

Inhalt

2 Organigramm

4 Verwaltungsorgane

Vorstand
Aufsichtsrat
Beirat

6 Lagebericht und Konzernlagebericht des Vorstandes

7 Branchenrelevante Marktentwicklung

11 Entwicklung der Geschäftssegmente und Darstellung
der finanziellen Leistungsfaktoren

15 Erläuterung der im Konzernabschluss/im Jahresabschluss
ausgewiesenen Beträge/Angaben

18 Wesentliche Vorgänge im Geschäftsjahr

19 Entwicklung im laufenden Geschäftsjahr

20 Risikobericht

22 Risiken der künftigen Entwicklung

24 Prognose

26 Personal- und Sozialbericht

28 Entwicklung der Geschäftssegmente: Klassisches Geschäft

48 Entwicklung der Geschäftssegmente: Diversifikation

54 Jahresabschluss der RWZ Rhein-Main eG

56 Bilanz

58 Gewinn- und Verlustrechnung

59 Anhang

67 Bericht des Aufsichtsrates

68 Jahresabschluss des RWZ-Konzerns

70 Bilanz

72 Gewinn- und Verlustrechnung

75 Anhang

Organigramm der RWZ Rhein-Main eG

Zentraler Verwaltungssitz

Altenberger Straße 1a, 50668 Köln

Telefon: 02 21/1638-0 • Telefax: 02 21/1638-254 • Internet: <http://www.rwz.de> • E-Mail: info@rwz.de

Bereiche

Geschäftsbereiche

Pflanzliche Produktion

Düngemittel Tel.: 02 21/1638-211 • Fax: 02 21/1638-377 • E-Mail: duengemittel@rwz.de

Pflanzenschutz Tel.: 02 21/1638-452 • Fax: 02 21/1638-381 • E-Mail: pflanzenschutz@rwz.de

Saatgut/Holz Tel.: 02 21/1638-200 • Fax: 02 21/1638-394 • E-Mail: saatgut@rwz.de

Dienstleistung Pflanzliche Produktion Tel.: 02 21/1638-172 • Fax: 02 21/27 14 16 103 • E-Mail: pflanzliche-produktion@rwz.de

Getreide/Futtermittel/ Nachwachsende Rohstoffe/Energie

Getreide / Ölsaaten Tel.: 02 21/1638-282 • Fax: 02 21/1638-265 • E-Mail: getreide@rwz.de

Mischfutter Tel.: 02 21/16 38-460 • Fax: 02 21/16 38-222 • E-Mail: futtermittel@rwz.de

Futtermittelaufkauf/-handel Tel.: 02 21/16 38-371 • Fax: 02 21/16 38-222 • E-Mail: bruschra@rwz.de

Nachwachsende Rohstoffe Tel.: 02 21/16 38-217 • Fax: 02 21/16 38-265 • E-Mail: simonsho@rwz.de

Energie Tel.: 02 21/1638-371 • Fax: 02 21/1638-267 • E-Mail: energie@rwz.de

Baustoffe Tel.: 0 22 51/65078-14 • Fax: 0 22 51/65078-27 • E-Mail: baustoffe@rwz.de

Märkte Tel.: 02 21/1638-462 • Fax: 02 21/1638-364 • Tel.: 02 21/1638-294 • E-Mail: maerkte@rwz.de

Technik Tel.: 02 21/1638-392 • Fax: 02 21/1638-395 • E-Mail: technik@rwz.de

Kartoffeln Tel.: 0 21 63/94 87-0¹⁾ • Tel.: 0 62 31/91 88 12²⁾ • E-Mail: info@weuthen-gmbh.de / l.hartmann@msrp.de

Weinbau/Kellereibedarf Tel.: 0 67 04/93 30-10 • Fax: 0 67 04/93 30-24 • E-Mail: weinbau@rwz.de

Logistik Tel.: 0 61 81/9 33 05 67 • Fax: 0 61 81/9 33 05 64 • E-Mail: logistik@rwz.de

Dienstleistungsbereiche

Bau/Liegenschaften Tel.: 02 21/1638-291 • Fax: 02 21/1638-296 • E-Mail: bau@rwz.de

DV/Informationsmanagement Tel.: 02 21/1638-498 • Fax: 02 21/1638-393 • E-Mail: edv@rwz.de

Finanzen Tel.: 02 21/16 38-446 • Fax: 02 21/16 38-391 • E-Mail: finanzen@rwz.de

Interne Revision Tel.: 0 60 31/165-575 • Fax: 0 60 31/165-578 • E-Mail: revision@rwz.de

Marketing Tel.: 02 21/1638-233 • Fax: 02 21/1638-348 • E-Mail: marketing@rwz.de

Personal Tel.: 02 21/1638-244 • Tel.: 02 21/1638-375 • E-Mail: personal@rwz.de

Organisation/Controlling/Versicherungen Tel.: 02 21/1638-423 • Fax: 02 21/1638-437 • E-Mail: controlling@rwz.de

Recht Tel.: 0 60 31/165-589 • Fax: 0 60 31/165-580 • E-Mail: recht@rwz.de

1) Wilhelm Weuthen GmbH Co.KG, Waldniel

2) Maurer Parat GmbH, Dannstadt

Agrar-Vertriebsgruppen

■ **VTG Rhein-Sieg-Westerwald, Altenkirchen** Tel.: 0 26 81/9 52 40, Fax: 0 26 81/9 52 18

■ **VTG Hessen, Friedberg** Tel.: 0 60 31/16 52 13 • Fax: 0 60 31/16 52 01

■ **VTG Nordeifel, Embken** Tel.: 0 24 25/9 42 50 • Fax: 0 24 25/9 42 39

■ **VTG Saar, Merzig** Tel.: 0 68 61/71 41 • Fax: 0 68 61/7 65 57

■ **VTG Eifel-Mosel-Hunsrück, Wittlich** Tel.: 0 65 71/6 90 31 24 • Fax: 0 65 71/6 90 31-140

■ **VTG Rheinhessen-Pfalz, Worms** Tel.: 0 62 41/40 04 81 • Fax: 0 62 41/40 04 89

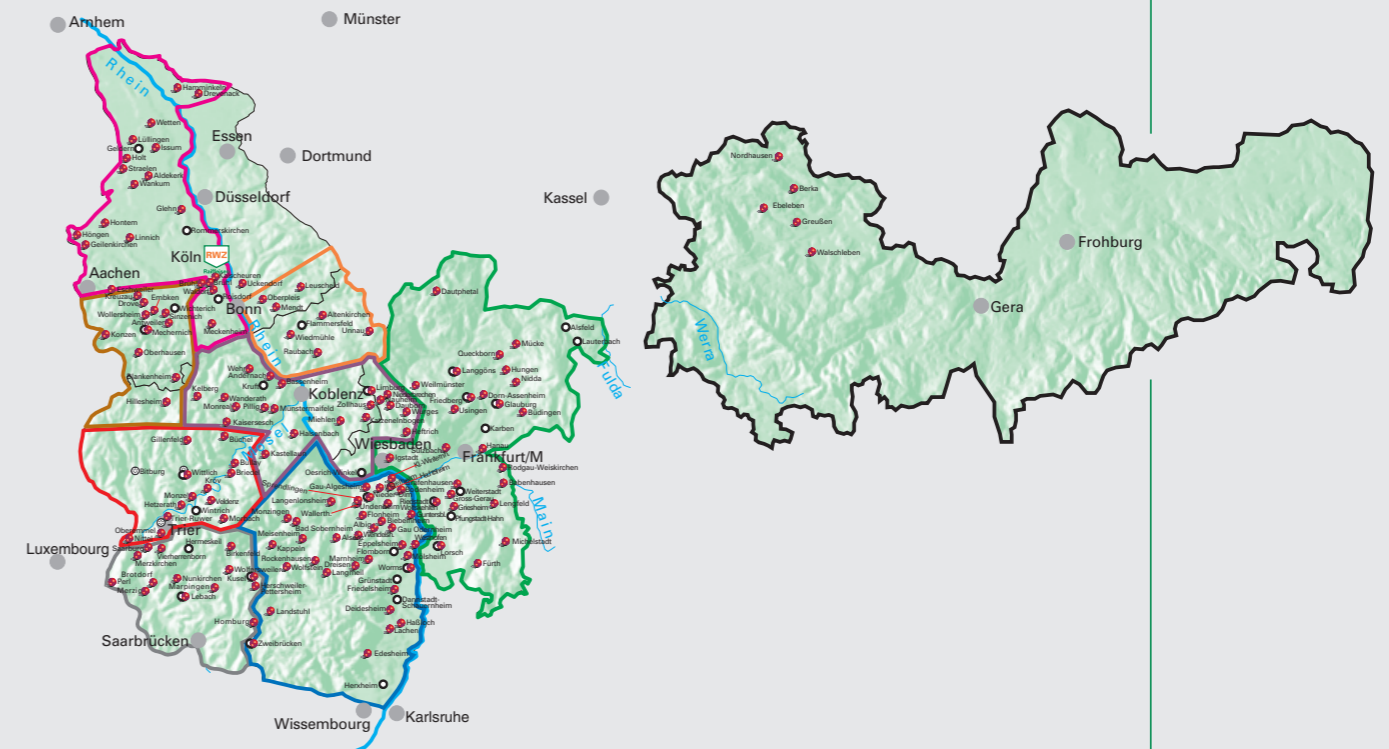
■ **VTG Nordrhein, Wankum** Tel.: 0 28 36/91 50 60 • Fax: 0 28 36/91 50 62

■ **VTG Mittelrhein, Koblenz** Tel.: 0 26 32/300-522 oder -524 • Fax: 0 26 32/300-528

■ **VTG Thüringen-Sachsen, Ebeleben** Tel.: 0 3 60 20/7 72 26 • Fax: 0 3 60 20/7 73 50

⊗ **Agrartechnikbetriebe**

○ **Autohäuser**



Verwaltungsorgane

Vorstand

Friedhelm Decker (Vorsitzender)
Präsident des Rheinischen Landwirtschafts-
verbandes e.V.

Ingo Steitz
Präsident des Weinbauverbandes Rheinhessen e.V.

Hans-Josef Hilgers (geschäftsführendes VM)
Sprecher des Vorstandes

Markus Stüttgen
(geschäftsführendes VM, ab 1. 3. 2006)

Dr. Karl-Heinrich Sümmermann
(geschäftsführendes VM, ab 1. 1. 2006)

Manfred Wilkening
(geschäftsführendes VM, bis 14. 6. 2006)

Aufsichtsrat

Peter Bleser, MdB (Vorsitzender)
AV Raiffeisenbank Kaifenheim eG

Bernd Firlé (stv. Vorsitzender)
Arbeitnehmervertreter

Karsten Aschhoff, Arbeitnehmervertreter
(bis 30. 9. 2006)

Hans K. Bernhardt
GF Raiffeisen Waren GmbH & Co Betriebs KG
Alsfeld-Kirchhain

Werner Böhnke
VV WGZ BANK AG
Düsseldorf
(bis 14. 6. 2006)

Martin Bonow
Verbandsdirektor Genossenschaftsverband
Hessen/Rheinland-Pfalz/Thüringen e. V.

Wilhelm Brück, Ehrenmitglied

Robert Engers
GF Bezugs- und Absatzgenossenschaft Kirchberg eG

Reinhard Ewertz, Arbeitnehmervertreter

Jürgen Krafft
AM Buir-Bliesheimer Agrargenossenschaft eG

Gerold Nachbauer, Arbeitnehmervertreter

Herbert Niescher, Arbeitnehmervertreter

Gerhard-Ernst Raddatz, Arbeitnehmervertreter

Matthias Rips, Arbeitnehmervertreter

Jürgen Schneider, Arbeitnehmervertreter

Reinhold Schreck
VV VR Bank Südpfalz eG

Dr. Alois Splonskowski
GF Raiffeisen Voreifel-Ahr Handelsgesellschaft mbH

Werner Wessa
VM VR Bank eG, Ludwigshafen

Josef Wetzel
GF RWG Biblis eG

Hermann-Josef Wiebusch, Arbeitnehmervertreter

Hans-Bernd Wolberg
VM WGZ Bank AG
Düsseldorf
(ab 14. 6. 2006)

Willi Zaun, Arbeitnehmervertreter

AV = Aufsichtsratsvorsitzender
AM = Aufsichtsratsmitglied
GF = Geschäftsführer
KV = Kreisvorsitzender
VM = Vorstandsmitglied
VV = Vorstandsvorsitzender

Verwaltungsorgane

Beirat

Friedrich H. Freiherr von der Leyen (Vorsitzender)

Heinz-Christian Bär
Ehrenpräsident
des Hessischen Bauernverbandes e.V.

Lutz Bauer VV RV Bank Rhein-Haardt eG

Heinz Becker
Vors. Regionalbauernverband Gießen-Wetzlar-Dill

Dr. Willi Billau
stv. Vors. Regionalbauernverband Starkenburg

Leo Blum
Präsident des Bauern- und Winzerverbandes
Rheinland-Nassau e.V.

Ernst Bugl
VV Raiffeisenbank Grafschaft-Wachtberg eG

Richard Damm VM VR Bank Mittelhaardt eG

Michael Dathe
VV Prießnitzer Agrargenossenschaft eG

Wilfried Ehrenstein
Landwirt, AR Westerwald Bank eG

Karl-Otto Engel KV Kreisbauernverband Birkenfeld

Klaus Fontaine
Präsident des Bauernverbandes Saar e.V.

