

GESCHÄFTSBERICHT 2011



DIE RWZ AUF EINEN BLICK

	RWZ-Konzern (Mio. Euro)				RWZ eG (Mio. Euro)			
	2008 Mio. Euro	2009 Mio. Euro	2010 Mio. Euro	2011 Mio. Euro	2008 Mio. Euro	2009 Mio. Euro	2010 Mio. Euro	2011 Mio. Euro
Umsatz	2.119,3	1.714,8	1.909,7	2.298,8	1.774,0	1.391,0	1.558,3	1.965,2
davon Absatzgeschäft	583,3	450,1	572,4	753,2	431,23	312,4	371,2	527,2
Bezugsgeschäft	1.520,0	1.245,1	1.317,0	1.524,7	1.308,1	1.044,0	1.147,6	1.394,9
Dienstleistungen	16,0	19,6	20,3	20,7	34,1	34,6	39,5	43,1
Rohergebnis	224,1	213,4	227,9	247,6	169,1	158,2	175,5	195,4
Abschreibungen	15,3	13,8	14,5	16,0	10,5	8,8	9,3	10,8
Investitionen/Sachanlagen	21,8	29,3	31,1	30,1	13,2	18,7	21,7	18,4
Ergebnis der gewöhnlichen Geschäftstätigkeit	15,5	9,0	13,4	19,9	10,8	6,6	11,0	15,0
Jahresüberschuss/-fehlbetrag	12,1	7,7	8,5	8,8	8,2	6,8	7,5	6,1
Bilanzsumme	508,9	437,4	522,3	512,9	408,5	345,8	436,7	428,3
davon Anlagevermögen	172,4	178,4	193,1	206,6	130,1	134,3	144,4	153,0
Umlaufvermögen	335,2	257,5	328,0	305,5	277,5	211,0	291,3	274,8
Eigenkapital	76,5	83,1	94,4	102,7	68,6	74,6	82,9	89,1
Fremdkapital	374,5	303,5	375,5	346,4	290,0	228,1	308,4	284,6
Mitarbeiter	2.459	2.539	2.541	2.633	1.819	1.894	1.980	2.003
Mitgliedsgenossenschaften per (31.12)	168	163	161	155	168	163	161	155

GESCHÄFTS- UND DIENSTLEISTUNGSBEREICHE DER RWZ RHEIN-MAIN EG

Zentraler Verwaltungssitz

Altenberger Straße 1 a • 50668 Köln

Telefon: 02 21/16 38-0 • Telefax: 02 21/16 38-254 • Internet: www.rwz.de • E-Mail: info@rwz.de

Bereiche

Geschäftsbereiche

Pflanzliche Produktion

Düngemittel Tel.: 02 21/16 38-211 • Fax: 02 21/16 38-10 211 • E-Mail: duengemittel@rwz.de

Pflanzenschutz Tel.: 02 21/16 38-350 • Fax: 02 21/16 38-10 350 • E-Mail: pflanzenschutz@rwz.de

Saatgut/Holz Tel.: 02 21/16 38-200 • Fax: 02 21/16 38-10 200 • E-Mail: saatgut@rwz.de

Dienstleistung Pflanzliche Produktion Tel.: 02 21/16 38-172 • Fax: 02 21/16 38-10 172 • E-Mail: pflanzliche-produktion@rwz.de

Getreide/ Futtermittel/Nachwachsende Rohstoffe/Energie

Getreide/Ölsaaten Tel.: 02 21/16 38-287 • Fax: 02 21/16 38-10 287 • E-Mail: getreide@rwz.de

Mischfutter Tel.: 02 21/16 38-460 • Fax: 02 21/16 38-10 460 • E-Mail: futtermittel@rwz.de

Futtermiteinkauf/-handel Tel.: 02 21/16 38-355 • Fax: 02 21/16 38-10 355 • E-Mail: futtermittel@rwz.de

Nachwachsende Rohstoffe Tel.: 02 21/16 38-277 • Fax: 02 21/16 38-10 277 • E-Mail: energie@rwz.de

Energie Tel.: 02 21/16 38-277 • Fax: 02 21/16 38-10 277 • E-Mail: energie@rwz.de

Baustoffe Tel.: 02 21/16 38-462 • Fax: 02 21/16 38-10 364 • E-Mail: baustoffe@rwz.de

Märkte Tel.: 02 21/16 38-462 • Fax: 02 21/16 38-10 364 • E-Mail: maerkte@rwz.de

Technik Tel.: 02 21/16 38-392 • Fax: 02 21/16 38-10 395 • E-Mail: technik@rwz.de

Kartoffeln Tel.: 0 21 63/94 87-0 • Fax: 0 21 63/94 87 77 • E-Mail: info@weuthen-gmbh.de

Weinbau-/Kellereibedarf Tel.: 0 67 04/93 30-14 • Fax: 0 67 04/93 30-24 • E-Mail: weinbau@rwz.de

Logistik Tel.: 0 61 81/9 33 05 60 • Fax: 0 61 81/9 33 05 77 • E-Mail: logistik@rwz.de

Dienstleistungsbereiche

Bau/Liegenschaften Tel.: 02 21/16 38-388 • Fax: 02 21/16 38-10 296 • E-Mail: bau@rwz.de

DV/Informationsmanagement Tel.: 02 21/16 38-498 • Fax: 02 21/16 38-393 • E-Mail: edv@rwz.de

Finanzen Tel.: 02 21/16 38-446 • Fax: 02 21/16 38 10-446 • E-Mail: finanzen@rwz.de

Interne Revision Tel.: 0 60 31/165-575 • Fax: 0 60 31/165-578 • E-Mail: revision@rwz.de

Marketing Tel.: 02 21/16 38-233 • Fax: 02 21/16 38-348 • E-Mail: marketing@rwz.de

Personal Tel.: 02 21/16 38-244 • Fax: 02 21/16 38-375 • E-Mail: personal@rwz.de

Organisation/Controlling/Versicherung Tel.: 02 21/16 38-423 • Fax: 02 21/16 38-437 • E-Mail: controlling@rwz.de

Recht Tel.: 0 60 31/165-589 • Fax: 0 60 31/165-570 • E-Mail: recht@rwz.de



Das Denken und Handeln in Netzwerken bringt immer neue interessante Ideen und Aktivitäten hervor.

Auf diese Weise wird nicht nur laufend das Produkt- und Dienstleistungsangebot der RWZ erweitert, sondern die RWZ bekommt aufgrund ihrer wachsenden Vielseitigkeit in den Augen ihrer Geschäftspartner und Kunden ein ganz neues Gesicht.

Dabei hat die RWZ ihre Möglichkeiten bei weitem noch nicht ausgeschöpft.

1 ORGANIGRAMM

4 VERWALTUNGSORGANE

Vorstand
Aufsichtsrat
Beirat

6 LAGEBERICHT UND KONZERN-LAGEBERICHT DER RWZ RHEIN-MAIN eG

7 Gesamtwirtschaftliche und branchenrelevante Marktentwicklung
9 Entwicklung der Geschäftssegmente
12 Lage des RWZ-Konzerns und der RWZ eG
12 Ertragslage
14 Finanzlage
14 Vermögenslage
15 Entwicklung wesentlicher Kennzahlen
16 Chancen- und Risikobericht
20 Vorgänge von besonderer Bedeutung nach Ende des Berichtsjahres
20 Prognosebericht
22 Personal

24 BERICHT DER GESCHÄFTSBEREICHE

Landwirtschaftliches Geschäft

44 BERICHT DER GESCHÄFTSBEREICHE

Ländliches Geschäft

52 JAHRESABSCHLUSS DER RWZ RHEIN-MAIN EG

54 Bilanz
56 Gewinn- und Verlustrechnung
57 Anhang
67 Bestätigungsvermerk des Abschlussprüfers

68 KONZERNABSCHLUSS DER RWZ RHEIN-MAIN EG

70 Konzernbilanz
72 Konzerngewinn- und -verlustrechnung
73 Konzern-Kapitalflussrechnung
74 Entwicklung des Konzerneigenkapitals
75 Konzernanhang
87 Bestätigungsvermerk des Abschlussprüfers

VERWALTUNGSORGANE

Vorstand

Hans-Josef Hilgers

Vorsitzender des Vorstandes

Markus Stüttgen

Vorstandsmitglied

Dr. Karl-Heinrich Sümmermann

Vorstandsmitglied

Aufsichtsrat

Friedhelm Decker (Vorsitzender)

Präsident des Rheinischen Landwirtschaftsverbandes e.V. (ab 16.06.2011)

Bernd Firle (stv. Vorsitzender)

Arbeitnehmervertreter

Martin Bonow

VM (bis 16.06.2011)

Frank Braband

Arbeitnehmervertreter

Wilhelm Brück

Ehrenmitglied

Berthold-Hermann Bützler

Arbeitnehmervertreter

Reinhard Ewertz

Arbeitnehmervertreter

Jürgen Krafft

AM Buir-Bliesheimer Agrargenossenschaft eG

Alfred Muders

GF Raiffeisen Hunsrück Handelsgesellschaft mbH

Armin Müller

Vizepräsident Hessischer Bauernverband e.V.

Gerold Nachbauer

Arbeitnehmervertreter

Christoph Ochs

VV VR Bank-Südpfalz

Hans-Gerd Pützstück

VV REG Bergisch Land und Mark eG

Gerhard-Ernst Raddatz

Arbeitnehmervertreter

Matthias Rips

Arbeitnehmervertreter

Jürgen Schneider

Arbeitnehmervertreter

Manfred Schorn

Arbeitnehmervertreter

Dr. Alois Splonskowski

GF Raiffeisen Voreifel-Ahr Handelsgesellschaft mbH

Ingo Steitz

Präsident des Weinbauverbandes Rheinhessen e.V. (ab 16.06.2011)

Dr. Wolfgang Thomasberger

VV VR Bank Rhein-Neckar eG

Willi Uhl

Arbeitnehmervertreter (ab 21.09.2011)

Michael Walter

Arbeitnehmervertreter (bis 31.08.2011)

Bernd Wolfs

VM RWG Schwalm-Nette eG

AV = Aufsichtsratsvorsitzender

AM = Aufsichtsratsmitglied

GF = Geschäftsführer

VV = Vorstandsvorsitzender

VM = Vorstandsmitglied

KV = Kreisvorsitzender

VERWALTUNGSORGANE

Beirat

Michael Prinz zu Salm-Salm (Vorsitzender)
AV Volksbank Nahetal eG (ab 16.06.2011)

Dr. Willi Billau
stv. Vors. Regionalbauernverband Starkenburg

ÖR Leo Blum
Präsident des Bauern- und Winzerverbandes
Rheinland-Nassau e.V.

Eugen von Boch
Landwirt

Ernst Bugl
VV Raiffeisenbank Grafschaft-Wachtberg eG

Bernhard Conzen
Vizepräsident Rheinischer Landwirtschaftsverband e.V.

Michael Dathe
VV Prießnitzer Agrargenossenschaft eG

Wilfried Ehrenstein
AM Westerwald Bank eG

Karl-Otto Engel
KV Kreisbauernverband Birkenfeld

Klaus Fontaine
Präsident des Bauernverbandes Saar e.V.

Johannes Frizen
Präsident der Landwirtschaftskammer
Nordrhein-Westfalen

Dieter Glahn
VM Bauern- und Winzerverband Rheinland-Pfalz Süd e.V.

Manfred Graff
VV Milch-Union-Hocheifel eG

Helmut Gumpert
VV Agrofarm Knau eG

Eberhard Hartelt
Vizepräsident Bauern- und Winzerverband
Rheinland-Pfalz Süd e.V.

Dr. Ludwig C. von Heyl
KV Bauern- und Winzerverband Rhein-Pfalz-Kreis

Reinhold Hörner
VM LWK Rheinland-Pfalz

Michael Horper
KV BWV Bitburg-Prüm

Harald Hörsch
Leiter Warenabteilung VR Bank Rhein-Mosel eG

Theo Jacobi
Leiter Warenabteilung Raiba Irrel eG

Thomas Ketelaers
GF Raiffeisen-Markt Neukirchen-Vlyn
Niep Handelsgesellschaft mbH

Günter Klücken
VM Raiffeisen-Waren-Genossenschaft Rheinland eG

Joachim Knoll
VV Agroservice Altenburg-Waldenburg eG

Martin Leis
VM Raiba Neustadt eG

Martin Ley
VM VOG Rheinhessen eG, Ingelheim

Hans-Peter Maas
GF AGRIV Raiffeisen eG

Herwig Marloff
Sprecher des Vorstandes Raiffeisen Wetterau eG

Bernd Mayer
VV Volksbank Untere Saar eG

Jörg Müller
Vors. EZG Hunsrück-Nahe

Marcel Müller
KV BWV Kreis Kusel

Jürgen Münch
GF RWG Bad Dürkheim eG

Norbert Opgen-Rhein
VV BAG Rees eG

Holker Pfannebecker
KV Bauern- und Winzerverband Rheinland-Pfalz Süd e.V.

Armin Pfeil
GF RWGmbH & Co. Betriebs KG, Alsfeld

Thomas Schlich
GF Landgard eG

Ludwig Schmitt
KV Bauern- und Winzerverband Mainz-Bingen

Edwin Schrank
Präsident Weinbauverband Pfalz e.V.

Richard Schreiner
Präsident der Landwirtschaftskammer für das Saarland

Stefan Schulze-Hagen
VV Buir-Bliesheimer Agrargenossenschaft eG

Walter Schütz
Vors. Regionalbauernverband Starkenburg e.V.

Horst Trautmann
GF RWG Reichelsheim/Odenwald eG

Margret Vosseler MdL
Präsidentin Rheinischer Landfrauenverband e.V.

Hans-Georg Wagner
AV RWG Frankfurt/Main

Thomas Warken
GF Raiffeisen BAG eG, Kirchberg

Horst Weyand
VV Volksbank Nahetal eG

Kurt Wiegel
KV Bauernverband Vogelsberg e.V.

Walter Wolf
KV Bauern- und Winzerverband Bad Dürkheim

Manfred Zelder
KV BWV Bernkastel-Wittlich

Lagebericht und Konzern-Lagebericht der RWZ Rhein-Main eG



Da Geschäftsverlauf, Lage und voraussichtliche Entwicklung der RWZ eG und des RWZ-Konzerns weitgehend übereinstimmen, werden der Lagebericht und der Konzern-Lagebericht nach § 315 Abs. 3 HGB zusammengefasst.

GESAMTWIRTSCHAFTLICHE UND BRANCHENRELEVANTE MARKTENTWICKLUNG

Weltwirtschaft von globaler Finanzkrise leicht erholt

Während des Berichtsjahres beruhigte sich die Weltwirtschaft zwar etwas von der vorausgegangenen schweren globalen Rezession, doch konnte noch keine der wesentlichen Ursachen für die nach wie vor schwelende Finanz- und Wirtschaftskrise dauerhaft behoben werden. EU-weit standen besonders diejenigen Mitgliedsstaaten im Fokus des Marktgeschehens, in denen die allgemeine Verschuldung von Staat und Konsumenten sowie die Wettbewerbschwäche der Wirtschaft besonders ausgeprägt waren.

Deutsche Wirtschaft kräftig gewachsen

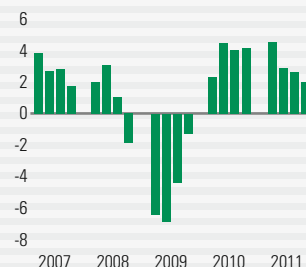
Die im Rahmen der europäischen Solidaritätspakte beschlossenen finanziellen Hilfestellungen belasteten die Wirtschaft in Deutschland im Berichtsjahr nur geringfügig. So konnte Deutschland sein Bruttoinlandsprodukt um 3 % ausdehnen, nachdem es bereits im Vorjahr um 3,7 % gewachsen war. Diese im EU- und auch im weltweiten Vergleich positiven Wirtschaftszahlen gingen allerdings gegen Jahresende im Einklang mit der rückläufigen Entwicklung der Weltwirtschaft leicht zurück. Besonders stützend wirkte die hohe inländische Nachfrage. Der stabile Arbeitsmarkt, verbesserte Einkommensperspektiven und höhere Nettoverdienste waren hierbei eine erhebliche Stütze. Einen ähnlich positiven Beitrag zum Wirtschaftswachstum lieferten die hohen inländischen Investitionen in Investitionsgüter sowie die gestiegenen Bauaktivitäten, unter anderem dank der extrem günstigen Finanzierungsbedingungen. Neben dem öffentlichen Bau, welcher durch staatliche Konjunkturpakete gestützt wurde, sorgte der private Wohnungsbau, insbesondere im Rahmen energetischer Gebäudesanierungen, für Wachstumseffekte.

Der deutsche Außenhandel konnte seine Aktivitäten im Berichtsjahr ebenfalls ausweiten. Dies galt auch für die Agroindustrie und den Ernährungssektor.

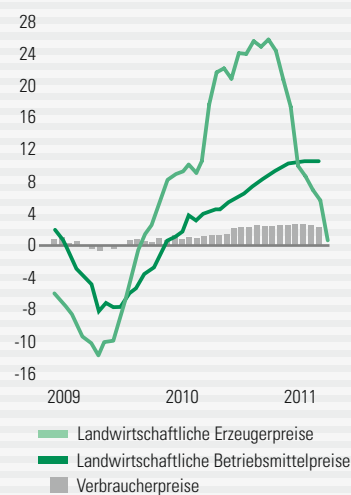
Während sich in den meisten Ländern der EU die Lage der Staatsfinanzen und der allgemeinen Wirtschaft weiter verschärfte, entspannte sich die Situation der öffentlichen Haushalte in Deutschland im Berichtsjahr erheblich. So lag die Neuverschuldung in 2011 erstmals seit 2008 wieder unter der gesetzten Grenze. Ebenfalls mit -0,6 % auf 7,1 % rückläufig war die Arbeitslosenquote. Dank der stabilen Konjunktur stieg die Zahl der Erwerbstätigen in Deutschland um mehr als 0,5 Millionen auf einen Höchststand von 41,1 Millionen Personen. Einen leichten Anstieg verzeichnete allerdings die Inflationsrate auf 2,7 % im Herbst des Berichtsjahres. Dies war insbesondere bedingt durch die Teuerung vor allem von Energie sowie wichtiger industrieller und agrarischer Rohstoffe.

LAGEBERICHT

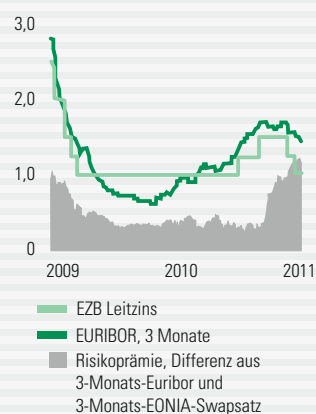
Wirtschaftswachstum in Deutschland
(BIP gegenüber Vorjahr in %)



Preisentwicklung in Deutschland
(Veränderung gegenüber Vorjahr in %)



Geldmarktsätze in der Eurozone
in %



Globale Preisentwicklung Agrarrohstoffe
2002–2004 = Index 100



Erzeuger- und Betriebsmittelpreise
in der deutschen Landwirtschaft
Index: 2005=100



Stimmungsbarometer Landwirtschaft



Monetäre Lage weiter angespannt

Nachdem die europäische Zentralbank in der ersten Hälfte des Berichtsjahres die Zinswende durch Erhöhung des Leitzinses um 0,25 % auf 1,5 % einzuleiten versuchte, senkte sie im Spätsommer aufgrund der sich wieder zuspitzenden internationalen Schuldenkrise nicht nur den Leitzins auf 1 %, sondern sorgte über günstige langfristige Refinanzierungsgeschäfte und andere geldpolitische Sondermaßnahmen für eine extreme Lockerung am europäischen Geldmarkt. Gleichwohl entspannte sich die Lage der am meisten verschuldeten Staaten in der Euro-Zone nicht. Denn die Erwartung einer sich abschwächenden Konjunktur, die äußerst schwierige Verschuldungslage Griechenlands und die Befürchtung eines Überspringens der Staatsschuldenkrise auf andere finanzschwache EU-Länder sorgten für eine erhebliche Verunsicherung der Märkte ab der zweiten Jahreshälfte.

Fortgesetzte Preisschwankungen auf den Weltagarmärkten

Auch im Berichtsjahr setzte sich die Volatilität der Agrarpreise weltweit und damit auch innerhalb der Europäischen Union fort. Aufgrund der angespannten globalen Versorgungslage für zahlreiche Agrarrohstoffe stieg das Erzeugerpreisniveau weiter. Zwar lag das Weltmarkt-Preisniveau für Agrarrohstoffe zum Ende des Berichtsjahres unter dem Stand des Vorjahres, doch blieb die Grundtendenz weiterhin stabil bis fest. Auch für die deutsche Landwirtschaft brachte diese Entwicklung zum Teil niedrigere Erzeugerpreise mit sich, bei allerdings zunehmenden Schwankungen.

Einhergehend damit stieg jedoch auch der Index für landwirtschaftliche Betriebsmittel gegenüber dem Vorjahr deutlich. Diese Aufwärtsentwicklung lag insbesondere an den gestiegenen Preisen für Futtermittelinzelkomponenten und Energie.

Mehrheitlich positive Stimmungslage in der deutschen Landwirtschaft

Für die deutsche Landwirtschaft verlief das Berichtsjahr zufriedenstellend, wenngleich mit zum Teil erheblichen Unterschieden innerhalb der Produktionsrichtungen und Betriebsformen.

Die Mehrzahl der landwirtschaftlichen Betriebe konnte ihre wirtschaftliche Lage verbessern. So stieg das Unternehmensergebnis je Haupterwerbsbetrieb im Wirtschaftsjahr 2010/2011 durchschnittlich um 35 % auf 42.200 € an, nachdem es in den beiden Vorjahren noch rückläufig war. Insbesondere die Ertragslage der Ackerbau-, Wein- und Futterbaubetriebe verbesserte sich merklich. Bei den Veredlungsbetrieben ging das Unternehmensergebnis dagegen um durchschnittlich 30 % zurück. Vor allen Dingen die Sauen haltenden Betriebe konnten in 2011 wiederum kein zufriedenstellendes Betriebsergebnis erzielen. Die Gemüsebaubetriebe waren über das gesamte Jahr hinweg erheblich von der aufgetretenen EHEC-Epidemie betroffen, welche ab Mai 2011 zu einer plötzlichen und schwerwiegenden Marktverwerfung führte.

Agrarinvestitionen erheblich gestiegen

Die mehrheitlich positiven Betriebsergebnisse in den landwirtschaftlichen Betrieben sorgten

im Berichtsjahr dafür, dass die Bruttoinvestitionen das bereits hohe Niveau des Vorjahres nochmals überstiegen. Auch die Nettoinvestitionen lagen mit durchschnittlich 6.600 € je Betrieb doppelt so hoch wie im Jahr zuvor. Dennoch konnten lediglich ein Drittel der Haupterwerbsbetriebe einen für die dauerhafte Betriebserhaltung und -entwicklung ausreichenden Eigenkapitalzuwachs erzielen.

ENTWICKLUNG DER GESCHÄFTSSEGMENTE

Günstiges Marktumfeld für RWZ-Agrargeschäft

Von der grundsätzlich günstigen Entwicklung der Märkte für Agrarprodukte und der positiven Stimmung in der Landwirtschaft konnten die RWZ eG und der RWZ-Konzern als genossenschaftlich organisierter Marktpartner ihrer rund 150 Mitgliedsgenossenschaften und von fast 70.000 Landwirten, Winzern und Gartenbauern ebenfalls profitieren. Vor allem die gestiegenen Preise für zahlreiche Marktfrüchte sowie für Milch verbesserten die Einkommenslage der Landwirtschaft im RWZ-Geschäftsgebiet und damit das Agrargeschäft der RWZ eG und des RWZ-Konzerns.

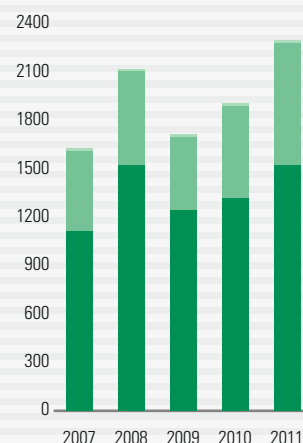
So förderten die stabilen Erzeugerpreise, beispielsweise für Getreide und Ölsaaten, den Absatz von **Düngemitteln**, insbesondere von Stickstoffdünger. Obwohl der Grunddüngerumsatz weniger stark stieg, setzte die RWZ-Gruppe mit 711.000 t in der Menge 7 % mehr Düngemittel um als im Jahr zuvor. Auch das **Pflanzenschutzgeschäft** konnte die RWZ-Gruppe mit einem Umsatzzuwachs um 6,6 % auf 119 Mio. € deutlich ausdehnen. Spürbar war hier der intensivere Pflanzenschutzmitteleinsatz in Intensivkultur-Betrieben, unter anderem in Folge des zeitweise nassen Sommers 2011. Auch das **Saatgutgeschäft** verlief dank günstiger Rahmenbedingungen unter anderem aufgrund der hohen Getreidepreise und einer aktiven Vertriebssteuerung mit einem Umsatzzuwachs um 7 % weiterhin auf hohem Niveau.

Im **Futtermittelgeschäft** setzte die RWZ-Gruppe mit einer Tonnage von 697.000 t geringfügig weniger um. Während das Mischfuttermittelgeschäft ausgeweitet werden konnte, ging der Absatz bei Einzelkomponenten zurück. Die allgemeine Marktsituation gestaltete sich über das gesamte Geschäftsjahr hinweg aufgrund der ständig schwankenden Rohstoffmärkte sowie einer zum Teil engen Versorgung auf den Weltmärkten mit Rohwaren schwierig. Deutliche Absatzzuwächse erzielte die RWZ-Gruppe bei Geflügel- und Schweinefutter. Auch bei Milchviehfutter konnte die RWZ-Gruppe ihren Marktanteil stabilisieren bzw. leicht ausweiten.

Im Geschäftsfeld **Weinbau-/Kellereibedarf** hatte die mengenmäßig geringe Lese des Vorjahres in der ersten Hälfte des Berichtsjahres eine verhaltene Umsatzentwicklung zur Folge. Die mengenmäßig größere Lese 2011 sorgte dagegen für einen starken Umsatzschub, zumal die Abfüllung dieses Jahrganges bereits sehr frühzeitig ab November 2011 begann. So stieg der Umsatz konzernweit um 17 % auf 75 Mio. €.

LAGEBERICHT

Umsatzentwicklung
in Mio. Euro



■ Dienstleistungen
■ Absatzgeschäft
■ Bezugsgeschäft

RWZ-Konzern

Infolge der deutlich positiveren Stimmung in der Landwirtschaft und der damit gestiegenen Investitionsbereitschaft konnte der Geschäftsbereich **Technik** den Umsatz auch in 2011 um 24 % auf 212 Mio. € steigern. Mehr als 800 neue Traktoren konnte die RWZ-Gruppe in 2011 innerhalb ihres Marktgebietes platzieren. Ergänzende Akquisitionen, wie die Aufnahme neuer bzw. die Weiterentwicklung weiterer Geschäftsfelder sowie die noch intensivere Erschließung des Agrartechnikgeschäftes im Wein- und Gartenbau sorgten ebenfalls für eine Erhöhung des RWZ-Marktanteils.

Auch im noch jungen Segment rund um den **Gartenbau** erzielte die RWZ-Gruppe im Berichtsjahr eine deutliche Umsatzsteigerung. Der Aufbau eines Standortnetzes in den bedeutendsten innerhalb des RWZ-Gebietes liegenden Gartenbau-Regionen, die weitere Professionalisierung der Beratung, der Aufbau einer flexiblen Logistik und ein ständig wachsendes Sortiment führten dazu, dass die RWZ-Gruppe in diesem vielversprechenden Segment zweistellig zulegen konnte.

Das Absatzgeschäft der RWZ-Gruppe, im Wesentlichen bestimmt durch den Handel mit Getreide, Ölsaaten, Kartoffeln und Holz, verlief im Berichtsjahr, zum Teil bedingt durch die Vorjahresernten, uneinheitlich. So unterlag der **Getreide- und Ölsaatenhandel** in 2011 den extremen Preisschwankungen aus 2010, die sich im Berichtsjahr etwas geschwächt fortsetzten. Trotz rückläufiger Getreideernte 2011 gelang es der RWZ-Gruppe, mit 2,1 Mio. t rd. 12 % mehr Getreide als im Jahr zuvor umzusetzen.

Das **Kartoffelgeschäft** war bestimmt von den in 2011 geltenden günstigen Anbaubedingungen und einer daraus resultierenden historisch großen Erntemenge. So setzte die RWZ-Gruppe im Kartoffelgeschäft mit 1,7 Mio. t über 9 % mehr um als im Jahr zuvor und erlöste hieraus 277 Mio. €.

Das **Holzgeschäft** der RWZ entwickelte sich in einem schwierigeren Gesamtmarkt unter erneuter Steigerung der Absatzmenge auf 250.000 Festmeter wiederum aufwärts.

