.656,09	3.396.181,34
2. Technische Anlagen und Maschinen	105.360.052,66	4.054.314,71	956.641,25	1.382.276,29	86.684.199,33	22.304.533,00	3.011.936,60
3. Andere Anlagen, Betriebs- und Geschäftsausstattung	50.027.368,48	5.056.337,08	45.922,77	3.248.837,07	36.736.515,58	15.144.275,68	3.441.341,37
4. Geleistete Anzahlungen und Anlagen im Bau	4.723.513,56	3.931.632,95	-4.151.213,85	42.823,01	0,00	4.461.109,65	0,00
	314.515.913,34	22.680.637,22	0,00	9.835.695,95	202.686.280,19	124.674.574,42	9.849.459,31
III. Finanzanlagen							
1. Anteile an verbundenen Unternehmen	22.629.027,71	100.002,00	0,00	0,00	4.512.236,96	18.216.792,75	0,00
2. Ausleihungen an verbundene Unternehmen	2.698.168,84	1.412.200,00	0,00	0,00	499.000,00	3.611.368,84	0,00
3. Beteiligungen	10.155.616,74	1.278.775,99	0,00	29.366,16	25.997,11	11.379.029,46	12.499,00
4. Ausleihungen an Unternehmen, mit denen ein Beteiligungsverhältnis besteht	6.413.287,56	509.453,20	0,00	275.577,49	900.000,00	5.747.163,27	900.000,00
5. Geschäftsguthaben bei Genossenschaften	203.141,61	1.109,29	0,00	217,74	3.936,94	200.096,22	0,00
6. Sonstige Ausleihungen	494.655,29	3.833,30	0,00	38.145,07	71.940,18	388.403,34	0,00
	42.593.897,75	3.305.373,78	0,00	343.306,46	6.013.111,19	39.542.853,88	912.499,00
Gesamt	362.844.585,81	26.413.202,07	0,00	10.295.265,73	213.373.798,28	165.588.723,87	11.408.201,16

2. Die RWZ ist an folgenden Unternehmen mit mindestens 20 % beteiligt.

Name und Sitz	Anteile der RWZ %	Eigenkapital TEUR	Ergebnis TEUR
AGL Logistik- und Dienstleistungs-Gesellschaft mbH, Andernach	100,00	320	EAV
Agraria Grundstücksverwaltungsgesellschaft mbH & Co. Vermietungs KG, Wiesbaden	94,00	-25	7
AgroCon GmbH, Sonsbeck	20,00	7	-6
Bäuerliche Absatz-Zentrale Gesellschaft mit beschränkter Haftung, Frankfurt am Main	100,00	128	EAV
DRWZ Rhein-Main Beteiligungs GmbH, Köln	83,81	3.108	-15
EBZ Eifeler Baustoff Zentrallager GmbH, Mechernich	100,00	2	0
ERI Garten Bauen Technik Handels GmbH, Frankfurt am Main	100,00	45	0
Euro-Agrar s.a.r.l., Wissembourg/Frankreich	100,00	140	34
FLORIN GmbH & Co. Immobilien KG, Eschborn	94,00	-21	33
gemia Lager- und Logistik GmbH, Ebeleben	100,00	40	0
Hauptsäaten für die Rheinprovinz Gesellschaft mit beschränkter Haftung, Köln	100,00	1.069	EAV
KAYSSER Heimtiernahrung GmbH, Wald Fischbach-Burgalben	51,00	551	105
KLUG Fachgroßhandel für Kellereibedarf GmbH, Langenlonsheim	100,00	1.089	EAV
Mittelrheinische Rebschutz-Gesellschaft mbH, Briedel	37,21	241	8
Novocork Korke-Vertriebsgesellschaft mbH, Langenlonsheim	100,00	105	EAV
Ostthüringer Säaten GmbH, Gera	100,00	1.186	-14
Raiffeisen Baucenter Rhein-Main GmbH, Karlsruhe	48,00	49	-1
Raiffeisen Bau-Projekt GmbH, Köln	100,00	331	18
Raiffeisen France s.a.r.l., Wissembourg/Frankreich	100,00	197	14
Raiffeisen Handels GmbH, Rudolstadt	100,00	3.760	943
Raiffeisen- Kraftfutterwerk Gesellschaft mit beschränkter Haftung, Wiesbaden	100,00	1.534	EAV
Raiffeisen-Markt Rhein-Sieg-Wied GmbH, Köln	100,00	1.234	67
Raiffeisen Markt System GmbH, Karlsruhe	50,00	50	0
Raiffeisen Parat GmbH & Co. KG, Dannstadt-Schauernheim	88,48	6.748	715

Name und Sitz	Anteile der RWZ %	Eigenkapital TEUR	Ergebnis TEUR
Raiffeisen Vogelsberg GmbH, Lauterbach (Hessen)	55,00	2.902	415
Raiffeisen-Waren-GmbH „Idarwald“, Rhaunen	50,00	747	95
Raiffeisen Warenhandelsgesellschaft Südpfalz GmbH, Winden	51,00	3.019	215
Raiffeisen-Waren-GmbH Westeifel, Prüm	50,00	2.282	304
Raiffeisen Transport Beteiligungs GmbH, Köln	60,00	24	0
Raiftec GmbH, Hannover	38,00	93	55
R.E.A.L. Raiffeisen- Einzelhandel Alsfeld-Lauterbach GmbH, Alsfeld	100,00	470	EAV
RHL Raiffeisen Handels- und Lager GmbH, Wachtendonk	33,33	29	3
RSL Bulk Logistics GmbH, Hanau	50,00	-1.235	-838
RSL Rhenus RWZ Schüttgut Logistik GmbH, Hanau	100,00	-10	-1
RWR Raiffeisen Warenhandelsgesellschaft Reinhessen mbH, Sprendlingen	90,00	819	EAV
RWZ Agrartechnik GmbH, Köln	100,00	450	EAV
RWZ AGRI S.a.r.l., Fischbach/Luxemburg	100,00	-102	-202
RWZ LUX GmbH, Mertert/Luxemburg	98,00	257	102
STE-BE Jungpflanzen und Gärtnereibedarfsartikel Vertrieb GmbH, Korschenbroich	100,00	256	EAV
thükra GmbH, Gotha	50,00	2.536	165
VR LEASING MANIOLA GmbH & Co. Immobilien KG, Eschborn	88,82	1.946	145
VR LEASING MARTES GmbH & Co. Immobilien KG, Eschborn	85,50	1.449	112
VR LEASING MENTHA GmbH & Co. Immobilien KG, Eschborn	78,00	625	52
VR LEASING MENTUM GmbH & Co. Immobilien KG, Eschborn	92,17	3.002	369
VR LEASING MUSCAN GmbH & Co. Immobilien KG, Eschborn	80,94	745	60
VR LEASING SOLIDUS Zweite GmbH & Co. Immobilien KG, Eschborn	94,00	30	26
WEB Wärme Energie und Biomasse GmbH, Hückelhoven	50,00	82	18

3.

Von den Forderungen und sonstige Vermögensgegenständen haben eine Restlaufzeit von mehr als 1 Jahr:

	Geschäftsjahr
	TEUR
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	0
Forderungen gegen verbundene Unternehmen	0
Forderungen gegen Unternehmen, mit denen ein Beteiligungsverhältnis besteht	0
Sonstige Vermögensgegenstände	2.515
	2.515

4.

Folgende Mitzugehörigkeitsvermerke sind zu den Forderungen anzugeben:

	Geschäftsjahr
	TEUR
Forderungen gegen verbundene Unternehmen	
- davon aus Lieferungen und Leistungen	23.034
- davon Sonstige Vermögensgegenstände	17.810
Forderungen gegen Unternehmen, mit denen ein Beteiligungsverhältnis besteht	
- davon aus Lieferungen und Leistungen	2.293
- davon Sonstige Vermögensgegenstände	89

5.

In den sonstigen Vermögensgegenständen sind als antizipative Posten größeren Umfangs Bonusforderungen an Lieferanten und Steuererstattungsansprüche in Höhe von insgesamt 3.017 TEUR enthalten.

6.

Von den aktiven Rechnungsabgrenzungsposten entfallen 6 TEUR auf Disagien.

7.

Die sonstigen Rückstellungen enthalten als größere Posten:

	Geschäftsjahr
	TEUR
Verpflichtungen des Personalbereichs	8.082
Objektrisiken	2.989
Schwebende Geschäfte	1.902
Ausstehende Rechnungen	1.391
Rechnungslegung und Betriebsprüfung	1.133
Noch zu gewährende Boni	708
Zinsen	684

8.

Pensionsrückstellungen und Sonstige Rückstellungen sind nach § 246 Abs. 2 Satz 2 HGB mit Rückdeckungsversicherungen in Höhe des Deckungskapitals von 90 TEUR bzw. 579 TEUR verrechnet worden. Entsprechend erfolgt auch eine Verrechnung der mit den sonstigen Vermögensgegenständen verbundenen Zinserträge von 14 TEUR und der mit der Abzinsung der Rückstellungen verbundenen Zinsaufwendungen.

9.

Von den Verbindlichkeiten haben eine Restlaufzeit von bis zu 1 Jahr:

	Geschäftsjahr
	TEUR
Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten	113.285
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	108.572
Verbindlichkeiten aus der Annahme gezogener Wechsel und aus der Ausstellung eigener Wechsel	49
Verbindlichkeiten gegenüber verbundenen Unternehmen	2.568
Verbindlichkeiten gegenüber Unternehmen, mit denen ein Beteiligungsverhältnis besteht	154
Sonstige Verbindlichkeiten	74.604
	299.232

10.

Von den Verbindlichkeiten haben eine Restlaufzeit von mehr als 5 Jahren:

	Geschäftsjahr
	TEUR
Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten	26.509
Sonstige Verbindlichkeiten	10
	26.519

11.