Dieter Glahn
VM Bauern- und Winzerverband Rheinland-Pfalz Süd

Axel Glößner
VM VR-Bank Saarpfalz

Helmut Gumpert VV Agrofarm Knau eG

Eberhard Hartelt
KV Bauern- und Winzerverband Kreis Donnersberg

Dr. Ludwig C. von Heyl
KV Bauern- und Winzerverband Ludwigshafen

Hermann Hünnekens
GF Raiffeisen-Markt Niep Handels GmbH

Wolfgang Janson
KV Bauern- und Winzerverband Alzey-Worms

Jan Kirsch
VV Buir Bliesheimer Agrargenossenschaft eG

Karl Kloock stv. AV Volksbank Euskirchen eG

Günter Klücken VM RWG Rhein-Maas eG

Joachim Knoll
VV Agroservice Altenburg-Waldenburg eG

Reiner Latten
Ehrenpräsident des Rheinischen Landwirtschafts-
verbandes e.V.

Martin Ley
VM VOG Rheinhessen eG, Ingelheim

Wilhelm Lieven, Landwirt

Wolfgang Lück VM Raiffeisenbank Neustadt eG

Hans-Peter Maas GF RWG Niederrhein eG

Herwig Marloff VV Raiffeisen Wetterau eG

Karl Meid VM Raiffeisenbank Welling eG

Alfred Muders
GF Raiffeisen Hunsrück Handelsgesellschaft mbH

Armin Müller
KV Kreisbauernverband Limburg-Weilburg

Jürgen Münch
GF RWG Bad Dürkheim eG

Hans-Gerd Pützstück
VM Raiffeisen-EZG Bergisch Land und Mark eG

Helmut Rudolph
VM Volksbank Nahetal eG

ÖR Günther Scharz
Ehrenpräsident des Bauern- und Winzerverbandes
Rheinland-Nassau e.V.

Karl-Heinz Scheu
AM VR Bank Biedenkopf eG

Thomas Schlich
VM Pfalzmarkt für Obst und Gemüse eG

Ludwig Schmidt, Landwirt
KV Bauern- und Winzerverband Mainz-Bingen

Hans Peter Schmitz
VM Lovericher Bezugs- und Absatzgenossenschaft eG

Richard Schreiner
Präsident der Landwirtschaftskammer
für das Saarland

Walter Schütz
Vors. Regionalbauernverband Starkenburg e.V.

Achim Schwecht VM Volksbank Erft eG

Fritz Steegmüller
VM Bauern- und Winzerverband
Rheinland-Pfalz Süd e.V.

Helmut Steinhauer AM Volksbank Lauterecken

Horst Trautmann
VM RWG Reichelsheim/Odenwald eG

Hans-Georg Wagner
AV RWG Frankfurt/Main

Kurt Wiegel
KV Bauernverband Vogelsberg

Walter Wolf
KV Bauern- und Winzerverband Bad Dürkheim



Branchenrelevante Marktentwicklung

Weltweit hohes Wirtschaftswachstum

Während des Berichtsjahres konnte die Weltwirtschaft ihr Wachstum gegenüber Vorjahr nochmals steigern. Dieses wurde nicht nur von den USA und Asien, sondern auch vom Euroraum getragen. Vor allem die Entwicklung in China und den anderen aufstrebenden Schwellenländern Asiens wurde zunehmend von der Binnennachfrage der riesigen unterversorgten Bevölkerung bestimmt.

Folge hiervon war eine sich beschleunigende Aufwärtsentwicklung der internationalen Rohstoffmärkte. Basismetalle, Agrarprodukte und Energie erreichten historische Höchststände. Kurzfristig konnte das Angebot dem Nachfrageanstieg nicht standhalten.

Waren im Berichtsjahr hieraus noch keine Inflations Tendenzen zu spüren, so dürfte dennoch die Grundlage künftig höherer Inflationsraten gelegt sein. Die Inflation innerhalb der EU war mit 1,7 % noch vertretbar. Gleichzeitig beendete die Europäische Zentralbank im Berichtsjahr ihren bisherigen Kurs in der Geldpolitik und erhöhte den EZB-Leitzins fünfmal.

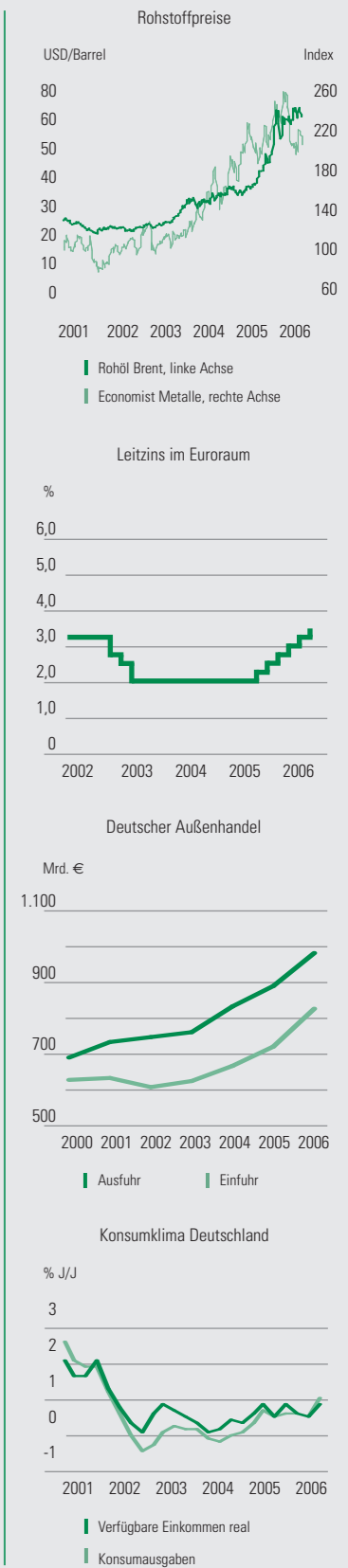
Im Euroraum konnte sich das Wachstum des Bruttoinlandsprodukts mit 2,7 Prozent im Berichtsjahr gegenüber Vorjahr nahezu verdoppeln. Günstige Exportbedingungen und eine erheblich lebhaftere Binnenkonjunktur waren hierfür maßgeblich.

Starke Konjunkturbelebung in Deutschland

Auch für Deutschland war 2006 das Jahr des Übergangs von einer hartnäckigen Stagnation der Vorjahre hin zu einem unerwartet starken Konjunkturaufschwung. So stieg das deutsche Bruttoinlandsprodukt um 2,5 Prozent. Dabei wurde das Wirtschaftswachstum maßgeblich von der Binnenkonjunktur und vom Baugewerbe getragen. Die nahezu ein Jahrzehnt währende Rezession der Bauwirtschaft konnte im Berichtsjahr mit einem Zuwachs von über 9 % überwunden werden.

Auch die Industrie lag dank kräftiger Impulse aus dem Ausland, aber auch dank gesteigener inländischer Nachfrage nach Ersatz- und Erweiterungsinvestitionen auf Wachstumskurs.

Hauptgrund der Normalisierung des Konsumtrends zugunsten spürbarer Mehrausgaben der privaten Haushalte war die starke Erholung am Arbeitsmarkt. So sank die bundesdeutsche Arbeitslosenquote in 2006 um 0,8 Prozent auf 10,9 Prozent. Die Befürchtung einer Beeinträchtigung des sich entfaltenden Wirtschaftswachstums durch die ab 1. 1. 2007 erhöhte Mehrwertsteuer erwies sich als unbegründet.



Lagebericht

Welthandel am Scheideweg

Für Industrie und Agrarwirtschaft gleichermaßen bedeutsam war die ergebnislose Aussetzung der fünf Jahre lang geführten Verhandlungen für ein neues Welt-handelsabkommen.

Die vielfältigen Interessenkonflikte, wonach die EU gefordert war, ihre Zölle auf Agrarimporte vor allem zugunsten der Entwicklungsländer drastisch zu senken, die USA aufgefordert wurden, ihre Subventionen für die heimischen Farmer zu redu-zieren und die Schwellenländer ihre Zölle auf Industriegüter abbauen sollten, konnten nicht beigelegt werden.

Damit wurden Zollsenkungen für Agrargüter um durchschnittlich 39 Prozent, welche die EU in Aussicht gestellt hatte, nicht realisiert. Ebenfalls werden die USA ihre Exportsubventionen für Agrarprodukte nicht einstellen.

Insbesondere für exportorientierte Unternehmen wird der internationale Handel künftig wieder komplizierter, da jedes Exportland unterschiedliche Abkommen in einer Vielzahl neuer regionaler Handelsverträge vereinbaren muss.

Neue Ansätze für weitere EU-Agrarreformen

Nachdem die wesentlichen Regelungen der EU-Agrarreform umgesetzt wurden, stand die weitere EU-Agrarpolitik im Berichtsjahr unter dem Vorzeichen der Schaffung von Übersichtlichkeit und Vereinfachung.

Ziel ist es dabei, zum einen für die von der EU-Agrarpolitik ausgelösten Zahlungs-ströme Transparenz zu schaffen und zum anderen die zahlreichen komplizierten rechtlichen Regelungen zu vereinfachen.

So schlug die EU-Kommission zum Ende des Berichtsjahres vor, einundzwanzig unterschiedliche Marktordnungen künftig zu einer einzigen Marktordnung zusammenzufassen, in welcher alle Mechanismen übergreifend geregelt sind.

Auf diesem Wege soll die gemeinsame EU-Agrarpolitik langfristig auf folgenden vier Säulen ruhen:

- Umsetzung von wenigen EU-Marktordnungen
- Neuausrichtung und Kontrolle der Direktzahlungen an die Landwirtschaft
- Finanzierung der gemeinsamen Agrarpolitik
- Förderung des ländlichen Raumes

Diese Neuorientierung, weg von der Ordnung reiner Marktmechanismen, hin zu neuen Aufgabengebieten, wurde auch in der Schwerpunktsetzung der deutschen Ratspräsidentschaft zum Jahresbeginn 2007 deutlich, wonach:

- der Abbau von Bürokratie
 - die Vorbereitung der EU-Landwirtschaft auf globale Herausforderungen
 - die Förderung nachwachsender Rohstoffe
 - die Weiterentwicklung nachhaltiger Landwirtschaft
 - eine aktive Verbraucherpolitik zugunsten größerer Transparenz und hoher Lebensmittelsicherheit
 - die Förderung der Zukunft ländlicher Regionen
- zentrale Zukunftsaufgabe gemeinsamer EU-Agrarpolitik einer immer größer werdenden EU sein sollen.

Unter diesen Vorzeichen traten zu Beginn des Jahres 2007 Bulgarien und Rumänien der EU bei. Damit steigt die Bevölkerung im EU-Binnenmarkt um 30 Millionen Menschen (+6,6 %), die landwirtschaftliche Nutzfläche sogar um 16 Millionen Hektar (+10,0 %).

Aufwärtsentwicklung auch im Agrarbereich

Die europäische wie auch die deutsche Landwirtschaft nutzte im Berichtsjahr die weltweite Dynamik der internationalen Agrarmärkte.

Die steigende Nachfrage nach Lebensmitteln und die zunehmende Verwendung landwirtschaftlicher Rohstoffe zur Gewinnung von Energie hatten feste inter-nationale Märkte und damit deutlich steigende Produktpreise zur Folge. Der Markt für Energiepflanzen verstärkte auch im Berichtsjahr die Verknappung auf den Welt-agrarmärkten.

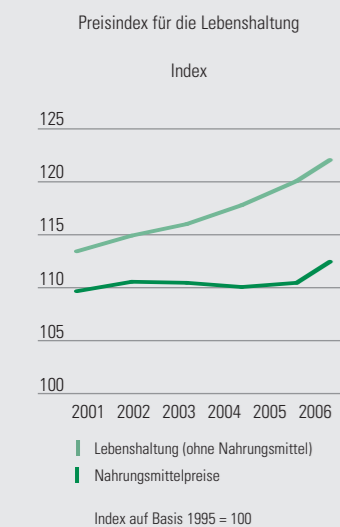
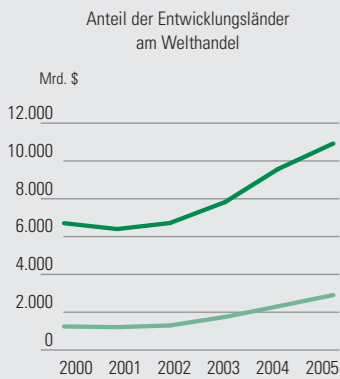
Einhergehend mit der Aufhellung des wirtschaftlichen Klimas in der deutschen Agrarwirtschaft stieg auch der Optimismus der Branche.

Die landwirtschaftlichen Einkommen verbesserten sich im Berichtsjahr vor allem ab der zweiten Jahreshälfte, nachdem sie zuvor noch leicht rückläufig waren.

Dies galt insbesondere für Betriebe in Ostdeutschland, während die Einkommens-lage in Westdeutschland im ersten Halbjahr unverändert blieb.

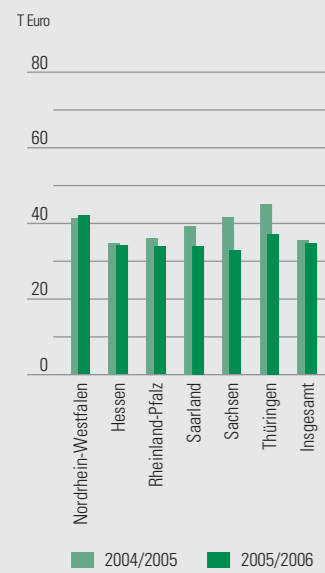
Gründe für den anfänglichen Rückgang waren Erlöseinbußen bei Getreide, Ölsaaten und Zuckerrüben, geringere Direktzahlungen sowie die Begrenzung der Agrardieselerstattung auf 10.000 Liter je Betrieb.