Geschäftsjahr 2011 im ländlichen Geschäft unterschiedlich verlaufen

Das Geschäft mit **festen und flüssigen Brenn- und Treibstoffen** sowie mit regenerativen Energien verlief im Berichtsjahr uneinheitlich. So ging der Heizölabsatz der RWZ-Gruppe infolge des frühen Winterendes 2010/2011 und der milden Witterung Ende 2011 um 7 % zurück. Auch der Absatz an festen Brennstoffen folgte dieser trendbedingten Entwicklung, allerdings nicht derart ausgeprägt. Dagegen gelang es, das Geschäft mit Dieselmotortreibstoff deutlich zu steigern. Ebenfalls deutlich um 40 % wachsen konnte das Geschäft der RWZ-Gruppe mit Bioenergie.

Konjunkturbedingt und dank verstärkter Neubau-, Umbau- und Energiesparaktivitäten vor allem im privaten Sektor legte das **Baustoffgeschäft** der RWZ-Gruppe mit einem Umsatzwachstum um 18,4 % auf 68 Mio. € deutlich zu.

Das Geschäft der RWZ-Gruppe mit ihren **Raiffeisen-Märkten** war aufgrund der Schließung eines Standortes rückläufig. Es reduzierte sich leicht auf 107 Mio. €.

Konzernstruktur

Per 31.12.2011 gehörten 40 verbundene Unternehmen zur RWZ-Gruppe. Von diesen waren 31 Unternehmen vollständig in den Konzernabschluss einbezogen. Zwei Schwestergesellschaften wurden im Geschäftsjahr auf eine weitere verschmolzen.

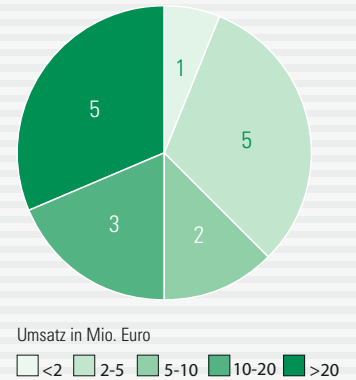
Aufgrund der geringen Bedeutung für die Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des RWZ-Konzerns unterblieb bei den verbleibenden 9 Unternehmen eine Konsolidierung. 4 weitere Unternehmen wurden als assoziierte Unternehmen in den Konzern-Abschluss einbezogen.

16 Tochtergesellschaften sind im weitesten Sinne im operativen Agrargeschäft bzw. im Geschäft mit Landwirtschaft, Wein- und Gartenbau tätig. Die verbleibenden 15 der vollkonsolidierten Tochtergesellschaften waren in den Geschäftssegmenten Baustoffe, Raiffeisen-Markt und Energie aktiv bzw. im Dienstleistungsbereich tätig oder inaktiv.

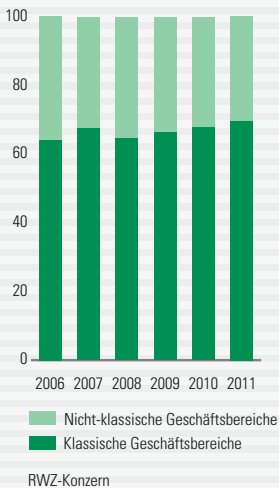
Die Umsatzgrößenstruktur innerhalb des Konzerns veränderte sich nur geringfügig. Die fünf umsatzstärksten Tochterunternehmen erlösten im Berichtsjahr 407 Mio. € und damit 17,7 % des Konzernumsatzes.

Der Diversifikationsgrad als Verhältnis zwischen klassisch landwirtschaftlichem Geschäft und nicht landwirtschaftlichen Aktivitäten veränderte sich im Berichtsjahr zu Gunsten des Agrargeschäftes von 67,8 % auf 69,7 %. Von diesem entfielen 66,3 % bzw. 1,52 Mrd. € auf das Bezugsgeschäft mit der Landwirtschaft. Im landwirtschaftlichen Absatzgeschäft erzielte die RWZ-Gruppe mit 753,2 Mio. €, entsprechend 32,8 % des Gesamtumsatzes, einen gegenüber Vorjahr um 2,8 % gestiegenen Anteil.

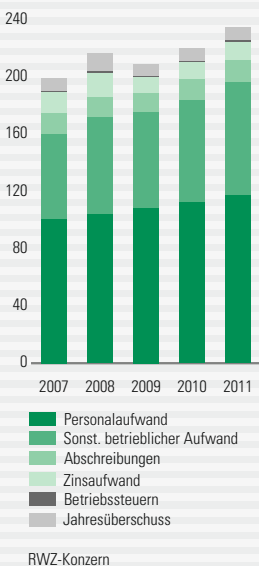
Verteilung der operativ tätigen RWZ-Tochterunternehmen nach Umsatzhöhe 2011



Anteil der Diversifikation am Gesamtumsatz in %



Aufwandsstruktur in Mio. Euro



Ertragslage

		RWZ-Konzern		RWZ eG	
		2011	2010	2011	2010
Umsatz	Mio. €	2.299,1	1.909,8	1.965,5	1.558,3
Rohrertrag	Mio. €	235,8	212,3	185,0	161,4
Finanzergebnis	Mio. €	-8,9	-8,8	-4,2	-3,7
Unternehmensergebnis	Mio. €	22,0	12,2	17,4	10,4
Neutrales Ergebnis	Mio. €	-8,4	-1,3	-8,0	-1,7
Jahresüberschuss	Mio. €	8,8	8,5	6,1	7,5

Die Zahlen in der RWZ eG sind wegen der Übertragung des operativen Geschäftes zweier Tochtergesellschaften per 31.12.2010/01.01.2011 auf die RWZ eG mit dem Vorjahr nicht direkt vergleichbar.

Wie in den vorangegangenen Jahren war der Konzernabschluss auch im Berichtsjahr wesentlich geprägt durch den Einzelabschluss der RWZ eG. Der Konzernumsatz erhöhte sich mengenmäßig um 7,5 % auf 5,82 Mio. t, wertmäßig um 20,4 % auf 2.229,12 Mio. €.

Der um die Innenumsätze bereinigte Umsatzanteil der RWZ eG am Gruppenumsatz erhöhte sich um 4,1 % auf 79,4 %, im Wesentlichen bedingt durch die Übernahme des operativen Geschäftes zweier Tochtergesellschaften per 01.01.2011.

An der wert- und mengenmäßigen Umsatzsteigerung beteiligt waren nahezu alle Geschäftsbereiche bzw. Tochtergesellschaften, welche die günstige Marktlage auch in Marktanteils-gewinne umsetzen konnten. Dies gelang der RWZ-Gruppe nicht zuletzt dank der seit einigen Jahren verfolgten „RWZ-Dachmarkenstrategie“, nach welcher die RWZ gemeinsam mit ihren Mitgliedsgenossenschaften vor allem den landwirtschaftlichen Kunden verstärkt ein vielfältiges Produkt- und Dienstleistungsangebot unter der Prämisse „alles aus einer Hand“ anbietet.

An Materialkosten setzte der RWZ-Konzern im Berichtsjahr 2,06 Mrd. €, entsprechend 89,8 % der Umsatzerlöse ein. Damit erhöhten sich die Materialkosten in Relation zu den Umsätzen um 0,9 % zum Vorjahr.

Der Rohrertrag des RWZ-Konzerns erhöhte sich auf Grund gestiegener Umsätze um 23,6 Mio. € auf 235,8 Mio. €. Die sonstigen Betriebserträge des RWZ-Konzerns lagen um 8,4 Mio. € leicht unter Vorjahr. Der Personalaufwand stieg um 4,8 Mio. € auf 117,8 Mio. € im RWZ-Konzern und um 6,4 Mio. € auf 95,7 Mio. € in der RWZ eG. Wesentliche Ursache für die Erhöhung des Personalaufwandes waren Tariferhöhungen im Groß- und Einzelhandel,

Übernahme von kleineren Betrieben und Speditionen sowie Zusatzeinstellungen in den Geschäftsbereichen Technik und Logistik. Konzernweit beschäftigte die RWZ in 2011 im Jahresdurchschnitt 2.633 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter. Dies waren 92 mehr als im Jahr zuvor.

Die planmäßigen Abschreibungen im RWZ-Konzern lagen mit 14,8 Mio. € leicht über dem Vorjahr. In der RWZ eG betrugen die planmäßigen Abschreibungen 10,1 Mio. €.

		RWZ-Konzern		RWZ eG	
		2011	2010	2011	2010
Investitionen in Sachanlagen	Mio. €	30,1	31,1	18,4	21,7
Investitionen in Finanzanlagen	Mio. €	3,2	1,3	2,8	1,4
Investitionen gesamt	Mio. €	33,3	32,4	21,2	23,1
Mitarbeiter		2.633	2.541	2.158	1.980

Auch im Berichtsjahr wurde verstärkt in die weitere Modernisierung von Vertriebszentren sowie in neue Technikwerkstätten investiert.

Die sonstigen Betriebsaufwendungen erhöhten sich konzernweit um 8,1 Mio. € auf 79,4 Mio. €. In der RWZ eG erhöhten sich diese um 8,2 Mio. € auf 64,9 Mio. €. Die wesentlichen Kostentreiber waren Energie, Treibstoffe und Instandhaltungen.

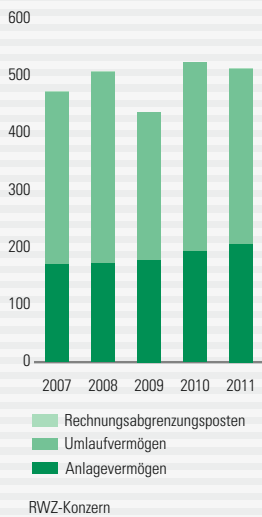
Das Konzern-Finanzergebnis lag mit - 8,9 Mio. € auf Vorjahresniveau, während in der RWZ eG ein leichter Anstieg des Finanzergebnisses auf - 3,7 Mio. € zu verzeichnen war.

Der negative Saldo im neutralen Ergebnis des Konzerns von 8,4 Mio. € resultiert im Wesentlichen aus periodenfremden und außerordentlichen Aufwendungen und Erträgen, wie Steuern und Zinsen infolge einer steuerlichen Betriebsprüfung von 4,3 Mio. €, außerplanmäßigen Abschreibungen auf zwei Grundstücke in Höhe von 1,2 Mio. € sowie in Höhe von 1,5 Mio. € auf Grund der vollständigen Berücksichtigung des Restbetrages aus der geänderten Bewertung der Pensionsrückstellungen im Rahmen des Bilanzrechtsmodernisierungsgesetzes.

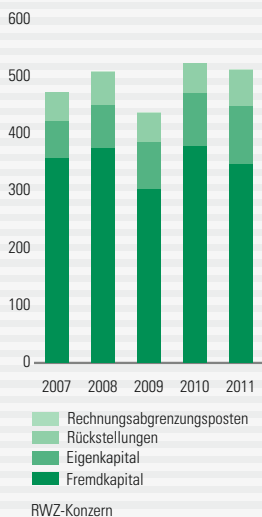
Nach Ertragssteuern in Höhe von 4,8 Mio. € verbleibt ein Jahresüberschuss von 8,8 Mio. € im RWZ-Konzern. In der RWZ eG wurde ein Jahresüberschuss von 6,1 Mio. € erzielt.

LAGEBERICHT

Bilanzstruktur Aktiva
in Mio. Euro



Bilanzstruktur Passiva
in Mio. Euro



Finanzlage

Zum Jahresende 2010 schloss die RWZ eG eine Darlehensfazilität in Höhe von 180 Mio. € mit einer Laufzeit von 3 Jahren und einem Jahr Verlängerungsoption bis Ende 2014 ab. Zusätzlich wurden zwei Kredite über je 15 Mio. € mit einer Laufzeit von 10 Jahren und einer jährlichen Tilgung von 2 Mio. € abgeschlossen. Darüber hinaus stehen der RWZ eG durch ein Forderungsverkaufsprogramm ein Finanzierungsvolumen von 60 Mio. € sowie durch einen Rahmenvertrag über den Erwerb landwirtschaftlicher Erzeugnisse im Rahmen von unechten Pensionsgeschäften von 50 Mio. € zur Verfügung. Diese Verträge sind derart gestaltet, dass insbesondere auch zu Saisonzeiten jederzeit Liquidität in ausreichendem Umfang zur Verfügung steht. Der RWZ-Konzern verfügte zum Bilanzstichtag über insgesamt 116 Mio. € an zinsgesicherten Krediten. Im abgelaufenen Geschäftsjahr wurden die dem RWZ-Konzern zur Verfügung stehenden Kreditlinien zu keiner Zeit voll in Anspruch genommen.

Vermögenslage

		RWZ-Konzern		RWZ eG	
		2011	2010	2011	2010
Anlagevermögen	Mio. €	206,6	193,1	153,0	144,4
Umlaufvermögen	Mio. €	305,5	328,0	274,8	291,3
Eigenkapital	Mio. €	102,7	94,4	89,1	82,9
Verbindlichkeiten gegenüber					
Kreditinstituten	Mio. €	137,5	174,2	103,5	142,3
Übrige Verbindlichkeiten	Mio. €	208,9	201,3	181,1	168,6
Bilanzsumme	Mio. €	512,9	522,3	428,3	436,7

Im Berichtsjahr verringerte sich die Konzern-Bilanzsumme um 9,4 Mio. € auf 512,9 Mio. €. In der RWZ eG verringerte sich die Bilanzsumme stichtagsbedingt um 8,4 Mio. € auf 428,3 Mio. €. Wesentliche Ursache der Verringerung waren geringere Vorräte und Forderungen aus Lieferungen und Leistungen sowie Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten.

Das Anlagevermögen im RWZ-Konzern entsprach 40,3 % der Bilanzsumme.

In der RWZ eG entfielen auf der Aktivseite 35,7 % (Vorjahr 37,0 %) der Bilanzsumme auf das Anlagevermögen.

Die Investitionstätigkeit in Sachanlagevermögen der immaterielle Vermögensgegenstände betrug im RWZ-Konzern 30,1 Mio. €. Die RWZ eG hat im Berichtsjahr 18,4 Mio. € in immaterielle Vermögensgegenstände und Sachanlagen investiert.

Das bilanzielle Eigenkapital konnte im RWZ-Konzern um 8,3 Mio. € auf 102,7 Mio. € gesteigert werden. Die Eigenkapitalquote verbesserte sich entsprechend von 18,1 % auf 20,0 %. In der RWZ eG erhöhte sich das Eigenkapital um 6,2 Mio. € auf 89,1 Mio. €. Die Eigenkapitalquote betrug 20,8 % gegenüber 19,0 % im Vorjahr.

Die Rückstellungen für Pensionen erhöhten sich um 2,0 Mio. € auf 30,5 Mio. € im RWZ-Konzern und 30,3 Mio. € in der RWZ eG. Hiervon entfielen 1,5 Mio. € auf den restlichen Anpassungsbetrag aus den geänderten Vorschriften des Bilanzrechtsmodernisierungsgesetzes.

Die Steuerrückstellungen erhöhten sich im RWZ-Konzern um 7,0 Mio. € auf 7,5 Mio. € und in der RWZ eG um 6,4 Mio. € auf 6,5 Mio. €. Dies war neben dem positiven, operativen Ergebnis im Wesentlichen bedingt durch die Steuernachforderung der Betriebsprüfung sowie den teilweisen Verbrauch der steuerlichen Verlustvträge.

Entwicklung wesentlicher Kennzahlen

Im Zuge der positiven Ertragsentwicklung konnten auch im Berichtsjahr wesentliche Erfolgskennziffern in Höhe und Relation weiter verbessert werden.

	RWZ-Konzern		RWZ eG	
	2011	2010	2011	2010
Eigenkapitalquote (%)	20,0	18,1	20,8	19,0
Eigenkapitalrentabilität (%)	16,3	11,5	14,2	10,6
Personalaufwand/Rohergebnis (%)	47,8	49,9	49,2	51,3
EBIT Mio. €	32,3	22,0	25,4	17,3
EBITDA Mio. €	47,2	36,5	35,6	26,7

CHANCEN- UND RISIKOBERICHT

Grundsätze des Risikomanagements

Als Handelshaus sieht sich die RWZ-Gruppe mit unterschiedlichsten Risiken konfrontiert. Diese Risiken sind einerseits vollständig fremdverursacht und andererseits immanent im Agieren des Unternehmens begründet. Die Ausprägungen der Risiken sind keineswegs immer negativ, sondern können auch als Chance genutzt werden. Grundsätzliches Bestreben ist es, die Risiken zu kennen, frühzeitig zu erkennen und zu beherrschen.

Zu diesem Zweck hat die RWZ-Gruppe ein vielschichtiges Risikomanagementsystem aufgebaut. Dieses wird fortlaufend optimiert, damit echte Risiken möglichst vermieden, allerdings auch Chancen nicht verpasst werden. Unterstützt durch geeignete EDV-Programme, organisatorische Regelungen und Regelkommunikation zwischen den Handelnden wird das Risiko-management mit Leben erfüllt.

Im Rahmen einer jährlich überarbeiteten Mittelfristplanung werden die Einzelgesellschaften geplant und im RWZ-Konzern konsolidiert. Dabei wird versucht, die externen Einflüsse auf die eigene Geschäftstätigkeit in ausreichendem Maße einfließen zu lassen, um das Risiko möglichst genau abbilden zu können und im Laufe unterjähriger Abweichungsanalysen beherrschbar zu halten.

Gesamtwirtschaftliche, branchenspezifische und konjunkturelle Risiken

Die gesamtwirtschaftlichen Entwicklungen im Inland und die internationalen Entwicklungen beeinflussen den Geschäftserfolg der Unternehmen, die sich auf den Teilmärkten wie dem Agrarmarkt engagieren. Deutschland wurde hierbei im Berichtsjahr durch eine vergleichsweise starke Binnenkonjunktur getragen. Diese hat das wirtschaftliche Wachstum – anders als in der Vergangenheit und auch anders als in anderen Ländern – maßgeblich mitbestimmt. Die positive Gesamtlage schlug sich auch im Agrarmarkt nieder. Besonders die Agrarsparten der RWZ-Gruppe, vor allem Getreide und Agrartechnik inkl. der Autohäuser, profitierten hiervon.

Das hierin enthaltene Risiko liegt insbesondere in einem konjunkturellen Abschwung, der sich zumindest in Teilen auch auf die Geschäftsfelder der RWZ-Gruppe niederschlagen kann. Hierbei wären die Diversifikationssparten wie Baustoffe erfahrungsgemäß stark betroffen.

EHEC- und Dioxinskandal haben den Agrarmarkt in 2011 getroffen, obschon die Ursache nicht von diesem Markt ausgegangen ist. Die Auswirkungen auf das Geschäft der RWZ-Gruppe blieben zwar überschaubar. Dennoch hat sich gezeigt, wie schnell die Risikolage der RWZ-Gruppe von externen branchenspezifischen Einflüssen mitbestimmt werden kann.

Markt- und Preisrisiken

Der Agrarmarkt ist seit geraumer Zeit in Bewegung. Der Wettbewerbsdruck nimmt in vielerlei Gestalt zu. Auch der Internet-Handel nimmt bei Agrarprodukten wie auch bei Haus- und Gartenartikeln stetig zu und entzieht damit dem stationären Einzelhandel Geschäftsvolumen. Energiegewinnung über Biogasanlagen wird vielerorts als Alternative zu herkömmlichen Energien gesehen und tritt zunehmend in den Wettbewerb mit dem Agrarhandel.

Gleichzeitig sieht sich der Agrarhandel einer immer geringeren, jedoch umso leistungsstärkeren Anzahl landwirtschaftlicher Kunden gegenüber, die eine qualifizierte Beratung und Dienstleistung erwarten. Hierzu sind auch Zusammenschlüsse von Kundengruppen beispielsweise in Form von Erzeugergemeinschaften, Maschinenringen oder auch Einkaufsgemeinschaften zu zählen.

Die RWZ-Kundenberater und die zur Verfügung stehenden CRM-Systeme sind somit ein Schlüssel, um Marktrisiken und -chancen rechtzeitig zu erkennen. Die Qualität dieser Ressourcen ist ein entscheidender Erfolgsfaktor. Sie wird daher ständig verbessert, um vorhandene Chancen nutzen zu können.

Preisschwankungen bei Agrarprodukten zeigen in den letzten Jahren vor allem eine steigende Tendenz. Mittlerweile sind die Erzeugerpreise, vor allem bei Milch, Rindfleisch und Getreide angezogen, so dass sich die wirtschaftliche Lage der landwirtschaftlichen Kundschaft entspannt hat.

Zins- und Liquiditätsrisiken

Für ein stark fremdfinanziertes Unternehmen wie die RWZ eG ist die Entwicklung der Fremdkapitalzinsen ein wesentliches Risiko. Daher ist die seit mehreren Jahren anhaltende Niedrigzinsphase unter Risikogesichtspunkten als erfreulich zu bewerten.

Durch Zinssicherungsinstrumente wie Zinscaps und -swaps werden die Entwicklungen auf den Zinsmärkten dennoch abgesichert.

Der im Verlauf eines Geschäftsjahres durch Vorkäufe oder Getreideauszahlungen stark schwankende Liquiditätsbedarf ist durch einen Konsortialkredit sowie durch Rahmenverträge über Forderungsverkäufe und unechte Pensionsgeschäfte.

Die Kontrolle der Geschäftsentwicklung und der Risikolage wird den Konsortialbanken mittels regelmäßiger Berichterstattung dokumentiert. Hierin werden alle vereinbarten Kennzahlen aktualisiert und in der zeitlichen Entwicklung dargestellt, um Abweichungen von den festgelegten Zielen in diesem Umfeld evident zu machen.

Kreditrisiken

Das Risiko, einen benötigten Kredit nicht oder nicht in der benötigten Höhe zu erhalten, ist bei wirtschaftenden Unternehmen latent vorhanden. Diesbezüglich wurde mit den Partnerbanken für laufende Kredite eine vertragliche Absicherung getroffen, die gegenseitige Sicherheit schafft. Kredite für umfangreiche Investitionsvorhaben, die nicht aus dem Cashflow finanziert werden sollen, müssen separat verhandelt werden.

Die Funktion eines Lieferantenkreditgebers nimmt die RWZ eG sehr oft insbesondere gegenüber ihren Agrar-Kunden wahr. Hier wird bezogene Ware mit der Ernte abgerechnet. Die zwischenzeitliche Absicherung erfolgt über Instrumente wie Kreditversicherung, Fruchtepandvertrag, Abtretung von Sicherheiten etc.. Zudem gibt es im Warenwirtschaftssystem eine „Kreditlimitprüfung“. Diese kann bei erschöpftem Kreditlimit nur durch wenige autorisierte Mitarbeiter im Rahmen festgelegter Kompetenzen durchbrochen werden. Die gewährten Zahlungsziele werden in regelmäßigen Abständen überprüft und auf einen unter Risikogesichtspunkten sinnvollen Zeitraum angepasst.

Währungsrisiken

Die RWZ-Gruppe betreibt den Großteil ihrer Geschäfte im Euroraum. Dadurch sind Währungsrisiken, die durch Wechselkursschwankungen entstehen können, praktisch ausgeschlossen. Etwaige Positionen in fremder Währung finden vor allem in US-Dollar statt. Diese werden stets im Zeitpunkt ihrer Entstehung gesichert.

Strukturelle und personelle Risiken

Personelle Risiken und Chancen sind vor allem in der fachlichen Qualität der Mitarbeiter und Mitarbeiterinnen zu sehen. Diese müssen ausgebildet werden, auf dem Arbeitsmarkt gefunden und an das Unternehmen gebunden werden. Der sich in den nächsten Jahren verstärkende Bevölkerungsrückgang wirft bereits heute auf dem Arbeitsmarkt seine Schatten voraus. Die Arbeitslosenquote sinkt erfreulicherweise, gleichzeitig kündigt sich ein Mangel an Fachkräften an, dem sich auch die Agrarwirtschaft nicht entziehen wird. Es besteht somit das Risiko, nicht in ausreichendem Umfang geeignete Mitarbeiter zu finden und binden zu können.

Vorhandene Strukturen müssen immer wieder auf Zukunftstauglichkeit überprüft werden. Dahinter stehen Standorte, Vertriebs- und Organisationsstrukturen sowie Prozesse. Beispielsweise wird die Positionierung an den „richtigen“ Standorten mit den Betriebstypen, die die Märkte der Zukunft verlangen, mit umfangreichen Investitionen Jahr für Jahr betrieben. Diesen gehen sorgfältigste Rentabilitätsprüfungen voraus, um die Risiken rechtzeitig erkennen und gering halten sowie die Chancen nutzen zu können.

Bestehende Prozesse werden hinterfragt und ggf. abgelöst. Hier ist exemplarisch der zentrale Rechnungsdruck zu nennen, bei dem die Ausgangsrechnungen nicht mehr vor Ort, sondern bei einem externen Dienstleister gedruckt, gebündelt, frankiert und verschickt werden.

Regulatorische und rechtliche Risiken

Die Änderung rechtlicher Rahmenbedingungen beeinflusst alle Marktteilnehmer gleichermaßen direkt oder indirekt. So ist das Verbot der Käfighaltung bei Geflügel nach EU-Recht in Deutschland bereits vor Ablauf der Frist in 2012 umgesetzt worden. Die Abwanderung betroffener Unternehmen ins Ausland war vielfach die Folge. Das Risiko der RWZ-Gruppe besteht darin, dass eine ganze Kundengruppe wegbricht und nicht ersetzt werden kann.

Über ordnungspolitische Regularien, Subventionen, bautechnische Vorschriften oder steuerrechtliche Änderungen werden alle Märkte mitbestimmt. Die in 2012 eingeleitete Kürzung der Vergütungen für Solarstromanlagen beeinflusst den Markt für Hersteller dieser Anlagen negativ, wohingegen Heizöl- oder Holzpelletshändler wie die RWZ-Gruppe vermutlich positiv beeinflusst werden. Hier ist also nicht nur ein Risiko, sondern durchaus auch eine Chance zu sehen.

Das unternehmerische Handeln impliziert, dass es zu juristischen Auseinandersetzungen mit Kunden oder Lieferanten kommen kann. Das Risiko, diesbezüglich einen Rechtsstreit zu verlieren, ist vorhanden und wird im Einzelfall durch Bildung einer Rückstellung bilanziell berücksichtigt.

Informationstechnologische Risiken

Dieses Risiko findet seinen Ausdruck vor allem in den Kategorien Netzgeschwindigkeit und -stabilität sowie Datensicherheit und in der Abhängigkeit von der Leistungsfähigkeit der Anbieter von Netzwerken und Softwarelösungen.

Der Zugang zu Marktinformationen ist allen Marktteilnehmern an beinahe jedem Ort möglich, so dass der Vorteil durch zeitlichen Vorsprung bei der Informationsgewinnung hinter die Sicherheit der Informationen zurücktreten wird.

Die Optimierung aller Abläufe schafft Sicherheit und Vertrauen bei Mitarbeitern und Marktpartnern. Für beide sind Prozesssicherheit und -geschwindigkeit bereits heute vielfach ein hoher Wert, welcher dazu führen kann, dass man sich stärker an das Unternehmen bindet.

Gesamtrisiko

Während des Berichtsjahres war die Risikosituation der RWZ-Gruppe beherrschbar. Die mit den unternehmerischen Tätigkeit verbundenen Risiken wird als nicht bestandsgefährdend einzustufen.

VORGÄNGE VON BESONDERER BEDEUTUNG NACH ENDE DES BERICHTSJAHRES

Bis zur Aufstellung der Bilanz lagen keine Vorgänge von besonderer Bedeutung in der RWZ und im RWZ-Konzern vor.

PROGNOSEBERICHT

Die Agrarmärkte erfahren eine beschleunigte Internationalisierung und Technisierung. China und die arabischen Länder kaufen und pachten verstärkt Agrarflächen in Afrika, um Vorsorge zur Versorgung der eigenen Bevölkerung mit Nahrungsmitteln zu treffen.

Auch Umwelteinflüsse haben immer stärkere Auswirkungen auf das Geschäft der RWZ-Gruppe. Frostperioden, die zu Ernteschäden beim Wintergetreide im Osteuropäischen Ausland führen, werden die Entwicklung und den Erfolg des Getreidehandels ebenso beeinflussen, wie es umgekehrt eine weltweite Getreideschwemme nach möglichen Top-Ernten bewirken würde.

Spekulationen auf den Rohstoffmärkten leisten ihren Beitrag zur Risikolage ebenso, wie Spekulationen über die globale Klimaänderung oder die weltweite Schuldenkrise.

Die RWZ-Gruppe wird sich diesen Anforderungen stellen und sich gleichzeitig weiterentwickeln. Das umfangreiche Projekt „Aufbruch 2016“, in dessen Rahmen die strategischen Leitlinien und Maßnahmen der nächsten Jahre beschrieben und umgesetzt werden, liefert dabei einen Kernbeitrag zur Stabilisierung und Entwicklung der RWZ.

Derzeit günstige Rahmenbedingungen infolge einer positiven Stimmung in der Landwirtschaft und einer starken Binnenkonjunktur sind Chancen, die genutzt werden müssen, um die Umsetzung dieser Strategie voranzutreiben. Neue Geschäftsfelder implementieren und sukzessive ausbauen, Kundenbeziehungen pflegen und stärken sowie Kernkompetenzen halten und erweitern, dies sind Chancen, die es zu ergreifen gilt, ohne die damit einhergehenden Risiken zu ignorieren.

Der IFO-Geschäftsklimaindex als Frühindikator ist seit Oktober 2011 viermal hintereinander gestiegen, was einen vorsichtigen Optimismus für ein weiteres, allerdings deutlich schwächeres Wachstum in 2012 zulässt.