Folgende Mitzugehörigkeitsvermerke sind zu den Verbindlichkeiten anzugeben:

	Geschäftsjahr
	TEUR
Verbindlichkeiten gegenüber verbundenen Unternehmen	
- davon aus Lieferungen und Leistungen	1.094
- davon Sonstige Verbindlichkeiten	1.474
Verbindlichkeiten gegenüber Unternehmen, mit denen ein Beteiligungsverhältnis besteht	
- davon aus Lieferungen und Leistungen	9
- davon Sonstige Verbindlichkeiten	145

12.

Von den Verbindlichkeiten sind durch Grundschulden, Sicherungsübereignungen und Globalzessionen oder ähnliche Rechte gesichert:

	Geschäftsjahr
	TEUR
Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten	152.167
Sonstige Verbindlichkeiten	2.045
	154.212

13.

Es bestanden zum Bilanzstichtag folgende Haftungsverhältnisse nach § 251 HGB:

	Geschäftsjahr
	TEUR
Verbindlichkeiten aus Bürgschaften	4.941
Patronatserklärungen	10.999
Weitergegebene Wechsel	3.929
Bestellung von Sicherheiten für fremde Verbindlichkeiten	263

Die Verbindlichkeiten aus Bürgschaften sowie die Patronatserklärungen betreffen im Wesentlichen die Absicherung von verbundenen und Beteiligungsunternehmen. Auf Basis der Erfahrungen der Vergangenheit sowie der Prognose der Entwicklung wird unter Berücksichtigung der Erkenntnisse bei der Aufstellung des Jahresabschlusses nicht mit einer Inanspruchnahme gerechnet. Die weitergegebenen Wechsel sind zwischenzeitlich eingelöst.

14.

Zur Absicherung von Zins-, Währungs- und Preisänderungsrisiken werden teilweise Finanzinstrumente eingesetzt.

Zum Bilanzstichtag bestehen folgende derivative Finanzinstrumente:

Kategorie	Art	Umfang	Beizulegender Zeitwert	Bewertungsmethode	Buchwert
zinsbezogene Derivate	Swaps und Caps	100 Mio EUR	-3.439 TEUR	Marktpreis zum Bilanzstichtag	0 TEUR
preisbezogene Derivate	Futures	25.550 to	-887 TEUR	Marktpreis zum Bilanzstichtag	0 TEUR

Vorräte sowie Einkaufs- und Verkaufskontrakte sind, soweit nicht bereits geschlossene Positionen vorliegen, durch die Bildung von Bewertungseinheiten mit Finanzinstrumenten nach § 254 HGB in Höhe von 7.389 TEUR über die maximale Restlaufzeit bis November 2014 gegen Preisänderungsrisiken und in Höhe von 1.257 TUSD über die maximale Restlaufzeit bis März 2013 gegen Währungsänderungsrisiken abgesichert. Auch die Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten, die zum Bilanzstichtag mit 154.232 TEUR valutieren und bei denen aufgrund günstigerer Konditionen Kredite mit kurzfristigen Zinssätzen und zinsbezogene Finanzinstrumente über die jeweiligen Laufzeiten bis längstens zum September 2025 kombiniert wurden, wurden mit diesen nach § 254 HGB als Bewertungseinheit zusammengefasst.

II. Gewinn- und Verlustrechnung

1.

Die Umsatzerlöse gliedern sich nach Sparten wie folgt:

	to	Geschäftsjahr TEUR
Getreide	2.180.799	559.401
Energie	578.226	504.636
Futtermittel	872.845	370.290
Technik		200.586
Dünger	714.443	177.129
Pflanzenschutz		124.315
Raiffeisen-Markt		84.375
Baustoffe		65.563
Sonstige	54.303	123.337
Gesamt	4.400.616	2.209.632

2.

In den Erträgen und Aufwendungen des Berichtsjahres sind folgende wesentliche periodenfremde und betriebsfremde Posten erfasst:

	Geschäftsjahr TEUR
Sonstige betriebliche Erträge	
Erträge aus Anlagenabgängen	1.395
Auflösung nicht mehr benötigter Wertberichtigungen	799
Versicherungsentschädigungen	712
Auflösung nicht mehr benötigter Rückstellungen	379
Eingänge aus abgeschriebenen Forderungen	113
Materialaufwand	
Sonderabwertung Kommunaltechnik und PKW	685
Sonstige betriebliche Aufwendungen	
Zuführung zu Wertberichtigungen	1.539
Objektrisiken	800
Zuführung zur Rückstellung für Betriebsprüfungskosten	510
Abfindungen	378
Verluste aus Anlagenabgängen	569
Abbruchkosten/Brandschäden	238
Versicherungsschäden	219
Forderungsverzicht/Forderungsausfälle	150
Abschreibungen auf Finanzanlagen	913

3.

Aus der Fremdwährungsumrechnung haben sich im Geschäftsjahr aufgrund von Kurssicherungsgeschäften lediglich Kursverluste in Höhe von 6 TEUR ergeben, die unter den sonstigen betrieblichen Aufwendungen ausgewiesen werden.

4.

Zinsen aus der Aufzinsung von langfristigen unverzinslichen Rückstellungen sind in den Zinsen und ähnlichen Aufwendungen des Geschäftsjahres in Höhe von 1.621 TEUR enthalten.

D. Sonstige Angaben

Zum Bilanzstichtag sind im Rahmen der Liquiditätssteuerung kreditversicherte Forderungen aus Lieferungen und Leistungen in einem Gesamtvolumen von 40.425 TEUR im Wege eines Forderungsverkaufs und Vorräte in Höhe von 49.885 TEUR in Form von unechten Pensionsgeschäften veräußert.

Im Rahmen der Verkaufsförderung eines Vertriebspartners bestehen zum Bilanzstichtag Andienungsrechte aus Maschinengeschäften in Höhe von 2.785 TEUR.

Darüber hinaus wurden zur Verbesserung der Bilanzstruktur in den vergangenen Jahren Sale and Lease back-Vereinbarungen für Anlagenobjekte abgeschlossen, deren Volumen an daraus resultierenden langfristigen Verpflichtungen über Restlaufzeiten von 6 bis 15 Jahren insgesamt 27.432 TEUR beträgt.

Zum Bilanzstichtag bestehen sonstige finanzielle Verpflichtungen aus mehrjährigen Miet-, Leasing und sonstigen Verträgen. Die Mietverträge sind über Laufzeiten zwischen 1 und 15 Jahren geschlossen und haben im Geschäftsjahr zu Aufwendungen in Höhe von 2.637 TEUR geführt. Die Leasingverträge mit Laufzeiten von 2 bis 24 Jahren haben zu einem Leasingaufwand in Höhe von 8.942 TEUR geführt. Aus Erbbaurechtverträgen mit Laufzeiten zwischen 13 und 73 Jahren resultieren Aufwendungen in Höhe von 16 TEUR p.a. Darüber hinaus bestehen mit verbundenen Unternehmen Mietverträge mit Laufzeiten bis zu zwei Jahren, die im Geschäftsjahr zu Aufwendungen in Höhe von 2.169 TEUR geführt haben.

Aus Beteiligungen an Genossenschaften ergeben sich Haftungsverpflichtungen aus Haftsummen in Höhe von 192 TEUR.

Die Zahl der 2012 durchschnittlich beschäftigten Arbeitnehmer betrug:

	Vollzeitbeschäftigung	Teilzeitbeschäftigung
Kaufmännische Mitarbeiter	1.118	207
Gewerbliche Mitarbeiter	665	36
Gesamt	1.783	243

Außerdem wurden durchschnittlich 186 Auszubildende beschäftigt.

Mitgliederbewegung	Zahl der Mitglieder	Anzahl der Geschäftsanteile
01.01.2012	155	6.623
Zugang	6	292
Abgang	3	115
31.12.2012	158	6.800

Der Geschäftsanteil beträgt 3.070,00 EUR. Eine Nachschusspflicht für Mitglieder besteht satzungsgemäß nicht.

Die Geschäftsguthaben der verbleibenden Mitglieder haben sich im Geschäftsjahr um 595.427,10 EUR erhöht.

Der zuständige Prüfungsverband gemäß § 54 GenG ist:

DGRV – Deutscher Genossenschafts- und Raiffeisenverband e.V.
Pariser Platz 3
10117 Berlin

Mitglieder des Vorstandes:

Hans-Josef Hilgers	Vorsitzender
Markus Stüttgen	
Dr. Karl-Heinrich Sümmerrmann	(bis 30. Juni 2012)

Mitglieder des Aufsichtsrates:

Friedhelm Decker	Vorsitzender
Bernd Firle	stellvertretender Vorsitzender
Frank Braband	
Berthold-Hermann Bützler	
Reinhard Ewertz	
Jürgen Krafft	(bis 5. Juni 2012)
Alfred Muders	
Armin Müller	
Gerold Nachbauer	
Christoph Ochs	
Hans-Gerd Pützstück	
Gerhard-Ernst Raddatz	
Matthias Rips	
Jürgen Schneider	
Manfred Schorn	
Stefan Schulze-Hagen	(ab 5. Juni 2012)
Dr. Alois Splonskowski	
Ingo Steitz	
Dr. Wolfgang Thomasberger	
Willi Uhl	
Bernd Wolfs	

Am Bilanzstichtag betragen die Forderungen gegen:	TEUR
Mitglieder des Vorstandes	0
Mitglieder des Aufsichtsrates	2

Im Berichtsjahr gab es keine wesentlichen nicht zu marktüblichen Bedingungen zustande gekommenen Geschäfte mit nahe stehenden Unternehmen und Personen.

Der Vorstand schlägt vor, aus dem Bilanzgewinn von 758.554,16 EUR eine Dividende in Höhe von 3,25 % bzw. 646.601,00 EUR an die Mitglieder auszuschütten und den Restbetrag von 111.953,16 EUR auf neue Rechnung vorzutragen.