Im ersten Halbjahr mussten vor allem Ackerbau- und Veredlungsbetriebe Gewinn-rückgänge hinnehmen, während Obst- und Gartenbauern Zuwächse erzielten.



Lagebericht

Gewinnentwicklung der
Haupterwerbsbetriebe
im Einzugsgebiet der RWZ



Die positive Entwicklung ab der zweiten Jahreshälfte war auf deutlich höhere Erlöse bei Getreide, Ölsaaten, Kartoffeln und Gemüse zurückzuführen. Bei Rindern und Milchvieh stabilisierten sich die Einnahmen im zweiten Halbjahr, bei Schweinen gingen sie leicht zurück.

Gutes Jahr für Veredlungsbetriebe

Im Veredlungsbereich normalisierten sich bis Jahresende die guten Marktvorgaben. Teurere Futtermittel, höhere Ausgaben für Ferkelzukauf wie auch gestiegene Energiekosten schwächten die Erlössituation wieder.

Optimismus im Weinbau

Das witterungsbedingt extreme Weinjahr 2006 mit regional sehr unterschiedlichen, dennoch in der Regel überdurchschnittlichen Qualitäten brachte den Winzern im RWZ-Einzugsgebiet zufriedenstellende Erlöse.

Insgesamt entwickelten sich die Märkte für nahezu alle Agrarprodukte ab der zweiten Jahreshälfte günstig. Mit Ausnahme von Zuckerrüben stiegen preisbedingt die Erlöse aller pflanzlichen Erzeugnisse. Die Ausgleichszahlungen bei Milch wirkten zumindest stabilisierend.

Produktionskosten weiter gestiegen

Allerdings stiegen auch die Ausgaben für Betriebsmittel, insbesondere für Futtermittel und Energie, weiter. Vor allem bei Düngemitteln, und hier insbesondere bei stickstoffhaltigen Düngern, waren die Energieverteuerung und die weltweit große Nachfrage bei begrenzten Produktionskapazitäten preisbestimmend.

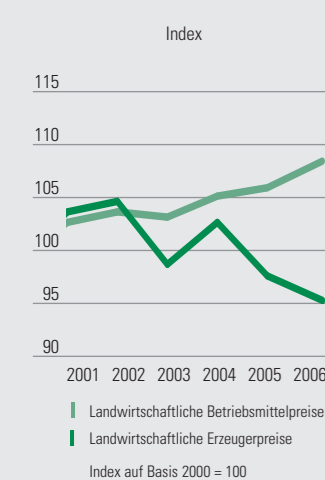
Höhere Investitionen in der Landwirtschaft

Einhergehend mit der optimistischeren Einschätzung der weiteren wirtschaftlichen Perspektive stiegen auch die Bruttoinvestitionen um 1,4 % auf knapp 26.000 € je landwirtschaftlichem Unternehmen. Dabei entfielen rund 40 % der Investitionen auf Maschinen und technische Anlagen, 17 % auf Boden und 7 % auf Gebäude.

Voranschreitender Strukturwandel

Auch in 2006 lief der Strukturwandel in der Landwirtschaft in dem seit Mitte der 90er Jahre zu beobachtenden Tempo weiter. Die Zahl der landwirtschaftlichen Betriebe verringerte sich um 3,5 % auf noch 353.000 Betriebe. Die durchschnittliche Flächenausstattung erreichte 48 Hektar, die Wachstumsschwelle 75 Hektar.

Preisentwicklung im Vergleich



Anbauverschiebung zugunsten nachwachsender Rohstoffe

Bemerkenswerte Entwicklungen gab es auch im Hinblick auf die Flächennutzung zugunsten des Anbaus von Weizen, Ölsaaten und Silomais zur Erzeugung nachwachsender Rohstoffe sowie von Bioenergie.

Infolgedessen entwickelte sich Deutschland im Berichtsjahr zum weltweit größten Produzenten von Biodiesel. Inklusive Rapsölkraftstoff erreichte der Absatz über 2 Mio. Tonnen und damit 10 % des inländischen Dieserverbrauchs.

Strukturwandel im Genossenschaftsbereich

Auch auf der Primärstufe setzte sich der Strukturwandel weiter fort. Per 31. 12. 2006 waren 185 Genossenschaften Mitglied der RWZ. Dies waren 12 weniger als im Jahr zuvor. Von den Mitgliedsgenossenschaften betrieben noch 77 (-8) bzw. 42 % ein Warengeschäft oder waren an einem solchen beteiligt.

Die Raiffeisen Waren-Genossenschaften konnten in diesem positiven Marktumfeld ihre Umsätze und Marktanteile ausweiten. So erzielten die in 2006 noch im Warengeschäft tätigen Mitgliedsgenossenschaften einen Umsatz von insgesamt 423 Mio. € (+2,6 %). Im Durchschnitt erlöste jede Mitgliedsgenossenschaft einen Umsatz von 5,5 Mio. €.

Entwicklung der Geschäftssegmente und Darstellung der finanziellen Leistungsfaktoren

Struktur des RWZ-Konzerns weiter gestrafft

Im Zuge der Straffung der Konzernstruktur zählten zum Ende des Berichtsjahres zum RWZ-Konzern 44 verbundene Unternehmen, zwei weniger als im Jahr zuvor. Die Veränderungen im Konsolidierungskreis hatten keinen wesentlichen Einfluss auf die Konzernstruktur und das Konzernergebnis.

Hiervon waren 37 Unternehmen vollständig in den RWZ-Konzern einbezogen. Für die übrigen 7 Unternehmen wurde aufgrund ihrer geringen Bedeutung für die Vermögens-, Finanz- und Ertragslage auf eine Konsolidierung verzichtet. Auf weitere 7 Unternehmungen übte die RWZ maßgeblichen Einfluss aus. Diese Unternehmen wurden als assoziierte Unternehmen in den Konzernabschluss einbezogen. Zwei weitere Unternehmen wurden zum 1. 1. 2006 erstmals als assoziierte Unternehmen einbezogen.

Mit 28 Tochterunternehmungen war der größte Teil des Konsolidierungskreises im Agrargeschäft tätig. Im Diversifikationsgeschäft mit Baustoffen, Energie sowie im Raiffeisen-Markt waren 7 der voll konsolidierten Tochterunternehmungen aktiv.

Entwicklung der Mitgliedsgenossenschaften



Lagebericht

Umsatz um 7,4 % auf 1,604 Mrd. € gestiegen

Der RWZ-Konzern konnte per 31. 12. 2006 seinen Umsatz um 110 Mio. € bzw. um 7,4 % auf 1,6 Mrd. € steigern. Umsatzzuwächse waren insbesondere in den Bereichen Kartoffeln, Agrartechnik, Düngemittel, Getreide und Baustoffe zu verzeichnen.

Bereinigt um die Innenumsätze entfielen 1,19 Mrd. €, bzw. 74 % Umsatzes auf die Aktivitäten der RWZ eG und 418 Mio. € bzw. 26 % auf die RWZ-Tochtergesellschaften.

Trotz Integration zweier Tochterunternehmen in die RWZ eG stieg der Umsatzanteil der Tochterunternehmen am Gesamtumsatz des RWZ-Konzerns aufgrund der deutlichen Erlöszuwächse der im Kartoffelgeschäft tätigen Gesellschaften um 2,6 % auf 26,0 % an.

Die fünf umsatzstärksten Tochtergesellschaften erlösten mit 323 Mio. € 20,1 % des Konzernumsatzes.

Während das Bezugsgeschäft mit der Landwirtschaft und die nicht-landwirtschaftlichen Geschäftsfelder vom Konjunkturaufschwung profitierten, reduzierte die RWZ ihren Umsatz speziell bei Futtermittelkomponenten und Energie gezielt um margenschwache und zudem risikoreiche Großhandelsgeschäfte.

Weiterhin ausgewogene Umsatzstruktur

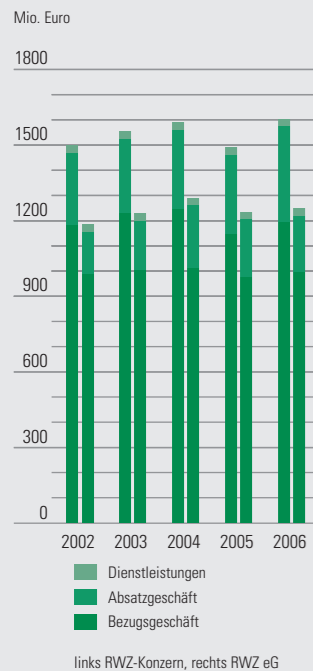
Insgesamt änderte sich die Umsatzstruktur im RWZ-Konzern nur geringfügig. So erlöste der RWZ-Konzern im landwirtschaftlichen Absatzgeschäft mit 382 Mio. € etwa 23,8 % des Gesamtumsatzes. Auch im landwirtschaftlichen Bezugsgeschäft blieb die Umsatzausweitung mit Agrartechnik, Düngemitteln und Baustoffen begrenzt.

Der Anteil des Bezugsgeschäftes am Gesamtumsatz des RWZ-Konzerns erreichte mit 1,194 Mrd. € wiederum fast 74 % des Gesamtumsatzes.

In der Menge setzte der RWZ-Konzern im Berichtsjahr mit 4.871 Mio. t rund 128.386 t bzw. 2,6 % weniger um als im Jahr zuvor. Wesentlicher Grund hierfür war die gezielte Umsatzreduktion im Geschäftsfeld Energie und die bewusste Rückführung des Futtermittelkomponentenhandels. Das klassisch-landwirtschaftliche Geschäft konnte mit rund 1 Mrd. € bzw. 64,1 % seinen Anteil am Gesamtumsatz um 1,7 % weiter erhöhen.

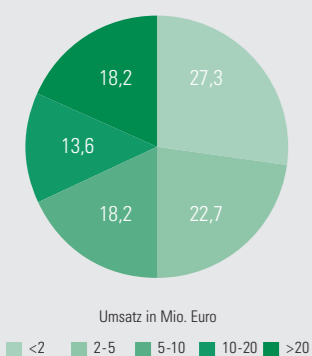
Im Diversifikationsgeschäft konnte der Umsatz in den Geschäftsfeldern Energie, Baustoffe sowie Märkte trotz der gezielten Umsatzreduktion durch den Verzicht auf margenschwaches Großhandelsgeschäft im Bereich Energie um insgesamt 13,4 Mio. € gesteigert werden.

Umsatzentwicklung der RWZ



links RWZ-Konzern, rechts RWZ eG

Verteilung der operativ tätigen RWZ-Tochterunternehmen nach Umsatzhöhe 2006 (in Prozent)



Der Diversifikationsgrad als Verhältnis zwischen klassisch-landwirtschaftlichem Geschäft und nicht-landwirtschaftlichen Aktivitäten verschob sich im Berichtsjahr von 62,3 % um 1,7 % auf 64,1 % zugunsten des klassisch-landwirtschaftlichen Geschäftes.

Entwicklung des landwirtschaftlichen Geschäftes

Die weltweit festen Märkte für wesentliche Agrarprodukte begünstigten das Geschäft der RWZ mit der Agrarwirtschaft.

Die weltweite Nachfrage nach Nahrungsmitteln und organischen Rohstoffen vor allem zur Energieerzeugung stieg im Berichtsjahr schneller als das Angebot. Von dieser Entwicklung konnte auch die deutsche Agrarbranche profitieren.

Gleichzeitig war jedoch auch ein Anstieg beim Betriebsmitteleinsatz festzustellen.

So war das Geschäft der RWZ mit **Düngemitteln** im Berichtsjahr neben vorgezogenen Düngemittelleinkäufen aufgrund der bevorstehenden Mehrwertsteuererhöhung getragen von einem absoluten Mehrverbrauch an Grund- und Stickstoffdüngern. Insgesamt steigerte die RWZ ihr Düngemittelgeschäft um 24.200 t bzw. um 3,7 % auf 685.000 t. Aufgrund der deutlich gestiegenen Preise für Grundnährstoffe und Stickstoffdünger erhöhte sich der wertmäßige Düngemittelumsatz sogar um 8,8 % auf 106 Mio. €. 26,7 % des Düngemittelgeschäftes tätigten Tochtergesellschaften, 73,3 % entfiel auf die RWZ eG.

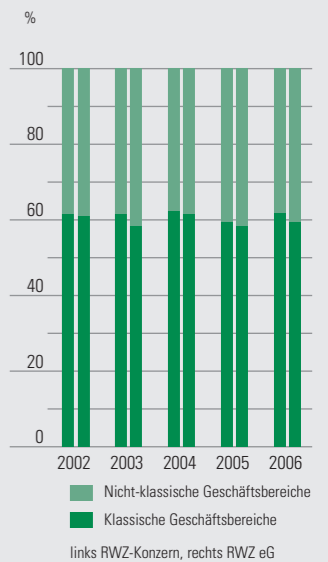
Das Geschäft der RWZ mit **Pflanzenschutzmitteln** entwickelte sich trotz niedrigerer Anwendungsintensitäten, insbesondere im Insektizid- und Fungizidbereich, wie auch infolge eines erheblichen Preisdrucks mit 94,1 Mio. € in der RWZ eG in etwa auf Vorjahresniveau. Der RWZ-Konzern setzte mit 104,7 Mio. € 5,5 % mehr mit Pflanzenschutzmitteln um.