Der Kunde bleibt Mittelpunkt allen Handelns. Sein Wohl ist auch das Wohl eines Handelshauses wie der RWZ-Gruppe. Es gilt, die vorhandenen Bindungen durch überzeugende Leistungen und Produkte auszubauen und neue Kontakte zu knüpfen. Der Qualität und dem Umfang von Beratung kommt eine steigende Bedeutung zu. Ebenso werden optimierte Produkte

in Gestalt von Eigenmarken oder Kunden-Sondervarianten, z. B. in Form von individuellen Dünger-Mischungen, Ausprägungen dieser Qualität sein. Der Auftritt der RWZ-Gruppe im Internet als weitere mögliche Vertriebschiene ist für einige Produktgruppen sinnvoll. Ein einheitliches CRM-System zur optimalen Kundenbedienung ist weitestgehend flächendeckend eingeführt.

Neue Prozesse einzuführen und vorhandene Prozesse zu überprüfen und ggf. abzulösen, dies sind permanente Chancen zur Optimierung. Beispielhaft sind die bereits teilweise eingeführte Intercompany-Abwicklung zwischen Konzernunternehmen, die mit SAP arbeiten, oder die anstehende Einführung des Invoicemanagements mit EDI- und OCR-Unterstützung anzuführen.

In 2012 ist geplant die Risikolage erneut mit einem langjährigen externen Partner auf den Prüfstand zu stellen, um auch von dieser Seite das Gesamtrisiko und die Risikotragfähigkeit des Unternehmens neu bewerten und aktualisieren zu können.

Auch das Geschäftsjahr 2012 ist für die RWZ-Gruppe gut angelaufen. Die anhaltend positive Stimmung in der Landwirtschaft aufgrund der bis auf wenige Ausnahmen weiterhin stabilen Märkte und attraktiven Produktpreise sorgen für einen hohen Einsatz an Betriebsmitteln, wie Düngemittel, Pflanzenschutz, Saatgut als auch für eine anhaltend hohe Investitionsbereitschaft insbesondere in landtechnische Maschinen und Geräte. Auch bei Futtermitteln ist dank des zumindest noch stabilen Milchpreises eine leichte Verbesserung erkennbar.

Die Umsatzzahlen per März 2012 zeigen, dass die RWZ-Gruppe und ihre Mitgliedsgenossenschaften sich weiterhin gut am Markt behaupten.

Für das Geschäftsjahr 2012 hat die RWZ das Ziel, die Mengenumsätze Konzernweit um 5 % zu steigern. Das Ergebnis in der RWZ eG sowie im RWZ-Konzern ist auf Vorjahresniveau geplant. Die Eigenkapitalquote soll durch Gewinnthesaurierung weiter verbessert werden.

Das Jahr 2012 soll die RWZ auch in ihrem Bestreben wieder ein gutes Stück voranbringen, ihren Mitgliedsgenossenschaften als auch ihren Kunden aus Landwirtschaft, Wein- und Gartenbau auf Basis ihres breiten Produkt- und Dienstleistungsangebotes möglichst umfassend und vielseitig zu bedienen. Im Sinne ihrer „RWZ-Dachmarkenstrategie“ wird die RWZ auch im laufenden Geschäftsjahr ihre Strukturen weiter optimieren. Des Weiteren gilt es, mit der in diesem Jahr gestarteten RWZ-Strategie „Aufbruch 2016“ innerhalb der nächsten 5 Jahre den Konzernumsatz mengenmäßig beständig um insgesamt 25 % zu steigern. Dabei kann dieses Wachstum organisch oder aber auch durch geeignete Zukäufe in angestammten Geschäftsfeldern geschehen.

PERSONAL

Mitarbeiterzahl gestiegen

Zum 31.12.2011 beschäftigte die RWZ-Gruppe mit 2.689 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter konzernweit 95 mehr als im Jahr zuvor. Ursache hierfür waren vor allem höhere Marktanteile, die Übernahme zweier privater Technikbetriebe sowie die Ausdehnung der allgemeinen Geschäftsaktivitäten insbesondere in den Bereichen Logistik, Technik und Weinbau-/Kellereibedarf. Durch die Integration von Tochterunternehmen während des Berichtsjahres in die RWZ eG stieg die Anzahl der in der RWZ eG Beschäftigten zum 31.12.2011 um 101 auf 2.205 Personen.

64 neue Auszubildende in der RWZ-Gruppe

Im Berichtsjahr wurden erstmalig alle 64 im Ausbildungsjahr 2011 in der RWZ-Gruppe gestarteten Auszubildenden in die RWZ-Zentrale nach Köln zu einer umfassenden Unternehmenspräsentation geladen. Ziel ist es, den jungen Menschen auf diese Weise die RWZ-Gruppe schon vom ersten Tag an näher zu bringen, ihre Strukturen und ihre Funktion zu erklären, damit Zusammenhänge bei der anstehenden Ausbildung in den zahlreichen Standorten und Aktivitätsbereichen der RWZ-Gruppe schneller erkannt und verinnerlicht werden können.

Erfolgreiche Personalakquise auch auf Fachmessen

Im Herbst des Berichtsjahres war die RWZ-Gruppe auf der bundesweit größten Fachmesse für die Landwirtschaft, der Agritechnica, mit einem Ausstellungsstand vertreten. Gezielt wurden die jüngeren Besucherinnen und Besucher mittels Job-Bar der RWZ-Personalabteilung auf die Möglichkeiten von Aus- und Weiterbildungsprogrammen sowie die vielfältigen Perspektiven innerhalb der RWZ-Gruppe angesprochen.

Neben diesem Ziel galt es auch, mit dem ebenfalls im Berichtsjahr abgehaltenen „Ausbildungs-Schnuppertag“ vor allem Schülerinnen und Schüler aller Schulformen die RWZ-Gruppe als potentiellen Ausbildungsbetrieb vorzustellen. Im Rahmen dieses „Ausbildungs-Schnuppertages“ konnten sich die jungen Menschen vor Ort in den einzelnen RWZ-Standorten der Vertriebsgruppen, Agrartechnikgruppen usw. praxisnah über die breit gefächerten Arbeitsbereiche eines exponierten Agrarhandelsunternehmens informieren und sich sehr authentisch in Gesprächen mit den dort tätigen Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern ein Bild über deren Aktivitätsbereiche machen.

Absolventen von Hochschulen und Fachhochschulen wurden ebenfalls im Berichtsjahr vor Ort auf Einladung verschiedener Universitäten im Rahmen der dort abgehaltenen Karrieretage angesprochen. Die Darstellung der RWZ und die von der RWZ gebotenen Aus- und Weiterbildungsmöglichkeiten fanden dort großen Anklang. Besonders von Interesse war bei den Studierenden das 18-monatige RWZ-Traineeprogramm zur Vorbereitung von Studienabsolventen auf die künftige Übernahme von RWZ-Führungspositionen.

Bewerbermanagement umgestellt

Um das Bewerbermanagement effizienter zu gestalten, führte die RWZ-Personalabteilung ab Mitte des Berichtsjahres das elektronische Bewerbermanagement ein. Ziel ist es, verstärkt die neuen Medien als Bewerbungsplattform zu nutzen. Unabhängig davon werden gleichwohl die konventionellen Medien zur Personalrekrutierung weiterhin genutzt.

Weiterhin hohe Zahl an Auszubildenden

Im Berichtsjahr waren insgesamt 175 junge Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter in der RWZ-Gruppe in verschiedenen Ausbildungsberufen beschäftigt.

Alle Auszubildenden, die im Berichtsjahr ihren Abschluss erfolgreich gemacht haben, konnten übernommen werden. Einmal mehr zeichnete die Industrie- und Handelskammer die RWZ-Gruppe für ihre herausragenden Leistungen in der Berufsausbildung aus. Zahlreiche Auszubildende schlossen ihre Prüfungen mit Bestnoten ab.

106 Betriebsjubilare im Berichtsjahr

Im Geschäftsjahr waren 59 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter 10 Jahre bei der RWZ-Gruppe beschäftigt; 26 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter 25 Jahre und 21 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter sogar 40 Jahre tätig.



Bericht der Geschäftsbereiche

Landwirtschaftliches Geschäft



„Im landwirtschaftlichen Geschäft baut vieles aufeinander auf. Mittlerweile werden zahlreiche Produkt- und Dienstleistungsangebote der RWZ im direkten persönlichen Austausch mit den Kunden definiert und gleichzeitig zwischen den Beteiligten innerhalb der RWZ abgestimmt. Auf diese Weise gelingt es der RWZ, ihren Kunden zügig immer komplexere und erheblich professionellere Lösungskonzepte anzubieten.

» Sicher • Dynamisch • Leistungsstark «
bekommt für die RWZ in diesem Zusammenhang einen ganz neuen Stellenwert.“



Düngemittelgeschäft weiter auf Wachstumskurs

Im Berichtsjahr konnte die RWZ an die deutliche Absatzsteigerung des Vorjahres anknüpfen und erneut die Absatzmenge an Düngemittel steigern. Ein zeitig einsetzendes Frühjahr und trockene Witterungsbedingungen führten zu einer frühzeitigen Applikation von Düngemitteln. Das attraktive Preisniveau für die Vermarktung agrarischer Erzeugnisse veranlasste die landwirtschaftlichen Kunden, das Düngungsniveau am Optimum auszurichten.

Der Absatz stickstoffhaltiger Düngemittel konnte gegenüber dem Vorjahr um 3 % gesteigert werden. Die extreme Frühsommertrockenheit in 2011 und die damit in manchen Regionen resultierende Reduktion des Düngungsniveaus begrenzten allerdings das Absatzpotential für stickstoffhaltige Düngemittel. Einen überdurchschnittlichen Umsatzzuwachs konnten aus der Gruppe der stickstoffhaltigen Düngemittel die schwefelhaltigen Dünger erzielen. Damit bestätigte sich, auch begleitet durch die Vertriebsarbeit des RWZ-Dienstleistungsbereichs Pflanzliche Produktion, dass die landwirtschaftlichen Betriebe sukzessive in der ersten N-Gabe auf einen schwefelhaltigen Stickstoffdünger umstellen. Ebenfalls konnte ein überdurchschnittlicher Umsatzzuwachs mit stabilisierten N-Düngemitteln verzeichnet werden, welche unter den trockenen Witterungsbedingungen, wie sie sich auch im Berichtsjahr boten, eine sichere N-Wirkung garantieren.

Bei den Grunddüngern Phosphat und Kali, aber auch bei den Mehrnährstoffdüngern, einschließlich der Produkte aus den Düngermischanlagen, verliefen die Umsätze auf einem beachtlich hohen Niveau. Sehr deutliche Umsatzsteigerungen konnten im Vergleich zum Vorjahr beim Absatzgeschäft mit Kalken verzeichnet werden. Die trockene Witterung im Oktober und November 2011 ermöglichte es, diesen Zeitraum nochmals für einen gezielten Vertrieb von Kalken zu nutzen und die Mengen abzusetzen, die im nassen Sommer 2011 nicht realisiert werden konnten.

Strenger Winter fördert Streusalzgeschäft

Das Absatzgeschäft mit Streusalz verzeichnete im Berichtsjahr eine Steigerung gegenüber Vorjahr von etwa 60 %. Die Winter der Jahre 2009 und 2010, als auch die Knappheit an Streusalz im zurückliegenden Winter 2011, führten zu einer selten dagewesenen Kauf- und Einlagerungsbereitschaft an Streusalz.

Feste Preistendenz bei Düngemitteln hält an

Zu Beginn des neuen Düngejahres starteten die Preise besonders für stickstoff- und phosphathaltige Düngemittel auf relativ hohem Preisniveau. Forciert durch eine große internationale Nachfrage stiegen die Preise für ammoniumnitrat-haltige Düngemittel bis November kontinuierlich. Parallel hierzu unterlagen die Notierungen der Agrarerzeugnisse mit Beginn der Ernte bis hin zum Jahreswechsel einem kontinuierlichen Preisrückgang. Dieser kehrte sich erst zum Jahresende um. Jene Umfeldfaktoren als auch die weltweite Furcht vor einer erneuten Zuspitzung der Finanzkrise führten dazu, dass viele Landwirte auf einen frühzeitigen Kauf von Düngemitteln verzichteten und ihre Kaufentscheidung in das Jahr 2012 verschoben. Im Hinblick auf das Risikomanagementsystem für Düngemittel waren auch viele der RWZ-Mitgliedsgenossenschaften nicht bereit, hohe Mengen an unverkauften Düngemitteln einzulagern.

Erfolgreiche RWZ- Saatgetreideproduktion

Das Saatgutgeschäft 2011 war aufgrund günstiger Rahmenbedingungen und einer aktiven Vertriebssteuerung noch erfolgreicher als das bereits sehr gute Vorjahr. Insbesondere im Geschäft mit Saatgetreide aus eigener Produktion gelang eine weitere Steigerung. Die Umsätze lagen aufgrund der hohen Getreidepreise auf hohem Niveau. Eine rege regionale Nachfrage im Frühjahr des Berichtsjahres sowie eine starke überregionale Nachfrage aus Nordostdeutschland sorgten im Herbst bei Saatgetreide für knappe Märkte, hohe Verkaufsmengen und ein stabiles Preisgefüge. Durch aktiven Verkauf, frühzeitige Schwerpunktsetzung, hohe Saatgutqualitäten und eine gute logistische Abwicklung konnten die hohen RWZ-Marktanteile im Bereich Saatgetreide abgesichert werden. Das Jahr 2011 hat abermals bewiesen, wie wichtig eine eigene, leistungsfähige Saatgetreideproduktion für den Erfolg des RWZ-Saatgetreidegeschäftes ist.

Saatmais und Saatraps unter Druck

Das Saatmaisgeschäft 2011 war durch leicht gestiegene Anbauflächen und einen enormen Wettbewerbsdruck gekennzeichnet. Die RWZ konnte ihre Marktposition durch eine strategische Schwerpunktsetzung und frühzeitigen, aktiven Verkauf gegen Mitbewerber und aggressive Züchter-Direktvertriebskonzepte verteidigen.

Der Umsatz mit Saatraps stieg trotz leicht rückläufiger Anbaufläche. Dies ist zusammen mit einem weiter wachsenden Anteil an Hybridsaatgut und einer Steigerung des Marktanteils das Ergebnis einer konsequent verfolgten Sortimentssteuerung.

Feldsaaten gefragt

Auch im Bereich Feldsaaten/Grünland konnten deutliche wert- und mengenmäßige Zuwächse erzielt werden. Die Winterwitterung 2010/2011 hinterließ im gesamten Vertriebsgebiet stark sanierungsbedürftige Dauergrünland-Bestände. Die folgende lang anhaltende Frühjahrswitterung führte zusätzlich zu einer außergewöhnlich hohen Nachfrage nach kurzlebigen Weidelgräsern und Mischungen für den Feldfutterbau. Eine sehr knappe Warenversorgung aufgrund schlechter Ernten und geringer Produktionsflächen hatte zusammen mit der hohen Nachfrage ein sehr hohes Marktpreisniveau zur Folge. Diese Marktentwicklung fand in den klassischen Exportnationen für Feldsaaten in gleicher Weise statt, so dass auch von dieser Seite kein Beitrag zu einer Entspannung der Marktlage ausging. Durch frühzeitige Kontraktabschlüsse konnte die RWZ trotzdem die Bedarfsmengen jederzeit sicherstellen.

Die Absatzentwicklung bei den klassischen Zwischenfrüchten war wider Erwarten positiv.

Die guten Vorjahresumsätze im nicht-landwirtschaftlichen Bereich konnten für das Rasen-Saatgutgeschäft im Berichtsjahr fortgeschrieben werden. Lediglich das Winterfuttergeschäft entwickelte sich, bedingt durch die milde Witterung Ende 2011, leicht rückläufig.

Mehr als 10.000 t Hauptsaaen-Sorten vermarktet

Das RWZ-Tochterunternehmen Hauptsaaen „seed und service“ setzte auch im Berichtsjahr sein Wachstum innerhalb und außerhalb des RWZ-Gebiets erfolgreich fort. Erstmals seit den Zeiten von „Vogelsanger Gold“ in den 70er Jahren wurden in Deutschland wieder mehr als 10.000 t Z-Saatgut von Hauptsaaen-Sorten vermarktet.

Wintergerste war im Berichtsjahr die Wachstumskultur bei Hauptsaaen. PELICAN als hohertragreiche mehrzeilige Sorte wacht in Deutschland mittlerweile auf mehr als 30.000 ha Anbaufläche. Aufgrund dieses Erfolgs hat Hauptsaaen im Herbst 2011 auch die Vertriebsrechte für die neu zugelassene, mehrzeilige Wintergerste HENRIETTE erhalten. KETOS hat ihre Marktposition als bewährte, frühreife Sorte behalten.

Insgesamt konnte die Vermehrungsflache von Hauptsaaen-Wintergersten zur Ernte 2012 nochmals gesteigert werden.

Beim Winterweizen dominiert PREMIO als ertragsstarker Grannenweizen weiter das Marktsegment der frühreifen Weizensorten. HEKTO und EXPERT konnten regional eingeführt werden. Mit AMBELLO als frühreifen, begranneten Qualitatsweizen mit „Premio-Eigenschaften“ und TRAPEZ (B) als ertragsstarkste Sorte aus Frankreich verfügt Hauptsaaen zur Aussaat 2012 über zwei neue hochinteressante Vertriebsorten. ANDIAMO rundet als neue, leistungsstarke Wintertriticale das Sortenportfolio von Hauptsaaen ab. In den Nischenmärkten Winterhafer und Durum konnten die Absätze der Hauptsaaen-Sorten gehalten werden.

Das umfangreiche Versuchswesen der RWZ im Rheinland, welches Hauptsaaen als Dienstleister durchführt, war auch im Berichtsjahr wieder Anziehungspunkt für viele Kunden, RWZ-Mitgliedgenossenschaften und -Mitarbeiter.



Wiederum ein Jahr der Extreme

Das trockenste Frühjahr seit Jahrzehnten, ein extrem nasser Sommer und ein sommerlicher Herbst brachten positive wie negative Auswirkungen auf Wachstum und Befall für die wesentlichen Anbaukulturen.

Nach einem kalten und schneereichen Winter konnten fast alle Pflegearbeiten für Getreide und Raps frühzeitig durchgeführt werden.

Die Maßnahmen gegen Getreideunkräuter waren weitgehend bis Ende März des Berichtsjahres abgeschlossen. Sie erzielten sehr gute Wirkungen, so dass die Nachbehandlungsquote niedrig blieb. Aufgrund stärkeren Mehлтаubefalles wurden Getreidefungizide zu Beginn der Saison verstärkt eingesetzt. Im Haupteinsatzzeitpunkt hatte die extreme Trockenheit allerdings erhebliche Auswirkungen auf die Behandlungsintensität. Der Markterfolg der neuen Carboxamid-Fungizide blieb hinter den Erwartungen. Einzelne Regionen waren derartig von der Trockenheit betroffen, dass die Anwendung von Fungizid- und Wachstumsreglern vollständig unterblieb. Insbesondere dort blieben die Erträge auch gering. Flächendeckend führte die warme Witterung zu einem verstärkten Befall mit Ährenläusen.

Im Herbst des Berichtsjahres konnten aufgrund der günstigen Wetterlage deutlich mehr Herbizid-Anwendungen als in den Vorjahren durchgeführt werden.

Zuckerrüben wurden auf den rasch abtrocknenden Flächen sehr früh gesät und konnten sich hervorragend entwickeln. Rübenherbizide mussten vermehrt eingesetzt werden, um die hartnäckige Verunkrautung erfolgreich zu bekämpfen. Die Versorgungslage mit allen Rübenherbiziden war angespannt wie nie. Dennoch reichte es zur Behandlung fast aller Flächen. Trotz zunächst sehr guter Infektionsbedingungen für Blattkrankheiten brach der Krankheitsverlauf relativ rasch ab, sodass das Geschäft mit den entsprechenden Fungiziden enttäuschend ausfiel. Die Rübenenerträge erreichten in optimalem Herbstwetter trotz allem historische Rekordwerte.

Im Winterraps begrenzte der rasche Wachstumsverlauf im Frühjahr den Einsatzzeitraum von Fungiziden zur Einkürzung und gegen Phoma. Daneben waren in einigen Gebieten starke Auswinterungsschäden mit extrem ausgedünnten Beständen festzustellen. Die extreme Trockenheit ließ darüber hinaus in vielen Gebieten die Blütenbehandlung im Raps ausfallen. Die sehr warme Witterung im Herbst 2011 sorgte für eine extreme Wüchsigkeit der Kultur und erforderte bisher nicht gekannte Intensitäten beim Einsatz von Wachstumsreglern.

Der extrem frühe Rebaustrieb brachte einen sehr zeitigen Saisonstart im Weinbau. In Rheinhessen, vor allem aber in der Pfalz, wurden allerdings große Rebflächen durch Mai-Fröste bis hin zum Totalausfall geschädigt. Die anschließende trockene Witterung reduzierte insbesondere den Einsatz tiefenwirksamer Peronospora-Fungizide.

Die durch den Biogas-Boom zunehmende Maisanbaufläche brachte im Segment der Herbizide höhere Umsätze, denn die enger werdenden Maisfruchtfolgen bedürfen intensiverer

Behandlungen. Hier konnten einige RWZ-spezifische Produktangebote sehr gut am Markt umgesetzt werden.

Ausreichende Warenversorgung im Fokus

In einer globalisierten Chemieproduktion ist die Herstellung von Pflanzenschutzmitteln nur ein Segment unter vielen. Insbesondere, wenn das allgemeine Chemiegeschäft boomt, sind Kapazitäten für Mehrmengen, welche über die Produktpläne hinaus gehen schwer zu erhalten. Die RWZ hat mit einer aktiven Mengenplanung, die an die Potentiale angelehnt war, weitgehend alle Nachfrage-Wünsche des Marktes bedienen können. Für knapp gewordene Produkte konnten durch intensive Beratung der Handelsebene und der Landwirtschaft meist passende Alternativen gefunden werden.

Gezieltes Marketing für die pflanzliche Produktion

Die in den letzten Jahren begonnene Produktsteuerungs-Strategie konnte weiter optimiert werden. Sie greift mittlerweile in die meisten Segmente des Ackerbaus und der Sonderkulturen intensiv ein. In Zusammenarbeit mit allen Geschäftsbereichen, welche sich unter dem Dach dieses Bereiches Pflanzliche Produktion befinden, kann hier gemeinsam mit dem RWZ-Mitgliedgenossenschaften ein integriertes Produktionskonzept angeboten und den landwirtschaftlichen Kunden vermittelt werden.

Futtermittelgeschäft von extremen Marktschwankungen geprägt

Das Mischfuttergeschäft war im Berichtsjahr wie bereits im Jahr zuvor durch die extreme Volatilität der Rohwarenmärkte geprägt. Während die erste Jahreshälfte durch sehr hohe Rohstoffpreise infolge der weltweit kleinen Getreideernte 2010 bestimmt wurde, ließen die guten Getreideernten in Rußland und der Ukraine die Rohstoffpreise sinken und sorgten damit für leicht rückläufige Kurse bei Mischfutter. Sinkende Preise für Raps- und Sojaextraktionsschrot begünstigten diese Entwicklung.

Die demgegenüber kleinere deutsche Getreideernte 2011 stabilisierte die gute Mischfuttelnachfrage der ersten Jahreshälfte und ließ den deutschen Mischfuttermarkt auch im Berichtsjahr weiter wachsen. Verstärkt wurde dieser Trend durch die wachsenden Tierbestände in Nordwestdeutschland. In Süddeutschland gingen die Tierzahlen insbesondere bei Schweinen dagegen weiter zurück. Der Bereich Mischfutter der RWZ wird in zweierlei Hinsicht von dieser Entwicklung betroffen. Während das nördliche Vertriebsgebiet von der Entwicklung der Tierbestände am Niederrhein profitiert, wird im Südgebiet die Nachfrage nach Mischfutter mittel- und langfristig sinken.

2011 konnte die RWZ aber auch im Süden die insgesamt gute Mischfuttelnachfrage für sich nutzen, die Produktion ausbauen und ihre Marktanteile stabilisieren.

Umfassende Angebote an Milchviehalter

Die in 2011 weltweit gestiegene Nachfrage nach Milch und Milchprodukten hatte anziehende Preise bei Milchprodukten und mit ihnen auch der Milcherzeugerpreise zur Folge.

Parallel hierzu wuchsen auch die Kosten für Betriebs- und Futtermittel. Dies zwang zu weiterer Optimierung der Betriebsabläufe.

Die RWZ-Futtermittelberatung konnte hier mit einem breiten Produktsortiment rund um die Kuh, fachlich fundierter Beratung und betriebsindividuellen Fütterungskonzepten gezielt weiterhelfen. Besonders in den Bereichen Mineralfutter sowie Tier- und Stallhygiene konnten Marktanteile gewonnen werden.

Gute Resultate in der Schweinehaltung dank gezielter Fütterungskonzepte

Den Schweinemästern gelang auch im Berichtsjahr eine weitere Leistungssteigerung. Durch einen verbesserten Gesundheitsstatus ihrer Tiere, der sich auch in geringeren Verlusten zeigte, konnte das Zunahmenniveau auf über 750 g Tageszunahme gesteigert werden. In Kombination mit verbesserten Erlösen und geringeren Ferkelkosten konnten die Schweinemäster ihr wirtschaftliches Ergebnis gegenüber dem Vorjahr verbessern. Die hohen Preise für Futtermittelkomponenten trübten das Ergebnis.

Auch die Ferkel erzeugenden Betriebe konnten mit einem abgesetzten Ferkel mehr je Sau/Jahr die Leistung deutlich steigern. Dies verursachte ein hohes Angebot an Ferkeln und damit einen erheblichen Druck auf die Ferkelpreise. In Verbindung mit den hohen Futterkosten war im Berichtsjahr selbst für Spitzenbetriebe keine rentable Produktion möglich.

Durch ein an das hohe Leistungsniveau angepaßtes Fütterungssystem und eine gezielte Beratung konnten überdurchschnittlich viele RWZ-Kunden in ihren Tierbeständen sowohl gute biologische Leistungen als auch eine überdurchschnittlich gute Wirtschaftlichkeit erzielen.

Ertragsoptimierung durch neue RWZ-Geflügelfutter Konzepte

Gestützt durch geringfügig steigende Eierpreise konnte die RWZ sowohl im Bereich der Direktvermarkter als auch bei den Großerzeugern deutliche Umsatzzuwächse erzielen.

Darüber hinaus werden Kundenanforderungen an Legehennenfutter spezifischer.

Die Nachfrage nach speziellen Lösungen für spezifische Haltungssysteme, Tiergruppen- und Vermarktungsrichtungen wächst. So fragen auch kleinere Betriebe deutlich leistungsorientiertere Futtermittel nach. Im Fokus stehen insbesondere die Frühreife der Hennen bei gleichzeitig sehr hohem Eigewicht. Allen Anforderungen wurden mit neuen Futtermitteln und Konzepten Rechnung getragen. Auch die Putenfuttermengen konnten im Berichtsjahr weiter ausgebaut werden. Die Ertragslage in diesem Segment war allerdings unbefriedigend. Im Fokus der öffentlichen Wahrnehmung stand der Antibiotikaeinsatz in der Mast. Die RWZ arbeitet hier mit Partnerbetrieben an Lösungsansätzen.

Innovative Konzepte in der Tier- und Stallhygiene

Durch innovative Konzepte und eine gezielte Fortbildung der Mitarbeiter zum „Hygienemanager“ konnte die Beratungsqualität gesteigert werden. Gerade im Bereich der Liegeboxenhygiene brachte das Produkt Desical den Milchviehhaltern deutliche Vorteile.

„Hobbyfarming“ als interessantes Marktsegment erschlossen

Das Konzept rund um das Geflügel geht auf! Gemeinsam mit den Raiffeisen-Märkten vor Ort konnten im Berichtsjahr eine Vielzahl von Aktionen rund um das Geflügel durchgeführt werden. Das sogenannte „Hobbyfarming“ erfreute sich auch im Berichtsjahr wachsender Beliebtheit, sodass das Konzept der ganzheitlichen Beratung, bestehend aus Fütterung, Haltung und Hygiene auf starke Resonanz beim Endkunden stieß und den Absatz sowohl an gesacktem Raiffeisen-Geflügelfutter, als auch an Einstreu und Hygieneartikeln weiter steigerte.

Starke Nachfrage im Bereich Strukturfutter und Biolan

Das Jahr 2011 war in der Pferdehaltung geprägt durch einen starken Rauhfuttermangel. Knappe Stroh- und Heumengen ließen die Nachfrage nach alternativen Einstreumöglichkeiten wie zum Beispiel Biolan und Strukturfutter aus dem Raiffeisen-Premiumpferdefutter-Segment hochschnellen. Aufgrund einer frühzeitigen Mengenabsicherung konnte die RWZ ihre Lieferfähigkeit trotz knapper Rohware sicherstellen.

Ein weiterer Erfolgsgarant war die Einführung des Premiumpferdefutters Raiffeisen FibraVital, einem Fasermüsli gänzlich ohne Getreide. Dank intensiver Vertriebsaktivitäten mit einer seit Mitte des Berichtsjahres verstärkten Vertriebsmannschaft konnten weitere Marktanteile hinzugewonnen werden.