Köln, 5. April 2013

Raiffeisen Waren-Zentrale

Rhein-Main eG

Der Vorstand

Hilgers Stüttgen

Bestätigungsvermerk des Prüfungsverbandes

Wir haben den Jahresabschluss – bestehend aus Bilanz, Gewinn- und Verlustrechnung sowie Anhang – unter Einbeziehung der Buchführung und den Bericht über die Lage der Genossenschaft und des Konzerns der Raiffeisen Waren-Zentrale Rhein-Main eG, Köln, für das Geschäftsjahr vom 1. Januar bis 31. Dezember 2012 geprüft. Die Buchführung und die Aufstellung von Jahresabschluss und Bericht über die Lage der Genossenschaft und des Konzerns nach den deutschen handelsrechtlichen Vorschriften und den ergänzenden Bestimmungen der Satzung liegen in der Verantwortung der gesetzlichen Vertreter der Genossenschaft. Unsere Aufgabe ist es, auf der Grundlage der von uns durchgeführten Prüfung eine Beurteilung über den Jahresabschluss unter Einbeziehung der Buchführung und über den Bericht über die Lage der Genossenschaft und des Konzerns abzugeben.

Wir haben unsere Jahresabschlussprüfung nach § 53 Abs. 3 GenG in Verbindung mit § 317 HGB unter Beachtung der vom Institut der Wirtschaftsprüfer (IDW) festgestellten deutschen Grundsätze ordnungsmäßiger Abschlussprüfung vorgenommen. Danach ist die Prüfung so zu planen und durchzuführen, dass Unrichtigkeiten und Verstöße, die sich auf die Darstellung des durch den Jahresabschluss unter Beachtung der Grundsätze ordnungsmäßiger Buchführung und durch den Bericht über die Lage der Genossenschaft und des Konzerns vermittelten Bildes der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage wesentlich auswirken, mit hinreichender Sicherheit erkannt werden. Bei der Festlegung der Prüfungshandlungen werden die Kenntnisse über die Geschäftstätigkeit und über das wirtschaftliche und rechtliche Umfeld der Genossenschaft sowie die Erwartungen über mögliche Fehler berücksichtigt. Im Rahmen der Prüfung werden die Wirksamkeit des rechnungslegungsbezogenen internen Kontrollsystems sowie Nachweise für die Angaben in Buchführung, Jahresabschluss und in dem Bericht über die Lage der Genossenschaft und des Konzerns überwiegend auf der Basis von Stichproben beurteilt. Die Prüfung umfasst die Beurteilung der angewandten Bilanzierungsgrundsätze und der wesentlichen Einschätzungen der gesetzlichen Vertreter sowie die Würdigung der Gesamtdarstellung des Jahresabschlusses und des Berichts über die Lage der Genossenschaft und des Konzerns. Wir sind der Auffassung, dass unsere Prüfung eine hinreichend sichere Grundlage für unsere Beurteilung bildet.

Unsere Prüfung hat zu keinen Einwendungen geführt.


Nach unserer Beurteilung aufgrund der bei der Prüfung gewonnenen Erkenntnisse entspricht der Jahresabschluss den gesetzlichen Vorschriften und den ergänzenden Bestimmungen der Satzung und vermittelt unter Beachtung der Grundsätze ordnungsmäßiger Buchführung ein den tatsächlichen Verhältnissen entsprechendes Bild der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage der Genossenschaft. Der Bericht über die Lage der Genossenschaft und des Konzerns steht in Einklang mit dem Jahresabschluss, vermittelt insgesamt ein zutreffendes Bild von der Lage der Genossenschaft und stellt die Chancen und Risiken der zukünftigen Entwicklung zutreffend dar.

Berlin, den 16. April 2013

DGRV – DEUTSCHER GENOSSENSCHAFTS- UND RAIFFEISENVERBAND E.V.

(Dr. Ott)	(Strnad)
Wirtschaftsprüfer	Wirtschaftsprüfer

Konzernabschluss
der RWZ Rhein-Main eG

Gärtnerei Bedarfsartikel Vertriebs GmbH
Ein Unternehmen der  RWZ-Gruppe





www.weuthen-gmbh.de

HAUPT

SAATEN
SEED AND SERVICE


Raiffeisen


MAURER PARAT
Agrarprodukte


ste-be
Jungpflanzen & Gärtnerei Bedarfsartikel Vertriebs GmbH

KONZERNABSCHLUSS

1. Konzernbilanz zum 31. Dezember 2012

AKTIVA

	Geschäftsjahr EUR	Vorjahr EUR	Geschäftsjahr EUR	Vorjahr EUR
A. Anlagevermögen				
I. Immaterielle Vermögensgegenstände				
1. Entgeltlich erworbene Konzessionen, gewerbliche Schutzrechte und ähnliche Rechte und Werte sowie Lizenzen an solchen Rechten und Werten			1.480.268,06	1.479.071,60
2. Geschäfts- oder Firmenwert			1.897.130,44	1.540.822,97
			3.377.398,50	3.019.894,57
II. Sachanlagen				
1. Grundstücke, grundstücksgleiche Rechte und Bauten einschließlich der Bauten auf fremden Grundstücken			134.070.214,69	124.766.044,86
2. Technische Anlagen und Maschinen			34.007.208,20	31.863.067,95
3. Andere Anlagen, Betriebs- und Geschäftsausstattung			19.140.520,02	17.180.896,21
4. Geleistete Anzahlungen und Anlagen im Bau			4.693.880,89	5.595.820,63
			191.911.823,80	179.405.829,65
III. Finanzanlagen				
1. Anteile an verbundenen Unternehmen			933.152,39	933.150,39
2. Ausleihungen an verbundene Unternehmen			10.000,00	10.000,00
3. Beteiligungen an assoziierten Unternehmen			3.266.030,06	2.422.513,47
4. Sonstige Beteiligungen			15.242.104,64	13.295.168,69
5. Ausleihungen an Unternehmen, mit denen ein Beteiligungsverhältnis besteht			5.789.664,27	6.413.287,56
6. Geschäftsguthaben bei Genossenschaften			413.607,50	424.004,67
7. Sonstige Ausleihungen			580.979,52	664.323,85
			26.235.538,39	24.162.448,63
			Anlagevermögen insgesamt	221.524.760,69
				206.588.172,85
B. Umlaufvermögen				
I. Vorräte				
1. Roh-, Hilfs- und Betriebsstoffe			236.494,37	5.481.273,16
2. Fertige Erzeugnisse und Waren			214.823.320,22	182.938.217,55
3. Geleistete Anzahlungen			4.414.159,88	6.253.842,33
			219.473.974,47	194.673.333,04
4. Erhaltene Anzahlungen auf Bestellungen			-4.173.760,41	-2.351.161,17
			215.300.214,06	192.322.171,87
II. Forderungen und sonstige Vermögensgegenstände				
1. Forderungen aus Lieferungen und Leistungen			140.329.229,02	92.481.317,92
2. Forderungen gegen verbundene Unternehmen			339.656,91	289.444,32
3. Forderungen gegen Unternehmen, mit denen ein Beteiligungsverhältnis besteht			3.953.422,23	1.953.118,56
4. Sonstige Vermögensgegenstände			16.630.382,03	15.527.905,90
			161.252.690,19	110.251.786,70
III. Kassenbestand, Guthaben bei Kreditinstituten und Schecks			5.428.621,26	2.907.700,66
			Umlaufvermögen insgesamt	381.981.525,51
				305.481.659,23
C. Rechnungsabgrenzungsposten			379.922,63	741.476,65
D. Aktive latente Steuern			310.119,26	72.139,02
			Summe der Aktiva	604.196.328,09
				512.883.447,75

PASSIVA

	Geschäftsjahr EUR	Vorjahr EUR	Geschäftsjahr EUR	Vorjahr EUR
A. Eigenkapital				
I. Geschäftsguthaben				
1. der verbleibenden Mitglieder			20.490.842,57	19.895.415,47
2. der ausscheidenden Mitglieder			300.860,00	198.395,42
3. aus gekündigten Geschäftsanteilen gemäß § 67b GenG			49.120,00	310.789,57
			20.840.822,57	20.404.600,46
II. Kapitalrücklage			1.574.778,99	1.574.778,99
III. Ergebnisrücklagen				
1. Gesetzliche Rücklage			22.125.000,00	21.590.000,00
- davon aus Jahresüberschuss des Geschäftsjahres eingestellt	535.000,00	608.000,00		
2. Andere Ergebnisrücklagen			51.155.634,83	46.990.634,82
- davon aus Jahresüberschuss des Geschäftsjahres eingestellt	4.165.000,00	4.800.000,00		
			73.280.634,82	68.580.634,82
IV. Konzernbilanzgewinn			7.138.744,48	5.844.342,31
V. Ausgleichsposten für Anteile anderer Gesellschafter			6.673.388,58	6.298.144,63
			Eigenkapital insgesamt	109.508.369,45
				102.702.501,21
B. Unterschiedsbetrag aus der Kapitalkonsolidierung			449.523,78	449.523,78
C. Rückstellungen				
1. Rückstellungen für Pensionen und ähnliche Verpflichtungen			31.547.960,81	30.522.015,31
2. Steuerrückstellungen			2.406.725,32	7.515.225,68
3. Sonstige Rückstellungen			27.036.488,63	24.948.876,03
			Rückstellungen insgesamt	60.991.174,76
				62.986.117,02
D. Verbindlichkeiten				
1. Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten			198.135.714,04	137.514.708,26
2. Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen			151.532.890,31	125.095.300,76
3. Verbindlichkeiten aus der Annahme gezogener Wechsel und der Ausstellung eigener Wechsel			49.398,05	0,00
4. Verbindlichkeiten gegenüber verbundenen Unternehmen			559.482,83	534.864,36
5. Verbindlichkeiten gegenüber Unternehmen, mit denen ein Beteiligungsverhältnis besteht			534.380,39	712.884,01
6. Sonstige Verbindlichkeiten			82.180.437,55	82.586.793,95
- davon aus Steuern	6.408.545,53	6.159.913,65		
- davon im Rahmen der sozialen Sicherheit	24.282,33	12.280,51		
			Verbindlichkeiten insgesamt	432.992.303,17
				346.444.551,34
E. Rechnungsabgrenzungsposten			254.956,93	300.754,40
			Summe der Passiva	604.196.328,09
				512.883.447,75