Mit einer Umsatzausweitung um 4,3 % auf 35 Mio. € konnte der RWZ-Konzern sein **Saatgutgeschäft** auch angesichts geeigneter Strategien für den Nahrungsmittel- und den Energiepflanzenanbau ausdehnen.

Die positive Stimmung im Agrarbereich und die damit einhergehend hohe Investitionsbereitschaft in vielen landwirtschaftlichen- und weinbautreibenden Betrieben ließ den Umsatz der RWZ mit **Agrartechnik** um 14 % auf 127 Mio. € steigen. Der Neumaschinenabsatz legte insbesondere im vierten Quartal nochmals deutlich zweistellig zu. Ein Teil dieses Umsatzzuwachses entfiel allerdings auf Vorzieheffekte im Zuge der per 1. 1. 2007 vorgenommenen Erhöhung der gesetzlichen Mehrwertsteuer.

Das Geschäft mit Gartentechnik und Kraftfahrzeugen konnte jeweils um rund 10 % zulegen.

Anteil der Diversifikation am Gesamtumsatz



links RWZ-Konzern, rechts RWZ eG

Lagebericht

Im **Futtermittelgeschäft** machte sich die bereits im Jahr zuvor gezielte Rückführung des spannenarmen, jedoch risikoreichen Einzelkomponentenhandels bemerkbar. Dagegen konnte die Mischfutareigenproduktion auf rund 283.000 t gehalten werden. Insgesamt erlöste der RWZ-Konzern mit Futtermitteln einen Umsatz von 147 Mio. €. Dies waren 8,3 % weniger als im Jahr zuvor.

Einschließlich der im Vorjahr ausgegliederten Kraftfutteraktivitäten in der Region Thüringen/Sachsen entfielen 8 % des Wertumsatzes im Futtermittelgeschäft auf RWZ-Tochtergesellschaften.

Mit einem Umsatz von 60 Mio. € konnte der RWZ-Konzern sein Geschäft mit **Weinbau- und Kellereibedarf** leicht ausdehnen. Nach schleppender Umsatzentwicklung bis zur Jahresmitte belebte sich im letzten Quartal des Berichtsjahres die Geschäftstätigkeit. Hiervon profitierten alle Teilsegmente.

Das **Getreidegeschäft** der RWZ stand im Berichtsjahr ganz im Zeichen knappen Angebots, höherer weltweiter Nachfrage und infolgedessen stark steigender Preise.

Trotz rückläufiger Ernteergebnisse auch im RWZ-Einzugsgebiet konnte die RWZ ihre Eigenerfassung steigern und damit die festen Märkte im Getreide- und Ölsaatenbereich nutzen.

Insgesamt ging das Getreidegeschäft der RWZ einschließlich Handel jedoch um 6,6 % auf 1,4 Mio. t zurück, wengleich der wertmäßige Umsatz produktpreisbedingt um 5,8 % auf 212,6 Mio. € stieg.

Im **Kartoffelgeschäft** baute die RWZ ihre bedeutende Marktposition trotz Ausnahmebedingungen mit außergewöhnlicher Hitze, Trockenheit und anschließenden starken Niederschlägen, deutlich unter den Erwartungen liegenden Erträgen und extremen Preissprüngen im Jahresverlauf aus.

Der Mengenabsatz mit Pflanz-, Speise-, Verarbeitungs- und Industriekartoffeln stieg trotz deutlich rückläufiger Hektarerträge um 6,3 % auf 1,1 Mio. t. Der Wertumsatz erhöhte sich aufgrund des erheblichen Preisanstieges sogar um 44 % auf 178 Mio. €.

Entwicklung im Diversifikationsbereich

Das Diversifikationsgeschäft mit Energie, Baustoffen und Raiffeisen-Markt entwickelte sich konjunkturbedingt aufwärts.

Das Geschäft mit **Baustoffen** konnte die RWZ konzernweit um nahezu 18,4 % auf 61 Mio. € steigern.

Auch im Geschäftssegment **Raiffeisen-Märkte** dehnte die RWZ ihren Umsatz infolge der Umsetzung neuer Marktkonzepte und deutlich gesteigener Konsumbereitschaft der privaten Haushalte um 4,1 % auf 78,4 Mio. € aus.

Wie im Jahr zuvor legte der „Profi-Gartenbau“ mit 2,8 Mio. € auf 18 Mio. € erneut zweistellig zu. Zur schnelleren Erschließung dieses interessanten Geschäftsfeldes übernahm die RWZ zum Beginn des Jahres 2007 einen im Profi-Gartenbau etablierten und erfolgreichen Handelsbetrieb.

Im Geschäft mit **Energie** setzte der RWZ-Konzern im Berichtsjahr aufgrund gezielter Reduktion risikobehafteter, spannenarmer Großhandelsgeschäfte mit 612.300 t zwar 12,3 % weniger an Menge um als im Jahr zuvor, konnte jedoch auf diese Weise den Ertrag deutlich erhöhen. Auch die höheren Umsätze in den Segmenten Öle und Fette sowie mit Sonderprodukten rund um Biodiesel und Holzpellets hatten Anteil an dieser Ergebnissteigerung.

Erläuterung der im Konzernabschluss/Jahresabschluss ausgewiesenen Beträge/Angaben

Ertrags-, Finanz- und Vermögenslage

Der Konzernabschluss der RWZ ist maßgeblich geprägt durch den Einzelabschluss der RWZ eG. Bereinigt um die Innenumsätze beträgt der Umsatzanteil der RWZ eG 74,0 % am Konzernumsatz nach 76,6 % im Jahr zuvor.

Der Materialaufwand, Aufwendungen für Roh-, Hilfs- und Betriebsstoffe und für bezogene Waren betrug im RWZ-Konzern 89,0 %, bezogen auf die Umsatzerlöse. Er erhöhte sich damit gegenüber dem Vorjahr geringfügig um 0,7 %.

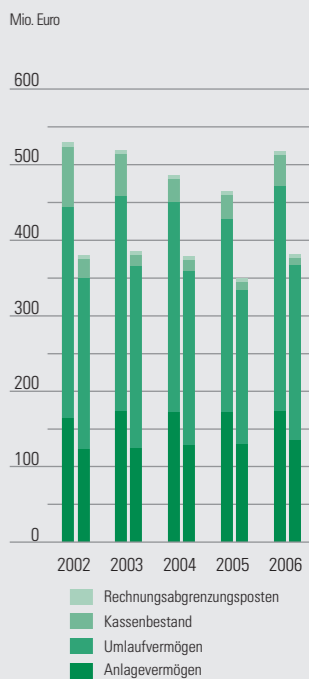
Die sonstigen betrieblichen Erträge lagen mit 8,3 Mio. € um 1,4 Mio. € höher als im Vorjahr. Im Einzelabschluss betrug die sonstigen betrieblichen Erträge 6,7 Mio. € gegenüber 6,6 Mio. € im Jahr zuvor.

Der Rohertrag des RWZ-Konzerns erhöhte sich gegenüber Vorjahr um 2,7 Mio. € auf 176,6 Mio. €. Die RWZ eG erzielte im Geschäftsjahr einen Rohertrag von 128,4 Mio. €. Gegenüber Vorjahr bedeutet dies eine Verbesserung um 5,7 Mio. €.

Der Personalaufwand des RWZ-Konzerns verringerte sich um 1,8 Mio. € auf 99,6 Mio. €. Bedingt durch die Integration neuer Betriebsstellen sowie tarifliche Veränderungen, stieg der Personalaufwand in der RWZ eG geringfügig um 0,4 Mio. € auf 75,2 Mio. €.

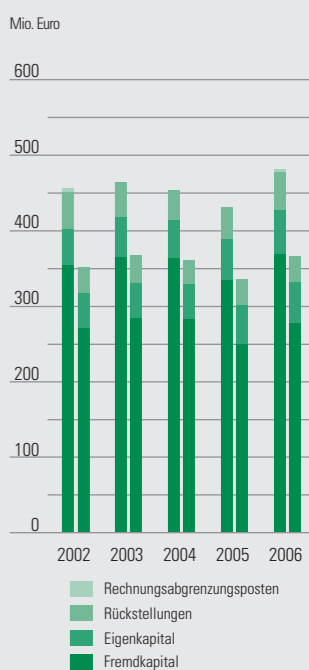
Die Abschreibungen lagen mit 14,8 Mio. € im RWZ-Konzern sowie mit 9,9 Mio. € in der RWZ eG auf Vorjahresniveau.

Bilanzstruktur der RWZ Rhein-Main Aktiva



links RWZ-Konzern, rechts RWZ eG

Bilanzstruktur der RWZ Rhein-Main Passiva



links RWZ-Konzern, rechts RWZ eG



Lagebericht

	RWZ-Konzern		RWZ eG	
	2006	2005	2006	2005
Umsatz Mio. €	1.603,9	1.493,8	1.245,0	1.223,7
Betriebsergebnis Mio. €	13,9	11,8	9,8	6,6
Investitionen in Sachanlagen Mio. €	19,6	18,1	10,2	14,7
Investitionen in Finanzanlagen Mio. €	1,7	4,1	6,9	4,2
Investitionen gesamt Mio. €	21,3	22,2	17,1	18,9
Mitarbeiter	2.427	2.540	1.809	1.823

Die sonstigen betrieblichen Aufwendungen erhöhten sich um 3,0 Mio. € auf 54,4 Mio. € im RWZ-Konzern und um 2,3 Mio. € auf 39,6 Mio. € in der RWZ eG. Dieser Anstieg war im Wesentlichen Folge höherer Energie- und Fuhrparkkosten.

Das Finanzergebnis des RWZ-Konzerns verschlechterte sich von -7,1 Mio. € auf -10,7 Mio. €. Der Anstieg des negativen Zinssaldos um 1,5 Mio. € ist maßgeblich auf die durchschnittliche Erhöhung des Refinanzierungssatzes in Höhe von 1,25 % zurückzuführen.

Das Zins- und Beteiligungsergebnis der RWZ eG verschlechterte sich von -3,4 Mio. € auf -6,6 Mio. €, der negative Zinssaldo ebenfalls um 1,2 Mio. €.

Durch die erfolgswirksame Aktivierung eines Anspruches auf Auszahlung des Körperschaftssteuerguthabens nach § 37 Abs. 5 KStG in Höhe von 1,3 Mio. € ergab sich in der RWZ eG ein Steueraufwand von lediglich 0,1 Mio. € gegenüber 1,0 Mio. € im Jahr zuvor.

Für den RWZ-Konzern verbleibt nach Verrechnung der Steuern ein Jahresüberschuss von 5,6 Mio. € (-0,1 Mio. €).

Nach Verrechnung der Steuern resultiert für die RWZ eG ein Jahresüberschuss von 4,8 Mio. € gegenüber 7,0 Mio. € im Vorjahr.

Entwicklung wesentlicher Kennzahlen

Im Berichtsjahr gelang es, wichtige Erfolgskennzahlen in absoluter Höhe bzw. in Relation erneut deutlich zu verbessern und damit die RWZ weiter zu stabilisieren.

	RWZ-Konzern		RWZ eG	
	2006	2005	2006	2005
Anlagendeckung	33,4 %	31,6 %	40,6 %	39,4 %
Eigenkapitalquote	12,3 %	12,6 %	14,9 %	15,3 %
Eigenkapitalrentabilität	12,4 %	6,8 %	8,9 %	5,5 %
Personalaufwand/Rohergebnis	51,9 %	53,8 %	54,0 %	56,0 %
EBIT Mio. €	15,2	13,9	11,3	9,3
EBITDA Mio. €	29,9	29,1	20,9	20,4

Finanz- und Liquiditätslage

Zum Jahresende 2006 schlossen die RWZ eG und vier Tochtergesellschaften eine Darlehensfazilität in Höhe von 200.000.000 € mit einer Laufzeit von 3 Jahren und einem Jahr Verlängerungsoption bis zum Jahr 2011 ab.

Dieser Vertrag ist derart gestaltet, dass der RWZ eG insbesondere auch zu Saisonzeiten jederzeit Liquidität in ausreichendem Umfang zur Verfügung steht.

Zur Absicherung des Zinsrisikos hat die RWZ eG im Berichtsjahr 80 Mio. € Zinscaps mit einer Laufzeit von 4 Jahren abgeschlossen.

Vermögenslage

Die Bilanzsumme stieg sowohl im RWZ-Konzern um 41,6 Mio. € auf 471,5 Mio. € wie auch in der RWZ eG um 32,4 Mio. € auf 366,5 Mio. €.