„Spitzenjahr 2011 für die Agrartechnik-Branche!“

Der seit Mitte des Jahres 2010 positive Trend des Traktorenmarktes hielt auch im Berichtsjahr an. So wurden in 2011 28.419 Traktoren > 50 PS zugelassen. Dies bedeutet einen Marktsprung von + 23 %. Auch für 2012 ist von einem stabilen Traktorenmarkt etwa auf gleicher Höhe wie in 2011 auszugehen.

Kaufkraft der Landwirte trifft auf weiter entwickelte Technik

Die Hintergründe dafür sind vielfältig: Die Umstrukturierung der landwirtschaftlichen Betriebe setzt sich fort. Dabei bilden sich neue und angepasste landtechnische Verfahrensketten, die sich an den Erfordernissen der Präzisionslandwirtschaft der Zukunft ausrichten und deren Fortschreiten auf der Agritechnica im November 2011 eindrucksvoll vor Augen geführt wurde. Zudem nimmt der überbetriebliche Einsatz durch Lohnunternehmen und Maschinenringen rasant zu. Hinzu kamen im Berichtsjahr mit Erlass der „Tier 4b“ Motor- Abgasstufen für Traktoren der oberen und mittleren Leistungsklassen zahlreiche neue Modelle auf den Markt, die gleichzeitig mit der neuen Motorengeneration eingeführt wurden. Diese neuen Angebote trafen im Berichtsjahr auf eine investitionsfreudige Landwirtschaft, deren Einkommenssituation durchweg stabil war.

Erstmals über 800 neue Traktoren verkauft

Diesen positiven Rahmenbedingungen folgte auch das Agrartechnikgeschäft der RWZ. Mit dem erfolgreichen Verkauf der Marken Fendt, Claas und Massey- Ferguson konnten erstmals mehr als 800 neue Traktoren im Markt platziert werden. Besonders die Modelle Fendt Vario 820, Vario 200 Weinbau und der Claas Arion 640 waren „top-seller“. Traktoren trugen zu mehr als 2/3 des Neumaschinenumsatzes bei. Insgesamt konnte der Umsatz in diesem Segment um mehr als 40% gesteigert werden.

Auch den Umsatz mit Erntemaschinen konnte die RWZ in 2011 nochmals um mehr als 20 % ausweiten. Futtererntemaschinen erfuhren eine deutlich höhere Nachfrage, bedingt durch stabile Milchpreise, ebenso selbstfahrende Häcksler, infolge des anhaltenden Boom der Biogasanlagen.

Stetig gestiegen ist auch der Umsatz im Weinbau. Die Verteuerung der manuellen Arbeit fördert Investitionen in eine verbesserte Mechanisierung des Weinbaus. Neuentwicklungen wie der „ERO Cane Pruner“, ein Gerät zum Rebholzschnitt, beweisen dieses eindrucksvoll

Der Gebrauchtmaschinenmarkt war gekennzeichnet durch die internationale Nachfrage nach hochwertigen „second-hand“ Maschinen. Auch hier konnte die RWZ erfolgreich am Markt teilnehmen.

Ausbau der RWZ Hof- und Melktechnik

Der Ausbau der „RWZ Hof- und Melktechnik“ wurde im Berichtsjahr strategisch weiter fortgesetzt. In den nun vier Hof- und Melktechnik-Zentren werden 16 Mitarbeiter beschäftigt.

Mit GEA- Farm Technologies ist die RWZ exklusiver Partner in den Milchviehregionen Eifel, Niederrhein und Bergisches Land/Westerwald. Stabile Milchpreise ermutigen Milchviehhalter, verstärkt in ganzheitliche Stall- und Melktechnologie zu investieren.

„After Sales – Trennung der Spreu vom Weizen“

Der stetige Technologiefortschritt der Landtechnik sowie die zunehmenden Erwartungen der Kunden erfordern eine überproportionale Investition in Werkstatt- und Ersatzteilpersonal sowie in technische Ausrüstung und Gebäude. Nur das Produzieren und Vermarkten von zuverlässigen und langlebigen Maschinen reicht nicht. Entscheidend ist ein umfangreicher Service über den Kauf einer Maschine hinaus. Ein exzellenter „After Sales-Service“ ist damit zentrale Voraussetzung für den Gesamt-Erfolg einer Landmaschine bzw. von Prozessketten.

Dieses stellen die 32 RWZ-Agrartechnikstandorte mit ihren Servicemitarbeitern und 72 Auszubildenden sicher. Umfangreiche Investitionen in Spezial- und Diagnosewerkzeug, mobiler Service sowie Weiterbildung sind entscheidend für die Akzeptanz des RWZ-After-sales und sichern so den Fortbestand einer verlässlichen Partnerschaft.

Ein Beweis für die Akzeptanz und Leistungsfähigkeit der RWZ-Agrartechnikbetriebe war die Auszeichnung des „Service Award 2012“ auf der Agritechnica 2011 in Hannover. Hier gelang der RWZ zum zweiten Mal in Folge der Bundessieg mit dem in 2011 neu erstellten Agrartechnik-Zentrum in Saulheim.

Im 4. Quartal des Berichtsjahres wurde ein Unternehmen zum Zweck der kostengünstigen Beschaffung von Ersatzteilen im Nachbausegment für die RWZ-Agrartechnikstandorte gegründet. Dieses Unternehmen ist eine Tochter der RWZ und der Agravis zu gleichen Teilen.

Der Roll-out des Moduls „SAP Technik Service“ begann im April 2011 und wird im März 2012 abgeschlossen sein. SAP wird helfen Prozesse besser zu steuern, und die Effizienz des Werkstatt- und Ersatzteilgeschäftes deutlich zu verbessern.

Zahlreiche Akquisitionen und Investitionen in der RWZ-Agrartechnik

Im Berichtsjahr konnte die RWZ zwei Agrartechnik-Betriebe in Form eines Asset-Deals übernehmen. So wurde zum 1. Februar ein Betrieb in Wissen (Westerwald) und zum 1. November ein Betrieb in Langenlonsheim (Weinanbaugebiet Nahe) übernommen. In beiden Regionen wird hierdurch die Marktdurchdringung der RWZ mit Dienstleistungen rund um die Agrartechnik möglich.

Im Berichtsjahr konnten auch die beiden Technik-Neubauten in Geldern (Niederrhein) und Saulheim (Rheinhessen) erfolgreich bezogen werden. Der enorme Zuspruch seitens der Landwirte und Winzer bestätigt die RWZ, weitere Neubauinvestitionen vorzunehmen.

Positive Entwicklung im PKW-Geschäft

Der Automobilmarkt schloss im Berichtsjahr mit 3.170.000 Zulassungen. Dieses bedeutet einen Marktzuwachs von + 9 % zum Vorjahr. Auch die RWZ nahm erfolgreich am Markt teil

und konnte den Umsatz von Neu- und Gebrauchtfahrzeugen um + 38 % steigern. Die RWZ ist nun seit fast 40 Jahren erfolgreich im PKW Geschäft tätig. Von den drei RWZ-Autohausstandorten Wittlich, Bitburg und Trier wurden im Berichtsjahr mit 11 angeschlossenen Sekundärnetzpartnern 1.039 Renault-PKW, 269 Renault-Nutzfahrzeuge und 387 Dacia-PKW vermarktet. Besonders hervorzuheben ist, gestützt durch aktive Außendiensttätigkeit, der Zuwachs von Renault Nutzfahrzeugen im gewerblichen Bereich.

Vielversprechender Ausblick für das RWZ-Technikgeschäft

Verbunden mit der deutlich positiveren Stimmung in der Landwirtschaft und der damit gestiegenen Investitionsbereitschaft konnte der Geschäftsbereich Technik zum fünften Mal in Folge den Umsatz auch in 2011 um 22 % steigern. Maschinenvertrieb, Ersatzteilverkauf und Werkstattservice bilden dabei die drei wichtigen Säulen des Technikgeschäftes. Es gilt, diese auch weiterhin auszubauen.

Auch wird die RWZ die Investitionen in neue Standorte fortsetzen. So sollen in 2012 zwei neue leistungsfähige Betriebe in Flammersfeld und Alsfeld errichtet und in Betrieb genommen werden. Ebenfalls werden bestehende Standorte wie Wittlich und Kastellaun erweitert. Technik bleibt damit Kernkompetenz der RWZ.



Neues RWZ-Agrartechnik-Zentrum Saulheim

Starker Marktdruck im Gemüse- und Zierpflanzenbau

Der deutsche Erwerbsgartenbau geriet im Berichtsjahr zeitweise in erhebliche Schwierigkeiten. Die guten Witterungsbedingungen zu Jahresbeginn hatten im Unterglasanbau zur Folge, dass viele Kulturen und Pflanzen im Topf- und Schnittblumenbereich zeitgleich vermarktungsfähig waren und somit den Preis stark nach unten beeinflussten. Gleichwohl war das Jahr 2011 für den Topfpflanzen- und Schnittblumenanbau ein „normales“ Ertragsjahr.

Im Gemüseanbau war die Witterung für Wachstum und Ernteertrag ebenfalls sehr zuträglich. Dennoch sorgte die EHEC-Krise für einen abrupten und andauernden Absatzeinbruch bei allen Gemüsekulturen über das gesamte Frühjahr des Berichtsjahres hinweg. Hiervon erholten sich die Erlöse während des verbleibenden Jahres nur langsam.

Weiteres Wachstum im Geschäftsfeld Gartenbau

Insgesamt gelang es den Gartenbaustandorten der RWZ während des Berichtsjahres, ihre Position am Markt weiter zu stärken. Hierzu trugen die professionelle Beratung, eine flexible Logistik und das sich ständig weiterentwickelnde, innovative Sortiment wesentlich bei. Vor allem am Niederrhein, mit 3.500 Gartenbau-Produktionsbetrieben das größte zusammenhängende gartenbauliche Produktionsgebiet Europas, stieg der Wettbewerbsdruck auch im Berichtsjahr weiter. Ursache hierfür war unter anderem der Wegfall vieler Betriebe in den Niederlanden, was gerade deshalb zu stärkerer Wettbewerbssituation aus den Niederlanden beitrug.

Auch verändern sich neben der Anbaustruktur zunehmend die Produktionsweisen. So werden immer mehr Kulturen auch im Freiland auf speziell dafür hergerichteten Flächen in geschlossenen Systemen produziert.

Den damit einhergehenden, immer höher steigenden Anforderungen stellt sich auch der RWZ-Geschäftsbereich Gartenbau. Durch ein breites Netz an Gartenbau-Standorten innerhalb des genossenschaftlichen Verbundes werden die Gartenbaubetriebe kompetent beraten und zeitnah beliefert.

Ständige Ausweitung der Produktpalette und Serviceleistungen

Ein neu entwickeltes System für Wiederverkäufer im Gartenbau und Produktionsbetriebe mit angeschlossenem Endverkauf fand auch im Berichtsjahr zunehmend Anklang. Die Gartenbau treibenden Kunden haben bei diesem System die Möglichkeit, sich aus einem breiten Angebot an diversen Warenbausteinen sowie an unterschiedlichsten Serviceleistungen zu bedienen. Diese Serviceleistungen erstrecken sich von Hilfsmitteln zur Warenpräsentation über fachliche Beratungsunterstützung bis hin zur kompletten Planung und Neueinrichtung eines Gartencenters. Das System setzt der RWZ-Geschäftsbereich Gartenbau bereits erfolgreich in den Anbaugebieten in Hessen, Rheinhessen und der Pfalz um. Es wird laufend auch auf andere Anbauregionen innerhalb des RWZ-Geschäftsgebietes ausgeweitet.

Durchschnittliche Weinlese 2011

Trotz Frühjahrsfrost konnte bundesweit eine mengenmäßig und qualitativ durchschnittliche Wein-Ernte von ca. 10,0 Mio. hl eingebracht werden.

Diese Menge wurde auch dringend benötigt, um die in den letzten Jahren gestiegene Nachfrage nach deutschem Wein befriedigen zu können.

Weine des neuen Jahrganges wurden schon sehr früh im November und Dezember des Berichtsjahres auf die Flasche gefüllt, um Engpässe im Weihnachtsgeschäft vor allem im Lebensmittelhandel zu vermeiden. Auch die deutlich gestiegene Nachfrage nach deutschem Wein führte zu diesen Frühfüllungen.

Die große Nachfrage vor allem seitens der Kellereien hielt die Fassweinepreise relativ stabil. Ein Preisverfall blieb trotz der mengenmäßig größeren Ernte aus. Die Winzer konnten ihre Erlöse insgesamt verbessern. Eine steigende Bereitschaft zu Investitionen im Kellereibereich war daher in fast allen professionell betriebenen Weinbaubetrieben zu verzeichnen.

RWZ als Vollsortimenter gut positioniert

Dennoch setzte sich der Strukturwandel auch innerhalb der deutschen Weinwirtschaft weiter fort. Dabei nimmt die Konzentration nicht nur auf Ebene der Weinbaubetriebe, sondern auch bei den Winzergenossenschaften und Kellereien zu. Die Betriebe werden größer, Genossenschaften fusionieren. Trotzdem dominieren nur wenige Kellereien den Lebensmittelhandel.

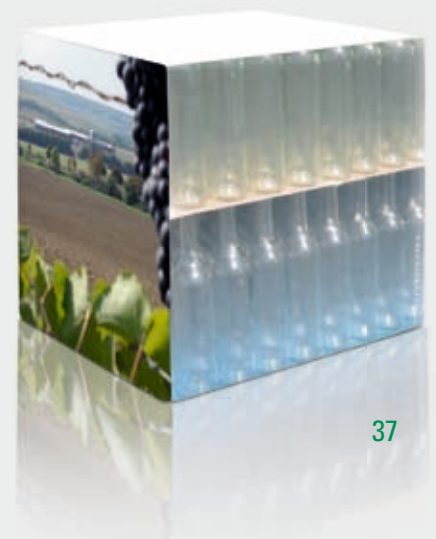
Dies gilt auch für die Industrie und die Händlerschaft. Auch hier muss den Bedürfnissen und Anforderungen der immer größeren Betriebe Rechnung getragen werden. Nur die leistungsstarken vertriebsorientierten Handelshäuser werden die Zukunft bewältigen können. Im Kellereibereich ist die RWZ als einziger Vollsortimenter Deutschlands gut aufgestellt.

Präsenz durch weitere Betriebsstellen gestärkt

Die RWZ setzte diesbezüglich auch im Berichtsjahr neue Maßstäbe. So wurden weitere Betriebe wie beispielsweise in Bodenheim und Freinsheim neu errichtet und damit die flächendeckende Präsenz im Weinbau-Kellereibereich ausgebaut. Die Sortimente wurden nochmals erweitert und damit den aktuellen Erfordernissen des Marktes angepasst.

Auch hat die RWZ im Berichtsjahr begonnen, den Bereich Weinanalytik neu zu installieren. Mit modernster Labortechnik ist die RWZ nun in der Lage, alle wichtigen Analysedaten rund um den Wein bis hin zur amtlichen Qualitätsweinanalyse anzubieten.

Damit wird auch die oenologische und sensorische Beratung auf ein solides Fundament gestellt. Trotz des nach wie vor starken Wettbewerbs im Berichtsjahr konnten die ursprünglichen Unternehmensziele übertroffen werden.



Hohe Risiken auf den Welt-Getreidemärkten

Die Getreide- und Ölsaatenmärkte unterlagen auch im Berichtsjahr extremen Preisschwankungen. Insbesondere die wirtschaftlichen, politischen und monetären Einflüsse auf die Märkte nahmen weiter zu. So lag das Hauptaugenmerk im Handel neben der Vermarktung der Ware auf dem Risikomanagement der Getreidepositionen. Die einzelnen Kulturen entwickelten sich jedoch im Getreidewirtschaftsjahr recht uneinheitlich. So handelte Futtergerste zeitweise auf oder sogar über den Niveaus von Brotweizen.

Erhöhte Lagerbestände nach Getreideernte 2011

Die diesjährige Weizenernte entwickelte sich für Deutschlands Landwirte zur Geduldssprobe. Vielerorts war Weizen bereits um den 20. Juli reif, doch beständiges Erntewetter ließ wochenlang auf sich warten. Insgesamt wurden in Deutschland 22,6 Millionen Tonnen Weizen geerntet. Das sind 3,7 Prozent weniger als im Vorjahr. Weltweit betrug die Weizenernte 695 Mio. Tonnen. Dies bedeutet einen Zuwachs von rund 42 Mio. Tonnen gegenüber Vorjahr. Die für die Gesamtbetrachtung wichtigen Endbestände erreichten bei Weizen ein noch nie gesehenes Rekordhoch von 213 Mio. Tonnen, gleichbedeutend einem Anstieg um 7,2%.

Schwierige Braugerstenernte im RWZ-Geschäftsgebiet

Die Sommergerstenernte des Berichtsjahres zählte im RWZ-Erfassungsgebiet zu den schwierigsten der zurückliegenden Jahre. Die lange Trockenperiode im April und Mai sowie die überreichen Niederschläge ab Juni setzten den Gerstenbeständen stark zu. Neben recht niedrigen Erträgen belasteten vor allem die schwachen Qualitäten der Sommerbraugerste massiv. Bei steigenden Winterbraugerstenflächen waren die Qualitäten und Ernteerträge zufriedenstellend. Auch im Hinblick auf den stattfindenden Klimawandel ist Winterbraugerste zu einer Anbaualternative geworden. Seitens der Malz- und Brauindustrie ist eine nachhaltig steigende Nachfrage nach Winterbraugerste festzustellen.

Eine mit -2% nur geringfügig eingeschränkte deutschlandweite Aussaatfläche bei Gerste und gute Aussaatbedingungen im Herbst 2010 ließen im Vorfeld eine zufriedenstellende Ernte für das Vermarktungsjahr 2011/12 erwarten. Erst ein historisch heißes Frühjahr führte zu eingeschränkten Ertragserwartungen und zu steigenden Preisen bei Futtergetreide. Bei Gerste wurden diese Erwartungen mit Ertragseinbußen von ca. 20% bestätigt. Ein weiterer preissteigernder Faktor war die schlechte Grundfuttersversorgung aufgrund der lang anhaltenden Hitzeperiode im Frühjahr, welche zusätzliche Nachfrage nach Gerste von Seiten der tierhaltenden Betriebe generierte. Überdurchschnittlich gute Ernten in der Schwarzmeerregion und in Australien führten im weiteren Verlauf allerdings zu einer Preisentlastung.

Konträr dazu verlief die Maisernte. Eine leicht gestiegene Maisaussaatsfläche mit anschließenden Spitzenerträgen sorgte in Deutschland für ein Ernteplus von 12%.

Spitzenerträge für Roggen

Roggen der aktuellen Ernte gehörte zu den größten Überraschungen. Normalerweise notiert Roggen leicht unter B-Weizen Niveau. Doch im Berichtsjahr baute Roggen in der Spitze Prämien von knapp 50,00 €/t über Matif auf. Insbesondere die Qualitätsprobleme in den großen Anbauregionen Ostdeutschlands führten zu diesem rasanten Anstieg. Neben mangelnder Fallzahl war insbesondere Mutterkornbesatz ein Problem. Allerdings deutet sich für die kommende Ernte Entspannung an, da die Anbaufläche 2011/2012 um 5 % ausgedehnt worden ist.

Auch bei Hafer war zu Beginn der Ernte die Sorge über große Qualitätsprobleme erheblich. Im RWZ-Gebiet zeichnete sich jedoch schnell eine Entspannung ab, so dass die RWZ sowohl Schälmühlen als auch besonders anspruchsvolle Pferdebetriebe beliefern konnte.

Rapssaat auch im Berichtsjahr sehr gefragt

Der Ölsaatenmarkt war im Berichtsjahr vor allem geprägt von einer weltweit knappen Versorgungssituation. Die entscheidenden Faktoren waren eine stetig steigende Nachfrage aus Asien nach Schrotten und Pflanzenölen sowie der politisch gewollte Anstieg der Biodieselproduktion. Ergänzt wurden diese Einfluss-Faktoren durch das politische Spannungsfeld Nordafrika, durch das Atomunglück in Fukushima und durch die darauf folgenden Auswirkungen auf die Rohölnotierungen sowie die Entwicklung der Weltwirtschaft.

Vor diesem Hintergrund standen sich eine hohe Sojabohnenproduktion von 258 Mio. t ohne nennenswerten Bestandsaufbau und eine global unter 60 Mio. t rückgängige Rapssaatproduktion gegenüber.

Einem Produktionsrückgang in der EU-27 von 5,5 % in 2010/11 folgte mit 19,17 Mio. t ein weiterer Rückgang in der Ernte 2011 um 7,4 %. Damit blieben die Hoffnungen auf eine Entspannung der Versorgungslage bei Rapssaat erneut unerfüllt.

Bedingt durch schlechte Aussaatbedingungen in 2010, strenge Kahlfröste im Februar und Trockenheit im Frühsommer des Berichtsjahres mit Temperaturen von bis zu +30 Grad C, hatte vor allem die schwache deutsche Rapssaatproduktion einen wesentlichen Anteil am Produktionsrückgang. Ständig wurde die Schätzung der Erntemenge zurückgenommen. Trotzdem lagen die ersten Druschergebnisse im Juli 2011 noch unter den pessimistischsten Erwartungen. Letztlich fiel die deutsche Produktionsmenge im Vergleich zum Vorjahr mit 5,2 Mio. t gut 1,0 Mio. t niedriger aus. Einzig die Ölgehalte von 42–43 % konnten als befriedigend bezeichnet werden. Somit waren die heimischen Ölsaatenverarbeiter im Herbst des Berichtsjahres zunehmend auf Importe aus Frankreich und England angewiesen.

Absicherungsmodelle als neue Dienstleistung

Schwankende Getreidepreise gehören zu den größten Herausforderungen in der Landwirtschaft bei der Vermarktung. In den letzten Jahren konnte die Landwirtschaft Raps sowohl unter 250,00 €/t als auch über 500,00€/t verkaufen. Bei Weizen waren 120,00 €/t ebenso möglich wie Preise von knapp 300,00 €/t.

Dies stellt die Landwirtschaft als Produzent vor große Herausforderungen, insbesondere da der Markt durch den Einfluss großer Finanzinvestoren immer schnelllebiger und

unvorhersehbarer wird. Zu früh verkaufen kann genauso verheerend sein wie zu spät. An dieser Stelle bietet die RWZ mit Landea™ eine besondere Möglichkeit der Vermarktung. Preisabsicherung über Vorkontrakte ist schon längst Standard, allerdings ist man danach von steigenden Märkten ausgeschlossen. Hier bietet die RWZ mit Landea™ einen innovativen Ansatz.

Sicherheit Max basiert auf dem Prinzip „Splitting“. Dabei wird in dem Berechnungszeitraum täglich gesplittet. Es funktioniert also ähnlich der bekannten 1/3 bzw. 1/5 Vermarktung. Allerdings wird durch das tägliche Splitting ein viel besserer Durchschnittskurs erreicht und das Risiko, gerade in Tälern zu vermarkten, ausgeschlossen. Zusätzlich kann der Landwirt noch einen Mindestpreis festlegen. Fällt also im Berechnungszeitraum die Börse unter den Mindestpreis, so wird der Mindestpreis herangezogen. Somit sichert sich der Landwirt über den Mindestpreis das aktuelle Marktniveau und nimmt weiter an steigenden Kursen teil!

Potential Aktiv bietet die Möglichkeit der ex Ernte-Vermarktung. Darüber hinaus nimmt der Landwirt mit Potential Aktiv weiterhin an der Marktentwicklung teil, so als wäre er noch im Besitz der physischen Ware. Hierbei wird der zum Zeitpunkt des Verkaufs geltende Tagespreis ausgezahlt und der Landwirt hat die Möglichkeit, innerhalb seines Berechnungszeitraumes jederzeit eine Nachpreisung vorzunehmen, wenn der Kurs seinen Vorstellungen entspricht. Über die Vermarktung zum Tagespreis lässt sich so ein Mindestpreis sichern, der auch bei fallenden Märkten bleibt. Steigt der Markt, lässt sich das höhere Marktniveau über die Nachpreisung realisieren. Landea™ bietet dem Landwirt damit gleichzeitig Schutz vor Preiseinbrüchen, ohne ihm jedoch die Möglichkeit zu nehmen, von Aufwärtsbedingungen zu profitieren. Gerade in volatilen Märkten spielt Landea™ damit sein Potential aus.



Trotz Flächenreduktion in 2011 Rekordernte bei Kartoffeln

Die globale Nachfrage nach tiefgekühlten oder getrockneten Kartoffelprodukten hielt auch im Berichtsjahr an. Im Wettbewerb mit den großen Produzenten in Nordamerika und Australien konnten die europäische Landwirtschaft sowie die nachgelagerten Stufen des Handels und der Veredelungsindustrie in den boomenden Märkten Asiens und Südamerikas weitere Marktanteile gewinnen.

Dabei waren die ertragreichen Böden, die hervorragende Infrastruktur und die modernen, leistungsfähigen Anbau- und Vermehrungsbetriebe die Garanten für den erfolgreichen Kartoffelproduktionsstandort Westeuropa.

Nach der Preishausse im Erntejahr 2010 sorgten die extrem frühe Vegetation und das frohwüchsige Wetter in der EU trotz leichter Flächenreduktion auf 1,92 Mio. ha von 2,01 Mio. ha im Jahr zuvor mit 61,3 Mio. t gegenüber 57,3 Mio. t im Vorjahr für eine Rekordernte. Deutschlandweit wurden im Berichtsjahr 259.000 ha Kartoffeln und damit 4.000 ha mehr angebaut. Von dieser Fläche wurden 11,9 Mio. t Kartoffeln gegenüber 10,2 Mio. t im Vorjahr geerntet. Die Qualitäten aus der Haupternte waren in den meisten Anbauregionen passabel, wobei aufgrund hoher Außentemperaturen im Spätherbst des Berichtsjahres die begrenzte Haltbarkeit bei einigen Lagern eine verfrühte Vermarktung und einen erhöhten Dienstleistungsaufwand erforderlich machten. Insbesondere bei den Vertragslandwirten konnten die Partien zügig vermarktet werden.

Vertragsanbau von Preisverfall verschont

Resultat der extrem frühen Vegetation, des frohwüchsigen Wetters und der Rekordernte waren allerdings niedrige Tagespreise ab Mitte Juli des Berichtsjahres.

Trotz des Preiseinbruches auf Notierungen von nur noch 2,00–5,00 € je 100 kg bei Veredlungskartoffeln und 8,00–12,00 € für Speisekartoffeln, konnten die im Kartoffelgeschäft tätigen RWZ-Tochterunternehmungen dank fester Lieferabsprachen dazu beitragen, dass ihre Vertragslandwirte bei den hohen Erträgen noch auskömmliche Erlöse einfuhren.

Die Strategie der langfristig ausgelegten Auftragsproduktion erwies sich auch im Berichtsjahr als richtig. So konnte die Weuthen-Gruppe weiter an der Kapazitätsausdehnung in Belgien teilhaben und dort ihre Absatzmengen erheblich steigern.

Absatz von Pflanzkartoffeln auf Rekordniveau

Auch der Absatz an Pflanzkartoffeln stieg auf ein Rekordniveau. Dabei wuchs der Anteil der Weuthen-Monopolisorten überproportional. Mit der Sorte Annabelle vertreibt Weuthen die mittlerweile marktstärkste, frühe festkochende Sorte Deutschlands. Neue Züchtungen stehen kurz vor Markteintritt und werden in den kommenden Jahren weiter stützend wirken. Der Vertrieb von Pflanzgut, insbesondere die Vertretung bedeutender Sorten in Deutschland, wird kontinuierlich fortgeführt und gepflegt.

Die Landwirte in Nordafrika, Südeuropa und auch in den deutschen Frühkartoffelregionen reagieren mittlerweile mit einem Anbaurückgang auf die derzeitigen niedrigen Kassapreise

und den zunehmenden Wettbewerb mit anderen alternativen Ackerkulturen. Diesem gilt es in den wichtigen Anbauregionen der Weuthen-Gruppe entgegen zu steuern.

Konzernweit über 1,7 Mio. t Kartoffeln gehandelt

Die Mengenentwicklungen der Lieferabsprachen für den Vertragsanbau konnten weiter ausgedehnt werden. Dabei wurde zur Festlegung der Vertragspreise der positiven Entwicklungen an den Agrarmärkten Rechnung getragen.

Insgesamt setzten die im Kartoffelgeschäft tätigen RWZ-Tochterunternehmen im Berichtsjahr 1,704 Mio. t Industrie-, Speise-, Verarbeitungs- und Pflanzkartoffeln um. Dies entspricht einem Mengenumsatz von bis zu + 10% je Marktsegment.

Die gesteigerten Absatzmengen resultieren im Wesentlichen aus höheren Anbau- und Erntemengen in Nordrhein-Westfalen und der im Vergleich zum Vorjahr sehr hohen Nachfrage aus Osteuropa. Eine außergewöhnlich hohe Nachfrage gegen Mitte des Berichtsjahres seitens der europäischen, insbesondere der belgischen Verarbeiter, trug ebenfalls zu dieser Mengensteigerung bei. Vor allem konnten im Berichtsjahr größere Mengen übergebietlich akquiriert werden.