2. Konzerngewinn- und -verlustrechnung
für die Zeit vom 1. Januar bis zum 31. Dezember 2012

	Geschäftsjahr EUR	Vorjahr EUR	Geschäftsjahr EUR	Vorjahr EUR
1. Umsatzerlöse			2.529.547.164,95	2.298.817.189,94
2. Erhöhung des Bestands an fertigen und unfertigen Erzeugnissen			0,00	156.933,69
3. Andere aktivierte Eigenleistungen			535.012,15	462.739,48
4. Sonstige betriebliche Erträge			14.392.214,17	14.204.718,21
			Gesamtleistung	2.544.474.391,27
5. Materialaufwand				
a) Aufwendungen für Roh-, Hilfs- und Betriebsstoffe und für bezogene Waren			2.301.035.341,93	2.062.734.311,37
b) Aufwendungen für bezogene Leistungen			3.155.957,45	3.324.472,08
			2.304.191.299,38	2.066.058.783,45
			Rohergebnis	247.582.797,87
6. Personalaufwand				
a) Löhne und Gehälter			100.860.316,38	97.763.652,24
b) Soziale Abgaben und Aufwendungen für Altersversorgung und für Unterstützung			21.383.029,93	20.569.448,17
- davon für Altersversorgung	1.589.996,32	1.029.490,39		
			122.243.346,31	118.333.100,41
7. Abschreibungen auf immaterielle Vermögensgegenstände des Anlagevermögens und Sachanlagen			15.530.231,04	15.983.823,64
8. Sonstige betriebliche Aufwendungen			82.196.224,62	84.694.316,32
			Betriebsergebnis	20.313.289,92
9. Erträge aus Beteiligungen und Geschäftsguthaben			930.635,74	1.142.781,63
- davon aus verbundenen Unternehmen	143.124,00	166.428,26		
10. Erträge aus Ergebnisabführungsverträgen			0,00	6.995,88
11. Ergebnis aus assoziierten Unternehmen			369.255,56	335.626,16
12. Erträge aus Ausleihungen des Finanzanlagevermögens			280.094,58	252.013,07
- davon aus verbundenen Unternehmen	525,00	525,00		
13. Sonstige Zinsen und ähnliche Erträge			2.177.430,17	2.291.032,17
- davon aus verbundenen Unternehmen	11.502,48	8.481,27		
14. Abschreibungen auf Finanzanlagen			972.500,00	2.531,44
15. Aufwendungen aus Ergebnisabführungsverträgen			13.171,16	0,00
16. Zinsen und ähnliche Aufwendungen			10.902.125,00	13.254.172,16
- davon an verbundene Unternehmen	0,00	0,00		
			Finanzergebnis	-8.130.380,11
17. Ergebnis der gewöhnlichen Geschäftstätigkeit			12.182.909,81	19.343.302,81
18. Außerordentliche Aufwendungen			0,00	1.481.122,00
19. Steuern vom Einkommen und vom Ertrag			3.440.481,00	7.992.878,41
20. Sonstige Steuern			1.153.602,50	1.103.256,13
21. Konzernjahresüberschuss			7.588.826,31	8.766.046,27
22. Gewinnvortrag			5.099.883,34	3.384.113,19
23. Einstellung in die gesetzliche Rücklage			535.000,00	608.000,00
24. Einstellung in andere Ergebnismrücklagen			4.165.000,00	4.800.000,00
25. Auf andere Gesellschafter entfallendes Ergebnis			849.965,17	897.817,15
26. Konzernbilanzgewinn			7.138.744,48	5.844.342,31

3. Konzernkapitalflussrechnung

	2012 TEUR	2011 TEUR
1. Periodenergebnis (einschließlich Ergebnisanteilen von Minderheitsgesellschaftern) vor außerordentlichen Posten	7.589	8.766
2. +/- Abschreibungen/Zuschreibungen auf Gegenstände des Anlagevermögens	16.503	15.986
3. +/- Zunahme/Abnahme der Rückstellungen	-1.995	11.515
4. +/- Sonstige wesentliche zahlungsunwirksame Aufwendungen/Erträge	1.473	2.249
5. -/+ Gewinn/Verlust aus dem Abgang von Gegenständen des Anlagevermögens	-812	-2.227
6. -/+ Zunahme/Abnahme der Vorräte, der Forderungen aus Lieferungen und Leistungen sowie anderer Aktiva, die nicht der Investitions- oder Finanzierungstätigkeit zuzuordnen sind	-75.698	18.167
7. +/- Zunahme/Abnahme der Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen sowie anderer Passiva, die nicht der Investitions- oder Finanzierungstätigkeit zuzuordnen sind	26.528	2.106
8. +/- Ein- und Auszahlungen aus außerordentlichen Posten	0	0
9. = Cashflow aus laufender Geschäftstätigkeit	-26.412	56.562
10. + Einzahlungen aus Abgängen von Gegenständen des Sachanlagevermögens	5.307	5.522
11. - Auszahlungen für Investitionen in das Sachanlagevermögen	-31.504	-29.356
12. + Einzahlungen aus Abgängen von Gegenständen des immateriellen Anlagevermögens	0	0
13. - Auszahlungen für Investitionen in das immaterielle Anlagevermögen	-1.385	-789
14. + Einzahlungen aus Abgängen von Gegenständen des Finanzanlagevermögens	612	604
15. - Auszahlungen für Investitionen in das Finanzanlagevermögen	-3.288	-2.879
16. = Cashflow aus der Investitionstätigkeit	-30.258	-26.898
17. + Einzahlungen aus Eigenkapitalzuführungen	436	710
18. - Auszahlung an Unternehmenseigner und Minderheitsgesellschafter	-1.219	-1.180
19. + Einzahlungen aus der Begebung von Anleihen und der Aufnahme von (Finanz-) Krediten	59.974	0
20. - Auszahlungen aus der Tilgung von Anleihen und (Finanz-) Krediten	0	-31.308
21. = Cashflow aus der Finanzierungstätigkeit	59.191	-31.778
22. Zahlungswirksame Veränderungen des Finanzmittelfonds	2.521	-2.114
23. +/- Wechselkurs-, konsolidierungskreis- und bewertungsbedingte Änderungen des Finanzmittelfonds	0	0
24. + Finanzmittelfonds am Anfang der Periode	2.908	5.022
25. = Finanzmittelfonds am Ende der Periode	5.429	2.908

PASSIVA

4. Entwicklung des Konzerneigenkapitals

2011	Mutterunternehmen			Eigenkapital des Mutter- unternehmens TEUR	Minderheitsgesellschafter		
	Geschäftsguthaben TEUR	Kapitalrücklage TEUR	Erwirtschaftetes Konzerneigen- kapital TEUR		Minderheiten- kapital TEUR	Eigenkapital der Minderheits- gesellschafter TEUR	Konzerneigen- kapital TEUR
Stand am Geschäftsjahresbeginn	19.695	1.575	67.380	88.650	5.757	5.757	94.408
Ausgabe/Rücknahme von Anteilen	710	0	0	710	0	0	710
Gezahlte Dividenden	0	0	-571	-571	-609	-609	-1.180
Übrige Veränderungen	0	0	-252	-252	252	252	0
Konzernjahresüberschuss	0	0	7.868	7.868	897	897	8.765
Stand am Geschäftsjahresende	20.405	1.575	74.425	96.405	6.298	6.298	102.703

2012	Mutterunternehmen			Eigenkapital des Mutter- unternehmens TEUR	Minderheitsgesellschafter		
	Geschäftsguthaben TEUR	Kapitalrücklage TEUR	Erwirtschaftetes Konzerneigen- kapital TEUR		Minderheiten- kapital TEUR	Eigenkapital der Minderheits- gesellschafter TEUR	Konzerneigen- kapital TEUR
Stand am Geschäftsjahresbeginn	20.405	1.575	74.425	96.405	6.298	6.298	102.703
Ausgabe/Rücknahme von Anteilen	436	0	0	436	0	0	436
Gezahlte Dividenden	0	0	-618	-618	-601	-601	-1.219
Übrige Veränderungen	0	0	-127	-127	127	127	0
Konzernjahresüberschuss	0	0	6.739	6.739	849	849	7.588
Stand am Geschäftsjahresende	20.841	1.575	80.419	102.835	6.673	6.673	109.508

Die übrigen Veränderungen des erwirtschafteten Eigenkapitals und des Minderheitenkapitals betreffen maßgeblich die Änderung von Beteiligungsverhältnissen bei Tochterunternehmen.

Aus dem erwirtschafteten Konzerneigenkapital von 80.419 TEUR unterliegt die darin enthaltene gesetzliche Rücklage von 22.125 TEUR gemäß § 42 der Satzung der RWZ einer Ausschüttungssperre, solange die Rücklage 20 % der Bilanzsumme nicht erreicht bzw. mindestens dem Nominalbetrag der Geschäftsguthaben entspricht. Vom erwirtschafteten Konzerneigenkapital stehen somit theoretisch 58.294 TEUR zur Ausschüttung an die Genossenschaftsmitglieder zur Verfügung.

5. Konzernanhang

A. Allgemeine Angaben

Der vorliegende Konzernabschluss der Raiffeisen Waren-Zentrale Rhein-Main eG (RWZ) für das Geschäftsjahr vom 1. Januar bis zum 31. Dezember 2012 wurde gemäß § 11 ff. PubLG und § 290 ff. HGB sowie nach den einschlägigen Vorschriften des Genossenschaftsgesetzes und der Satzung aufgestellt.