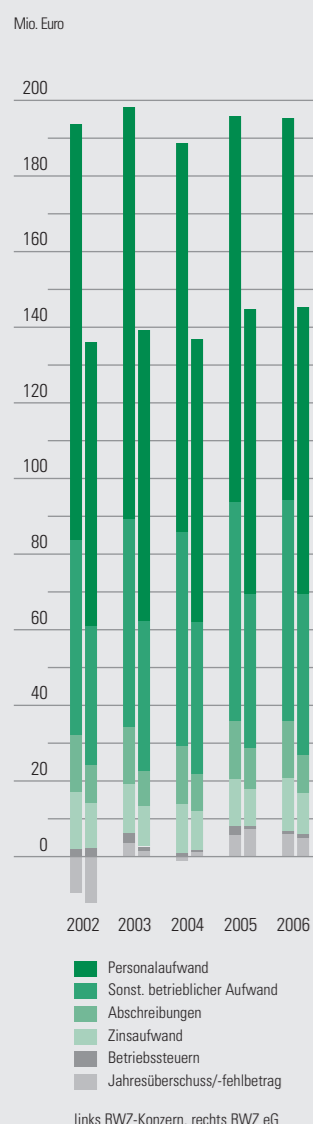
Wesentliche Ursache für den Anstieg war ein höherer Forderungsbestand infolge größerer Umsätze im Dezember des Berichtsjahres aufgrund der bevorstehenden Erhöhung der Mehrwertsteuer sowie teilweise erheblicher Preissteigerungen. Darüber hinaus wurden bewusst höhere Getreidebestände aufgebaut.

Das Anlagevermögen im RWZ-Konzern belief sich auf 36,7 % der Bilanzsumme. Die Investitionstätigkeit ins Sachanlagevermögen betrug 19,4 Mio. €.

Auch in der RWZ eG belief sich das Anlagevermögen auf 36,7 % der Bilanzsumme. In der RWZ eG wurden 9,9 Mio. € in Sachanlagevermögen investiert.

Die Erhöhung des Umlaufvermögens im RWZ-Konzern wie auch in der RWZ eG wurde durch ausreichende kurzfristige Kreditlinien finanziert.

Aufwandsstruktur der RWZ Rhein-Main



links RWZ-Konzern, rechts RWZ eG

Lagebericht

Im RWZ-Konzern erhöhte sich das bilanzielle Eigenkapital um 4,0 Mio. € auf 58,0 Mio. €. Bedingt durch die höhere Bilanzsumme ging allerdings die Eigenkapitalquote von 12,6 % auf 12,3 % zurück. Das Eigenkapital in der RWZ eG erhöhte sich um 3,5 Mio. €. Auch hier verringerte sich die Eigenkapitalquote aufgrund der höheren Bilanzsumme von 15,3 % auf 14,9 %.

Durch den Abschluss des Konsortialkredites ist die Finanzierung des Unternehmens mittelfristig weiter abgesichert.

Wesentliche Vorgänge im Geschäftsjahr

Vor dem Hintergrund sich ändernder Agrarmärkte und des gleichzeitig zunehmenden Strukturwandels in der Landwirtschaft zugunsten großer Betriebseinheiten erfolgten auch innerhalb der RWZ zahlreiche Strukturanpassungen.

So wurden zu Jahresbeginn die beiden letzten Standorte, welche noch nicht in die Vertriebsgruppenstruktur einbezogen waren, in die Vertriebsgruppe Mittelrhein aufgenommen.

Ebenso konnten im Sinne einer Verschlinkung der Konzernstruktur und einer effektiveren Steuerung der Geschäftsprozesse mit der Integration einiger im Warengeschäft tätiger Tochterunternehmungen in die Vertriebsgruppenstruktur der RWZ eG im Jahresverlauf eine weitere wesentliche Optimierung vorgenommen werden.

Die Verbesserung der Standortstrukturen wurde mit der Fertigstellung des Agrarzentriums Andernach inklusive kapazitätsstarker Absackanlage, des Neubaus eines Agrarzentriums am Standort Kirweiler, der Fertigstellung und Inbetriebnahme des neuen Agrartechnikbetriebes Rommerskirchen wie auch dem Baubeginn für die Agrartechnikbetriebe in Zülpich (Rheinland) sowie Grünstadt (Rhein Hessen-Pfalz) konsequent fortgesetzt.

Zur Nutzung neuer Marktchancen gelang es, einen Investor zu gewinnen, welcher im Berichtsjahr am Standort Ebeleben mit der Errichtung einer Biodieselproduktionsanlage mit einer Produktionskapazität von jährlich rund 80.000 t Biodiesel begann. Die RWZ sichert auf diese Weise das Absatzgeschäft für rund 160.000 t Rapssaat in der Region.

Ebenfalls zur Marktsicherung und -entwicklung ging die im Kartoffelgeschäft tätige RWZ-Tochterunternehmung Wilhelm Weuthen GmbH & Co KG (Waldniel) mit einem im Kartoffel-Abpackbereich branchenführenden Unternehmen eine enge Kooperation im Sinne einer langfristig vereinbarten Arbeitsteilung zwischen Beschaffung, Aufbereitung, Abpackung und Vermarktung ein.

Der Erwerb eines bereits von einer Mitgliedsgenossenschaft gepachteten Raiffeisen-Marktes wie auch der Kauf eines Landhandelsstandortes in der Eifel trugen dazu bei, in der Vertriebsgruppe Nordeifel interessante Marktchancen zu sichern bzw. zu erschließen.

Durch die Zusammenlegung der umfangreichen Logistikaktivitäten der RWZ eG auf zwei Logistikzentren in Neuss und Hanau konnte eine erhebliche Verbesserung der Effizienz- und Kostenstruktur dieser für die RWZ und ihre Mitgliedsgenossenschaften unverzichtbaren Dienstleistung eingeleitet werden.

Die Umstellung der Warenwirtschafts- und Finanzbuchhaltungssysteme des RWZ-Konzerns durch Implementierung von SAP Retail wurde im Berichtsjahr fortgesetzt.

Entwicklung im laufenden Geschäftsjahr

Ein sehr milder Winter und günstige Witterungsbedingungen während der ersten Monate des laufenden Geschäftsjahres führten im klassisch-landwirtschaftlichen Geschäft zu zügigen Bestell- und umfangreichen Pflegemaßnahmen der weit entwickelten Bestände, wengleich ab April fehlende Niederschläge die bis dahin geltenden Ernterwartungen für nahezu alle Kulturen vielfach wieder relativiert haben.

Die Investitionsfreudigkeit der Landwirtschaft zur Anschaffung vor allem von Maschinen, Geräten und Gebäuden hat sich in den ersten Monaten des laufenden Geschäftsjahres fortgesetzt. Auch Dauergrünlandbetriebe beteiligen sich an diesem Investitionsaufschwung bei agrartechnischen Maschinen und Geräten.

Im nicht-klassischen Geschäftsbereich sind deutliche Umsatzzuwächse mit Baustoffen zu verzeichnen. Das Raiffeisen-Markt-Geschäft hat erheblich von der milden Frühjahrswitterung profitiert und wesentliche Saisonsortimente, insbesondere auch lebendes Grün, unter guten Zuwachsraten absetzen können.

Durch die milde Witterung ist das Geschäft mit Energie beeinträchtigt, da sich die Nachfrage angesichts der hohen Befüllungsgrade der privaten Haushalte insbesondere nach Heizöl bislang nur mäßig entwickelt.

Insgesamt liegt die Entwicklung von Umsatz und Ertrag per 30. 5. auf Vorjahresniveau. Per Jahresende 2007 wird ein Ergebnis leicht über Vorjahr angestrebt. Darüber hinaus ist kein Ereignis im laufenden Geschäftsjahr eingetreten, durch welches eine andere Darstellung der Geschäftslage notwendig wäre.



Lagebericht



Risikobericht

Risikomanagement

Im Zuge der Aktualisierung der Einschätzung der Risikolage des RWZ-Konzerns während des Berichtsjahres wurden das bisherige Risikoinventar als auch die Ergebnisse der Risikozusammenstellung aktualisiert. Dabei konnten die bestehenden Risiken größtenteils bestätigt werden.

Ergänzend hierzu wurden Risiken im Bereich Logistik identifiziert, welche jedoch weitestgehend mit bestehenden Risiken verschmolzen wurden.

Ausführlich analysiert wurden die Risiken aus Warentermingeschäften.

Auch im Berichtsjahr war die Risikosituation geprägt von den strukturellen Veränderungen in der Landwirtschaft und den daran gebundenen Wirtschaftsbereichen.

Diese Betrachtung war wichtig, da die RWZ im Rahmen dieses Strukturwandels eine wesentlich aktivere strategische Rolle einnehmen wird.

Ferner gab es Risiken aufgrund der sich öffnenden Weltmärkte, neuer Geschäftsfelder rund um den Bereich nachwachsende Rohstoffe und aufgrund der umfassenden Reform der EU-Agrarpolitik. Diesen Veränderungen wird die RWZ mit einer angepassten Strategie begegnen.

Die Finanzsituation der RWZ war auch im Berichtsjahr trotz maßgeblicher Steigerungen in fast allen finanziellen Aspekten geprägt von einer niedrigen Marge bei gleichzeitig hohem Kapitalumschlag. Insbesondere die Sicherung der Rohertragsmarge und eine Verbesserung der Kapitalbindung bleiben wesentliche Herausforderungen.

Die im Geschäftsjahr 2003 gesetzten mittelfristigen Finanzziele konnten bereits zu einem Großteil erreicht werden.

Die Analyse der Zeitreihen zu Umsatz und Roherträgen der vergangenen Jahre zeigte, dass die RWZ ihre operativen Risiken gut zu steuern vermag. Zum einen kann die RWZ hohe Diversifikationseffekte zwischen den einzelnen Geschäftsbereichen nutzen. Zum anderen hat die RWZ eine gute operative Steuerungsfähigkeit, um Rohertragsschwankungen zumindest teilweise in den einzelnen Aufwandspositionen zu kompensieren.

Im Hinblick auf die Gesamtbeurteilung der Risikosituation gilt, dass sich die externe Wahrnehmung mittels eines Finanzratings in den vergangenen Jahren deutlich verbessert hat. Strukturell von Nachteil sind allerdings das branchentypisch niedrige Margenniveau sowie der vergleichsweise hohe Lagerbestand zu Jahresende.

Hinsichtlich der Eigenkapitalausstattung liegt die Eigenkapitalquote der RWZ allerdings noch unter dem anzustrebenden Anteil von 20 %, welcher in vielen Ratings für ein Investmentgrad-Rating erforderlich ist.

Zentrale Erkenntnis der Risikoanalyse des externen Beratungsunternehmens RMCE war, dass für die Deckung möglicher Verluste auch im Berichtsjahr die vorliegende Eigenkapitalausstattung adäquat war.

Zukünftig wird die RWZ ihr Augenmerk auf verstärkte interne Nutzung von Ergebnissen der Risikoanalyse legen, wodurch auch die internen Prozesse der Risikoanalyse und Risikokommunikation stärker belebt werden dürften.

Aufbauend auf dem Risikomanagementhandbuch hat die RWZ aufgrund veränderter Rahmenbedingungen im Jahr 2006 Anpassungen vorgenommen und ihr Risikofrüherkennungssystem unter Berücksichtigung der bestehenden Geschäftsprozesse und der inventarisierten Risiken (Strategische Risiken, Markt-, Finanzmarkt-, Leistungs-, Organisations-, Produktrisiken etc.) weiter ergänzt.

Die Fortführung der bereits installierten Maßnahmen und Instrumente zum Risikomanagement, deren Verfeinerung und der Ausbau des Risikoreporting, die Implementierung von ad-hoc-Meldesystemen für plötzlich auftretende Risiken, regelmäßige Frühwarnberichte sowie zyklische Risikoberichte werden weiter kontinuierlich vorangetrieben.

Die getroffenen Maßnahmen zur Ermittlung eines Risikomanagementsystems sind geeignet, die Entwicklungen, die den Fortbestand der RWZ gefährden, frühzeitig zu erkennen.

Im Berichtsjahr waren sämtliche Risiken im RWZ-Konzern beherrschbar und damit nicht bestandsgefährdend.

Lagebericht

Risiken der künftigen Entwicklung

Risiken im Beteiligungsbereich

Der umfangreiche Beteiligungsbereich des RWZ-Konzerns wurde im Berichtsjahr im Zuge der Integration in die RWZ eG weiter verschlankt.

Nahezu alle Beteiligungen leisteten im Berichtsjahr einen zumindest zufriedenstellenden Gewinnbeitrag. Für die wenigen verlustbringenden Beteiligungsunternehmen wurden durchgreifende Um- und Neustrukturierungsplanungen entwickelt und umgesetzt, so dass auch hier, einhergehend mit einem konsequenten regelmäßigen Controlling, erhebliche Ergebnisverbesserungen zu erwarten sind.

Fremdwährungsrisiken

Da die RWZ ihre Handelsgeschäfte im Wesentlichen innerhalb des Euro-Raums tätigt und andere Währungen jeweils zum Zeitpunkt des damit zusammenhängenden Geschäftsvorfalles auf dem Terminmarkt absichert, bestehen Fremdwährungsrisiken in nur geringem Umfang.

Allerdings können wichtige Geschäftsfelder der RWZ in Zukunft durch eine tendenzielle Aufwertung des Euros gegenüber wesentlichen Leitwährungen der Welt auf dem Wege einer daraus folgenden tendenziellen konjunkturbremsenden Wirkung beeinträchtigt werden.

Zinsrisiken und Finanzierungsrisiken

Im Berichtsjahr stiegen die Zinsen für kurzfristige Finanzierungslinien an. Hierdurch wurde die Gewinn- und Verlustrechnung der RWZ zusätzlich belastet. Da die diesen Anstieg verursachenden Preissteigerungen, insbesondere in den Bereichen Energie sowie Rohstoffe, und der tendenzielle Anstieg der Inflationsrate auch in Zukunft fortschreiten dürften, ist mit weiter leicht steigenden Zinsen über alle Laufzeiten hinweg zu rechnen.