Künftig werden vor allem auch Marktchancen in der Belieferung aller namenhaften Pommes Frites- und Chipsfabriken in Deutschland, den Niederlanden, Belgien und darüber hinaus gesehen. Mit allen großen Fabriken bestehen bereits langfristige Lieferabsprachen.

Diese mittlerweile erreichte breite Aufstellung in der Kartoffelbranche ist für die RWZ-Gruppe Garant für künftige Wachstumschancen.



250.000 Festmeter Holz vermarktet

Mit über 250.000 Festmetern vermarktetem Rundholz konnte die RWZ im Berichtsjahr das bereits außergewöhnliche Vorjahresergebnis noch einmal übertreffen.

Die für die Waldbesitzer erfreulich hohen Preise stiegen im ersten Halbjahr auf ein im internationalen Vergleich absolutes Spitzenniveau. Im Jahresverlauf wurde jedoch vermehrt spürbar, dass die verarbeitende Industrie mit diesen hohen Rundholzpreisen auf den globalen Märkten zunehmend an Wettbewerbsfähigkeit einbüßen würde. Ein konjunkturbedingt sinkender Absatz im dritten Quartal führte in wichtigen Hauptsegmenten wie z.B. der Holzwerkstoff- und Zellstoffindustrie zu schnell wachsenden Lagerbeständen und infolgedessen zur Trendumkehr in der Preisentwicklung. Auch die Sägeindustrie litt zunehmend unter unauskömmlichen Betriebsergebnissen.

Die anhaltende Rohstoffknappheit insbesondere in der Leitbaumart Fichte sichert den Waldbauern jedoch perspektivisch weiterhin attraktive Preise.

Erfolgreiche Vertriebsstrategie vom Wald bis ins Werk

Mit der konsequenten Fokussierung auf die gesamte Dienstleistung vom Wald bis ins Werk gelang es, auch im Berichtsjahr wieder neue Kunden aus Mittelstand und Industrie zu akquirieren und damit das Vermarktungsnetzwerk weiter zu verdichten. Für ihre Rundholzkunden bleibt die RWZ mit ihrem breiten Sortimentsspektrum gerade in schwierigen Marktphasen ein sicherer Versorgungspartner.

Marktposition in Nordrhein-Westfalen sowie Rheinland-Pfalz ausgebaut

In einer weiterhin verschärften Wettbewerbslage im „Kampf um den Rohstoff Holz“ wurde die Zusammenarbeit mit den Privatwaldbesitzern und deren neuen Organisationsstrukturen sowohl in Rheinland-Pfalz als auch in Nordrhein-Westfalen intensiviert und die gesteckten Ziele damit erfolgreich umgesetzt. Hier wird die RWZ weiterhin intensiv an zusätzlichen Dienstleistungen arbeiten, um dem privaten Waldbesitzer als zuverlässiger und finanzstarker Partner zur Seite stehen zu können.

Bericht der Geschäftsbereiche

Ländliches Geschäft

„Die RWZ-Geschäftssäulen • Energie • Märkte • Baustoffe sind die wesentlichen Stützen des ländlichen Geschäftes.

Sie ergänzen sich ideal und vereinen auf sich ein ausgewogenes und bewährtes Sortiment, welches hunderttausende Kunden im ländlichen Raum seit langem zu schätzen wissen.

Auch im ländlichen Geschäft bestehen noch zahllose nutzbare Möglichkeiten der Kombination und Vernetzung mit anderen Geschäftssäulen der RWZ.“





Witterungsbedingt schwieriger Geschäftsverlauf

Die Raiffeisen-Märkte konnten im Berichtsjahr ihre gesteckten Ziele nicht ganz erreichen. Bedingt durch den milden Winter blieben die Umsätze in den Sortimenten Streusalz und Feste Brennstoffe sowie allen weiteren Wintersortimenten deutlich hinter dem guten Vorjahr zurück.

Anschließend führte der sehr trockene und warme April im Berichtsjahr dazu, dass Gartendünger und Erden nur bedingt Absatz fanden. Der Einbruch in diesen sehr umsatzstarken Sortimenten des nach wie vor äußerst wichtigen Frühjahrsgeschäftes konnte im weiteren Jahresverlauf nicht mehr aufgefangen werden. Der Bereich Heimtier verlor ebenfalls an Umsatz. Zwar ist das Marktvolumen im Heimtiersegment in Deutschland weiterhin hoch, doch verteilt sich der Markt auf immer mehr Anbieter. Zudem nimmt der Internethandel in diesem Sortiment dem stationären Handel zunehmend Umsätze weg. All diese Effekte führten dazu, dass die einzelhandelsrelevanten Heimtiersortimente in den Raiffeisen-Märkten mit - 1,5 % gegenüber Vorjahr abschlossen.

Optimierung der Sortimente nach Kundenwünschen

Das neu entwickelte Sortimentskonzept „Raiffeisen-Markt Haus & Hof“ wurde im Februar des Berichtsjahres an drei Teststandorten umgesetzt. Die Platzierung erfolgt auf einer durchschnittlichen Verkaufsfläche von 400 m². Im Sommer folgte dann die Erweiterung des Konzeptes auf drei Modulgrößen je Sortiment. Diese Weiterentwicklung wird bis zum Juni 2012 abgeschlossen sein und ermöglicht eine bessere Ausrichtung des Raiffeisen-Markt-Geschäftes nach seinen Stärken und Chancen im jeweiligen regionalen Umfeld. Die sukzessive Umsetzung der übrigen Sortimentsmodule hat im Frühjahr des laufenden Geschäftsjahres begonnen und soll bis 2014 in allen Raiffeisen-Märkten zum Einsatz kommen.

Weitere Forcierung der Raiffeisen-Eigenmarken

Wie bereits in den Vorjahren verspricht die Raiffeisen-Eigenmarke eine gute Qualität zu günstigen Preisen. Dies haben die Kunden im Raiffeisen-Markt wahrgenommen und verzichten oft auf den Kauf alternativer Markenprodukte. Mit den Eigenmarken „Gartenkraft“ und „Tierfreund“ wird heute bereits ein hoher Anteil an Sortimenten im Segment Garten und Heimtier abgedeckt. Im Bereich der Garten-, Erden und Rindenprodukte sowie Dünger ist der Anteil der Eigenmarken mit mittlerweile 47 % am Gesamtsortiment am höchsten.

RWZ-Ordermesse 2011 in Koblenz

Erstmalig fand die RWZ-Ordermesse in der Sporthalle Koblenz-Oberwerth auf einer Präsentationsfläche von 1.500 m² statt. Die Ordermesse ist nach wie vor neben der Sicherung von Einkaufsvorteilen die größte Kommunikationsplattform der RWZ zu ihren Mitgliedsgenossenschaften und Lieferanten. Kunden und Lieferanten zogen ein sehr positives Resümee zu dieser Messe in Koblenz. Im Messeforum wurden Kunden und Lieferanten außerdem wieder einmal eindrucksvoll von den Vorteilen der langjährig praktizierten gemeinsamen Zusammenarbeit im Raiffeisen-Verband überzeugt.

Wachstumsimpulse durch neues Markt-Konzept

An den RWZ-Standorten Haßloch und Lahntal-Sterzhausen eröffneten im Berichtsjahr zwei Raiffeisen-Märkte mit dem neuen Haus & Hof-Konzept. Beide Standorte bieten auf jeweils über 600 m² Verkaufsfläche ein attraktives Sortiment rund um das Thema Garten und Tier. Außerdem befinden sich beide Standort in Nachbarschaft von zusätzlich frequenzbringenden Einzelhandelsunternehmen. Der Raiffeisen-Markt-Kunde hat dadurch die Möglichkeit, neben seinem Einkauf im Raiffeisen-Markt seinen täglichen Bedarf im unmittelbaren Einzelhandelsumfeld zu decken.

Neuer Werbeauftritt: „Aus Liebe zu Pflanze und Tier“

Im Berichtsjahr wurde der Auftritt der Beilagenwerbung und des Gartenkatalogs im neuen Design unter dem Claim „Aus Liebe zu Pflanze und Tier“ überarbeitet. Die Umsetzung ist bereits im Frühjahr des laufenden Geschäftsjahres 2012 erfolgt. Mit dem neuen Auftritt wird den Raiffeisen-Markt-Kunden die Kompetenz der Raiffeisen-Märkte mit den Schwerpunkten rund um die Themen Pflanze und Tier sehr ansprechend vermittelt.



Stabile Absatzmengen im Hausbrandgeschäft

Der lange und sehr kalte Winter 2010/11 führte beim Endverbraucher des klassischen Brennstoffgeschäftes zu einem zusätzlichen Einkauf von Braunkohle. Da der Winter 2011/2012 allerdings frühzeitig endete, waren die Bestände beim Handel als auch beim Endverbraucher höher als im Jahr zuvor. Dies wirkte sich auf das Geschäft mit festen Brennstoffen während des Einlagerungszeitraumes zwischen April und Juni im Berichtsjahr negativ aus. Die ansonsten konstante Verkaufsmenge aus den Einlagerungsaktionen lag 2.000 t unter Vorjahr. Diese geminderte Absatzmenge konnte auch im Jahresverlauf nicht kompensiert werden. Dies führte dazu, dass die Bestände auch bei den Produzenten Rheinbraun und Vattenfall überdurchschnittlich hoch waren, da auch die großen Baumarktketten die angedachten Mengen nicht realisieren konnten.

Im Gesamten kann dem Hausbrandgeschäft mit festen Brennstoffen allerdings eine durchaus positive Entwicklung bescheinigt werden, da der Trend sowohl in den letzten Jahren als auch in absehbarer Zukunft in Richtung eines Zweitheizgerätes geht, und sich somit die Absatzmengen im Endverbraucherbereich stabilisieren dürften.

Bioenergiesektor wächst weiter

Die RWZ konnte im Berichtsjahr vor allem im Bereich Biomasse weiter wachsen. Die mengenmäßige Steigerung lag bei ca. 40 %. Der Umsatz konnte sogar um ca. 60 % gesteigert werden. Der Zuwachs wurde vor allem mit industriellen Produkten erzielt.

Neben Großkunden im kommunalen Bereich konnten mehrere große Biomassewerke bundesweit als Kunden für die Belieferung mit Holzhackschnitzeln gewonnen werden. Allein die Kooperation mit den Stadtwerken Dinslaken und die permanente Diskussion um Lösungsmöglichkeiten unter Erbringung diverser Dienstleistungen bilden im gemeinsamen Projekt der WEB GmbH (Wärme Energie Biomasse GmbH) den Eintrittsschlüssel in dieses Wärme- bzw. Energiesegment. Hier ist vor allem der bundesweite Auftritt der RWZ mit Hilfe der eigenen leistungsstarken Logistik als weiteres Glied in der Wertschöpfungskette zu beachten.

Ziel für 2012 ist eine massive Steigerung der Absatzmengen. Hierbei sollen weitere RWZ-Lagerstandorte aufgebaut werden, um die logistische Leistungsfähigkeit zu erhöhen, damit neue Vertriebsregionen wettbewerbsgerecht versorgt werden können.

Zusätzlich sollen die Bereiche Wärmecontracting und Stromhandel ausgebaut werden.

FARMLUB als Basis für steigende Akzeptanz

Die positive Entwicklung im Bereich Schmierstoffe konnte auch im Berichtsjahr weiter forciert werden. Hierzu dient primär FARMLUB als Exklusiv-Marke der RWZ-Agrartechniksparte, der Raiffeisen-Märkte sowie der Primärgenossenschaften als Hauptumsatzträger in diesem Marktsegment. Vor allem gewinnt FARMLUB weiter an Akzeptanz im landwirtschaftlichen Bereich. Trotz aufwärts gerichteter Preisentwicklung konnten die Absatzmengen leicht gesteigert werden.

Heizölabsatz stark rückläufig

Der Heizölabsatz ging in Deutschland im Berichtsjahr im Vergleich zum Vorjahr um 15,8% zurück. Hier weist die RWZ mit einem Rückgang von lediglich 7% zum Gesamtmarkt noch ein beachtliches Ergebnis aus. Analog zum Absatz fester Brennstoffe war hierfür das frühe Winterende 2010/2011 als auch die äußerst milde Witterung Ende 2011 für den geringeren Absatz verantwortlich.

Nicht zuletzt das durchgängig hohe und auch weiterhin steigende Preisniveau beschleunigen die Veränderung des Einkaufsverhalten der Verbraucher weg von der Bevorratung hin zum bedarfsgerechten Einkauf. Laut der aktuellen Hausbrandstudie der SHELL ist bis zum Jahre 2030 mit einem Absatzrückgang im Heizölgeschäft aufgrund mehrerer nachhaltiger Faktoren von bis zu 60% zu rechnen.

Handel mit Kraftstoffen ausgeweitet

Im Dieselmotorkraftstoffvertrieb gelingt es der RWZ dagegen seit 2–3 Jahren erfolgreich, dem allgemeinen Rückgang im Heizölgeschäft entgegen zu wirken. Hier werden speziell für die landwirtschaftliche und für die gewerbliche Kundschaft Kontrakte für das ganze Jahr zu einem Fixpreis angeboten. Dies ermöglicht den Kunden und Partnern der RWZ eine verlässliche Kostenkalkulation zu fixen Preisen für den kontrahierten Zeitpunkt.

Im Handel mit Dieselmotorkraftstoff wies die RWZ im Berichtsjahr ein Umsatzplus von 11,0% und im Handel mit Vergaserkraftstoff von 24,1% aus.

Der gesamte Energiemarkt befindet sich in einem dramatischen Umbruch. Diesem wird sich die RWZ durch Strukturveränderungen und auch durch Intensivierung des Vertriebs biogener Energieprodukte weiterhin stellen. Allerdings bietet die RWZ durch ihre schon gelebten Strukturen in der Fläche des Vertriebsgebietes als auch durch die hohe Akzeptanz in ihrer Kundschaft gute Voraussetzungen, selbst in rückläufigen Energiemärkten den allgemeinen Trends entgegen zu wirken.

Konjunkturaufschwung unterstützt Baustoffhandel

Nach vielen Jahren stagnierender bis rückläufiger Marktlage entwickelte sich das Baustoffgeschäft im Berichtsjahr mit fast 19 % Umsatzzuwachs sehr erfreulich. Zwar war aufgrund der Beschäftigungszunahme in Deutschland, dem grundsätzlich hohen Bedarf an energetisch und funktional am modernsten Stand der Technik ausgerichteten Eigenheimen und den für eine langfristige Immobilienfinanzierung günstigen Zinsen mit einer grundsätzlich positiven Wende im Baustoffbereich für das Berichtsjahr zu rechnen. Doch überraschte die Höhe des Zuwachses auch im RWZ-Geschäftsgebiet.

Kooperationsvereinbarung mit RBC AG

Zu Beginn des Berichtsjahres wurde die Einkaufskooperation mit der Raiffeisen Baucenter AG Karlsruhe (RBC) wirksam. Ziel ist es, mit der im Jahr 2010 gegründeten Kooperation die Einkaufsumsätze im Baustoffbereich zu bündeln, um auf diese Weise deutliche Konditionenvorteile zu erzielen. Neben der starken Umsatzsteigerung konnte der Einkauf somit weiter optimiert werden.

Künftig werden alle überregionalen Lieferanten der RWZ über diese Einkaufskooperation abgerechnet. Weitere Schritte zur Geschäftsprozessoptimierung stehen im Zuge dieser Kooperation bereits für das laufende Geschäftsjahr an.

Konzentration auf regionale Baustoffzentren

Die Marktentwicklung in den Segmenten „Bauen“, „Sanieren“, „Renovieren“ und „Modernisieren“ stellt mittlerweile einen hohen Anspruch an die Qualifikation und Spezialisierung der RWZ-Baustoff-Fachverkäufer. Deren Kunden erwarten insbesondere zu energetischem, umweltbewusstem Bauen umfangreiche Beratung und möglichst komplette Problemlösungen. Dabei vereinfachen die Bündelungen der administrativen Aufgaben sowie die Konzentration der Beschaffungswege auf Baustoffzentren der RWZ-Vertriebsgruppen die Geschäftsprozesse mittlerweile erheblich.

Der Anspruch, den Kunden eine qualifizierte Beratung rund um die Themen Neubau, Sanierung und Modernisierung zu bieten, wird mit dieser Konzentration untermauert.

Des Weiteren wurde im Berichtsjahr damit begonnen, in ausgewählten Regionen des Geschäftsgebietes sogenannte Regiestandorte aufzubauen. Diese speziellen Baustoffzentren verantworten und steuern den Vertriebsaußendienst, den Einkauf, die Administration sowie die Logistik. Ein regionales Zentrallager, umfangreiche und ansprechende Ausstellungen, insbesondere zu den Themen Garten- und Landschaftsbau, Bauelemente, als auch zum Thema „Ausbauhaus“ runden das Angebot in den Regiestandorten ab. Künftig sollen von diesen Regiestandorten die Impulse des Baustoffgeschäfts der RWZ und ihrer Mitglieds-genossenschaften für die nähere Region ausgehen. Bisher wurden fünf Regiestandorte benannt, welche in 2012 weiter ausgebaut werden.

Enormer Kostenanstieg in der Logistikbranche

Wie alle Logistik-Unternehmen war auch die RWZ im Berichtsjahr von den steigenden Energiekosten betroffen. Das Ausmaß des Dieselpreisanstiegs war nicht vorherzusehen. Die sich stetig positiv entwickelnde interne und externe Auftragslage konnte diesen Ergebnis belastenden Trend nicht vollständig auffangen. Die RWZ-Fahrzeugdisposition versuchte durch verstärkte Nutzung von Frachtenbörsen, den Einsatz von Subunternehmern und durch noch intensivere Zusammenarbeit mit kooperierenden Unternehmen den Fuhrpark bestmöglich auszulasten sowie Leerkilometer und Wartezeiten weiter zu reduzieren.

Zusätzliche Belastung erfuhr der Transportmarkt unter anderem durch die Einflüsse des demographischen Wandels auf dem Arbeitsmarkt. Die technisch immer komplexeren Kraftfahrzeuge sowie die mit hohem Kosten- und Zeitdruck verbundenen Herausforderungen in der IT-gestützten Disposition stellen mittlerweile hohe Ansprüche an das Personal im Fahrzeug und in der Disposition. Der generelle Mangel an qualifizierten Fachkräften ist für die Transportbranche daher zu einem grundlegenden Problem geworden.

Für die RWZ-Logistik ergeben sich andererseits positive Synergien durch Tätigkeiten im Rahmen von Kooperation, die zu einer zusätzlichen Auslastung der Flotten, besonders im Bereich der Rückfrachten führen. Das Arbeiten in Netzwerken wird auch weiterhin für die RWZ-Logistik einen besonderen Stellenwert haben, um die steigenden Transportentfernungen mit möglichst geringen Leerkilometeranteilen abbilden zu können.

Neues Aktivitätsfeld in der Holzlogistik

Seit 2010 ist die RWZ-Logistik neben dem Massengut- und Stückguttransport auch in der Holzlogistik aktiv. Diese Tätigkeit wurde im Berichtsjahr weiter ausgebaut, so dass mittlerweile zwei eigene Kranzüge und vier Auflieger zur Verfügung stehen. Mit dem eigenen Equipment und in Zusammenarbeit mit lokalen Spediteuren werden so jährlich mehr als 200.000 Festmeter aus dem Bergischen Land, der Eifel und dem nördlichen Rheinland-Pfalz zur Weiterverarbeitung in die Papierindustrie und Schnittholzproduktion transportiert.

Die Hauptaufgaben für das Geschäftsjahr 2012 für die RWZ wird sein, die Marktpräsenz weiter zu stärken, zusätzliche externe Aufträge und Kunden zu gewinnen und durch Kooperationen das Geschäft langfristig und nachhaltig auszuweiten.



Jahresabschluss der RWZ Rhein-Main eG



JAHRESABSCHLUSS

1. Bilanz zum 31. Dezember 2011

AKTIVA

	Geschäftsjahr Euro	Vorjahr Euro	Geschäftsjahr Euro	Vorjahr Euro
A. Anlagevermögen				
I. Immaterielle Vermögensgegenstände				
1. Entgeltlich erworbene Konzessionen, gewerbliche Schutzrechte und ähnliche Rechte und Werte sowie Lizenzen an solchen Rechten und Werten			1.587.115,58	1.342.036,00
2. Geschäfts- oder Firmenwert			108.543,02	194.761,51
			1.695.658,60	1.536.797,51
II. Sachanlagen				
1. Grundstücke, grundstücksgleiche Rechte und Bauten einschließlich der Bauten auf fremden Grundstücken			74.821.704,48	67.340.350,67
2. Technische Anlagen und Maschinen			20.525.857,59	20.382.341,00
3. Andere Anlagen, Betriebs- und Geschäftsausstattung			13.701.340,30	12.601.046,47
4. Geleistete Anzahlungen und Anlagen im Bau			4.723.513,56	7.530.684,07
			113.772.415,93	107.854.422,21
III. Finanzanlagen				
1. Anteile an verbundenen Unternehmen			18.116.790,75	18.064.236,50
2. Ausleihungen an verbundene Unternehmen			2.199.168,84	2.129.167,84
3. Beteiligungen			10.142.118,63	9.382.693,05
4. Ausleihungen an Unternehmen, mit denen ein Beteiligungsverhältnis besteht			6.413.287,56	4.790.720,06
5. Geschäftsguthaben bei Genossenschaften			199.204,67	164.366,86
6. Sonstige Ausleihungen			422.715,11	512.491,98
			37.493.285,56	35.043.676,29
Anlagevermögen insgesamt			152.961.360,09	144.434.896,01
B. Umlaufvermögen				
I. Vorräte				
1. Roh-, Hilfs- und Betriebsstoffe			5.428.113,60	5.353.015,95
2. Fertige Erzeugnisse und Waren			158.098.837,17	164.832.977,13
3. Geleistete Anzahlungen			6.253.842,33	5.587.314,92
			169.780.793,10	175.773.308,00
4. Erhaltene Anzahlungen auf Bestellungen			-2.338.595,19	-2.478.652,46
			167.442.197,91	173.294.655,54
II. Forderungen und sonstige Vermögensgegenstände				
1. Forderungen aus Lieferungen und Leistungen			58.893.895,36	60.839.514,55
- darunter mit einer Restlaufzeit von mehr als 1 Jahr	0,00	0,00		
2. Forderungen gegen verbundene Unternehmen			32.874.712,28	39.449.394,17
- darunter mit einer Restlaufzeit von mehr als 1 Jahr	0,00	0,00		
3. Forderungen gegen Unternehmen, mit denen ein Beteiligungsverhältnis besteht			1.924.797,90	1.135.680,88
- darunter mit einer Restlaufzeit von mehr als 1 Jahr	0,00	0,00		
4. Sonstige Vermögensgegenstände			12.801.519,77	14.949.049,26
- darunter mit einer Restlaufzeit von mehr als 1 Jahr	2.994.047,33	2.856.407,80		
			106.494.925,31	116.373.638,86
III. Kassenbestand, Guthaben bei Kreditinstituten und Schecks			842.482,93	1.586.394,90
Umlaufvermögen insgesamt			274.779.606,15	291.254.689,30
C. Rechnungsabgrenzungsposten			580.902,73	1.020.575,76
Summe der Aktiva			428.321.868,97	436.710.161,07

PASSIVA

	Geschäftsjahr Euro	Vorjahr Euro	Geschäftsjahr Euro	Vorjahr Euro
A. Eigenkapital				
I. Geschäftsguthaben				
1. der verbleibenden Mitglieder			19.895.415,47	19.010.296,01
2. der ausscheidenden Mitglieder			198.395,42	18.420,00
3. aus gekündigten Geschäftsanteilen gemäß § 67b GenG			310.789,57	666.190,00
			20.404.600,46	19.694.906,01
II. Kapitalrücklage				
			1.574.778,99	1.574.778,99
III. Ergebnismrücklagen				
1. Gesetzliche Rücklage			21.590.000,00	20.982.000,00
- davon aus Jahresüberschuss des Geschäftsjahres eingestellt	608.000,00	752.000,00		
2. Andere Ergebnismrücklagen			44.771.857,16	39.971.857,16
- davon aus Bilanzgewinn des Vorjahres eingestellt	0,00	0,00		
- davon aus Jahresüberschuss des Geschäftsjahres eingestellt	4.800.000,00	6.200.000,00		
			66.361.857,16	60.953.857,16
IV. Bilanzgewinn				
			728.799,71	636.457,02
		Eigenkapital insgesamt	89.070.036,32	82.859.999,18
B. Rückstellungen				
1. Rückstellungen für Pensionen und ähnliche Verpflichtungen			30.306.067,31	28.317.987,73
2. Steuerrückstellungen			6.541.146,47	45.075,00
3. Sonstige Rückstellungen			17.513.303,15	16.811.873,87
		Rückstellungen insgesamt	54.360.516,93	45.174.936,60
C. Verbindlichkeiten				
1. Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten			103.517.284,35	142.291.494,83
- darunter mit einer Restlaufzeit bis zu 1 Jahr	60.096.908,32	100.682.034,97		
2. Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen			98.190.402,42	91.235.515,06
- darunter mit einer Restlaufzeit bis zu 1 Jahr	98.190.402,42	91.235.515,06		
3. Verbindlichkeiten aus der Annahme gezogener Wechsel und aus der Ausstellung eigener Wechsel			0,00	44.579,25
- darunter mit einer Restlaufzeit bis zu 1 Jahr	0,00	44.579,25		
4. Verbindlichkeiten gegenüber verbundenen Unternehmen			1.764.160,68	2.903.072,93
- darunter mit einer Restlaufzeit bis zu 1 Jahr	1.764.160,68	2.903.072,93		
5. Verbindlichkeiten gegenüber Unternehmen, mit denen ein Beteiligungsverhältnis besteht			135.447,85	29.852,22
- darunter mit einer Restlaufzeit bis zu 1 Jahr	135.477,85	29.852,22		
6. Sonstige Verbindlichkeiten			81.031.936,48	71.911.624,73
- davon aus Steuern	5.792.369,54	3.838.485,68		
- davon im Rahmen der sozialen Sicherheit	120,00	66,59		
- darunter mit einer Restlaufzeit bis zu 1 Jahr	76.477.628,57	67.536.316,82		
		Verbindlichkeiten insgesamt	284.639.231,78	308.416.139,02
D. Rechnungsabgrenzungsposten				
			252.083,94	259.086,27
		Summe der Passiva	428.321.868,97	436.710.161,07

2. Gewinn- und Verlustrechnung
für die Zeit vom 1. Januar – 31. Dezember 2011

	Geschäftsjahr Euro	Vorjahr Euro	Geschäftsjahr Euro	Vorjahr Euro
1. Umsatzerlöse			1.965.199.767,84	1.558.254.649,97
2. Erhöhung des Bestands an fertigen und unfertigen Erzeugnissen			218.092,45	377.447,99
3. Andere aktivierte Eigenleistungen			462.739,48	349.942,22
4. Sonstige betriebliche Erträge			12.275.314,31	15.580.822,51
		Gesamtleistung	1.978.155.914,08	1.574.562.862,69
5. Materialaufwand				
Aufwendungen für Roh-, Hilfs- und Betriebsstoffe und für bezogene Waren			1.782.761.888,14	1.399.035.727,94
		Rohergebnis	195.394.025,94	175.527.134,75
6. Personalaufwand				
a) Löhne und Gehälter			79.560.442,39	74.342.132,64
b) Soziale Abgaben und Aufwendungen für Altersversorgung und für Unterstützung			16.615.831,70	15.642.049,19
- davon für Altersversorgung	893.516,99	1.270.116,36	96.176.274,09	89.984.181,83
7. Abschreibungen auf immaterielle Vermögensgegenstände des Anlagevermögens und Sachanlagen			10.766.347,32	9.313.725,17
8. Sonstige betriebliche Aufwendungen			68.889.634,77	61.143.475,15
		Betriebsergebnis	19.561.769,76	15.085.752,60
9. Erträge aus Beteiligungen und Geschäftsguthaben			1.751.704,94	1.588.230,13
- davon aus verbundenen Unternehmen	817.920,01	875.089,16		
10. Erträge aus Ergebnisabführungsverträgen			2.053.000,93	1.616.758,16
11. Erträge aus Ausleihungen des Finanzanlagevermögens			346.849,30	328.254,57
- davon aus verbundenen Unternehmen	162.298,14	131.952,34		
12. Sonstige Zinsen und ähnliche Erträge			3.142.515,85	2.312.663,39
- davon aus verbundenen Unternehmen	1.260.364,72	854.219,67		
13. Abschreibungen auf Finanzanlagen			0,00	332.187,56
14. Aufwendungen aus Ergebnisabführungsverträgen			0,00	25.689,39
15. Zinsen und ähnliche Aufwendungen			11.873.047,83	9.548.500,99
- davon an verbundene Unternehmen	114.402,99	201.750,10		
		Finanzergebnis	-4.578.976,81	-4.060.471,69
16. Ergebnis der gewöhnlichen Geschäftstätigkeit			14.982.792,95	11.025.280,91
17. Außerordentliche Erträge			0,00	466.938,69
18. Außerordentliche Aufwendungen			1.481.122,00	1.937.818,05
19. Außerordentliches Ergebnis			-1.481.122,00	-1.470.879,36
20. Steuern vom Einkommen und vom Ertrag			6.555.097,34	1.271.091,24
21. Sonstige Steuern			875.278,19	771.346,47
22. Jahresüberschuss			6.071.295,42	7.511.963,84
23. Gewinnvortrag			65.504,29	76.493,18
24. Einstellung in die gesetzliche Rücklage			608.000,00	752.000,00
25. Einstellung in andere Ergebnisrücklagen			4.800.000,00	6.200.000,00
26. Bilanzgewinn			728.799,71	636.457,02

3. Anhang

A. Allgemeine Angaben

Der vorliegende Jahresabschluss der Raiffeisen Waren-Zentrale Rhein-Main eG (RWZ) für das Geschäftsjahr vom 1. Januar bis zum 31. Dezember 2011 wurde gemäß §§ 242 ff. und §§ 264 ff. HGB sowie nach den einschlägigen Vorschriften des Genossenschaftsgesetzes und der Satzung aufgestellt. Es gelten die Vorschriften für große Genossenschaften gemäß § 336 Abs. 2 i.V.m. § 267 Abs. 3 HGB.