B. Konsolidierungskreis

Verbundene Unternehmen

Mit Vertrag vom 2. Oktober 2012 hat die RWZ als alleinige Gesellschafterin die RWZ AGRI S.a.r.l. gegründet, die daher erstmalig im Wege der Vollkonsolidierung in den Konzernabschluss einbezogen wurde.

Die Kartoffel Centrum Bayern GmbH, an der die RWZ zu 50 % beteiligt ist, wurde wie in den Vorjahren im Wege der Vollkonsolidierung in den Konzernabschluss einbezogen, da die RWZ als mittelbare Gesellschafterin die finanz- und geschäftspolitische Leitung der Gesellschaft ausübt.

Damit wurden in den Konzernabschluss folgende Unternehmen einbezogen, auf die die RWZ unmittelbar oder mittelbar einen beherrschenden Einfluss ausüben kann:

Name und Sitz	Unmittelbar	Mittelbar	
	%	%	
Bäuerliche Absatz-Zentrale Gesellschaft mit beschränkter Haftung, Frankfurt am Main	100,00	-	*
DRWZ Rhein-Main Beteiligungs GmbH, Köln	83,81	-	
ERI Garten Bauen Technik Handels GmbH, Frankfurt am Main	100,00	-	
Euro-Agrar s.a.r.l., Wissembourg/Frankreich	100,00	-	
Hauptsäaten für die Rheinprovinz Gesellschaft mit beschränkter Haftung, Köln	100,00	-	*
Kartoffel Braun GmbH, Schwalmtal	-	100,00	
Kartoffel-Centrale-Gelderland Gesellschaft mit beschränkter Haftung, Schwalmtal	-	100,00	
Kartoffel-Centrale-Gelderland GmbH & Co Kommanditgesellschaft, Schwalmtal	-	100,00	*
Kartoffel Centrum Bayern GmbH, Rain am Lech	-	50,00	
Kartoffel-Vertrieb Heiden-Soest GmbH, Heiden	-	100,00	
KAYSSER Heimtiernahrung GmbH, Waldfischbach-Burgalben	51,00	-	
Kleindüllings Gesellschaft mit beschränkter Haftung, Schwalmtal	-	100,00	
KLUG Fachgroßhandel für Kellereibedarf GmbH, Langenlonsheim	100,00	-	*
Maurer Parat GmbH, Dannstadt-Schauernheim	-	100,00	
Novocork Korken-Vertriebsgesellschaft mbH, Langenlonsheim	100,00	-	*
Raiffeisen France s.a.r.l., Wissembourg/Frankreich	100,00	-	
Raiffeisen Handels GmbH, Rudolstadt	100,00	-	
Raiffeisen- Kraftfutterwerk Gesellschaft mit beschränkter Haftung, Wiesbaden	100,00	-	*
Raiffeisen - Markt Rhein - Sieg - Wied GmbH, Köln	100,00	-	
Raiffeisen Parat GmbH & Co. KG, Dannstadt-Schauernheim	88,48	-	
Raiffeisen Vogelsberg GmbH, Lauterbach (Hessen)	55,00	-	

Name und Sitz	Unmittelbar	Mittelbar	
	%	%	
Raiffeisen Warenhandelsgesellschaft Südpfalz GmbH, Winden	51,00	-	
Raiffeisen-Waren-GmbH "Idarwald", Rhaunen	50,00	-	
R.E.A.L. Raiffeisen- Einzelhandel Alsfeld-Lauterbach GmbH, Alsfeld	100,00	-	*
RWR Raiffeisen Warenhandelsgesellschaft Rheinhessen mbH, Sprendlingen	90,00	-	*
RWZ Agrartechnik GmbH, Köln	100,00	-	*
RWZ AGRI S.a.r.l., Fischbach/Luxemburg	100,00		
RWZ LUX GmbH, Mertert/Luxemburg	98,00	2,00	
STE-BE Jungpflanzen und Gärtnereibedarfsartikel Vertrieb GmbH, Korschenbroich	100,00	-	*
Weuthen-Beteiligungs GmbH, Schwalmatal	-	100,00	
Wilhelm Weuthen GmbH & Co Kommanditgesellschaft, Schwalmatal	-	91,33	*
WineTec GmbH, Langenlonsheim	-	100,00	*

* Befreiung von der Veröffentlichung des Jahresabschlusses nach §§ 264 Abs. 3 bzw. 264b HGB

Auf die Einbeziehung der folgenden Tochterunternehmen wurde aufgrund untergeordneter Bedeutung für die Vermögens- Finanz- und Ertragslage des Konzerns gemäß § 296 Abs. 2 HGB verzichtet, da Umsatzerlöse einzeln und zusammen weniger als 0,2% des Konzernumsatzes ausmachen.

Name und Sitz	Unmittelbar	Mittelbar	
	%	%	
AGL Logistik- und Dienstleistungs-Gesellschaft mbH, Andernach	100,00	-	
EBZ Eifeler Baustoff Zentrallager GmbH, Mechernich	100,00		
Ferdinand Schmitz Baustoff-Kontor GmbH, Köln	-	100,00	
gemia Lager- und Logistik GmbH, Ebeleben	100,00		
KARLAND Agrarprodukte GmbH & Co KG, Heichelheim	-	100,00	
PK Pfälzer Kartoffel-Beteiligungs GmbH, Limburgerhof	-	54,00	
Raiffeisen Bau-Projekt GmbH, Köln	100,00		
Raiffeisen Transport Beteiligungs GmbH, Köln	60,00		
RSL Rhenus RWZ Schüttgut Logistik GmbH, Hanau	100,00		

Assoziierte Unternehmen

Erstmals wurden ab 1. Januar 2012 die WEB Wärme, Energie und Biomasse GmbH und die Raiftec GmbH sowie ab 4. Dezember 2012 die Raiffeisen Markt System GmbH und ab 19. Oktober 2012 die Ostthüringer Saaten GmbH, die im Geschäftsjahr ihre operative Geschäftstätigkeit ausgedehnt bzw. aufgenommen haben, at equity in den Konzernabschluss einbezogen.

Damit übt die RWZ bei nachfolgenden Beteiligungsunternehmen einen maßgeblichen Einfluss auf die Finanz- und Geschäftspolitik aus, sodass diese als assoziierte Unternehmen in den Konzernabschluss einbezogen wurden:

Name und Sitz	Unmittelbar %	Mittelbar %
Ostthüringer Saaten GmbH, Gera	50,00	
Raiffeisen Markt System GmbH, Karlsruhe	50,00	
Raiffeisen-Waren-GmbH Westeifel, Prüm	50,00	
Raiftec GmbH, Hannover	38,00	
RHL Raiffeisen Handels- und Lager GmbH, Wachtendonk	33,33	
Strahmann Potato GmbH, Schwalmatal	-	30,00
thükra GmbH, Gotha	50,00	
WEB Wärme, Energie und Biomasse GmbH, Hückelhoven	50,00	

Auf die Einbeziehung der folgenden assoziierten Unternehmen wurde aufgrund untergeordneter Bedeutung für die Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Konzerns gemäß § 311 Abs. 2 HGB verzichtet.

Name und Sitz	Unmittelbar %	Mittelbar %
RSL Bulk Logistics GmbH, Hanau	50,00	
Landhandels- und Dienste Schleiz GmbH, Schleiz	-	49,40
Mittelrheinische Rebschutz-Gesellschaft mbH, Briedel	37,21	
Raiffeisen Baucenter Rhein-Main GmbH, Karlsruhe	48,00	

Nicht einbezogene andere Unternehmen

Darüber hinaus werden wesentliche Kapitalanteile in Höhe von mindestens 20 % an folgenden anderen Unternehmen gehalten:

Name und Sitz	Anteile %	Eigenkapital TEUR	Ergebnis TEUR
Agraria Grundstücksverwaltungsgesellschaft mbH & Co. Vermietungs KG, Wiesbaden	94,00	-25	7
AgroCon GmbH, Sonsbeck	20,00	7	-6
FLORIN GmbH & Co. Immobilien KG, Eschborn	94,00	-21	33
VR LEASING MANIOLA GmbH & Co. Immobilien KG, Eschborn	88,82	1.946	145
VR LEASING MARTES GmbH & Co. Immobilien KG, Eschborn	85,50	1.449	112
VR LEASING MENTHA GmbH & Co. Immobilien KG, Eschborn	78,00	625	52
VR LEASING MENTUM GmbH & Co. Immobilien KG, Eschborn	92,17	3.002	369
VR LEASING MUSCAN GmbH & Co. Immobilien KG, Eschborn	80,94	745	60
VR LEASING SOLIDUS Zweite GmbH & Co. Immobilien KG, Eschborn	94,00	30	26

Die Leasingobjektgesellschaften, bei denen die RWZ abweichend von der Kapitalbeteiligung nicht über die Mehrheit der Stimmrechte verfügt und somit nicht die Geschäfts- und Finanzpolitik bestimmen kann, sind nicht nach § 290 Abs. 2 Nr. 4 HGB einzubeziehen, da die RWZ bei wirtschaftlicher Betrachtungsweise nicht die Mehrheit der Chancen und Risiken aus deren Geschäftstätigkeit trägt.

C. Konsolidierungsgrundsätze

Die seit Anwendung des Bilanzrechtsmodernisierungsgesetzes zum 31. Dezember 2010 im Rahmen der Kapitalkonsolidierung vorgenommenen Erstkonsolidierungen erfolgten unter Anwendung der Neubewertungsmethode gemäß § 301 Abs. 1 Satz 2 HGB. Die in den Vorjahren bei der Kapitalkonsolidierung angewendete Buchwertmethode wurde bei den bereits einbezogenen Gesellschaften fortgeführt.

Vermögensgegenstände und Schulden zwischen den einbezogenen Unternehmen wurden ebenso wie entsprechende Erträge und Aufwendungen bzw. Zwischengewinne konsolidiert, soweit sie nicht für die Vermittlung eines den tatsächlichen Verhältnissen entsprechenden Bildes von untergeordneter Bedeutung waren.