Gesamtwirtschaftliche und branchenspezifische Risiken

Die derzeit positive Konjunktorentwicklung ist für die RWZ vorteilhaft, da jene nicht nur von Exporten bzw. einer Investitionsgüterkonjunktur getragen wird, sondern auch vom privaten Konsum und der Bereitschaft der Bevölkerung, in den Diversifikationssparten Energie, Baustoffe sowie Märkte zu konsumieren.

Konjunkturelle Risiken bestehen derzeit im Wesentlichen auch aufgrund der hohen Rohstoff- und Energiepreise, eines zunehmend gegenüber wesentlichen Leitwährungen der Welt aufwertenden Eurokurses sowie übermäßiger Lohnsteigerungen.

Die günstige Exportentwicklung, aber auch der Kostenanstieg für Energie könnte die Situation auf dem Transportgewerbemarkt weiter verschärfen und zu einer weiteren Verknappung und Verteuerung von Frachtraum führen.

Aufgrund der gescheiterten WTO-Verhandlungen ist mittelfristig kaum mit einem neuen Welthandelsabkommen zu rechnen. Auf diese Weise könnten künftig im Zusammenhang mit Exporten und Importen auch zahlreiche Geschäftsfelder der RWZ indirekt durch die unterschiedlichsten Regelungen bilateraler Handelsabkommen nachteilig berührt sein.

Die Liberalisierung der Agrarmärkte dürfte vor dem Hintergrund knapp versorgter Rohstoffmärkte für die europäische Landwirtschaft mittelfristig weniger von Nachteil sein, als dies bislang eingeschätzt worden ist. Allerdings dürfte der landwirtschaftliche Strukturwandel auch weiterhin anhalten und damit für die RWZ die absolute Anzahl an landwirtschaftlichen Kunden zurückgehen.

Mit der Agrarreform wird die EU-Landwirtschaft konsequent auf die internationalen Agrarmärkte ausgerichtet. Hieraus wird als Herausforderung für die RWZ die ständige Erarbeitung geeigneter neuer Konzepte und Strategien mit der Landwirtschaft und den Verarbeitungsunternehmen notwendig.

Die mittlerweile ausreichend belegte Veränderung des globalen Klimas mit der Folge der Zunahme extremer Wetterereignisse auch im Einzugsgebiet der RWZ und der nicht genau einzuschätzenden Veränderungen regionaler Zirkulations- und Klimamuster zeigen, wie umfangreich und schnell bislang als unveränderlich geltende konstante Größen zu wichtigen, schwer einschätzbaren veränderlichen Kalkulationsfaktoren werden, von denen auch die RWZ direkt betroffen ist.

So könnte sich zum Beispiel die Weltversorgung mit Getreide weiter grundlegend verschärfen, da das landwirtschaftliche Rohstoffangebot aufgrund der immer schwieriger einschätzbaren Klimaveränderungen erheblichen Schwankungen unterliegen und die Nachfrage zunehmen wird.

Die globalen Rahmenbedingungen an den landwirtschaftlichen Märkten haben sich auch durch den zunehmenden Einsatz von Bioenergie gravierend verändert. Die Konkurrenz um Ackerland zur Futtermittel-, Lebensmittel- und Energieherstellung ist auf absehbare Zeit unumkehrbar. Dies dürfte die Rohstoffeinstandspreise tendenziell steigen lassen.



Lagebericht

Der Bioenergie-Boom könnte auch gewachsene Vermarktungsstrukturen im Lebensmittel- und Futtermittelhandel gefährden.

Durch Verdrängung der Tierproduktion zugunsten der Energieerzeugung könnten Importe tierischer Erzeugnisse tendenziell steigen und die vor- und nachgelagerten Stufen der tierischen Veredlung herausfordern.

Die derzeitige Anzahl von 3.500 Biogasanlagen innerhalb Deutschlands dürfte sich mittelfristig weiter deutlich erhöhen.

Auch die bereits tätigen bzw. noch in Planung befindlichen hinzuzurechnenden Kapazitäten an Bioethanol- und Rapsölanlagen werden regional erheblichen Bedarf an Rohstoff, speziell auch aus dem Einzugsgebiet der RWZ, binden und die Marktströme vor allem zugunsten von Stärkepflanzen erheblich verändern.

Die zu beobachtende Tendenz höherer Betriebsmittelpreise dürfte anhalten. Nicht nur höhere Getreidepreise dürften den Mischfuttereinsatz verteuern, sondern vor allem auch Düngemittel- und Energiepreise dürften weiterhin hoch bleiben und einen beachtlichen Teil des Erlöszuwachses aus den Produktpreissteigerungen in der landwirtschaftlichen Kundschaft wieder aufzehren.

Prognose

Das derzeit günstige inländische konjunkturelle Klima dürfte mittelfristig anhalten, da der weltweite Konjunkturaufschwung sehr robust und als dauerhaft einzuschätzen ist.

Auch die Lage auf den internationalen Agrarmärkten ist auf mittlere Sicht als für die RWZ vorteilhaft einzustufen.

Aufgrund dieses stabilen günstigen Umfeldes ist davon auszugehen, dass die RWZ in nahezu allen Geschäftsfeldern Umsatz und Ertrag steigern kann.

So dürfte sich die im Geschäft mit der Landwirtschaft, dem Wein- und Gartenbau eingetretene Aufwärtsentwicklung aufgrund der besseren Einkommensperspektiven infolge vielfach fester internationaler Produktmärkte mit neu hinzugekommenen Absatzmärkten rund um den Bereich der nachwachsenden Rohstoffe auch mittelfristig fortsetzen.

Speziell die Perspektiven im Rahmen der Erzeugung nachwachsender Rohstoffe bzw. die Gewinnung von Energie aus Biomasse bieten darüber hinaus langfristig günstige Marktchancen für die RWZ und ihre Mitgliedsgenossenschaften im Hinblick auf deren Funktion als Bindeglied zwischen landwirtschaftlichen Anbietern und industriellen Nachfragern auf der Basis abgestimmter ganzheitlicher Produktions- und Vermarktungskonzepte.

Auch die Geschäftsfelder Baustoffe und Haus und Garten werden mittelfristig von der gestiegenen Konsumbereitschaft infolge der konjunkturellen Aufwärtsentwicklung sowie günstigerer Arbeitsmarkt- und Einkommensverhältnisse profitieren.

Neue Marketingkonzepte zur weiteren Professionalisierung der Kundenansprache werden dabei als geeignete Möglichkeiten zur Nutzung dieser günstigen Rahmenbedingungen in der RWZ vorangetrieben.

Im Geschäftsfeld Energie ist die weitere Preisentwicklung der fossilen Brennstoffe zwar schwierig einzuschätzen, doch kann die RWZ aufgrund ihrer flächendeckenden Präsenz im ländlichen Raum ihre bereits starke Position durch Aufrechterhaltung ihrer Leistungsstärke und durch Erweiterung um Angebote von Energieträgern auf Basis nachwachsender Rohstoffe gemeinsam mit ihren Mitgliedsgenossenschaften ausdehnen.

Die bereits eingeleiteten Maßnahmen mit dem Ziel der Optimierung der Standortstrukturen, der Senkung der Kosten und der weiteren Verbesserung der Vertriebsorientierung werden die mittelfristigen Marktchancen dabei zusätzlich erheblich verbessern.



Personal- und Sozialbericht

Mitarbeiterstand leicht erhöht

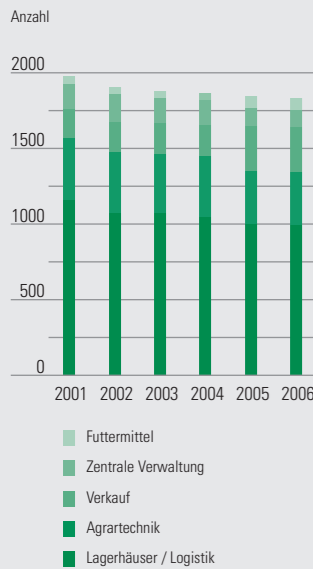
Zum 31. 12. 2006 beschäftigte der RWZ-Konzern 2.427 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter. In der RWZ eG verringerte sich die Mitarbeiterzahl um 14 auf 1.809 Personen. Durch die Übernahme der Mitarbeiter der Ferdinand Schmitz Baustoff-Kontor GmbH (Euskirchen), der Rhein-Sieg-Wied GmbH (Königswinter), der Andernacher Getreide- und Lagergesellschaft mbH (Andernach) sowie eines Renault-Autohauses in Trier kamen rund 50 Mitarbeiter in die RWZ eG hinzu.

Die Zusammensetzung der Mitarbeiterschaft spiegelt nach wie vor deutlich die strikte Vertriebsorientierung der RWZ wider. So waren über 75 % der Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter der RWZ eG in den Außenstandorten beschäftigt, etwa 15 % nahmen spezielle Vertriebsaufgaben wahr. Lediglich 10,6 der Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter waren in der zentralen Verwaltung tätig.

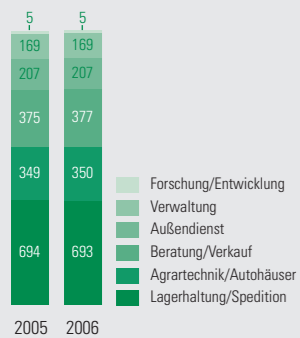
SAP-Gehaltsabrechnung erweitert

Die in 2005 eingeführte SAP-Gehaltsabrechnung wurde im Berichtsjahr durch unternehmensspezifische Komponenten erweitert. Dies führte zu einer noch höheren Transparenz bei der Kostenstellenanalyse, insbesondere bei der Erstellung der Personalbudgets.

Mitarbeiter/-innen nach Funktionsbereichen



Mitarbeiter/-innen nach speziellen Aufgabenbereichen



Qualifizierung junger Mitarbeiter

Im Zuge der erforderlichen Nachfolgeregelung in den nächsten Jahren wurde aufgrund der guten Erfahrung aus 2004 wieder ein 18-monatiges Trainee-Programm mit Studienabsolventen gestartet.

Parallel dazu verstärkt die RWZ ihre Kontakte zu Universitäten und Fachhochschulen, um Studierenden die Möglichkeit eines Praktikums oder Praxissemesters anzubieten.

Ein weiterer Baustein der Mitarbeiterqualifizierung ist die Förderung besonders engagierter Mitarbeiter in der Zentrale wie auch in den Geschäftstellen.

So konnten einige Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter bereits in Berichtsjahr eine Weiterqualifizierung zum Handelsfachwirt beginnen bzw. abschließen. Dabei kooperiert die RWZ eng mit der genossenschaftlichen Akademie in Montabaur sowie mit einigen lokalen Trägern.

Weiterhin hohe Zahl an Auszubildenden

Im Berichtsjahr waren 110 junge Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter innerhalb des Unternehmens in verschiedenen Ausbildungsberufen beschäftigt.

Ebenfalls schlossen die Auszubildenden des Jahrgangs 2004 ihre Prüfung erstmals unter der Federführung des genossenschaftlichen Berufskollegs durchweg mit gutem Erfolg ab. Mithin hat sich dieses Modell der außerbetrieblichen theoretischen Ausbildung bewährt, so dass diese Zusammenarbeit in Zukunft fortgesetzt wird.

110 Betriebsjubilare im Berichtsjahr

Im Geschäftsjahr konnten 57 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter auf über 10-jährige Betriebszugehörigkeit zurückblicken. 30 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter waren im 25. Jahr innerhalb des RWZ-Konzerns tätig, 23 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter sogar über 40 Jahre.

Allen Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern dankt der Vorstand für ihre Einsatzbereitschaft und Loyalität.

Ein besonderer Dank gilt auch den Interessenvertretern der Mitarbeiterschaft im Aufsichtsrat und im Betriebsrat für die gute und vertrauensvolle Zusammenarbeit.



Entwicklung der Geschäftssegmente

Klassisches Geschäft



Pflanzliche Produktion vor neuen Herausforderungen

Speziell der Marktfruchtbau hat im Berichtsjahr eine bemerkenswerte Veränderung erfahren. So treten zunehmend nachwachsende Rohstoffe zur Energiegewinnung in Konkurrenz zu Nahrungs- und Futtermittelpflanzen.

Diese weltweit zu beobachtende Entwicklung hat eine erhebliche Verteuerung pflanzlicher Rohstoffe zur Konsequenz. Infolgedessen verbessert sich die Produktivität auf dem Acker deutlich.

Schneller als eingeschätzt, entsteht eine von den internationalen Märkten gesteuerte Nachfrage, welche sich zunehmend vom staatlichen Dirigismus durch Intervention und Anbaubegrenzung löst.

Die RWZ und ihre Mitgliedsgenossenschaften sehen sich in diesen noch jungen Märkten rund um die nachwachsenden Rohstoffe als Mittler zwischen Erzeugung und Nachfrage.

Die Funktion der RWZ als Handelshaus wird dabei zunehmend erweitert um die Rolle als federführendes organisatorisches Bindeglied in der Wertekette der pflanzlichen Produktion.

Ein gutes Beispiel hierfür ist eine zu Beginn des Geschäftsjahres 2007 in Betrieb gegangene Ölmühle in Ebeleben, welche ein Investor betreibt und für welche die RWZ vor Ort die notwendigen Rohstoffe beschafft.

Auf dahingehende Entwicklungen ist die RWZ mit ihren Strukturen gut vorbereitet.

Insgesamt wird die Tendenz zu weiter steigender Nachfrage nach Nahrungsmitteln und Rohstoffen auf Basis pflanzlicher Rohstoffe, einhergehend mit einer Steigerung der Anbau-Intensität, auch die Nachfrage nach Betriebsmitteln deutlich erhöhen.