Aufgrund der Übernahme der operativen Geschäftsbereiche von zwei Tochterunternehmen zum 31. Dezember 2010 ist die Vergleichbarkeit der Zahlen teilweise eingeschränkt.

B. Erläuterungen zu den Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden

Die entgeltlich erworbenen immateriellen Vermögensgegenstände des Anlagevermögens wurden zu Anschaffungskosten, vermindert um planmäßige lineare Abschreibungen über Nutzungsdauern zwischen 3 und 15 Jahren bewertet. Auf Basis der voraussichtlichen Lebenszyklen der Produkte und Geschäftsbeziehungen der erworbenen Unternehmen sowie deren wesentlichen wertbestimmenden Faktoren wurden die Nutzungsdauern der in den Vorjahren erworbenen Firmenwerten jeweils mit 15 Jahren zugrunde gelegt.

Das Sachanlagevermögen wurde zu Anschaffungs- bzw. Herstellungskosten angesetzt und um erhaltene Zuschüsse sowie – soweit abnutzbar – um planmäßige und außerplanmäßige Abschreibungen vermindert. Die planmäßigen Abschreibungen wurden linear über die voraussichtlichen Nutzungsdauern von 3 bis 33 Jahren vorgenommen. Anlagegüter mit Anschaffungskosten zwischen 150,00 EUR und 1.000,00 EUR wurden in Sammelposten eingestellt und linear über fünf Jahre abgeschrieben.

Finanzanlagen wurden zu Anschaffungskosten oder zum niedrigeren beizulegenden Wert am Bilanzstichtag angesetzt.

Die Vorräte wurden zu Anschaffungs- bzw. Herstellungskosten unter Beachtung des strengen Niederstwertprinzips bewertet.

Zur klareren Darstellung der Finanzierungsstruktur wurde von dem Wahlrecht gemäß § 268 Abs. 5 Satz 2 HGB Gebrauch gemacht, die erhaltenen Anzahlungen auf Bestellungen offen von den Vorräten abzusetzen. Der Ausweis des Vorjahresbetrags wurde zur Herstellung der Vergleichbarkeit gemäß § 265 Abs. 2 Satz 3 HGB angepasst.

Forderungen und sonstige Vermögensgegenstände wurden grundsätzlich zum Nominalwert bilanziert. Unverzinsliche Posten mit einer Restlaufzeit von über einem Jahr wurden mit dem Barwert angesetzt. Erkennbare Risiken wurden durch Einzelwertberichtigungen berücksichtigt und dem allgemeinen Kreditrisiko der Forderungen aus Lieferungen und Leistungen wurde durch eine Pauschalwertberichtigung Rechnung getragen.

Die liquiden Mittel wurden zum Nominalwert bilanziert.

Das Eigenkapital ist unter Berücksichtigung der teilweisen Verwendung des Jahresergebnisses dargestellt.

Die Rückstellungen berücksichtigen alle erkennbaren Risiken und ungewisse Verpflichtungen zum Zeitpunkt der Jahresabschlusserstellung.

Die Bewertung der Pensionsrückstellungen erfolgte nach anerkannten versicherungsmathematischen Grundsätzen auf Basis der „Projected-Unit-Credit-Methode“ (PUC-Methode). Als biometrische Rechnungslegungsgrundlagen wurden die „Richttafeln 2005 G“ von Klaus Heubeck verwendet. Darüber hinaus wurden folgende gruppenindividuelle Annahmen zugrunde gelegt: Anwartschaftstrend zwischen 0,0 % und 2,5 % p.a. und Rententrend zwischen 1,5 % und 2,4 % p.a.. Als Zinssatz für die Abzinsung wurde in Anwendung von § 253 Abs. 2 Satz 2 HGB der von der Deutschen Bundesbank ermittelte und veröffentlichte Marktzinssatz für eine angenommene Restlaufzeit von 15 Jahren in Höhe von 5,14 % angewandt.

Die übrigen Rückstellungen wurden nach vernünftiger kaufmännischer Beurteilung mit dem notwendigen Erfüllungsbetrag gemäß § 253 Abs. 1 Satz 2 HGB angesetzt. Alle Rückstellungen mit einer Laufzeit von mehr als einem Jahr wurden unter Berücksichtigung zukünftiger Preis- und Kostensteigerungen ermittelt und mit dem laufzeitadäquaten Zinssatz im Sinne von § 253 Abs. 2 Satz 4 HGB abgezinst.

Die Verbindlichkeiten wurden mit ihrem Erfüllungsbetrag angesetzt.

Die Gesellschaft setzt im Rahmen des Risikomanagementsystems zur Absicherung gegen das Preisänderungsrisiko aufgrund von Marktschwankungen bei Vorräten sowie Einkaufs- und Lieferantenkontrakten und zur Absicherung gegen Zinsänderungsrisiken bei Bankverbindlichkeiten teilweise Finanzinstrumente ein. Diese ökonomischen Sicherungsbeziehungen wurden, da Grund- und Sicherungsgeschäft demselben Risiko ausgesetzt sind und identische Risikofaktoren aufweisen, auch bei der Bildung von Bewertungseinheiten in Form von Mikro, Makro und Portfolio Hedges nach § 254 HGB unter Anwendung der Einfrierungsmethode berücksichtigt.

Posten in fremder Währung wurden bei der Erfassung mit dem Devisenkassamittelkurs umgerechnet. Zum Bilanzstichtag erfolgt eine erneute Umrechnung zum Devisenkassamittelkurs, wobei für Posten mit einer Restlaufzeit bis zu einem Jahr § 253 Abs. 1 Satz 1 und § 252 Abs. 1 Nr. 4 HGB nicht angewendet wurden.

Für Differenzen zwischen den handelsrechtlichen und steuerlichen Wertansätzen von Vermögensgegenständen, Schulden und Rechnungsabgrenzungsposten, die sich in späteren Geschäftsjahren abbauen, sowie steuerliche Verlustvorträge sind latente Steuern nach § 274 HGB unter Berücksichtigung des unternehmensindividuellen Steuersatzes (15,83 % KSt und 13,83 % GewSt) ermittelt worden. Wesentliche aktive latente Steuern ergaben sich bei Pensionsrückstellungen und sonstigen Rückstellungen. Passive latente Steuern resultieren aus unterschiedlichen Wertansätzen bei Grundstücken und Gebäuden. Insgesamt wurden die passiven latenten Steuern durch aktive Steuerlatenzen überkompensiert, so dass in Ausübung des Wahlrechts aus § 274 Abs. 1 Satz 2 HGB für den Überhang keine aktiven latenten Steuern bilanziert wurden.

C. Erläuterungen zur Bilanz und zur Gewinn- und Verlustrechnung

I. Bilanz

1.

Die Angaben zu der Entwicklung der einzelnen Posten des Anlagevermögens im Geschäftsjahr sind unter Angabe der Abschreibungen im nachfolgenden Anlagespiegel dargestellt.

	Anschaffungs-/ Herstellungskosten	Zugänge	Umbuchungen (+/-)	Abgänge	Abschreibungen (kumuliert)	Buchwerte am Bilanzstichtag	Abschreibungen Geschäftsjahr
	Euro	Euro	Euro	Euro	Euro	Euro	Euro
I. Immaterielle Vermögensgegenstände							
1. Entgeltlich erworbene Konzessionen, gewerbliche Schutzrechte und ähnliche Rechte und Werte sowie Lizenzen an solchen Rechten und Werten	3.605.973,74	775.680,23	0,00	75.578,79	2.718.959,60	1.587.115,58	518.061,78
2. Geschäfts- oder Firmenwert	1.428.699,54	0,00	0,00	0,00	1.320.156,52	108.543,02	86.218,49
	5.034.673,28	775.680,23	0,00	75.578,79	4.039.116,12	1.695.658,60	604.280,27
II. Sachanlagen							
1. Grundstücke, grundstücksgleiche Rechte und Bauten einschließlich der Bauten auf fremden Grundstücken	144.909.020,00	6.087.405,17	6.028.560,79	2.620.007,32	79.583.274,16	74.821.704,48	3.868.440,31
2. Technische Anlagen und Maschinen	106.097.845,50	2.439.947,65	692.935,50	3.870.675,99	84.834.195,07	20.525.857,59	2.974.239,48
3. Andere Anlagen, Betriebs- und Geschäftsausstattung	50.334.898,57	4.833.704,79	78.047,23	5.219.282,11	36.326.028,18	13.701.340,30	3.319.387,26
4. Geleistete Anzahlungen und Anlagen im Bau	7.530.684,07	4.269.477,58	-6.799.543,52	277.104,57	0,00	4.723.513,56	0,00
	308.872.448,14	17.630.535,19	0,00	11.987.069,99	200.743.497,41	113.772.415,93	10.162.067,05
III. Finanzanlagen							
1. Anteile an verbundenen Unternehmen	22.576.473,46	52.554,25	0,00	0,00	4.512.236,96	18.116.790,75	0,00
2. Ausleihungen an verbundene Unternehmen	2.628.167,84	70.001,00	0,00	0,00	499.000,00	2.199.168,84	0,00
3. Beteiligungen	9.575.578,72	760.122,22	0,00	180.084,20	13.498,11	10.142.118,63	0,00
4. Ausleihungen an Unternehmen, mit denen ein Beteiligungsverhältnis besteht	4.790.720,06	1.885.209,77	0,00	262.642,27	0,00	6.413.287,56	0,00
5. Geschäftsguthaben bei Genossenschaften	168.303,80	40.096,81	0,00	5.259,00	3.936,94	199.204,67	0,00
6. Sonstige Ausleihungen	584.432,16	1.049,12	0,00	90.825,99	71.940,18	422.715,11	0,00
	40.323.676,04	2.809.033,17	0,00	538.811,46	5.100.612,19	37.493.285,56	0,00
Gesamt	354.230.797,46	21.215.248,59	0,00	12.601.460,24	209.883.225,72	152.961.360,09	10.766.347,32

2. Die RWZ ist an folgenden Unternehmen mit mindestens 20 % beteiligt.

Name und Sitz	Anteile der RWZ %	Eigenkapital T €	Ergebnis T €
AgroCon GmbH, Sonsbeck	20,00	13	-2
AGL Logistik- und Dienstleistungs- Gesellschaft mbH, Andernach	100,00	320	EAV
Agraria Grundstücksverwaltungsgesellschaft mbH & Co. Vermietungs KG, Wiesbaden	94,00	-39	-31
Bäuerliche Absatz-Zentrale Gesellschaft mit beschränkter Haftung, Frankfurt am Main	100,00	128	EAV
DRWZ Rhein-Main Beteiligungs GmbH, Köln	83,81	3.123	-22
EBZ Eifeler Baustoff Zentrallager GmbH, Mechernich	60,00	2	0
ERI Garten Bauen Technik Handels GmbH, Frankfurt am Main	100,00	44	2
Euro-Agrar s.a.r.l., Wissembourg/Frankreich	100,00	106	-32
FLORIN GmbH & Co. Immobilien KG, Eschborn	94,00	30	28
gemia Lager- und Logistik GmbH, Ebeleben	100,00	40	0
Hauptsäaten für die Rheinprovinz Gesellschaft mit beschränkter Haftung, Köln	100,00	1.069	EAV
KAYSSER Heimtiernahrung GmbH, Wald Fischbach-Burgalben	51,00	462	35
KLUG Fachgroßhandel für Kellereibedarf GmbH, Langenlonsheim	100,00	1.089	EAV
Mittelrheinische Rebschutz-Gesellschaft mbH, Briedel	37,21	233	9
Novocork Korke-Vertriebsgesellschaft mbH, Langenlonsheim	100,00	105	EAV
Raiffeisen Baucenter Rhein-Main GmbH, Karlsruhe	48,00	49	-1
Raiffeisen Bau-Projekt GmbH, Köln	100,00	313	39
Raiffeisen France s.a.r.l., Wissembourg/Frankreich	100,00	183	4
Raiffeisen Handels GmbH, Rudolstadt	100,00	2.817	550
Raiffeisen-Kraftfutterwerk Gesellschaft mit beschränkter Haftung, Wiesbaden	100,00	1.534	EAV
Raiffeisen - Markt Rhein - Sieg - Wied GmbH, Köln	100,00	1.168	58
Raiffeisen Parat GmbH & Co. KG, Dannstadt-Schauernheim	88,48	6.748	727
Raiffeisen Transport Beteiligungs GmbH, Köln	60,00	25	0
Raiffeisen Vogelsberg GmbH, Lauterbach (Hessen)	55,00	2.683	494
Raiffeisen Warenhandelsgesellschaft Südpfalz GmbH, Winden	51,00	2.881	340

Name und Sitz	Anteile der RWZ %	Eigenkapital T €	Ergebnis T €
Raiffeisen-Waren-GmbH "Idarwald", Rhaunen	50,00	689	75
Raiffeisen-Waren-GmbH Westeifel, Prüm	50,00	2.116	276
RaiTec GmbH, Hannover	38,00	38	-12
R.E.A.L. Raiffeisen- Einzelhandel Alsfeld-Lauterbach GmbH, Alsfeld	100,00	470	EAV
RHL Raiffeisen Handels- und Lager GmbH, Wachtendonk	33,33	27	1
RSL Bulk Logistics GmbH, Hanau	50,00	-397	-382
RSL Rhenus RWZ Schüttgut Logistik GmbH, Hanau	100,00	-9	1
RWR Raiffeisen Warenhandelsgesellschaft Rheinhessen mbH, Sprendlingen	90,00	767	EAV
RWZ LUX GmbH, Merttert/Luxemburg	98,00	155	34
RWZ Agrartechnik GmbH, Köln	100,00	450	EAV
STE-BE Jungpflanzen und Gärtnereibedarfsartikel Vertrieb GmbH, Korschenbroich	100,00	256	EAV
thükra GmbH, Gotha	50,00	2.372	150
VR LEASING MANIOLA GmbH & Co. Immobilien KG, Eschborn	88,82	1.689	145
VR LEASING MARTES GmbH & Co. Immobilien KG, Eschborn	85,50	1.258	111
VR LEASING MENTA GmbH & Co. Immobilien KG, Eschborn	78,00	546	52
VR LEASING MENTUM GmbH & Co. Immobilien KG, Eschborn	92,17	2.329	342
VR LEASING MUSCAN GmbH & Co. Immobilien KG, Eschborn	80,94	648	60
VR LEASING SOLIDUS Zweite GmbH & Co. Immobilien KG, Eschborn	94,00	29	25
WEB Wärme Energie und Biomasse GmbH, Hückelhoven	50,00	64	3

3.

In den sonstigen Vermögensgegenständen sind als antizipative Posten größeren Umfangs Bonusforderungen an Lieferanten und Steuererstattungsansprüche in Höhe von insgesamt 2.658 TEUR enthalten.

4.

Von den aktiven Rechnungsabgrenzungsposten entfallen 7 TEUR auf Disagien.

5.

Die Änderung der angewendeten Bewertungsmethode bei den Pensionsrückstellungen infolge der Anwendung der Vorschriften des BilMoG zum 1. Januar 2010 hat zu einem Anpassungsbetrag von 2.981 TEUR geführt. Von diesem Betrag wurden im Geschäftsjahr 1.481 TEUR und im Vorjahr 1.500 TEUR gemäß Art 67. Abs. 1 Satz 1 EGHGB, der eine Zuführung zu mindestens einem Fünftelteil p.a. vorsieht, in Übereinstimmung mit Art 67. Abs. 7 EGHGB zu Lasten des außerordentlichen Aufwands berücksichtigt. Somit ist zum Bilanzstichtag bereits die vollständige Anpassung erfolgt.

6.

Die sonstigen Rückstellungen enthalten als größere Posten:

	Geschäftsjahr
	TEUR
Verpflichtungen des Personalbereichs	7.858
Objektrisiken	2.108
Ausstehende Rechnungen	1.618
Noch zu gewährende Boni	1.206
Zinsen	716
Schwebende Geschäfte	697

7.

Pensionsrückstellungen und Sonstige Rückstellungen sind nach § 246 Abs. 2 Satz 2 HGB mit Rückdeckungsversicherungen in Höhe des Deckungskapitals von 87 TEUR bzw. 795 TEUR verrechnet worden. Entsprechend erfolgt auch eine Verrechnung der mit den sonstigen Vermögensgegenständen verbundenen Zinserträge von 31 TEUR und der mit der Abzinsung der Rückstellungen verbundenen Zinsaufwendungen.

8.

Folgende Mitzugehörigkeitsvermerke sind anzugeben:

	Geschäftsjahr
	TEUR
Forderungen gegen verbundene Unternehmen	
- davon aus Lieferungen und Leistungen	23.959
- davon Sonstige Vermögensgegenstände	8.916
Forderungen gegen Unternehmen, mit denen ein Beteiligungsverhältnis besteht	
- davon aus Lieferungen und Leistungen	1.863
- davon Sonstige Vermögensgegenstände	62
Verbindlichkeiten gegenüber verbundenen Unternehmen	
- davon aus Lieferungen und Leistungen	282
- davon Sonstige Verbindlichkeiten	1.482
Verbindlichkeiten gegenüber Unternehmen, mit denen ein Beteiligungsverhältnis besteht	
- davon aus Lieferungen und Leistungen	46
- davon Sonstige Verbindlichkeiten	89

9.

Von den Verbindlichkeiten haben eine Restlaufzeit von mehr als 5 Jahren:

	Geschäftsjahr
	TEUR
Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten	29.676
Sonstige Verbindlichkeiten	16
	29.692

10.

Von den Verbindlichkeiten sind durch Grundschulden, Sicherungsübereignungen und Globalzessionen oder ähnliche Rechte gesichert:

	Geschäftsjahr
	TEUR
Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten	101.482
Sonstige Verbindlichkeiten	2.045

11.

Es bestanden zum Bilanzstichtag folgende Haftungsverhältnisse nach § 251 HGB:

	Geschäftsjahr
	TEUR
Verbindlichkeiten aus Bürgschaften	10.188
Patronatserklärungen	6.724
Bestellung von Sicherheiten für fremde Verbindlichkeiten	1.000
Weitergegebene Wechsel	1.629

Die Verbindlichkeiten aus Bürgschaften sowie die Patronatserklärungen betreffen im Wesentlichen die Absicherung eigener Bezugsgeschäfte sowie Verpflichtungen für verbundene Unternehmen. Auf Basis der Erfahrungen der Vergangenheit sowie der Prognose der Entwicklung wird unter Berücksichtigung der Erkenntnisse am Bilanzstichtag nicht mit einer Inanspruchnahme gerechnet. Die weitergegebenen Wechsel sind zwischenzeitlich eingelöst.

12.

Zur Absicherung von Zins-, Währungs- und Preisänderungsrisiken werden derivative Finanzinstrumente eingesetzt.

Zum Bilanzstichtag bestehen folgende Posten:

Kategorie	Art	Umfang	Beizulegender Zeitwert	Bewertungsmethode	Buchwert
Zinsbezogene Derivate	Swaps und Caps	102 Mio EUR	-2.091 TEUR	Marktpreis zum Bilanzstichtag	0,00 EUR
Preisbezogene Derivate	Futures	42.750 to	-312 TEUR	Marktpreis zum Bilanzstichtag	0,00 EUR

Vorräte sowie Einkaufs- und Verkaufskontrakte sind, soweit nicht bereits geschlossene Positionen vorliegen, in einem Gesamtvolumen von 9.192 TEUR durch die Bildung von Bewertungseinheiten mit Finanzinstrumenten nach § 254 HGB über die maximale Restlaufzeit bis zum 11. März 2013 abgesichert. Auch die Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten, die zum Bilanzstichtag mit 103.517 TEUR valutieren und bei denen aufgrund günstigerer Konditionen Kredite mit kurzfristigen Zinssätzen und zinsbezogene Finanzinstrumente über die jeweiligen Laufzeiten bis längstens zum 31. August 2016 kombiniert wurden, wurden mit diesen nach § 254 HGB als Bewertungseinheit zusammengefasst.

II. Gewinn- und Verlustrechnung

1.

Die Umsatzerlöse gliedern sich nach Sparten wie folgt:

	to	Geschäftsjahr TEUR
Getreide	2.089.487	507.659
Energie	517.823	424.983
Futtermittel	754.168	273.878
Technik		205.287
Dünger	706.090	166.716
Pflanzenschutz		111.303
Sonstige	55.279	275.374
Gesamt	4.122.847	1.965.200

2.

In den Erträgen und Aufwendungen des Berichtsjahres sind folgende wesentliche periodenfremde und betriebsfremde Posten erfasst:

	Geschäftsjahr TEUR
Sonstige betriebliche Erträge	
Erträge aus Anlageverkäufen	1.512
Auflösung nicht mehr benötigter Rückstellungen	939
Auflösung nicht mehr benötigter Wertberichtigungen	934
Versicherungsentschädigungen	220
Eingänge aus abgeschriebenen Forderungen	115
Materialaufwand	
Sonderabwertung Technik und Ersatzteile	1.545
Sonstige betriebliche Aufwendungen	
Zuführung zu Wertberichtigungen	1.597
Abbruchkosten/Brandschäden	714
Restrukturierung	563
Abfindungen	493
Prozessrisiken	300
Versicherungsschäden	205
Verluste aus Anlageverkäufen	183
Forderungsverzicht/Forderungsausfälle	183
Ausbaubeitrag	114
Zinsen und ähnliche Aufwendungen	
Zinsen auf Steuern	394
Steuern vom Einkommen und Ertrag	
Zuführung zu Steuerrückstellungen infolge der Betriebsprüfung	3.898
Zusätzliche Aktivierung von KSt-Guthaben	648

3.

Aus der Fremdwährungsumrechnung haben sich im Berichtsjahr aufgrund von Kurssicherungsgeschäften lediglich Kursverluste in Höhe von 48 TEUR ergeben, die unter den sonstigen betrieblichen Aufwendungen ausgewiesen werden.

4.

Im Geschäftsjahr wurden aufgrund voraussichtlich dauernder Wertminderung außerplanmäßige Abschreibungen auf Grundstücke und Gebäude in Höhe von 630 TEUR vorgenommen.

5.

Zinsen aus der Aufzinsung von langfristigen unverzinslichen Rückstellungen sind in den Zinsen und ähnlichen Aufwendungen in Höhe von 1.614 TEUR enthalten.

6.

Als außerordentliche Aufwendungen im Geschäftsjahr wurde die verbleibende BilMoG-Anpassung der Pensionsrückstellungen in Höhe von insgesamt 1.481 TEUR berücksichtigt.

7.

Die laufenden Steuern vom Einkommen und vom Ertrag betreffen im Geschäftsjahr vollständig das Ergebnis der gewöhnlichen Geschäftstätigkeit.

D. Sonstige Angaben

Zum Bilanzstichtag sind im Rahmen der Liquiditätssteuerung kreditversicherte Forderungen aus Lieferungen und Leistungen in einem Gesamtvolumen von 39.251 TEUR im Wege eines Forderungsverkaufs und Vorräte in Höhe von 47.338 TEUR in Form von unechten Pensionsgeschäften veräußert worden.

Darüber hinaus wurden zur Verbesserung der Bilanzstruktur in den vergangenen Jahren Sale and Lease back-Vereinbarungen für Anlagenobjekte in einem Gesamtvolumen an daraus resultierenden langfristigen Verpflichtungen in Höhe von insgesamt 31.659 TEUR über Laufzeiten von 3 bis 15 Jahren abgeschlossen.

Zum Bilanzstichtag bestehen sonstige finanzielle Verpflichtungen aus mehrjährigen Miet-, Leasing und sonstigen Verträgen. Die Mietverträge sind über Laufzeiten zwischen 1 und 15 Jahren geschlossen und haben im Geschäftsjahr zu Aufwendungen in Höhe von 3.200 TEUR geführt. Die Leasingverträge mit Laufzeiten von 2 bis 24 Jahren haben zu einem Leasingaufwand in Höhe von 9.664 TEUR geführt. Aus Erbbaurechtverträgen mit Laufzeiten zwischen 13 und 73 Jahren resultieren Aufwendungen in Höhe von 16 TEUR p.a.. Darüber hinaus bestehen mit verbundenen Unternehmen Mietverträge mit Laufzeiten bis zu zwei Jahren die im Geschäftsjahr zu Aufwendungen in Höhe von 2.020 TEUR geführt haben.

Aus Beteiligungen an Genossenschaften ergeben sich Haftungsverpflichtungen aus Haftsummen in Höhe von 193 TEUR.

Die Zahl der 2011 durchschnittlich beschäftigten Arbeitnehmer betrug:

	Vollzeitbeschäftigung	Teilzeitbeschäftigung
Kaufmännische Mitarbeiter	1.109	211
Gewerbliche Mitarbeiter	650	33
Gesamt	1.759	244

Außerdem wurden durchschnittlich 155 Auszubildende beschäftigt.

Mitgliederbewegung	Zahl der Mitglieder	Anzahl der Geschäftsanteile
01.01.2011	161	6.367
Zugang	1	477
Abgang	7	221
31.12.2011	155	6.623

Der Geschäftsanteil beträgt 3.070,00 EUR. Eine Nachschusspflicht für Mitglieder besteht satzungsgemäß nicht.

Die Geschäftsguthaben der verbleibenden Mitglieder haben sich im Geschäftsjahr um 885.119,46 EUR erhöht.

Der zuständige Prüfungsverband gemäß § 54 GenG ist:

DGRV - Deutscher Genossenschafts- und Raiffeisenverband e.V.
Pariser Platz 3
10117 Berlin

Mitglieder des Vorstandes:

Friedhelm Decker	Vorsitzender (bis 16. Juni 2011)
Ingo Steitz	(bis 16. Juni 2011)
Hans-Josef Hilgers	Vorsitzender (seit 16. Juni 2011)
Markus Stüttgen	
Dr. Karl-Heinrich Sümmermann	

Mitglieder des Aufsichtsrates:

Peter Bleser, MdB	Vorsitzender (bis 17. Februar 2011)
Bernd Firle	stellv. Vorsitzender
Martin Bonow	(bis 16. Juni 2011)
Frank Braband	
Berthold-Hermann Bützler	
Friedhelm Decker	Vorsitzender (seit 16. Juni 2011)
Reinhard Ewertz	
Jürgen Krafft	
Alfred Muders	
Armin Müller	
Gerold Nachbauer	
Christoph Ochs	
Hans-Gerd Pützstück	
Gerhard-Ernst Raddatz	
Matthias Rips	
Jürgen Schneider	
Manfred Schorn	
Dr. Alois Splonskowski	
Ingo Steitz	(seit 16. Juni 2011)
Dr. Wolfgang Thomasberger	
Willi Uhl	(seit 22. September 2011)
Michael Walter	(bis 31. August 2011)
Bernd Wolfs	

Am Bilanzstichtag betragen die Forderungen gegen:	TEUR
Mitglieder des Vorstandes	3
Mitglieder des Aufsichtsrates	11

Im Berichtsjahr gab es keine wesentlichen nicht zu marktüblichen Bedingungen zustande gekommenen Geschäfte mit nahe stehenden Unternehmen und Personen.

Der Vorstand schlägt vor, aus dem Bilanzgewinn von 728.799,71 EUR eine Dividende in Höhe von 3,25% bzw. 623.966,01 EUR an die Mitglieder auszuschütten und den Restbetrag von 104.833,70 EUR auf neue Rechnung vorzutragen.

Köln, 26. März 2012

Raiffeisen Waren-Zentrale Rhein-Main eG

Der Vorstand

Hilgers Stüttgen Dr. Sümmermann

Bestätigungsvermerk des Abschlussprüfers

Wir haben den Jahresabschluss – bestehend aus Bilanz, Gewinn- und Verlustrechnung sowie Anhang – unter Einbeziehung der Buchführung und den Bericht über die Lage der Genossenschaft und des Konzerns der Raiffeisen Waren-Zentrale Rhein-Main eG, Köln, für das Geschäftsjahr vom 1. Januar bis 31. Dezember 2011 gemäß § 53 Abs. 2 GenG geprüft. Die Buchführung und die Aufstellung von Jahresabschluss und Bericht über die Lage der Genossenschaft und des Konzerns nach den deutschen handelsrechtlichen Vorschriften und den ergänzenden Bestimmungen der Satzung liegen in der Verantwortung der gesetzlichen Vertreter der Genossenschaft. Unsere Aufgabe ist es, auf der Grundlage der von uns durchgeführten Prüfung eine Beurteilung über den Jahresabschluss unter Einbeziehung der Buchführung und über den Bericht über die Lage der Genossenschaft und des Konzerns abzugeben.