Auf Differenzen zwischen den handelsrechtlichen Wertansätzen der Vermögensgegenstände, Schulden und Rechnungsabgrenzungsposten sowie deren steuerlichen Wertansätzen, die aus den gesetzlichen Vorschriften zur Vollkonsolidierung resultieren und sich in späteren Geschäftsjahren voraussichtlich wieder abbauen, wurden latente Steuern nach § 306 HGB unter Berücksichtigung der unternehmensindividuellen Steuersätze (15,83 % KSt und 13,93 % GewSt) ermittelt. Eine Zusammenfassung mit latenten Steuern nach § 274 HGB wurde nicht vorgenommen.

D. Erläuterungen zu den Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden

Die in den Konzernabschluss übernommenen Vermögensgegenstände und Schulden der einbezogenen Unternehmen sind einheitlich nach den auf den Jahresabschluss der RWZ anwendbaren Bewertungsmethoden behandelt worden.

Die entgeltlich erworbenen immateriellen Vermögensgegenstände des Anlagevermögens wurden zu Anschaffungskosten, vermindert um planmäßige lineare Abschreibungen über Nutzungsdauern zwischen 3 und 15 Jahren bewertet. Auf Basis der voraussichtlichen Lebenszyklen der Produkte und Geschäftsbeziehungen der erworbenen Unternehmen und deren wesentlichen wertbestimmenden Faktoren wurden die Nutzungsdauern der in den Vorjahren entstandenen Firmenwerte mit 15 Jahren zugrunde gelegt.

Das Sachanlagevermögen wurde zu Anschaffungs- bzw. Herstellungskosten angesetzt und um erhaltene Zuschüsse sowie – soweit abnutzbar – um planmäßige und gegebenenfalls außerplanmäßige Abschreibungen vermindert. Die Abschreibungen wurden linear über die voraussichtlichen Nutzungsdauern von 3 bis 50 Jahren vorgenommen. Anlagegüter mit Anschaffungskosten zwischen 150,00 EUR und 1.000,00 EUR wurden in Sammelposten eingestellt und linear über fünf Jahre abgeschrieben.

Finanzanlagen wurden zu Anschaffungskosten oder zum niedrigeren beizulegenden Wert angesetzt.

Die Vorräte wurden zu Anschaffungs- bzw. Herstellungskosten unter Beachtung des Niederstwertprinzips bewertet. In den Vorjahren unter „Roh-, Hilfs- und Betriebsstoffe“ ausgewiesene Artikel wurden im Berichtsjahr infolge organisatorischer Umstellungen der Kraftfutterproduktion sachgerecht unter „Fertige Erzeugnisse und Waren“ bilanziert, so dass insoweit die Vergleichbarkeit teilweise eingeschränkt ist.

Forderungen und sonstige Vermögensgegenstände wurden grundsätzlich zum Nominalwert bilanziert. Unverzinsliche Posten mit einer Restlaufzeit von über einem Jahr wurden mit dem Barwert angesetzt. Erkennbare Risiken wurden durch Einzelwertberichtigungen berücksichtigt und dem allgemeinen Kreditrisiko der Forderungen aus Lieferungen und Leistungen wurde durch eine Pauschalwertberichtigung Rechnung getragen.

Die liquiden Mittel wurden zum Nominalwert bilanziert.

Das Eigenkapital ist unter Berücksichtigung der teilweisen Verwendung des Jahresergebnisses dargestellt.

Die Rückstellungen berücksichtigen alle erkennbaren Risiken und ungewisse Verpflichtungen zum Zeitpunkt der Erstellung des Konzernabschlusses.

Die Bewertung der Pensionsrückstellungen erfolgte nach anerkannten versicherungsmathematischen Grundsätzen auf Basis der „Projected-Unit-Credit-Methode“ (PUC-Methode). Als biometrische Rechnungslegungsgrundlagen wurden die „Richttafeln 2005 G“ von Klaus Heubeck verwendet. Darüber hinaus wurden zum Bilanzstichtag folgende gruppenindividuelle Annahmen zugrunde gelegt: Anwartschaftstrend zwischen 0,0 % und 2,8 % p.a. und Rententrend zwischen 1,6 % und 2,8 % p.a.. Als Zinssatz für die Abzinsung wurde in Anwendung von § 253 Abs. 2 Satz 2 HGB der von der Deutschen Bundesbank ermittelte und veröffentlichte Marktzinssatz für eine angenommene Restlaufzeit von 15 Jahren in Höhe von 5,06 % angewandt. Die übrigen Rückstellungen wurden nach vernünftiger kaufmännischer Beurteilung mit dem notwendigen Erfüllungsbetrag gemäß § 253 Abs. 1 Satz 2 HGB angesetzt. Alle übrigen Rückstellungen mit einer Laufzeit von mehr als einem Jahr wurden unter Berücksichtigung zukünftiger Preis- und Kostensteigerungen ermittelt und mit dem laufzeitadäquaten Zinssatz im Sinne von § 253 Abs. 2 Satz 4 HGB abgezinst.

Die Verbindlichkeiten wurden mit ihrem Erfüllungsbetrag angesetzt.

Die RWZ setzt im Rahmen des Risikomanagementsystems zur Absicherung gegen Preis- und Währungsänderungsrisiken aufgrund von Marktschwankungen bei Vorräten sowie Einkaufs- und Lieferantenkontrakten und zur Absicherung gegen Zinsänderungsrisiken bei Bankverbindlichkeiten teilweise Finanzinstrumente ein. Diese ökonomischen Sicherungsbeziehungen wurden, da Grund- und Sicherungsgeschäft demselben Risiko ausgesetzt sind und identische Risikofaktoren aufweisen, auch bei der Bildung von Bewertungseinheiten in Form von Mikro, Makro und Portfolio Hedges nach § 254 HGB unter Anwendung der Einfrierungsmethode berücksichtigt.

Posten in fremder Währung wurden bei Erfassung mit dem Devisenkassamittelkurs umgerechnet. Zum Bilanzstichtag erfolgt – soweit nicht abgesichert – eine erneute Umrechnung zum Devisenkassamittelkurs, wobei für Posten mit einer Restlaufzeit bis zu einem Jahr § 253 Abs. 1 Satz 1 und § 252 Abs. 1 Nr. 4 HGB nicht angewendet wurden.

Für Differenzen zwischen den handelsrechtlichen und steuerlichen Wertansätzen von Vermögensgegenständen, Schulden und Rechnungsabgrenzungsposten, die sich in späteren Geschäftsjahren abbauen, sind latente Steuern nach § 274 HGB unter Berücksichtigung des unternehmensindividuellen Steuersatzes (15,83 % KSt und 13,93 % GewSt) ermittelt worden. Wesentliche aktive latente Steuern ergaben sich bei Pensionsrückstellungen und sonstigen Rückstellungen und wesentliche passive latente Steuern resultieren aus unterschiedlichen Wertansätzen bei Grundstücken und Gebäuden. Insgesamt wurden die passiven latenten Steuern durch aktive Steuerlatenzen überkompensiert, sodass in Ausübung des Wahlrechts aus § 274 Abs. 1 Satz 2 HGB für den Überhang keine aktiven latenten Steuern bilanziert wurden.

E. Erläuterungen zur Konzernbilanz und zur Konzerngewinn- und -verlustrechnung

I. Konzernbilanz

1.

Die Angaben zu der Entwicklung der einzelnen Posten des Konzernanlagevermögens im Geschäftsjahr sind unter Angabe der Abschreibungen im nachfolgenden Anlagespiegel dargestellt.

	Anschaffungs-/ Herstellungskosten	Zugänge	Umbuchungen (+/-)	Abgänge	a) Abschreibungen kumuliert	Buchwerte am Bilanzstichtag	c) Abschreibungen Geschäftsjahr
	EUR	EUR	EUR	EUR	b) Equity-Ergebnis kumuliert	EUR	d) Equity-Ergebnis Geschäftsjahr
	EUR	EUR	EUR	EUR	EUR	EUR	EUR
I. Immaterielle Vermögensgegenstände							
1. Entgeltlich erworbene Konzessionen, gewerbliche Schutzrechte und ähnliche Rechte und Werte sowie Lizenzen an solchen Rechten und Werten	5.293.133,86	684.634,07	0,00	182.970,28	a) 4.314.529,59	1.480.268,06	c) 577.803,36
2. Geschäfts- oder Firmenwert	8.842.499,33	700.000,00	0,00	0,00	a) 7.645.368,89	1.897.130,44	c) 343.692,53
	14.135.633,19	1.384.634,07	0,00	182.970,28	a) 11.959.898,48	3.377.398,50	c) 921.495,89
II. Sachanlagen							
1. Grundstücke, grundstücksgleiche Rechte und Bauten einschließlich der Bauten auf fremden Grundstücken	234.413.175,38	14.528.499,16	4.018.950,15	11.231.912,19	a) 107.658.497,81	134.070.214,69	c) 5.447.589,29
2. Technische Anlagen und Maschinen	150.450.124,35	6.119.584,46	957.088,25	2.225.890,59	a) 121.293.698,27	34.007.208,20	c) 4.659.524,14
3. Andere Anlagen, Betriebs- und Geschäftsausstattung	65.599.386,99	6.693.015,07	45.922,77	3.465.204,85	a) 49.732.599,96	19.140.520,02	c) 4.501.621,72
4. Geleistete Anzahlungen und Anlagen im Bau	5.595.820,63	4.162.844,44	-5.021.961,17	42.823,01	a) 0,00	4.693.880,89	c) 0,00
	456.058.507,35	31.503.943,13	0,00	16.965.830,64	a) 278.684.796,04	191.911.823,80	c) 14.608.735,15
III. Finanzanlagen							
1. Anteile an verbundenen Unternehmen	1.165.053,46	2,00	0,00	137.749,99	a) 94.153,08	933.152,39	c) 0,00
2. Ausleihungen an verbundene Unternehmen	10.000,00	0,00	0,00	0,00	a) 0,00	10.000,00	c) 0,00
3. Beteiligungen an assoziierten Unternehmen	1.766.495,12	625.000,00	52.011,59	0,00	b) 822.523,35	3.266.030,06	d) 369.255,56
4. Sonstige Beteiligungen	13.373.613,11	2.103.825,99	-52.011,59	38.347,46	a) 144.975,41	15.242.104,64	c) 72.500,00
5. Ausleihungen an Unternehmen, mit denen ein Beteiligungsverhältnis besteht	6.506.286,56	551.953,20	0,00	275.576,49	a) 992.999,00	5.789.664,27	c) 900.000,00
6. Geschäftsguthaben bei Genossenschaften	593.058,62	1.109,29	0,00	12.806,45	a) 167.753,95	413.607,51	c) 0,00
7. Sonstige Ausleihungen	736.264,03	6.773,19	0,00	90.117,52	a) 71.940,18	580.979,52	c) 0,00
	24.150.770,90	3.288.663,67	0,00	554.597,91	a) 1.471.821,62	26.235.538,39	c) 972.500,00
					b) 822.523,35		d) 369.255,56
Insgesamt	494.344.911,44	36.177.240,87	0,00	17.703.398,83	a) 292.116.516,14	221.524.760,69	c) 16.502.731,04
					b) 822.523,35		d) 369.255,56