Es wird die Aufgabe der genossenschaftlichen Gruppe sein, verstärkt dahingehende gemeinsame Konzepte in der Produktionstechnik zu entwickeln, die dem landwirtschaftlichen Kunden, vor allem im Hinblick auf die Qualität der erzeugten Produkte wie auch auf die Rentabilität der gewählten Produktionsverfahren, maximalen Erfolg garantieren.

Wichtig ist dabei die Setzung hoher Qualitätsstandards, denn nur auf diese Weise kann eine dauerhaft erfolgreiche Vermarktung erfolgen.

Pflanzliche Produktion



Klassisches Geschäft

Saatgut



Saatgutgeschäft im Zielkorridor

Die Anbauentscheidungen der Landwirte zu Fruchtarten mit geringeren Saatgutmengen, wie etwa Winterraps, und das Preisniveau für Konsumgetreide als Bestandteil des Z-Saatgut-Preises beeinflussten im Berichtsjahr das Saatgutgeschäft der RWZ maßgeblich.

Während sich die Saatgutnagen insgesamt durch die fruchtartspezifischen Saatstärken reduzierten, erhöhte sich zum Vorjahr der wertmäßige Umsatz prozentual im mittleren einstelligen Bereich.

Das Z-Saatgut-Frühjahrgeschäft war geprägt durch beachtlich rückläufige Sommergetreideanbauflächen, insbesondere von Braugerste. Im Herbstgeschäft wirkte dagegen die Ausdehnung der Anbauflächen von Wintergerste und Winterweizen umsatzfördernd.

Günstige Herbstaussaatbedingungen und die frühe Aussaat führten jedoch zu reduzierten Saatstärken pro Hektar. Deshalb lag der ganzjährige Z-Saatgut-Absatz knapp unter Vorjahr. Wertmäßig erreichte er jedoch aufgrund der marktbedingt positiven Preiseffekte wiederum Vorjahresniveau.

Die erneute deutliche Ausdehnung der Winterraps-Anbaufläche und eine wettbewerbsorientierte Marktpräsenz brachten der RWZ entsprechende Mehrumsätze mit Rapssaatgut.

Auch bei Saatmais konnten Umsatzeffekte und leicht verbesserte Marktanteile realisiert werden. Stabilisiert wurde die Maisanbaufläche insbesondere durch den Maisanbau zur Biogasgewinnung.

Der Anbau von Öllein, Sonnenblumen, Leguminosen sowie von Futtererbsen war wie in den Vorjahren dagegen wiederum rückläufig.

Bei Feldsaaten-/Grünlandsämereien konnten im Berichtsjahr durch saisonale Effekte und leichte Marktanteilsgewinne nach einem etwas schlechteren Vorjahr wieder Umsatzsteigerungen in fast zweistelliger Größenordnung erzielt werden.

Umsatzverbesserungen auch im nicht-landwirtschaftlichen Geschäft

Sowohl bei Einstreuspänen auf Holzbasis als auch bei Rasensämereien entwickelte sich das Geschäft erfreulich. Um diesen Trend zu stabilisieren, wurden anlässlich der RWZ-Ordermesse des Geschäftsbereichs Märkte zahlreiche Produkt- und Verpackungsinnovationen aus den Raiffeisen-Produktlinien für Rasen und Heimtierfutter vorgestellt.

Hauptsaaften für Rheinprovinz bei Saatgut erfolgreich

Auch die Saatgutaktivitäten der RWZ-Tochterunternehmung „Hauptsaaften für die Rheinprovinz GmbH“ entwickelten sich positiv.

Der Z-Saatgutaufbereitungsstandort Hauptsaaften-Meckenheim steigerte die Tonnage für die Belieferung der Genossenschaften, der RWZ-Standorte sowie für die übergebietliche Saatgetreidenachfrage deutlich.

Der Hauptsaaften-Sortenvertrieb verzeichnete sowohl bei Sommerungen als auch bei Winterungen zweistellige Umsatzzuwächse über die bundesweiten VO-Firmenstrukturen. Schwerpunkt waren die frühreifen Sorten KETOS und – neu – SEQUEL bei Wintergerste sowie ORVANTIS, APACHE, NIRVANA und – neu – ROSARIO bei Winterweizen.

Auch bei den Randkulturen Winterhafer mit der Sorte FLEURON und bei Durumweizen mit der Sorte JOYAU sowie der neuen Sorte ROSADUR konnte durch die guten offiziellen Versuchsergebnisse und die zunehmende Kundenakzeptanz eine bessere Marktposition bewirkt werden.

In Zusammenarbeit mit dem RWZ-Geschäftsbereich Getreide/Ölsaaten bot die RWZ der Landwirtschaft hierzu geeignete Anbau-Verträge an.

Holzmarkt in Bewegung

Die steigende Nachfrage nach Waldholz, zum Beispiel seitens der Sägeindustrie, und die Nachfrage nach Energieholz führte im Berichtsjahr zu beachtlichen Preissteigerungen für den Rohstoff Holz.

Nachdem in den 90er Jahren der Markt noch durch stetig fallende Preise gekennzeichnet war, war im Berichtsjahr eine Trendwende im Preis für Waldholz zu verzeichnen. Dementsprechend entwickelte sich das Holzgeschäft der RWZ.

Bei leicht rückläufiger Tonnage wurden preisbedingt wertmäßige Umsatzsteigerungen erzielt.

Holz



Klassisches Geschäft

Der vermarktete Sortimentsmix aus Faser-/Papierholz, Span-/OSB-Holz, Nadel- und Laub-Stammholz sowie aus Parkettholz entsprach anteilmäßig in etwa dem Wert des Vorjahres.

Um den Kundenwünschen in Menge, Preis und Qualität nachzukommen, bedurfte es verstärkter Anstrengungen in der Holzmobilisierung, dem Einschlag, der Aufarbeitung und der Logistik. Dies war nur durch das langjährig weiterentwickelte Know-how der RWZ-Holzvermarktung und die partnerschaftliche Zusammenarbeit aller Beteiligten zu realisieren.

Für das angelaufene neue Wirtschaftsjahr hat die RWZ in Zusammenhang mit der angespannten Versorgungslage der Verarbeitungsindustrie im ersten Quartal Vorarbeiten im Waldholzeinkauf geleistet, um in den nächsten Monaten ihren Lieferverpflichtungen möglichst weitgehend gerecht zu werden.

Eine weitere Herausforderung der RWZ-Holzvermarktung wird die Kalamitätsbewältigung infolge des Orkans „Kyrill“ zu Jahresbeginn 2007 mit einem Anfall von 10 bis 15 Mio. Festmeter Wurfholz sein.

Steigende Düngemittelnachfrage aus der Landwirtschaft

Im Berichtsjahr weitete die RWZ ihren Düngemittelabsatz um 3 % gegenüber Vorjahr aus. Der wertmäßige Anstieg betrug aufgrund der Preissteigerungen für alle wesentlichen Mineraldüngersorten sogar 9 %.

Den größten Zuwachs gab es bei Düngekalken, wodurch die witterungsbedingten Umsatzverluste der Vorjahre ausgeglichen werden konnten.

Auch stieg der Düngerabsatz mit den RWZ-eigenen mobilen Düngemischanlagen deutlich. Über diese Anlagen ermöglicht die RWZ ihren landwirtschaftlichen Kunden nicht nur die Herstellung standardisierter Formulierungen für Kulturen wie Wein und Raps, sondern insbesondere auch individuell gewünschte Mischungen nach Vorgaben des auftraggebenden Landwirts oder Winzers.

Insgesamt entwickelten sich die Umsätze in der ersten Hälfte des Berichtsjahres sehr erfreulich. In der zweiten Jahreshälfte war trotz der traditionellen Einlagerungsphase für Düngemittel dagegen deutliche Kaufzurückhaltung der RWZ-Mitgliedsgenossenschaften zu verzeichnen.

Düngemittel



Ursache hierfür waren der infolge der verstärkten Getreideanlagerung knappe noch verbliebene Lagerraum, die unklare weitere Preisentwicklung für Düngemittel sowie die schwierige Durchsetzung von Preiserhöhungen aufgrund der anhaltend stabilen internationalen Marktlage.

Im vierten Quartal des Berichtsjahres schließlich stiegen die internationalen Harnstoffnotierungen deutlich. Dies löste umgehend große Nachfrage nach derartigen Produkten aus.

Angesichts der Mehrwertsteuererhöhung zum 1. 1. 2007 kaufte die Landwirtschaft dann im Dezember des Berichtsjahres einen erheblichen Teil ihres Frühjahrsbedarfs und trug damit spürbar zur gesamten Umsatzsteigerung bei.

Schwieriges Jahr für Pflanzenschutzmittelgeschäft

Der Markt für Pflanzenschutzmittel war im Berichtsjahr in allen Marktsegmenten geprägt von überwiegend ungünstigen Rahmenbedingungen. So verkürzte eine ungewöhnlich lange Vegetationsruhe die Wachstumszeit aller wichtigen Kulturen.

Insgesamt war die Intensität der Anwendungen um ca. 6 % niedriger als in den Vorjahren. Parallel hierzu entwickelte sich auch der Umsatz der RWZ mit Pflanzenschutzmitteln.

Verstärkte Vertriebskoordinationen mit anderen Geschäftsbereichen unter Führung des Bereichs „Pflanzliche Produktion“ konnten ganzheitliche Anbaukonzepte deutlich verbessert an die Landwirtschaft bringen.

Begrenzte Intensitäten durch Trockenheit

Im Getreideanbau waren die Marktchancen aufgrund einer wiederum hohen Herbstbehandlungsquote mit Pflanzenschutzmitteln in 2005 und aufgrund mäßiger Infektionsbedingungen nur sehr begrenzt. Auch wurde die Jugendentwicklung ungewöhnlich schnell durchlaufen. Die Trockenheit ab Juni des Berichtsjahres begrenzte die Chancen für eine späte Blatt- und Ährenbehandlung.

Trotz Trockenheit konnte allerdings ein angepasster Fungizideinsatz die Erlöslage bei den Getreideanbauern deutlich verbessern. Auch der Produktwechsel im Weizen, weg von Strobilurinen zugunsten modernerer Azolfungizide, setzte sich fort.

Ungewöhnlich günstige Herbstwitterung förderte die Behandlungsquote mit Herbiziden im Wintergetreide.

Pflanzenschutz



Klassisches Geschäft

Im Rapsanbau sicherten gute Erzeugerpreise eine relativ hohe Intensität an ertrags-sichernden Pflanzenschutzmaßnahmen.

Auch das wichtige Segment der Weinbauprodukte wurde durch die über lange Phasen während des Berichtsjahres hinweg andauernde Trockenheit stark berührt. Erhebliche Niederschläge im August und September kamen zur Stützung der Behandlung zu spät, brachten jedoch teilweise katastrophale Schimmelinfectionen. Qualitätsprobleme der Lesemenge waren die Folge.

Demgegenüber wurde die sogenannte Verwirrungs-Methode zur Traubenwickler-Bekämpfung wiederum mit großem Erfolg umgesetzt.

Das Geschäft mit Pflanzenschutz-Kleinpackungen verlief im Berichtsjahr ausgesprochen ungünstig, da die natürlichen Rahmenbedingungen den Krankheits- und Schädlingsbefall deutlich in Grenzen hielten und damit der Verkauf von Kleinpackungen gegenüber dem Jahr zuvor zurückging.

Spezialdünger als interessanter Geschäftszweig

Im Segment der Spurennährstoffdünger für den Ackerbau zeigten neue im Berichtsjahr aufgegriffene Aktivitäten vielversprechende Erfolge. Auch mit der Wiedereinführung von kulturartspezifischen Düngern konnte die RWZ die Kompetenz am Kunden deutlich steigern.

Das Segment „Silofolien“ litt infolge des späten Vegetationsbeginns und der wegen Trockenheit ausgefallenen Siloschnitte in den meisten Regionen. Ihre starke Marktstellung konnte die RWZ dennoch halten.

Absatzhoch mit Agrartechnik

Das Geschäft mit landtechnischen Maschinen und Geräten war im Berichtsjahr von mehreren Faktoren gekennzeichnet.

Zum einen förderte die allgemeine positive Stimmung der Landwirtschaft aufgrund hoher Erzeugerpreise für Getreide, einer guten Preis- und Ertragsentwicklung bei Sonderkulturen die allgemeine Investitionsneigung, auch wenn speziell die Milchviehhalter aufgrund weiterhin noch unbefriedigender Milchpreise notwendige Investitionen hinauszögerten.

Zum anderen sorgte die Tendenz zu größeren und leistungsstärkeren Maschinen für positive Absatzimpulse durch den bevorstehenden Typenwechsel bei der Schleppermarke Fendt im Bereich der Schlepperreihe 300.

Auch die Intensivierung des Vertriebs von Traktoren der Hersteller Claas und Massey Ferguson vor allem im Schleppersegment trug zur Umsatzsteigerung bei. Schließlich wurde die Nachfrage nach landtechnischer Ausstattung zum Jahreswechsel durch die bevorstehende Mehrwertsteuererhöhung verstärkt.

Die Hersteller von Landmaschinen und Traktoren erzielten im Berichtsjahr einen Umsatzzuwachs von fast 11 %. Der Bereich Landtechnik der RWZ schloss das Geschäftsjahr sogar mit einem über dem Bundesdurchschnitt liegenden Umsatzzuwachs von 22,5 % ab. Mithin baute die RWZ ihren Marktanteil deutlich aus.