Wir haben unsere Jahresabschlussprüfung nach § 317 HGB unter Beachtung der vom Institut der Wirtschaftsprüfer (IDW) festgestellten deutschen Grundsätze ordnungsmäßiger Abschlussprüfung vorgenommen. Danach ist die Prüfung so zu planen und durchzuführen, dass Unrichtigkeiten und Verstöße, die sich auf die Darstellung des durch den Jahresabschluss unter Beachtung der Grundsätze ordnungsmäßiger Buchführung und durch den Bericht über die Lage der Genossenschaft und des Konzerns vermittelten Bildes der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage wesentlich auswirken, mit hinreichender Sicherheit erkannt werden. Bei der Festlegung der Prüfungshandlungen werden die Kenntnisse über die Geschäftstätigkeit und über das wirtschaftliche und rechtliche Umfeld der Genossenschaft sowie die Erwartungen über mögliche Fehler berücksichtigt. Im Rahmen der Prüfung werden die Wirksamkeit des rechnungslegungsbezogenen internen Kontrollsystems sowie Nachweise für die Angaben in Buchführung, Jahresabschluss und in dem Bericht über die Lage der Genossenschaft und des Konzerns überwiegend auf der Basis von Stichproben beurteilt. Die Prüfung umfasst die Beurteilung der angewandten Bilanzierungsgrundsätze und der wesentlichen Einschätzungen der gesetzlichen Vertreter sowie die Würdigung der Gesamtdarstellung des Jahresabschlusses und des Berichts über die Lage der Genossenschaft und des Konzerns. Wir sind der Auffassung, dass unsere Prüfung eine hinreichend sichere Grundlage für unsere Beurteilung bildet.

Unsere Prüfung hat zu keinen Einwendungen geführt.

Nach unserer Beurteilung aufgrund der bei der Prüfung gewonnenen Erkenntnisse entspricht der Jahresabschluss den gesetzlichen Vorschriften und den ergänzenden Bestimmungen der Satzung und vermittelt unter Beachtung der Grundsätze ordnungsmäßiger Buchführung ein den tatsächlichen Verhältnissen entsprechendes Bild der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage der Genossenschaft. Der Bericht über die Lage der Genossenschaft und des Konzerns steht im Einklang mit dem Jahresabschluss, vermittelt insgesamt ein zutreffendes Bild von der Lage der Genossenschaft und stellt die Chancen und Risiken der zukünftigen Entwicklung zutreffend dar.

Berlin, den 24. April 2012

DGRV - DEUTSCHER GENOSSENSCHAFTS- UND RAIFFEISENVERBAND E.V.

(Odenthal)	(Strnad)
Wirtschaftsprüfer	Wirtschaftsprüfer

Konzernabschluss der RWZ Rhein-Main eG



**HAUPT
SAATEN**
SEED AND SERVICE



Raiffeisen



KONZERNABSCHLUSS

1. Konzernbilanz zum 31. Dezember 2011

AKTIVA

	Geschäftsjahr Euro	Vorjahr Euro	Geschäftsjahr Euro	Vorjahr Euro
A. Anlagevermögen				
I. Immaterielle Vermögensgegenstände				
1. Entgeltlich erworbene Konzessionen, gewerbliche Schutzrechte und ähnliche Rechte und Werte sowie Lizenzen an solchen Rechten und Werten			1.479.071,60	1.360.737,32
2. Geschäfts- oder Firmenwert			1.540.822,97	1.721.048,19
			3.019.894,57	3.081.785,51
II. Sachanlagen				
1. Grundstücke, grundstücksgleiche Rechte und Bauten einschließlich der Bauten auf fremden Grundstücken			124.766.044,86	116.044.717,12
2. Technische Anlagen und Maschinen			31.863.067,95	29.141.752,24
3. Andere Anlagen, Betriebs- und Geschäftsausstattung			17.180.896,21	15.440.656,94
4. Geleistete Anzahlungen und Anlagen im Bau			5.595.820,63	7.850.037,41
			179.405.829,65	168.477.163,71
III. Finanzanlagen				
1. Anteile an verbundenen Unternehmen			933.150,39	918.144,39
2. Ausleihungen an verbundene Unternehmen			10.000,00	10.000,00
3. Beteiligungen an assoziierten Unternehmen			2.422.513,47	2.078.007,36
4. Sonstige Beteiligungen			13.295.168,69	12.576.462,88
5. Ausleihungen an Unternehmen, mit denen ein Beteiligungsverhältnis besteht			6.413.287,56	4.790.721,06
6. Geschäftsguthaben bei Genossenschaften			424.004,67	390.416,86
7. Sonstige Ausleihungen			664.323,85	790.599,84
			24.162.448,63	21.554.352,39
			206.588.172,85	193.113.301,61
		Anlagevermögen insgesamt		
B. Umlaufvermögen				
I. Vorräte				
1. Roh-, Hilfs- und Betriebsstoffe			5.428.113,60	5.421.338,24
2. Fertige Erzeugnisse und Waren			182.938.217,55	189.049.560,36
3. Geleistete Anzahlungen			6.253.842,33	5.587.314,92
			194.673.332,04	200.058.213,52
4. Erhaltene Anzahlungen auf Bestellungen			-2.351.161,17	-2.552.378,52
			192.322.171,87	197.505.835,00
II. Forderungen und sonstige Vermögensgegenstände				
1. Forderungen aus Lieferungen und Leistungen			92.481.317,92	104.130.145,09
- darunter mit einer Restlaufzeit von mehr als 1 Jahr	0,00	0,00		
2. Forderungen gegen verbundene Unternehmen			289.444,32	247.453,41
- darunter mit einer Restlaufzeit von mehr als 1 Jahr	0,00	0,00		
3. Forderungen gegen Unternehmen, mit denen ein Beteiligungsverhältnis besteht			1.953.118,56	1.135.680,88
- darunter mit einer Restlaufzeit von mehr als 1 Jahr	0,00	0,00		
4. Sonstige Vermögensgegenstände			15.527.905,90	19.939.502,99
- darunter mit einer Restlaufzeit von mehr als 1 Jahr	2.996.097,38	3.087.121,56		
			110.251.786,70	125.452.782,37
III. Kassenbestand, Guthaben bei Kreditinstituten und Schecks				
			2.907.700,66	5.022.452,98
		Umlaufvermögen insgesamt	305.481.659,23	327.981.070,35
C. Rechnungsabgrenzungsposten				
			741.476,65	1.108.039,02
D. Aktive latente Steuern				
			72.139,02	72.139,02
		Summe der Aktiva	512.883.447,75	522.274.550,00

PASSIVA

	Geschäftsjahr Euro	Vorjahr Euro	Geschäftsjahr Euro	Vorjahr Euro
A. Eigenkapital				
I. Geschäftsguthaben				
1. der verbleibenden Mitglieder			19.895.415,47	19.010.296,01
2. der ausscheidenden Mitglieder			198.395,42	18.420,00
3. aus gekündigten Geschäftsanteilen gemäß § 67b GenG			310.789,57	666.190,00
			20.404.600,46	19.694.906,01
II. Kapitalrücklage			1.574.778,99	1.574.778,99
III. Ergebnisrücklagen				
1. Gesetzliche Rücklage			21.590.000,00	20.982.000,00
- davon aus Jahresüberschuss des Geschäftsjahres eingestellt	608.000,00	752.000,00		
2. Andere Ergebnisrücklagen			46.990.634,82	42.190.634,82
- davon aus Bilanzgewinn des Vorjahres eingestellt	0,00	0,00		
- davon aus Jahresüberschuss des Geschäftsjahres eingestellt	4.800.000,00	6.200.000,00		
			68.580.634,82	63.172.634,82
IV. Konzernbilanzgewinn			5.844.342,31	4.208.007,89
V. Ausgleichsposten für Anteile anderer Gesellschafter			6.298.144,63	5.756.667,55
			Eigenkapital insgesamt	102.702.501,21
				94.406.995,26
B. Unterschiedsbetrag aus der Kapitalkonsolidierung			449.523,78	449.523,78
C. Rückstellungen				
1. Rückstellungen für Pensionen und ähnliche Verpflichtungen			30.522.015,31	28.549.836,73
2. Steuerrückstellungen			7.515.225,68	510.978,67
3. Sonstige Rückstellungen			24.948.876,03	22.410.418,17
			Rückstellungen insgesamt	62.986.117,02
				51.471.233,57
D. Verbindlichkeiten				
1. Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten			137.514.708,26	174.212.770,25
- darunter mit einer Restlaufzeit bis zu 1 Jahr	67.446.768,44	112.628.214,56		
2. Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen			125.095.300,76	128.184.262,30
- darunter mit einer Restlaufzeit bis zu 1 Jahr	125.095.300,76	128.184.262,30		
3. Verbindlichkeiten aus der Annahme gezogener Wechsel und aus der Ausstellung eigener Wechsel			0,00	44.579,25
- darunter mit einer Restlaufzeit bis zu 1 Jahr	0,00	44.579,25		
4. Verbindlichkeiten gegenüber verbundenen Unternehmen			534.864,36	466.618,93
- darunter mit einer Restlaufzeit bis zu 1 Jahr	534.864,36	466.618,93		
5. Verbindlichkeiten gegenüber Unternehmen, mit denen ein Beteiligungsverhältnis besteht			712.884,01	298.696,68
- darunter mit einer Restlaufzeit bis zu 1 Jahr	712.884,01	298.696,68		
6. Sonstige Verbindlichkeiten			82.586.793,95	72.318.228,80
- davon aus Steuern	6.159.913,65	3.499.908,66		
- davon im Rahmen der sozialen Sicherheit	12.280,51	18.416,54		
- darunter mit einer Restlaufzeit bis zu 1 Jahr	77.534.395,28	70.301.920,89		
			Verbindlichkeiten insgesamt	346.444.551,34
				375.525.156,21
E. Rechnungsabgrenzungsposten			300.754,40	421.641,18
			Summe der Passiva	512.883.447,75
				522.274.550,00

2. Konzerngewinn- und -verlustrechnung
für die Zeit vom 1. Januar – 31. Dezember 2011

	Geschäftsjahr Euro	Vorjahr Euro	Geschäftsjahr Euro	Vorjahr Euro
1. Umsatzerlöse			2.298.817.189,94	1.909.714.015,47
2. Erhöhung (Vorjahr: Verminderung) des Bestands an fertigen und unfertigen Erzeugnissen			156.933,69	-771.809,87
3. Andere aktivierte Eigenleistungen			462.739,48	349.942,22
4. Sonstige betriebliche Erträge			14.204.718,21	17.108.178,49
			Gesamtleistung	1.926.400.326,31
5. Materialaufwand				
a) Aufwendungen für Roh-, Hilfs- und Betriebsstoffe und für bezogene Waren			2.062.734.311,37	1.695.535.027,45
b) Aufwendungen für bezogene Leistungen			3.324.472,08	3.001.994,34
			Rohergebnis	227.863.304,52
6. Personalaufwand				
a) Löhne und Gehälter			97.763.652,24	93.903.383,58
b) Soziale Abgaben und Aufwendungen für Altersversorgung und für Unterstützung			20.569.448,17	19.888.309,50
- davon für Altersversorgung	1.029.490,39	1.399.879,65		
			118.333.100,41	113.791.693,08
7. Abschreibungen auf immaterielle Vermögensgegenstände des Anlagevermögens und Sachanlagen			15.983.823,64	14.491.087,41
8. Sonstige betriebliche Aufwendungen			84.694.316,32	77.172.595,04
			Betriebsergebnis	22.407.928,99
9. Erträge aus Beteiligungen und Geschäftsguthaben			1.142.781,63	825.208,52
- davon aus verbundenen Unternehmen	166.428,26	127.188,70		
10. Erträge aus Ergebnisabführungsverträgen			6.995,88	952,09
11. Ergebnis aus assoziierten Unternehmen			335.626,16	154.602,38
12. Erträge aus Ausleihungen des Finanzanlagevermögens			252.013,07	234.615,35
- davon aus verbundenen Unternehmen	525,00	424,38		
13. Sonstige Zinsen und ähnliche Erträge			2.291.032,17	2.023.561,00
- davon aus verbundenen Unternehmen	8.481,27	6.179,88		
14. Abschreibungen auf Finanzanlagen			2.531,44	179.387,56
15. Zinsen und ähnliche Aufwendungen			13.254.172,16	12.083.180,15
- davon an verbundene Unternehmen	0,00	0,00		
			Finanzergebnis	-9.023.628,37
16. Ergebnis der gewöhnlichen Geschäftstätigkeit			19.343.302,81	13.384.300,62
17. Außerordentliche Erträge			0,00	74.377,01
18. Außerordentliche Aufwendungen			1.481.122,00	1.545.749,00
19. Außerordentliches Ergebnis			-1.481.122,00	-1.471.371,99
20. Steuern vom Einkommen und vom Ertrag			7.992.878,41	2.308.908,22
21. Sonstige Steuern			1.103.256,13	1.074.884,82
22. Konzern-Jahresüberschuss			8.766.046,27	8.529.135,59
23. Gewinnvortrag			3.384.113,19	3.590.348,32
24. Einstellung in die gesetzliche Rücklage			608.000,00	752.000,00
25. Einstellung in andere Ergebnisrücklagen			4.800.000,00	6.200.000,00
26. Auf andere Gesellschafter entfallendes Ergebnis			897.817,15	959.476,02
27. Konzernbilanzgewinn			5.844.342,31	4.208.007,89

3. Konzern-Kapitalflussrechnung

	2011 TEUR	2010 TEUR
1. Periodenergebnis (einschließlich Ergebnisanteilen von Minderheitsgesellschaftern) vor außerordentlichen Posten	8.766	8.529
2. +/- Abschreibungen/Zuschreibungen auf Gegenstände des Anlagevermögens	15.986	14.670
3. +/- Zunahme/Abnahme der Rückstellungen	11.515	1.403
4. +/- Sonstige wesentliche zahlungsunwirksame Aufwendungen/Erträge	2.249	1.058
5. -/+ Gewinn/Verlust aus dem Abgang von Gegenständen des Anlagevermögens	-2.227	-1.015
6. -/+ Zunahme/Abnahme der Vorräte, der Forderungen aus Lieferungen und Leistungen sowie anderer Aktiva, die nicht der Investitions- oder Finanzierungstätigkeit zuzuordnen sind	18.167	-69.723
7. +/- Zunahme/Abnahme der Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen sowie anderer Passiva, die nicht der Investitions- oder Finanzierungstätigkeit zuzuordnen sind	2.106	30.841
8. +/- Ein- und Auszahlungen aus außerordentlichen Posten	0	0
9. = Cashflow aus laufender Geschäftstätigkeit	56.562	-14.237
10. + Einzahlungen aus Abgängen von Gegenständen des Sachanlagevermögens	5.522	5.836
11. - Auszahlungen für Investitionen in das Sachanlagevermögen	-29.356	-30.570
12. + Einzahlungen aus Abgängen von Gegenständen des immateriellen Anlagevermögens	0	0
13. - Auszahlungen für Investitionen in das immaterielle Anlagevermögen	-789	-551
14. + Einzahlungen aus Abgängen von Gegenständen des Finanzanlagevermögens	604	455
15. - Auszahlungen für Investitionen in das Finanzanlagevermögen	-2.879	-1.308
16. = Cashflow aus der Investitionstätigkeit	-26.898	-26.138
17. + Einzahlungen aus Eigenkapitalzuführungen	710	237
18. - Auszahlung an Unternehmenseigner und Minderheitsgesellschafter	-1.180	-860
19. + Einzahlungen aus der Begebung von Anleihen und der Aufnahme von (Finanz-) Krediten	0	40.498
20. - Auszahlungen aus der Tilgung von Anleihen und (Finanz-) Krediten	-31.308	0
21. = Cashflow aus der Finanzierungstätigkeit	-31.778	39.875
22. Zahlungswirksame Veränderungen des Finanzmittelfonds	-2.114	-500
23. +/- Wechselkurs-, konsolidierungskreis- und bewertungsbedingte Änderungen des Finanzmittelfonds	0	1.031
24. + Finanzmittelfonds am Anfang der Periode	5.022	4.491
25. = Finanzmittelfonds am Ende der Periode	2.908	5.022

4. Entwicklung des Konzerneigenkapitals

2010	Stand 01.01.2010	Änderung des Konsolidierungs- kreises	Übrige Veränderungen	Konzern- Jahresüberschuss	Stand 31.12.2010
	TEUR	TEUR	TEUR	TEUR	TEUR
Mutterunternehmen:					
Geschäftsguthaben	19.458	0	237	0	19.695
Kapitalrücklage	1.575	0	0	0	1.575
Erwirtschaftetes Konzerneigenkapital	57.720	0	2.090	7.570	67.380
Eigenkapital des Mutterunternehmens	78.753	0	2.327	7.570	88.650
Minderheitengesellschafter:					
Minderheitenkapital	4.314	945	-461	959	5.757
Eigenkapital der Minderheitengesellschafter	4.314	945	-461	959	5.757
Konzerneigenkapital	83.067	945	1.866	8.529	94.407

2011	Stand 01.01.2011	Änderung des Konsolidierungs- kreises	Übrige Veränderungen	Konzern- Jahresüberschuss	Stand 31.12.2011
	TEUR	TEUR	TEUR	TEUR	TEUR
Mutterunternehmen:					
Geschäftsguthaben	19.695	0	710	0	20.405
Kapitalrücklage	1.575	0	0	0	1.575
Erwirtschaftetes Konzerneigenkapital	67.380	0	-823	7.868	74.425
Eigenkapital des Mutterunternehmens	88.650	0	-113	7.868	96.405
Minderheitengesellschafter:					
Minderheitenkapital	5.757	0	-357	898	6.298
Eigenkapital der Minderheitengesellschafter	5.757	0	-357	898	6.298
Konzerneigenkapital	94.407	0	-470	8.766	102.703

Die übrigen Veränderungen der Geschäftsguthaben betreffen die Veränderung der Geschäftsguthaben infolge des Eintritts bzw. Ausscheidens von Mitgliedern, während die übrigen Veränderungen des erwirtschafteten Konzerneigenkapitals und des Minderheitenkapitals im Wesentlichen aus Gewinnausschüttungen an Mitglieder bzw. Minderheitengesellschafter resultieren.

Aus dem erwirtschafteten Konzerneigenkapital von 74.425 TEUR unterliegt die darin enthaltene gesetzliche Rücklage (21.590 TEUR) gemäß § 42 der Satzung der Raiffeisen Waren-Zentrale Rhein-Main eG einer Ausschüttungssperre, solange die Rücklage 20 Prozent der Bilanzsumme nicht erreicht bzw. mindestens dem Nominalbetrag der übernommenen Geschäftsanteile entspricht. Vom erwirtschafteten Konzerneigenkapital stünden somit theoretisch 52.835 TEUR zur Ausschüttung an die Genossenschaftsmitglieder zur Verfügung.

5. Konzernanhang

A. Allgemeine Angaben

Der Konzernabschluss der Raiffeisen Waren-Zentrale Rhein-Main eG (RWZ) ist nach den Vorschriften des § 11 ff. PubiG und des § 290 ff. HGB aufgestellt.

B. Konsolidierungskreis

Verbundene Unternehmen

Die Tochtergesellschaften RWZ Thüringen Sachsen Frohburg GmbH, Frohburg, und RWZ Thüringen Sachsen Gera GmbH, Gera, wurden mit Wirkung zum 1. Januar 2011 auf deren Schwestergesellschaft Raiffeisen Handels GmbH, Rudolstadt, verschmolzen. Da alle drei Tochterunternehmen der RWZ bereits im Wege der Vollkonsolidierung einbezogen wurden, ergeben sich hieraus keine Auswirkungen auf den Konzernabschluss.

Die Kartoffel Centrum Bayern GmbH, Rain am Lech, an der die RWZ zu 50 % beteiligt ist, wurde wie im Vorjahr im Wege der Vollkonsolidierung in den Konzernabschluss einbezogen, da die RWZ als mittelbare Gesellschafterin die finanz- und geschäftspolitische Leitung der Gesellschaft ausübt.

Damit wurden in den Konzernabschluss folgende Unternehmen einbezogen, auf die die RWZ unmittelbar oder mittelbar einen beherrschenden Einfluss ausübt:

Name und Sitz	Unmittelbar	Mittelbar	
	%	%	
Bäuerliche Absatz-Zentrale Gesellschaft mit beschränkter Haftung, Frankfurt am Main	100,00	-	*
DRWZ Rhein-Main Beteiligungs GmbH, Köln	83,81	-	
ERI Garten Bauen Technik Handels GmbH, Frankfurt am Main	100,00	-	
Euro-Agrar s.a.r.l., Wissembourg/Frankreich	100,00	-	
Hauptsäaten für die Rheinprovinz Gesellschaft mit beschränkter Haftung, Köln	100,00	-	*
Kartoffel Braun GmbH, Schwalmtal	-	100,00	
Kartoffel-Centrale-Gelderland Gesellschaft mit beschränkter Haftung, Schwalmtal	-	100,00	
Kartoffel-Centrale-Gelderland GmbH & Co Kommanditgesellschaft, Schwalmtal	-	100,00	*
Kartoffel Centrum Bayern GmbH, Rain am Lech	-	50,00	
Kartoffel-Vertrieb Heiden-Soest GmbH, Heiden	-	100,00	
KAYSSER Heimtiernahrung GmbH, Waldfischbach-Burgalben	51,00	-	
Kleindüllings Gesellschaft mit beschränkter Haftung, Schwalmtal	-	100,00	
KLUG Fachgroßhandel für Kellereibedarf GmbH, Langenlonsheim	100,00	-	*
Maurer Parat GmbH, Dannstadt-Schauernheim	-	100,00	
Novocork Korken-Vertriebsgesellschaft mbH, Langenlonsheim	100,00	-	*
Raiffeisen France s.a.r.l., Wissembourg/Frankreich	100,00	-	
Raiffeisen Handels GmbH, Rudolstadt	100,00	-	
Raiffeisen-Kraftfutterwerk Gesellschaft mit beschränkter Haftung, Wiesbaden	100,00	-	*
Raiffeisen - Markt Rhein - Sieg - Wied GmbH, Köln	100,00	-	

Name und Sitz	Unmittelbar %	Mittelbar %	
Raiffeisen Parat GmbH & Co. KG, Dannstadt-Schauernheim	88,48	-	*
Raiffeisen Vogelsberg GmbH, Lauterbach (Hessen)	55,00	-	
Raiffeisen Warenhandelsgesellschaft Südpfalz GmbH, Winden	51,00	-	
Raiffeisen-Waren-GmbH "Idarwald", Rhaunen	50,00	-	
R.E.A.L. Raiffeisen- Einzelhandel Alsfeld-Lauterbach GmbH, Alsfeld	100,00	-	*
RWR Raiffeisen Warenhandelsgesellschaft Rheinhessen mbH, Sprendlingen	90,00	-	*
RWZ Agrartechnik GmbH, Köln	100,00	-	*
RWZ LUX GmbH, Mertert/Luxemburg	98,00	-	
STE-BE Jungpflanzen und Gärtnereibedarfsartikel Vertrieb GmbH, Korschenbroich	100,00	-	*
Weuthen-Beteiligungs GmbH, Schwalmatal	-	100,00	
Wilhelm Weuthen GmbH & Co Kommanditgesellschaft, Schwalmatal	-	91,33	*
WineTec GmbH, Langenlohnshiem	-	100,00	*

* Befreiung von der Veröffentlichung des Jahresabschlusses nach §§ 264 Abs. 3, 264b HGB

Auf die Einbeziehung der folgenden Tochterunternehmen wurde aufgrund untergeordneter Bedeutung für die Vermögens- Finanz- und Ertragslage des Konzerns gemäß § 296 Abs. 2 HGB verzichtet, da die Umsatzerlöse einzeln und zusammen weniger als 0,4 % des Konzernumsatzes ausmachen.

Name und Sitz	Unmittelbar %	Mittelbar %
AGL Logistik- und Dienstleistungs-Gesellschaft mbH, Andernach	100,00	
EBZ Eifeler Baustoff Zentrallager GmbH, Mechernich	60,00	
Ferdinand Schmitz Baustoff-Kontor GmbH, Köln	-	100,00
gemia Lager- und Logistik GmbH, Ebeleben	100,00	
KARLAND Agrarprodukte GmbH & Co. KG, Heichelheim	-	100,00
PK Pfälzer Kartoffel-Beteiligungs GmbH, Limburgerhof	-	54,00
Raiffeisen Bau-Projekt GmbH, Köln	100,00	
Raiffeisen Transport Beteiligungs GmbH, Köln	60,00	
RSL Rhenus RWZ Schüttgut Logistik GmbH, Hanau	100,00	

Assoziierte Unternehmen

Erstmals wurde zum 1. Januar 2011 die Strahmann Potato GmbH, Schwalmatal, an der die RWZ zu 30 % beteiligt ist at equity bilanziert. Die Gesellschaft hat in 2011 ihre operative Geschäftstätigkeit aufgenommen.

Bei nachfolgenden Beteiligungsunternehmen übt die RWZ einen maßgeblichen Einfluss auf die Finanz- und Geschäftspolitik aus, so dass diese als assoziierte Unternehmen in den Konzernabschluss einbezogen wurden:

Name und Sitz	Unmittelbar	Mittelbar
	%	%
thükra GmbH, Gotha	50,00	
Raiffeisen-Waren-GmbH Westeifel, Prüm	50,00	
RHL Raiffeisen Handels- und Lager GmbH, Wachtendonk	33,33	
Strahmann Potato GmbH, Schwalmtal	-	30,00

Auf die Einbeziehung der folgenden assoziierten Unternehmen wurde aufgrund untergeordneter Bedeutung für die Vermögens- Finanz- und Ertragslage des Konzerns gemäß § 311 Abs. 2 HGB verzichtet.

Name und Sitz	Unmittelbar	Mittelbar
	%	%
Landhandels- und Dienste Schleiz GmbH, Schleiz	-	49,40
Mittelrheinische Rebschutz-Gesellschaft mbH, Briedel	37,21	
Raiffeisen Baucenter Rhein-Main GmbH, Karlsruhe	48,00	
RaiTec GmbH, Hannover	38,00	
RSL Bulk Logistics GmbH, Hanau	50,00	
WEB Wärme Energie und Biomasse GmbH, Hückelhoven	50,00	

Nicht einbezogene andere Unternehmen

Darüber hinaus werden wesentliche Kapitalanteile in Höhe von mindestens 20 % an folgenden anderen Unternehmen gehalten:

Name und Sitz	Anteile der RWZ %	Eigenkapital	Ergebnis
		T€	T€
Agraria Grundstücksverwaltungsgesellschaft mbH & Co. Vermietungs KG, Wiesbaden	94,00	-39	-31
AgroCon GmbH, Sonsbeck	20,00	13	-2
FLORIN GmbH & Co. Immobilien KG, Eschborn	94,00	30	28
VR LEASING MANIOLA GmbH & Co. Immobilien KG, Eschborn	88,82	1.689	145
VR LEASING MARTES GmbH & Co. Immobilien KG, Eschborn	85,50	1.258	111
VR LEASING MENTA GmbH & Co. Immobilien KG, Eschborn	78,00	546	52
VR LEASING MENTUM GmbH & Co. Immobilien KG, Eschborn	92,17	2.329	342
VR LEASING MUSCAN GmbH & Co. Immobilien KG, Eschborn	80,94	648	60
VR LEASING SOLIDUS Zweite GmbH & Co. Immobilien KG, Eschborn	94,00	29	25

Die Leasingobjektgesellschaften, bei denen die RWZ abweichend von der Kapitalbeteiligung nicht über die Mehrheit der Stimmrechte verfügt und somit nicht die Geschäfts- und Finanzpolitik effektiv bestimmen kann, sind auch nicht als Zweckgesellschaft nach § 290 Abs. 2 Nr. 4 HGB einzubeziehen, da die RWZ bei wirtschaftlicher Betrachtungsweise nicht die Mehrheit der Chancen und Risiken aus deren Geschäftstätigkeit trägt.

C. Konsolidierungsgrundsätze

Die seit Anwendung des Bilanzrechtsmodernisierungsgesetz zum 31. Dezember 2010 im Rahmen der Kapitalkonsolidierung vorgenommenen Erstkonsolidierungen erfolgten unter Anwendung der nunmehr ausschließlich zulässigen Neubewertungsmethode gemäß § 301 Abs. 1 Satz 2 HGB. Die in den Vorjahren bei der Kapitalkonsolidierung angewendete Buchwertmethode wurde bei den bereits einbezogenen Gesellschaften fortgeführt.

Vermögensgegenstände und Schulden zwischen den einbezogenen Unternehmen wurden ebenso wie entsprechende Erträge und Aufwendungen bzw. Zwischengewinne konsolidiert soweit sie nicht für die Vermittlung eines den tatsächlichen Verhältnissen entsprechenden Bildes von untergeordneter Bedeutung waren.

Auf Differenzen zwischen den handelsrechtlichen Wertansätzen der Vermögensgegenstände, Schulden und Rechnungsabgrenzungsposten sowie deren steuerlichen Wertansätzen, die aus den gesetzlichen Vorschriften zur Vollkonsolidierung resultieren und sich in späteren Geschäftsjahren voraussichtlich wieder abbauen, wurden latente Steuern nach § 306 HGB unter Berücksichtigung der unternehmensindividuellen Steuersätze (15,83 % KSt und 13,83 GewSt) ermittelt. Eine Zusammenfassung mit latenten Steuern nach § 274 HGB wurde nicht vorgenommen.