Die ausgewiesenen Geschäfts- oder Firmenwerte resultieren neben dem Erwerb von Standorten im Geschäftsjahr durch die RWZ AGRI S.a.r.l. (677 TEUR) im Wesentlichen aus der Kapitalkonsolidierung der Vorjahre und betreffen zum Bilanzstichtag die STE-BE Jungpflanzen und Gärtnereibedarfsartikel Vertriebs GmbH (581 TEUR), die KLUG Fachgroßhandel für Kellereibedarf GmbH (259 TEUR), die Novocork Korken-Vertriebsgesellschaft mbH (128 TEUR), die Raiffeisen Parat GmbH & Co. KG (61 TEUR) und die Kleindüllings Gesellschaft mit beschränkter Haftung (42 TEUR).

2.

Von den Forderungen und Sonstigen Vermögensgegenständen haben eine Restlaufzeit von mehr als 1 Jahr:

	Geschäftsjahr
	TEUR
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	0
Forderungen gegen verbundene Unternehmen	0
Forderungen gegen Unternehmen, mit denen ein Beteiligungsverhältnis besteht	0
Sonstige Vermögensgegenstände	2.518
	2.518

3.

Folgende Mitzugehörigkeitsvermerke sind zu den Forderungen anzugeben:

	Geschäftsjahr
	TEUR
Forderungen gegen verbundene Unternehmen	
- davon aus Lieferungen und Leistungen	0
- davon Sonstige Vermögensgegenstände	340
Forderungen gegen Unternehmen, mit denen ein Beteiligungsverhältnis besteht	
- davon aus Lieferungen und Leistungen	2.304
- davon Sonstige Vermögensgegenstände	1.649

4.

In den Sonstigen Vermögensgegenständen sind als antizipative Posten größeren Umfangs Bonusforderungen gegen Lieferanten und Steuererstattungsansprüche in Höhe von 3.989 TEUR enthalten.

5.

Von den aktiven Rechnungsabgrenzungsposten entfallen 6 TEUR auf Disagien.

6.

Die aktiven latenten Steuern resultieren aus konsolidierungsbedingten Differenzen zwischen den handelsrechtlichen und steuerrechtlichen Wertansätzen bei „Fertigen Erzeugnisse und Waren“ und „Sonstigen Rückstellungen“.

7.

Die Sonstigen Rückstellungen enthalten als wesentliche Posten:

	Geschäftsjahr
	TEUR
Verpflichtungen des Personalbereichs	9.917
Schwebende Geschäfte	3.833
Objektrisiken	3.169
Ausstehende Rechnungen	3.105
Rechnungslegung und Betriebsprüfung	1.547
Noch zu gewährende Gutschriften	1.356
Zinsen	684

8.

Pensionsrückstellungen und Sonstige Rückstellungen sind nach § 246 Abs. 2 Satz 2 HGB mit Rückdeckungsversicherungen in Höhe des Deckungskapitals von 90 TEUR bzw. 579 TEUR verrechnet worden. Entsprechend erfolgt auch eine Verrechnung der mit den Sonstigen Vermögensgegenständen verbundenen Zinserträge von 14 TEUR und der mit der Abzinsung der Rückstellungen verbundenen Zinsaufwendungen.

9.

Von den Verbindlichkeiten haben eine Restlaufzeit von bis zu 1 Jahr:

	Geschäftsjahr
	TEUR
Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten	126.488
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	151.533
Verbindlichkeiten aus der Annahme gezogener Wechsel und der Ausstellung eigener Wechsel	49
Verbindlichkeiten gegenüber verbundenen Unternehmen	559
Verbindlichkeiten gegenüber Unternehmen, mit denen ein Beteiligungsverhältnis besteht	534
Sonstige Verbindlichkeiten	76.420
	355.583

10.

Von den Verbindlichkeiten haben eine Restlaufzeit von mehr als 5 Jahren:

	Geschäftsjahr
	TEUR
Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten	39.638
Sonstige Verbindlichkeiten	359
	39.997

11.

Folgende Mitzugehörigkeitsvermerke sind zu den Verbindlichkeiten anzugeben:

	Geschäftsjahr
	TEUR
Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten	
- davon gegenüber Beteiligungsunternehmen	934
Verbindlichkeiten gegenüber verbundenen Unternehmen	
- davon aus Lieferungen und Leistungen	40
- davon Sonstige Verbindlichkeiten	520
Verbindlichkeiten gegenüber Unternehmen, mit denen ein Beteiligungsverhältnis besteht	
- davon aus Lieferungen und Leistungen	389
- davon Sonstige Verbindlichkeiten	145

12.

Von den Verbindlichkeiten sind durch Grundschulden, Sicherungsübereignungen und Globalzessionen oder ähnliche Rechte gesichert:

	Geschäftsjahr
	TEUR
Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten	191.772
Sonstige Verbindlichkeiten	2.045
	193.817

13.

Es bestanden zum Bilanzstichtag folgende Haftungsverhältnisse nach § 251 HGB:

	Geschäftsjahr
	TEUR
Verbindlichkeiten aus Bürgschaften	652
Weitergegebene Wechsel	3.929

Die Verbindlichkeiten aus Bürgschaften betreffen im Wesentlichen nicht konsolidierte verbundene und Beteiligungsunternehmen. Auf Basis der Erfahrungen der Vergangenheit sowie der Prognose der Entwicklung wird unter Berücksichtigung der Erkenntnisse am Bilanzstichtag nicht mit einer Inanspruchnahme gerechnet. Die weitergegebenen Wechsel sind zwischenzeitlich eingelöst.

14.

Zur Absicherung von Zins-, Währungs- und Preisänderungsrisiken werden teilweise Finanzinstrumente eingesetzt.

Zum Bilanzstichtag bestehen folgende derivative Finanzinstrumente:

Kategorie	Art	Umfang	beizulegender Zeitwert	Bewertungsmethode	Buchwert
zinsbezogene Derivate	Swaps und Caps	114 Mio EUR	-3.438 TEUR	Marktpreis zum Bilanzstichtag	0 TEUR
preisbezogene Derivate	Futures	25.550 to	-887 TEUR	Marktpreis zum Bilanzstichtag	0 TEUR

Vorräte sowie Einkaufs- und Verkaufskontrakte sind, soweit nicht bereits geschlossene Positionen vorliegen, durch die Bildung von Bewertungseinheiten mit Finanzinstrumenten nach § 254 HGB in Höhe von 7.389 TEUR über die maximale Restlaufzeit bis November 2014 gegen Preisänderungsrisiken und in Höhe von 1.257 TUSD über die maximale Restlaufzeit bis März 2013 gegen Währungsänderungsrisiken abgesichert. Auch die Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten, die zum Bilanzstichtag mit 198.136 TEUR valutieren und bei denen aufgrund günstigerer Konditionen Kredite mit kurzfristigen Zinssätzen und zinsbezogene Finanzinstrumente über die jeweiligen Laufzeiten bis längstens zum September 2025 kombiniert wurden, wurden mit diesen nach § 254 HGB als Bewertungseinheit zusammengefasst.

II. Konzerngewinn- und -verlustrechnung

1.

Die Umsatzerlöse gliedern sich nach Sparten wie folgt:

	to	Geschäftsjahr TEUR
Getreide	2.288.086	583.736
Energie	612.089	536.250
Futtermittel	671.320	282.890
Kartoffeln	1.815.576	266.545
Technik		207.589
Dünger	715.567	180.674
Pflanzenschutz		131.440
Sonstige	56.268	340.423
Gesamt	6.158.906	2.529.547

2.

In den Erträgen und Aufwendungen des Berichtsjahres sind folgende wesentliche periodenfremde und betriebsfremde Posten erfasst:

Sonstige betriebliche Erträge	TEUR
Versicherungsentschädigungen	1.537
Erträge aus Anlagenabgängen	1.449
Auflösung nicht mehr benötigter Wertberichtigungen	1.339
Auflösung nicht mehr benötigter Rückstellungen	1.130
Eingänge aus abgeschriebenen Forderungen	241

Materialaufwand

Sonderabwertung Kommunaltechnik und PKW	685
---	-----

Sonstige betriebliche Aufwendungen

Zuführungen zu Wertberichtigungen und Forderungsverluste	2.496
Objektrisiken	800
Verluste aus Anlagenabgängen	659
Zuführung zur Rückstellung für Betriebsprüfungskosten	510
Abfindungen	404
Versicherungsschäden	241
Abbruchkosten/Brandschäden	238

Abschreibungen auf Finanzanlagen

973

3.