D. Erläuterungen zu den Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden

Die in den Konzernabschluss übernommenen Vermögensgegenstände und Schulden der einbezogenen Unternehmen sind einheitlich nach den auf den Jahresabschluss der RWZ anwendbaren Bewertungsmethoden behandelt worden.

Die entgeltlich erworbenen immateriellen Vermögensgegenstände des Anlagevermögens wurden zu Anschaffungskosten, vermindert um planmäßige lineare Abschreibungen über Nutzungsdauern zwischen 3 und 15 Jahren bewertet. Auf Basis der voraussichtlichen Lebenszyklen der Produkte und Geschäftsbeziehungen der erworbenen Unternehmen und deren wesentlichen wertbestimmenden Faktoren wurden die Nutzungsdauern der in den Vorjahren entstandenen Firmenwerte unverändert mit 15 Jahren zugrunde gelegt.

Das Sachanlagevermögen wurde zu Anschaffungs- bzw. Herstellungskosten angesetzt und um erhaltene Zuschüsse sowie – soweit abnutzbar – um planmäßige und außerplanmäßige Abschreibungen vermindert. Die Abschreibungen wurden linear über die voraussichtlichen Nutzungsdauern von 3 bis 33 Jahren vorgenommen. Anlagegüter mit einem Anschaffungspreis zwischen 150,00 EUR und 1.000,00 EUR wurden in Sammelposten eingestellt und linear über fünf Jahre abgeschrieben.

Finanzanlagen wurden zu Anschaffungskosten oder zum niedrigeren beizulegenden Wert angesetzt.

Die Vorräte wurden zu Anschaffungs- bzw. Herstellungskosten unter Beachtung des Niederstwertprinzips bewertet.

Zur klareren Darstellung der Finanzierungsstruktur wurde von dem Wahlrecht gemäß § 268 Abs. 5 Satz 2 HGB Gebrauch gemacht, die erhaltenen Anzahlungen auf Bestellungen offen von den Vorräten abzusetzen. Der Ausweis des Vorjahresbetrags wurde zur Herstellung der Vergleichbarkeit gemäß § 265 Abs. 2 Satz 3 HGB angepasst.

Forderungen und sonstige Vermögensgegenstände wurden grundsätzlich zum Nominalwert bilanziert. Unverzinsliche Posten mit einer Restlaufzeit von über einem Jahr wurden mit dem Barwert angesetzt. Erkennbare Risiken wurden durch Einzelwertberichtigungen berücksichtigt und dem allgemeinen Kreditrisiko der Forderungen aus Lieferungen und Leistungen wurde durch Pauschalwertberichtigungen Rechnung getragen.

Die liquiden Mittel wurden zum Nominalwert bilanziert.

Das Eigenkapital ist unter Berücksichtigung der teilweisen Verwendung des Jahresergebnisses dargestellt.

Die Rückstellungen berücksichtigen alle erkennbaren Risiken und ungewisse Verpflichtungen zum Zeitpunkt der Erstellung des Konzernabschlusses.

Die Bewertung der Pensionsrückstellungen erfolgte nach anerkannten versicherungsmathematischen Grundsätzen auf Basis der „Projected-Unit-Credit-Methode“ (PUC-Methode). Als biometrische Rechnungslegungsgrundlagen wurden die „Richttafeln 2005 G“ von Klaus Heubeck verwendet. Darüber hinaus wurden folgende gruppenindividuelle Annahmen zugrunde gelegt: Anwartschaftstrend zwischen 0,0 % und 2,5 % p.a. und Rententrend zwischen 1,5 % und 2,4 % p.a.. Als Zinssatz für die Abzinsung wurde in Anwendung von § 253 Abs. 2 Satz 2 HGB der von der Deutschen Bundesbank ermittelte und veröffentlichte Marktzinssatz für eine angenommene Restlaufzeit von 15 Jahren in Höhe von 5,14 % angewandt.

Die übrigen Rückstellungen wurden nach vernünftiger kaufmännischer Beurteilung mit dem notwendigen Erfüllungsbetrag gemäß § 253 Abs. 1 Satz 2 HGB angesetzt. Alle Rückstellungen mit einer Laufzeit von mehr als einem Jahr wurden unter Berücksichtigung zukünftiger Preis- und Kostensteigerungen ermittelt und mit dem laufzeitadäquaten Zinssatz im Sinne von § 253 Abs. 2 Satz 4 HGB abgezinst.

Die Verbindlichkeiten wurden mit ihrem Erfüllungsbetrag angesetzt.

Im Rahmen des Risikomanagementsystems werden zur Absicherung gegen das Preisänderungsrisiko aufgrund von Marktschwankungen bei Vorräten sowie Einkaufs- und Lieferantenkontrakten und zur Absicherung gegen Zinsänderungsrisiken bei Bankverbindlichkeiten teilweise Finanzinstrumente eingesetzt. Diese ökonomischen Sicherungsbeziehungen wurden, da Grund- und Sicherungsgeschäft demselben Risiko ausgesetzt sind und identische Risikofaktoren aufweisen, auch bei der Bildung von Bewertungseinheiten in Form von Mikro, Makro und Portfolio Hedges nach § 254 HGB unter Anwendung der Einfrierungsmethode berücksichtigt.

Posten in fremder Währung wurden bei Erfassung mit dem Devisenkassamittelkurs umgerechnet. Zum Bilanzstichtag erfolgt eine erneute Umrechnung zum Devisenkassamittelkurs, wobei für Posten mit einer Restlaufzeit bis zu einem Jahr § 253 Abs. 1 Satz 1 und § 252 Abs. 1 Nr. 4 HGB nicht angewendet wurden.

Für Differenzen zwischen den handelsrechtlichen und steuerlichen Wertansätzen von Vermögensgegenständen, Schulden und Rechnungsabgrenzungsposten, die sich in späteren Geschäftsjahren abbauen, sowie steuerliche Verlustvorträge sind latente Steuern nach § 274 HGB unter Berücksichtigung der unternehmensindividuellen Steuersätze (15,83 % KSt und 13,83 % GewSt) ermittelt worden. Wesentliche aktive latente Steuern ergaben sich bei Pensionsrückstellungen und sonstigen Rückstellungen. Passive latente Steuern resultieren maßgeblich aus unterschiedlichen Wertansätzen bei Grundstücken und Gebäuden. Insgesamt wurden die passiven latenten Steuern durch aktive Steuerlatenzen überkompensiert, so dass in Ausübung des Wahlrechts aus § 274 Abs. 1 Satz 2 HGB für den Überhang keine aktiven latenten Steuern bilanziert wurden.

E. Erläuterungen zur Konzernbilanz und zur Konzerngewinn- und -verlustrechnung

I. Konzernbilanz

1.

Die Angaben zu der Entwicklung der einzelnen Posten des Konzernanlagevermögens im Geschäftsjahr sind unter Angabe der Abschreibungen im nachfolgenden Anlagespiegel dargestellt.

	Anschaffungs-/ Herstellungskosten	Zugänge	Umbuchungen (+/-)	Abgänge	a) Abschreibungen kumuliert	Buchwerte am Bilanzstichtag	c) Abschreibungen Geschäftsjahr
					b) Equity-Ergebnis kumuliert		d) Equity-Ergebnis Geschäftsjahr
	Euro	Euro	Euro	Euro	Euro	Euro	Euro
I. Immaterielle Vermögensgegenstände							
1. Entgeltlich erworbene Konzessionen, gewerbliche Schutzrechte und ähnliche Rechte und Werte sowie Lizenzen an solchen Rechten und Werten	4.615.343,42	789.369,23	0,00	111.578,79	a) 3.814.062,26	1.479.071,60	c) 517.511,78
2. Geschäfts- oder Firmenwert	8.842.499,33	0,00	0,00	0,00	a) 7.301.676,36	1.540.822,97	c) 321.205,52
	13.457.842,75	789.369,23	0,00	111.578,79	a) 11.115.738,62	3.019.894,57	c) 838.717,30
II. Sachanlagen							
1. Grundstücke, grundstücksgleiche Rechte und Bauten einschließlich der Bauten auf fremden Grundstücken	223.731.695,96	10.489.363,73	6.259.506,41	6.067.390,72	a) 109.647.130,52	124.766.044,86	c) 6.292.683,90
2. Technische Anlagen und Maschinen	148.900.543,39	7.257.959,54	723.238,61	6.431.617,19	a) 119.147.222,95	31.863.067,95	c) 4.593.855,54
3. Andere Anlagen, Betriebs- und Geschäftsausstattung	64.862.159,49	6.500.460,82	78.047,23	5.841.280,55	a) 48.418.490,78	17.180.896,21	c) 4.258.566,90
4. Geleistete Anzahlungen und Anlagen im Bau	7.850.037,41	5.108.230,69	-7.060.792,25	301.655,22	0,00	5.595.820,63	0,00
	445.344.436,25	29.356.014,78	0,00	18.641.943,68	a) 277.212.844,25	179.405.829,65	c) 15.145.106,34
III. Finanzanlagen							
1. Anteile an verbundenen Unternehmen	1.011.997,46	153.056,00	0,00	0,00	a) 231.903,07	933.150,39	0,00
2. Ausleihungen an verbundene Unternehmen	10.000,00	0,00	0,00	0,00	a) 0,00	10.000,00	0,00
3. Beteiligungen an assoziierten Unternehmen	1.706.494,20	0,92	60.000,00	0,00	b) 656.018,35	2.422.513,47	d) 335.626,16
4. Sonstige Beteiligungen	12.833.064,42	793.12,89	-60.000,00	192.584,20	a) 78.444,42	13.295.168,69	c) 2.531,44
5. Ausleihungen an Unternehmen, mit denen ein Beteiligungsverhältnis besteht	4.883.720,06	1.885.208,77	0,00	262.642,27	a) 92.999,00	6.413.287,56	0,00
6. Geschäftsguthaben bei Genossenschaften	558.170,81	40.146,81	0,00	5.259,00	a) 169.053,95	424.004,67	0,00
7. Sonstige Ausleihungen	862.540,02	7.815,58	0,00	134.091,57	a) 71.940,18	664.323,85	0,00
	21.865.986,97	2.879.360,97	0,00	594.577,04	a) 644.340,62	24.162.448,63	c) 15.986.355,08
					b) 656.018,35		d) 335.626,16
Insgesamt	480.668.265,97	33.024.744,98	0,00	19.348.099,51	a) 288.412.756,94	206.588.172,85	c) 15.986.355,08
					b) 656.018,35		d) 335.626,16

Die ausgewiesenen Geschäfts- oder Firmenwerte resultieren im Wesentlichen aus der Kapitalkonsolidierung der Vorjahre und betreffen zum Bilanzstichtag im Wesentlichen die

a) STE-BE Jungpflanzen und Gärtnereibedarfsartikel Vertriebs GmbH (646 TEUR)
b) KLUG Fachgeschäft für Kellereibedarf GmbH (345 TEUR)

c) Novokork Korken-Vetriebsgesellschaft mbH (170 TEUR)
d) Kartoffel Centrum Bayern GmbH (114 TEUR)

2.

In den sonstigen Vermögensgegenständen sind als antizipative Posten größeren Umfangs Bonusforderungen gegen Lieferanten und Steuererstattungsansprüche in Höhe von 7.042 TEUR enthalten.

3.

Von den aktiven Rechnungsabgrenzungsposten entfallen 7 TEUR auf Disagien.

4.

Die aktiven latenten Steuern resultieren aus konsolidierungsbedingten Differenzen zwischen den handelsrechtlichen und steuerrechtlichen Wertansätzen bei Fertigen Erzeugnissen und Waren.

5.

Während die passiven Unterschiedsbeträge aus der Kapitalkonsolidierung der DRWZ Rhein-Main Beteiligungs GmbH (191 TEUR), der Kartoffel Centrum Bayern GmbH (99 TEUR) sowie der Kartoffelvertrieb Heiden-Soest GmbH (60 TEUR) auf Gewinnthesaurierung vor der erstmaligen Vollkonsolidierung basieren, hat der passive Unterschiedsbetrag aus der Kapitalkonsolidierung der R.E.A.L. Raiffeisen Einzelhandel Alsfeld-Lauterbach GmbH (99 TEUR) Verbindlichkeitscharakter.

6.

Die Änderung der angewendeten Bewertungsmethode bei den Pensionsrückstellungen infolge der Anwendung der Vorschriften des BilMoG zum 1. Januar 2010 hat zu einem Anpassungsbetrag von 2.981 TEUR geführt. Von diesem Betrag wurden im Geschäftsjahr 1.481 TEUR und im Vorjahr 1.500 TEUR gemäß Art 67. Abs. 1 Satz 1 EGHGB, der eine Zuführung zu mindestens einem Fünftel p.a. vorsieht, in Übereinstimmung mit Art 67. Abs. 7 EGHGB zu Lasten des außerordentlichen Aufwands berücksichtigt. Somit ist zum Bilanzstichtag bereits die vollständige Anpassung erfolgt.

7.

Die sonstigen Rückstellungen enthalten als wesentliche Posten:

	Geschäftsjahr
	TEUR
Verpflichtungen des Personalbereichs	9.726
Ausstehende Rechnungen	3.404
Objektrisiken	2.467
Schwebende Geschäfte	2.097
Noch zu gewährende Boni	1.206
Zinsen	716

8.

Pensionsrückstellungen und Sonstige Rückstellungen sind nach § 246 Abs. 2 Satz 2 HGB mit Rückdeckungsversicherungen in Höhe des Deckungskapitals von 87 TEUR bzw. 795 TEUR verrechnet worden. Entsprechend erfolgt auch eine Verrechnung der mit den sonstigen Vermögensgegenständen verbundenen Zinserträge von 31 TEUR und der mit der Abzinsung der Rückstellungen verbundenen Zinsaufwendungen.

9.

Von den Verbindlichkeiten haben eine Restlaufzeit von mehr als 5 Jahren:

	Geschäftsjahr
	TEUR
Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten	38.004
Sonstige Verbindlichkeiten	16
	38.020

10.

Folgende Mitzugehörigkeitsvermerke sind anzugeben:

	Geschäftsjahr
	TEUR
Forderungen gegen verbundene Unternehmen	
- davon aus Lieferungen und Leistungen	189
- davon Sonstige Vermögensgegenstände	100
Forderungen gegen Unternehmen, mit denen ein Beteiligungsverhältnis besteht	
- davon aus Lieferungen und Leistungen	1.891
- davon Sonstige Vermögensgegenstände	62
Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten	
- davon gegenüber Beteiligungsunternehmen	536
Verbindlichkeiten gegenüber verbundenen Unternehmen	
- davon aus Lieferungen und Leistungen	40
- davon Sonstige Verbindlichkeiten	495
Verbindlichkeiten gegenüber Unternehmen, mit denen ein Beteiligungsverhältnis besteht	
- davon aus Lieferungen und Leistungen	600
- davon Sonstige Verbindlichkeiten	113

11.

Von den Verbindlichkeiten sind durch Grundschulden, Sicherungsübereignungen und Globalzessionen gesichert:

	Geschäftsjahr
	TEUR
Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten	127.220
Sonstige Verbindlichkeiten	2.045

12.

Es bestanden zum Bilanzstichtag folgende Haftungsverhältnisse nach § 251 HGB:

	Geschäftsjahr
	TEUR
Verbindlichkeiten aus Bürgschaften	6.558
Verbindlichkeiten aus Gewährleistungsverträgen	50
Bestellung von Sicherheiten für fremde Verbindlichkeiten	1.000
Weitergegebene Wechsel	1.629
Bestehende Einzahlungsverpflichtung	30

Die Verbindlichkeiten aus Bürgschaften betreffen im Wesentlichen die Absicherung eigener Bezugsgeschäfte. Die Bestellung von Sicherheiten für fremde Verbindlichkeiten erfolgte für nicht konsolidierte verbundene Unternehmen. Auf Basis der Erfahrungen der Vergangenheit sowie der Prognose der Entwicklung wird unter Berücksichtigung der Erkenntnisse am Bilanzstichtag nicht mit einer Inanspruchnahme gerechnet. Die weitergegebenen Wechsel sind zwischenzeitlich eingelöst.

13.

Zur Absicherung von Zins-, Währungs- und Preisänderungsrisiken werden derivative Finanzinstrumente eingesetzt.

Zum Bilanzstichtag bestehen folgende Posten:

Kategorie	Art	Umfang	Beizulegender Zeitwert	Bewertungsmethode	Buchwert
Zinsbezogene Derivate	Swaps und Caps	116 Mio EUR	-2.050 TEUR	Marktpreis zum Bilanzstichtag	0,00 EUR
Preisbezogene Derivate	Futures	42.750 to	-312 TEUR	Marktpreis zum Bilanzstichtag	0,00 EUR

Vorräte sowie Einkaufs- und Verkaufskontrakte sind, soweit nicht bereits geschlossene Positionen vorliegen, in einem Gesamtvolumen von 9.192 TEUR durch die Bildung von Bewertungseinheiten mit Finanzinstrumenten nach § 254 HGB über die maximale Restlaufzeit bis zum 11. März 2013 abgesichert. Auch Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten, die zum Bilanzstichtag mit 103.517 TEUR valutieren und bei denen aufgrund günstigerer Konditionen Kredite mit kurzfristigen Zinssätzen und zinsbezogene Finanzinstrumente über die jeweiligen Laufzeiten bis längstens zum 31. August 2016 kombiniert wurden, werden mit diesen nach § 254 HGB als Bewertungseinheit zusammengefasst.

II. Konzerngewinn- und -verlustrechnung

1.

Die Umsatzerlöse gliedern sich nach Sparten wie folgt:

	to	TEUR
Getreide	2.101.169	510.179
Energie	553.584	455.712
Kartoffeln	1.697.160	278.757
Futtermittel	697.510	216.150
Technik		212.593
Dünger	711.555	168.392
Pflanzenschutz		118.852
Sonstige	55.772	338.182
Gesamt	5.816.750	2.298.817

2.

In den Erträgen und Aufwendungen des Berichtsjahres sind folgende wesentliche periodenfremde und betriebsfremde Posten erfasst:

Sonstige betriebliche Erträge	TEUR
Erträge aus Anlageverkäufen	2.530
Auflösung nicht mehr benötigter Rückstellungen	1.419
Auflösung nicht mehr benötigter Wertberichtigungen	1.277
Versicherungserstattungen	405
Eingänge aus abgeschriebenen Forderungen	268

Materialaufwand	TEUR
Sonderabwertung Technik und Ersatzteile	1.545
Vertragsauflösung	625

Sonstige betriebliche Aufwendungen	TEUR
Zuführungen zu Wertberichtigungen und Forderungsverluste	3.398
Abbruchkosten/Brandschäden	714
Restrukturierung	563
Abfindungen	541
Verluste aus Anlageverkäufen	369
Prozessrisiken	300

Zinsen und ähnliche Aufwendungen	TEUR
Zinsen auf Steuern	394

Steuern vom Einkommen und Ertrag	TEUR
Zuführung zu Steuerrückstellungen infolge der Betriebsprüfung	3.898
Zusätzliche Aktivierung von KSt-Guthaben	648

3.

Aus der Fremdwährungsumrechnung haben sich im Berichtsjahr aufgrund von Kurssicherungsgeschäften lediglich Kursverluste in Höhe von 48 TEUR ergeben, die unter den sonstigen betrieblichen Aufwendungen ausgewiesen werden.

4.

Im Geschäftsjahr wurden aufgrund voraussichtlich dauernder Wertminderung außerplanmäßige Abschreibungen auf Grundstücke und Gebäude in Höhe von 1.160 TEUR vorgenommen.

5.

Zinsen aus der Aufzinsung von langfristigen unverzinslichen Rückstellungen sind in den Zinsen und ähnlichen Aufwendungen in Höhe von 1.634 TEUR enthalten.

6.

Als außerordentliche Aufwendungen im Geschäftsjahr wurde die verbleibende BilMoG-Anpassung der Pensionsrückstellungen in Höhe von insgesamt 1.481 TEUR berücksichtigt.

F. Sonstige Angaben

1.

Im Rahmen der Liquiditätssteuerung wurden kreditversicherte Forderungen aus Lieferungen und Leistungen in einem Gesamtvolumen von 39.251 TEUR zum Bilanzstichtag im Wege eines Forderungsverkaufs und Vorräte in Höhe von 47.338 TEUR in Form von unechten Pensionsgeschäften veräußert.

Darüber hinaus wurden zur Verbesserung der Bilanzstruktur in den vergangenen Jahren Sale-and Lease back-Vereinbarungen für Anlagenobjekte in einem Gesamtvolumen an daraus resultierenden langfristigen Verpflichtungen in Höhe von insgesamt 31.659 TEUR über Laufzeiten von 3 bis 15 Jahren abgeschlossen.

Zum Bilanzstichtag bestehen sonstige finanzielle Verpflichtungen aus mehrjährigen Miet-, Leasing- und sonstigen Verträgen. Die Mietverträge sind über Laufzeiten zwischen 1 und 15 Jahren geschlossen und haben im Geschäftsjahr zu Aufwendungen in Höhe von 5.021 TEUR geführt. Die Leasingverträge mit Laufzeiten von 2 bis 24 Jahren haben zu einem Leasingaufwand in Höhe von 10.395 TEUR geführt. Aus Erbbaurechtverträgen mit Laufzeiten zwischen 13 und 73 Jahren entstehen Aufwendungen in Höhe von 16 TEUR p.a..

Aus Beteiligungen an Genossenschaften bestehen Haftungsverpflichtungen aus Haftsummen in Höhe von 193 TEUR.

2.

Die Zahl der 2011 durchschnittlich beschäftigten Arbeitnehmer betrug:

	Vollzeitbeschäftigung	Teilzeitbeschäftigung
Kaufmännische Mitarbeiter	1.319	255
Gewerbliche Mitarbeiter	830	54
Gesamt	2.149	309

Außerdem wurden durchschnittlich 175 Auszubildende beschäftigt.

3.

Im Berichtsjahr gab es keine wesentlichen nicht zu marktüblichen Bedingungen zustande gekommenen Geschäfte mit nahe stehenden Unternehmen und Personen.

4.

Das Prüferhonorar für die Abschlussprüfung des Konzerns beträgt 40 TEUR.

G. Rechtsformabhängige Angaben des Mutterunternehmens

1.

Mitgliederbewegung	Zahl der Mitglieder	Anzahl der Geschäftsanteile
01.01.2011	161	6.367
Zugang	1	477
Abgang	7	221
31.12.2011	155	6.623

Der Geschäftsanteil beträgt 3.070,00 EUR. Eine Nachschusspflicht für Mitglieder besteht satzungsgemäß nicht.

2.

Der zuständige Prüfungsverband gemäß § 54 GenG ist:

DGRV - Deutscher Genossenschafts- und Raiffeisenverband e.V.
Pariser Platz 3
10117 Berlin

3.

Mitglieder des Vorstandes:

Friedhelm Decker	Vorsitzender (bis 16. Juni 2011)
Ingo Steitz	(bis 16. Juni 2011)
Hans-Josef Hilgers	Vorsitzender (seit 16. Juni 2011)
Markus Stüttgen	
Dr. Karl-Heinrich Sümmermann	

Mitglieder des Aufsichtsrates:

Peter Bleser	Vorsitzender (bis 17. Februar 2011)
Bernd Firlé	stellv. Vorsitzender
Martin Bonow	(bis 16. Juni 2011)
Frank Braband	
Berthold-Hermann Bützler	
Friedhelm Decker	Vorsitzender (seit 16. Juni 2011)
Reinhard Ewertz	
Jürgen Krafft	
Alfred Muders	
Armin Müller	
Gerold Nachbauer	
Christoph Ochs	
Hans-Gerd Pützstück	
Gerhard-Ernst Raddatz	
Matthias Rips	
Jürgen Schneider	
Manfred Schorn	
Dr. Alois Splonskowski	
Ingo Steitz	(seit 16. Juni 2011)
Dr. Wolfgang Thomasberger	
Willi Uhl	(seit 22. September 2011)
Michael Walter	(bis 31. August 2011)
Bernd Wolfs	

Am Bilanzstichtag betragen die Forderungen gegen:	TEUR
Mitglieder des Vorstandes	3
Mitglieder des Aufsichtsrates	11

Köln, 24. April 2012

Raiffeisen Waren-Zentrale Rhein-Main eG

Der Vorstand

Hilgers Stüttgen Dr. Sümmermann

Bestätigungsvermerk des Abschlussprüfers

„Wir haben den von der Raiffeisen Waren-Zentrale Rhein-Main eG, Köln, aufgestellten Konzernabschluss – bestehend aus Bilanz, Gewinn- und Verlustrechnung, Anhang, Kapitalflussrechnung und Eigenkapitalspiegel - und den Bericht über die Lage der Genossenschaft und des Konzerns für das Geschäftsjahr vom 1. Januar bis 31. Dezember 2011 geprüft. Die Aufstellung dieser Unterlagen nach den deutschen handelsrechtlichen Vorschriften und den ergänzenden Bestimmungen der Satzung liegt in der Verantwortung der gesetzlichen Vertreter der Genossenschaft. Unsere Aufgabe ist es, auf der Grundlage der von uns durchgeführten Prüfung eine Beurteilung über den Konzernabschluss und den Bericht über die Lage der Genossenschaft und des Konzerns abzugeben.

Wir haben unsere Konzernabschlussprüfung nach § 14 Abs. 1 PublG in Verbindung mit § 317 HGB unter Beachtung der vom Institut der Wirtschaftsprüfer (IDW) festgestellten deutschen Grundsätze ordnungsmäßiger Abschlussprüfung vorgenommen. Danach ist die Prüfung so zu planen und durchzuführen, dass Unrichtigkeiten und Verstöße, die sich auf die Darstellung des durch den Konzernabschluss unter Beachtung der Grundsätze ordnungsmäßiger Buchführung und durch den Bericht über die Lage der Genossenschaft und des Konzerns vermittelten Bildes der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage wesentlich auswirken, mit hinreichender Sicherheit erkannt werden. Bei der Festlegung der Prüfungshandlungen werden die Kenntnisse über die Geschäftstätigkeit und über das wirtschaftliche und rechtliche Umfeld des Konzerns sowie die Erwartungen über mögliche Fehler berücksichtigt. Im Rahmen der Prüfung werden die Wirksamkeit des rechnungslegungsbezogenen internen Kontrollsystems sowie Nachweise für die Angaben im Konzernabschluss und dem Bericht über die Lage der Genossenschaft und des Konzerns überwiegend auf der Basis von Stichproben beurteilt. Die Prüfung umfasst die Beurteilung der Jahresabschlüsse der in den Konzernabschluss einbezogenen Unternehmen, der Abgrenzung des Konsolidierungskreises, der angewandten Bilanzierungs- und Konsolidierungsgrundsätze und der wesentlichen Einschätzungen der gesetzlichen Vertreter sowie die Würdigung der Gesamtdarstellung des Konzernabschlusses sowie des Berichts über die Lage der Genossenschaft und des Konzerns. Wir sind der Auffassung, dass unsere Prüfung eine hinreichend sichere Grundlage für unsere Beurteilung bildet.

Unsere Prüfung hat zu keinen Einwendungen geführt.

Nach unserer Beurteilung aufgrund der bei der Prüfung gewonnenen Erkenntnisse entspricht der Konzernabschluss den gesetzlichen Vorschriften sowie den ergänzenden Bestimmungen der Satzung und vermittelt unter Beachtung der Grundsätze ordnungsmäßiger Buchführung ein den tatsächlichen Verhältnissen entsprechendes Bild der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Konzerns. Der Bericht über die Lage der Genossenschaft und des Konzerns steht im Einklang mit dem Konzernabschluss, vermittelt insgesamt ein zutreffendes Bild von der Lage des Konzerns und stellt die Chancen und die Risiken der zukünftigen Entwicklung zutreffend dar.“

Berlin, den 4. Mai 2012

DGRV - DEUTSCHER GENOSSENSCHAFTS- UND RAIFFEISENVERBAND E.V.

(Odenthal)	(Strnad)
Wirtschaftsprüfer	Wirtschaftsprüfer

© 2012

Raiffeisen Waren-Zentrale Rhein-Main eG

Altenberger Straße 1a, 50668 Köln, 0221/1638-0, www.rwz.de

Verantwortliche Leitung und Redaktion

DB Marketing, Dr. Friedrich-Karl Velder, 0221/1638-233, dr.velder@rwz.de

Fotos

Daniel Brunner

RWZ-Bildarchiv

Gestaltung

AgroConcept GmbH, Bonn

Druck

W+S Druck und Medien GmbH, Troisdorf-Spich

VERTRIEBSGEBIETE UND STANDORTE



RWZ-Vertriebsgebiete

- Nordrhein
- Nordeifel
- Rhein-Sieg-Westerwald
- Mittelrhein
- Eifel-Mosel-Hunsrück
- Hessen
- Saar
- Rheinhessen-Pfalz
- Thüringen-Sachsen

Zentraler Verwaltungssitz der RWZ Rhein-Main eG

- RWZ-Standorte – Agrar, Märkte u. ä.
- RWZ-Technikbetriebe
- RWZ-Staplertechnik
- RWZ-Autohäuser
- Standorte von RWZ-Tochterunternehmen