Aus der Fremdwährungsumrechnung haben sich im Berichtsjahr aufgrund von Kurssicherungsgeschäften lediglich Kursverluste in Höhe von 6 TEUR ergeben, die unter den sonstigen betrieblichen Aufwendungen ausgewiesen werden.

4.

Zinsen aus der Aufzinsung von langfristigen unverzinslichen Rückstellungen sind in den Zinsen und ähnlichen Aufwendungen in Höhe von 1.635 TEUR enthalten.

F. Sonstige Angaben

1.

Zum Bilanzstichtag sind im Rahmen der Liquiditätssteuerung kreditversicherte Forderungen aus Lieferungen und Leistungen in einem Gesamtvolumen von 40.425 TEUR im Wege eines Forderungsverkaufs und Vorräte in Höhe von 49.885 TEUR in Form von unechten Pensionsgeschäften veräußert.

Im Rahmen der Verkaufsförderung eines Vertriebspartners bestehen zum Bilanzstichtag Andienungsrechte aus Maschinengeschäften in Höhe von 2.785 TEUR.

Darüber hinaus wurden zur Verbesserung der Bilanzstruktur in den vergangenen Jahren Sale and Lease back-Vereinbarungen für Anlagenobjekte abgeschlossen, deren Volumen an daraus resultierenden langfristigen Verpflichtungen über Restlaufzeiten von 6 bis 15 Jahren insgesamt 27.432 TEUR beträgt.

Zum Bilanzstichtag bestehen sonstige finanzielle Verpflichtungen aus mehrjährigen Miet-, Leasing- und sonstigen Verträgen. Die Mietverträge sind über Laufzeiten zwischen 1 und 15 Jahren geschlossen und haben im Geschäftsjahr zu Aufwendungen in Höhe von 4.461 TEUR geführt. Die Leasingverträge mit Laufzeiten von 2 bis 24 Jahren haben zu einem Leasingaufwand in Höhe von 9.622 TEUR geführt. Aus den Verpflichtungen aus Erbbaurechtverträgen mit Laufzeiten zwischen 13 und 73 Jahren entstehen Aufwendungen in Höhe von 16 TEUR p.a.

Aus Beteiligungen an Genossenschaften bestehen Haftungsverpflichtungen aus Haftsummen in Höhe von 192 TEUR.

2. Die Zahl der 2012 durchschnittlich beschäftigten Arbeitnehmer betrug:

	Vollzeitbeschäftigung	Teilzeitbeschäftigung
Kaufmännische Mitarbeiter	1.317	308
Gewerbliche Mitarbeiter	843	63
Gesamt	2.160	371

Außerdem wurden durchschnittlich 209 Auszubildende beschäftigt.

3.

Im Geschäftsjahr gab es keine Geschäfte mit nahe stehenden Personen, die für die Beurteilung der Finanzlage notwendig sind und nicht zu marktüblichen Bedingungen zustande gekommen sind.

4.

Das Prüferhonorar für die Abschlussprüfung des Konzerns beträgt 40 TEUR.

G. Rechtsformabhängige Angaben des Mutterunternehmens

1.

Mitgliederbewegung	Zahl der Mitglieder	Anzahl der Geschäftsanteile
01.01.2012	155	6.623
Zugang	6	292
Abgang	3	115
31.12.2012	158	6.800

Der Geschäftsanteil beträgt 3.070,00 EUR. Eine Nachschusspflicht für Mitglieder besteht satzungsgemäß nicht.

2.

Der zuständige Prüfungsverband gemäß § 54 GenG ist:

DGRV - Deutscher Genossenschafts- und Raiffeisenverband e.V.
Pariser Platz 3
10117 Berlin

3.

Mitglieder des Vorstandes:

Hans-Josef Hilgers	Vorsitzender
Markus Stüttgen	
Dr. Karl-Heinrich Sümmerrmann	(bis 30. Juni 2012)

Mitglieder des Aufsichtsrates:

Friedhelm Decker	Vorsitzender
Bernd Firle	stellvertretender Vorsitzender
Frank Braband	
Berthold-Hermann Bützler	
Reinhard Ewertz	
Jürgen Krafft	(bis 5. Juni 2012)
Alfred Muders	
Armin Müller	
Gerold Nachbauer	
Christoph Ochs	
Hans-Gerd Pützstück	
Gerhard-Ernst Raddatz	
Matthias Rips	
Jürgen Schneider	
Manfred Schorn	
Stefan Schulze-Hagen	(ab 5. Juni 2012)
Dr. Alois Splonskowski	
Ingo Steitz	
Dr. Wolfgang Thomasberger	
Willi Uhl	
Bernd Wolfs	

Am Bilanzstichtag betragen die Forderungen gegen:	TEUR
Mitglieder des Vorstandes	0
Mitglieder des Aufsichtsrates	2

Köln, 26. April 2013
Raiffeisen Waren-Zentrale Rhein-Main eG

Der Vorstand

Hilgers Stüttgen

Bestätigungsvermerk des Prüfungsverbandes

Wir haben den von der Raiffeisen Waren-Zentrale Rhein-Main eG, Köln, aufgestellten Konzernabschluss – bestehend aus Bilanz, Gewinn- und Verlustrechnung, Anhang, Kapitalflussrechnung und Eigenkapitalspiegel – und den Bericht über die Lage der Genossenschaft und des Konzerns für das Geschäftsjahr vom 1. Januar bis 31. Dezember 2012 geprüft. Die Aufstellung dieser Unterlagen nach den deutschen handelsrechtlichen Vorschriften und den ergänzenden Bestimmungen der Satzung liegt in der Verantwortung der gesetzlichen Vertreter der Genossenschaft. Unsere Aufgabe ist es, auf der Grundlage der von uns durchgeführten Prüfung eine Beurteilung über den Konzernabschluss und den Bericht über die Lage der Genossenschaft und des Konzerns abzugeben.

Wir haben unsere Konzernabschlussprüfung nach § 14 Abs. 1 PublG in Verbindung mit § 317 HGB unter Beachtung der vom Institut der Wirtschaftsprüfer (IDW) festgestellten deutschen Grundsätze ordnungsmäßiger Abschlussprüfung vorgenommen. Danach ist die Prüfung so zu planen und durchzuführen, dass Unrichtigkeiten und Verstöße, die sich auf die Darstellung des durch den Konzernabschluss unter Beachtung der Grundsätze ordnungsmäßiger Buchführung und durch den Bericht über die Lage der Genossenschaft und des Konzerns vermittelten Bildes der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage wesentlich auswirken, mit hinreichender Sicherheit erkannt werden. Bei der Festlegung der Prüfungshandlungen werden die Kenntnisse über die Geschäftstätigkeit und über das wirtschaftliche und rechtliche Umfeld des Konzerns sowie die Erwartungen über mögliche Fehler berücksichtigt. Im Rahmen der Prüfung werden die Wirksamkeit des rechnungslegungsbezogenen internen Kontrollsystems sowie Nachweise für die Angaben im Konzernabschluss und dem Bericht über die Lage der Genossenschaft und des Konzerns überwiegend auf der Basis von Stichproben beurteilt. Die Prüfung umfasst die Beurteilung der Jahresabschlüsse der in den Konzernabschluss einbezogenen Unternehmen, der Abgrenzung des Konsolidierungskreises, der angewandten Bilanzierungs- und Konsolidierungsgrundsätze und der wesentlichen Einschätzungen der gesetzlichen Vertreter sowie die Würdigung der Gesamtdarstellung des Konzernabschlusses und des Berichts über die Lage der Genossenschaft und des Konzerns. Wir sind der Auffassung, dass unsere Prüfung eine hinreichend sichere Grundlage für unsere Beurteilung bildet.

Unsere Prüfung hat zu keinen Einwendungen geführt.

Nach unserer Beurteilung aufgrund der bei der Prüfung gewonnenen Erkenntnisse entspricht der Konzernabschluss den gesetzlichen Vorschriften und den ergänzenden Bestimmungen der Satzung und vermittelt unter Beachtung der Grundsätze ordnungsmäßiger Buchführung ein den tatsächlichen Verhältnissen entsprechendes Bild der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Konzerns. Der Bericht über die Lage der Genossenschaft und des Konzerns steht in Einklang mit dem Konzernabschluss, vermittelt insgesamt ein zutreffendes Bild von der Lage der Genossenschaft und des Konzerns und stellt die Chancen und die Risiken der zukünftigen Entwicklung zutreffend dar.

Berlin, den 29. April 2013

DGRV - DEUTSCHER GENOSSENSCHAFTS- UND RAIFFEISENVERBAND E.V.

(Dr. Ott)

(Strnad)

Wirtschaftsprüfer

Wirtschaftsprüfer

© 2013

Raiffeisen Waren-Zentrale Rhein-Main eG

Altenberger Straße 1a, 50668 Köln, 0221/1638-0, www.rwz.de

Verantwortliche Leitung und Redaktion

DB Marketing, Dr. Friedrich-Karl Velder, 0221/1638-233, dr.velder@rwz.de

Fotos

Daniel Brunner

RWZ-Bildarchiv

Gestaltung

AgroConcept GmbH, Bonn

Druck









W+S Druck und Medien GmbH, Troisdorf-Spich

VERTRIEBSGEBIETE UND STANDORTE






RWZ-Vertriebsgebiete

-  Nordrhein
-  Nordeifel
-  Mittelrhein-Westerwald
-  Eifel-Mosel-Hunsrück
-  Hessen
-  Saar
-  Rheinhessen-Pfalz
-  Thüringen-Sachsen



Zentraler Verwaltungssitz der RWZ Rhein-Main eG

-  RWZ-Standorte – Agrar, Märkte u. ä.
-  RWZ-Technikbetriebe
-  RWZ-Staplertechnik
-  RWZ-Autohäuser
-  Standorte von RWZ-Tochterunternehmen