Die Nachfrage nach klassischer Erntetechnik konnte sich erneut auf hohem Niveau behaupten. Erntemaschinen im Grünland und Feldhäcksler wurden verstärkt von Betreibern der Biogasanlagen nachgefragt. Auch Geräte zur Bodenbearbeitung sowie zur Sä- und Düngetechnik wiesen Zuwächse aus.

Der Bestand an gebrauchter Technik blieb trotz der Umsatzsteigerungen im Neumaschinengeschäft mit einer Quote von 6 % am Neumaschinengeschäft konstant.

Dienstleistungsorientierung in der Agrartechnik ausgebaut

Eine gute Werkstattauslastung und leichte Umsatzsteigerungen im Ersatzteilgeschäft machten auch im Geschäftsjahr deutlich, dass Service, Zuverlässigkeit und permanent geschulter Kundendienst beim Kunden Bestätigung finden. Die RWZ stellte sich dieser Erwartung im Berichtsjahr durch umfangreiche Schulungsmaßnahmen für Mitarbeiter im Vertriebs- und Servicebereich.

Technik



Klassisches Geschäft



Die erfolgreiche Teilnahme am Servicewettbewerb Shell Award, in dessen Rahmen der „Agrartechnikbetrieb Lebach“ Landessieger wurde, verdeutlicht, dass Dienstleistungsangebote und Systemlösungen, wie sie von der RWZ angeboten werden, für den Kunden künftig eine sehr hohe Bedeutung haben.

Zukunftsweisende Standortstrukturen in der Agrartechnik

Im Berichtsjahr erfolgte die Verlagerung des Agrartechnikbetriebes Stommeln nach Rommerskirchen. Der neue Agrartechnikbetrieb „Rommerskirchen“ mit einer Fläche von 9.000 m², einschließlich der Werkstatt von 750 m² und eines Ersatzteillagers von 350 m² gilt als Pilotbetrieb für künftige RWZ-Agrartechnikbetriebe. Durch intensive Planung ist es gelungen, diesen Standort derart modular zu konzipieren, dass eine Errichtung an weiteren Standorten bei gleicher Grundkonzeption standortspezifisch und kostengünstig erfolgen kann.

Zur Stärkung der Wettbewerbsfähigkeit in der Region brachten eine Primärgenossenschaft und die RWZ ihre Agrartechnikaktivitäten vor Ort in eine gemeinsame Gesellschaft ein.

Neben dem Geschäftsbereich Technik bieten damit mittlerweile innerhalb des RWZ-Konzerns nunmehr auch die Tochterunternehmen REG-Agrartechnik (Wipperfürth), RWZ-Agrartechnik GmbH, Claas-Traktorenvertrieb und die Funk GmbH, Kommunaltechnik ein insgesamt sehr umfangreiches Technikangebot.

Stabiles Geschäft mit Garten- und Staplertechnik

Im Bereich Gartentechnik konnte die RWZ trotz des späten Frühjahrs und trotz leichten Umsatzrückgangs das Ertragsniveau des Vorjahres wieder erreichen.

Das Konzept der Eigenmarken im qualitativ hochwertigen und preisgünstigen Bereich wurde mit den „Raiffeisen-Rasenmähern“ weiter konsequent verfolgt.

Erneut erfolgreich verlief auch das Geschäft mit Gabelstaplern und Lagertechnik. Hier wurde der Fokus auf den mobilen Reparaturservice und das Mietgeschäft in der Kurz- und Langzeitmiete gelegt.

PKW-Umsatz deutlich gestiegen

Der PKW-Absatz profitierte schon weit vor Jahresende vom Vorzieheffekt, bedingt durch die bevorstehende Mehrwertsteuererhöhung. Besonders bei den privaten PKW-Verkäufen war dies zu spüren, während das Volumen an ertragsschwachen Tageszulassungen stark rückläufig war.

Auch der Absatz in der Vertriebschiene Mietwagen und gewerbliche Kunden stieg nur moderat.

Die RWZ wies im Berichtsjahr beim Vertrieb der Marken Renault und Nissan eine Umsatzsteigerung von 8,4 % aus.

Einen weiteren Vertriebsstandort für Renault eröffnete die RWZ in Trier, um in dieser Region den Vertrieb dieser Marke zu stärken.

Hingegen wird der Vertrieb der Marke Nissan im Geschäftsjahr 2007 auslaufen. Aufgrund des geringen Marktanteils von Nissan ist dieser Ausstieg für die RWZ allerdings von untergeordneter Bedeutung.

Planwert im Weinbau- und Kellereigeschäft erreicht

Der spektakuläre Witterungsverlauf sowohl im Frühjahr, im Spätsommer sowie im Herbst des Berichtsjahres forderte den Winzern ein Höchstmaß an weinbaulichem und kellerwirtschaftlichem Können ab. Die Lese 2006 war von der Menge her zwar unterdurchschnittlich, jedoch von guter Qualität.

Mithin hat die deutsche Weinwirtschaft allen Grund, optimistisch in das Weinjahr 2007 zu blicken. Sie konnte ihre Position in jeglicher Hinsicht deutlich stärken.

So wurden in Deutschland im Berichtsjahr knapp 17 Mio. hl an in- und ausländischen Stillweinen abgesetzt. Im Vergleich zum Vorjahr ist der durchschnittliche Weinkonsum um 0,2 l auf 20,1 l pro Person und Jahr gestiegen. Dieser Zuwachs ist nahezu ausschließlich auf den verstärkten Konsum deutscher Weine zurückzuführen, welche mittlerweile wieder einen Anteil von 44 % am bundesdeutschen Weinkonsum ausmachen.

In diesem deutlich verbesserten Umfeld konnte die RWZ ihre Marktposition unter weiter steigenden Marktanteilen in allen deutschen Weinanbaugebieten gut behaupten. Insbesondere in den Anbaugebieten Mosel/Saar/Ruwer, Nahe, Ahr und Mittelrhein stiegen die Umsätze und Marktanteile.

Mit einem Umsatz von rd. 72 Mio. € konnte der RWZ-Konzern die Planwerte für das Berichtsjahr leicht übertreffen.

Auch die RWZ-Tochterunternehmen Klug Fachgroßhandel für Kellereibedarf GmbH (Langenlonsheim) sowie die NOVOKORK Korken-Vertriebs GmbH (Langenlonsheim) leisteten ihren Beitrag zur Marktanteilssteigerung.

Weinbau- und Kellereibedarf



Klassisches Geschäft



Wachstum im Mischfuttergeschäft

Im Mischfuttergeschäft konnte die RWZ im Berichtsjahr Umsatz- und Marktanteil ausbauen. Dies gelang insbesondere im Geflügel- und Schweinefuttergeschäft.

Gerade in der ersten Jahreshälfte verzeichneten besonders die schweinehaltenden Betriebe eine gute Rentabilität. Dagegen war die wirtschaftliche Entwicklung der Milchviehbetriebe nach wie vor geprägt von einem weiterhin unzureichenden Milchpreis sowie von steigenden Betriebs- und Energiekosten.

Das Beratungskonzept der RWZ hat sich auf diese Marktbedingungen eingestellt. Die landwirtschaftlichen Kunden haben erkannt, dass durch die anerkannte RWZ-Beratung ein hohes Maß an qualitativem Wachstum realisiert werden kann.

Zahlreiche Innovationen ergänzen Futtermittelsortiment

So wurde im Berichtsjahr mit dem Produkt „RWZ-Vita Forte 4“ ein guter Beitrag geleistet, um Gesundheit und Fruchtbarkeit der Milchviehherden zu verbessern.

Mit dem „Bulkmix-Konzept“, das im RWZ-Kraftfutterwerk Neuss durch eine entsprechende Investition seit Mitte des Berichtsjahres realisiert werden konnte, können Milchviehhalter ihren Vorstellungen entsprechend exakt füttern.

Der Vorteil dieses Konzeptes besteht für den Kunden und für die unternehmensinterne Logistik darin, dass die betriebsspezifische Mischung aus vorproduzierten Produkten bedarfsgerecht zusammengestellt werden kann und direkt in den Silo-LKW verladen wird.

Im Segment Schweinezucht wurde das RWZ-Ferkelkonzept um den RWZ-Dynamik-Praestarter ergänzt. Dieses Produkt deckt den wachsenden Bedarf der Ferkelerzeugerbetriebe nach Futter für ein sehr hohes Leistungsniveau. Auch in diesem Segment konnte die RWZ ihren Marktanteil weiter verbessern.

Bei Spezialfuttern war eine insgesamt positive Entwicklung, allerdings mit uneinheitlichen Schwerpunkten, zu verzeichnen.

Insgesamt gelang es, den Mischfuttermittelvertrieb unter Einbeziehung der Genossenschaften und RWZ-Vertriebsgruppen weiter zu systematisieren und noch gezielter auf den einzelnen Tierhalter auszurichten.

Rundes Konzept bei Pferdefutter

Im Segment Pferdefutter wurden mit Unterstützung der Werbeträgerin für Raiffeisen, Isabell Werth, über den weiteren Ausbau des Konzeptes „Alles rund ums Pferd“ erneut gute Umsatzzuwächse erzielt.

Hierbei erwies sich die konsequente Umsetzung einer durchgängigen Sortimentspolitik und die einzelhandelsgerechte Präsentation der Ware als Erfolgsgarant.

Geflügelfutter-Absatz durch Vogelgrippe beeinträchtigt

In der Hobbygeflügelhaltung gab es, bedingt durch die Geflügelgrippe und die damit verbundene Stallpflicht, rückläufige Entwicklungen. Trotz gestiegener Marktanteile wirkte sich dieser Einfluss insgesamt negativ auf den Mengenabsatz aus. Durch weitere Präsenz am Markt infolge verstärkter Teilnahme an Ausstellungen und Tierschauen konnte ein weiterer Absatzrückgang verhindert werden.

Neue Perspektiven mit Tier- und Stallhygiene

Bei landwirtschaftlichen Spezialfuttern setzte sich die rapide Aufwärtsentwicklung der vergangenen Jahre fort. So wurden im Segment „Tier- und Stallhygiene“ neue Beratungskonzepte umgesetzt und „Raiffeisen“ als kompetenter Partner der Landwirtschaft weiter etabliert.

Klassisches Geschäft



Getreide/Ölsaaten



Getreidemarkt vor großen Umwälzungen

Während des Berichtsjahres war der Getreidemarkt von enormen Preisschwankungen geprägt und damit risikoreich, allerdings auch voller Potential.

Angesichts einer in der EU-25 in 2005 mit 253 Mio. t überdurchschnittlichen und quantitativ guten Getreideernte, eines Binnenmarktverbrauchs von 245 Mio. t und noch umfangreicher Interventionsbestände aus der Ernte 2004 ließ die Versorgungsbilanz kaum Spekulationen auf steigende Preise zu. So lag zu Beginn des Berichtsjahres das Preisniveau für nahezu alle Getreidearten knapp über dem Interventionspreis.

Die Weizenvermarktung der EU-25 konzentrierte sich einerseits auf den Export, da frühzeitige Exporterstattungen deutliche Wettbewerbsvorteile bescherten. Andererseits waren Spanien und Portugal aufgrund stark verminderter Ernten große Abnehmer innersuropäischer Ware.

Schließlich sorgte die expandierende Nachfrage im Bereich nachwachsender Rohstoffe für einen guten Getreideabsatz. Trotzdem stabilisierte sich das Getreidepreisniveau zunächst nur geringfügig.

Die Herbstsaat 2005 als Grundlage für die Getreideernte des Berichtsjahres verlief optimal und brachte kaum nennenswerte Verschiebungen zum Vorjahr. Lediglich der Wintergerstenanbau wuchs bundesweit um rund 7 %.

Trotz eines lang anhaltenden Winters mit teilweise starken Frösten war von einer Getreideernte 2006 mindestens auf Vorjahreshöhe auszugehen.

Dagegen schränkte insbesondere die Ukraine als wichtiger Getreideerzeuger schon frühzeitig ihre Ernterwartungen nach erheblichen Auswinterungen drastisch ein.

Hausse auf den Getreidemärkten

Noch bis Ende Mai des Berichtsjahres ließ die Vegetation innerhalb der EU-25 berechnete Hoffnungen zugunsten einer hohen Getreideernte zu.

Ab Anfang Juni jedoch bescherte starker Hochdruckeinfluss eine nahezu zwei Monate ununterbrochen andauernde Hitzeperiode. Für den Weizen als bedeutendste Getreideart fiel diese exakt in die Kornfüllungsphase. Folge war eine deutliche Reduzierung der Ernterwartungen in den Haupterzeugerländern Frankreich, Deutschland, Großbritannien, Ungarn und Polen.

Klassisches Geschäft

Gleichzeitig tendierte der Getreidemarkt für die neue Ernte fester. Ebenfalls fester wurden die Preise auf die Termine April bis Juni des Berichtsjahres, unterstützt vom guten EU-Export und einer unzureichenden Versorgung der Mischfutter- und Mühlenindustrie. Letztere hatte mit einer frühen und guten Getreideernte kalkuliert und daher die Abdeckung der Anschlussstermine verpasst. Auf Druck der Mühlenindustrie wurde zur Bedarfsdeckung Weizen aus Interventionsbeständen ausgeschrieben.

Gleichwohl startete die Getreideernte 2006 unter besten Bedingungen. So konnte die Wintergerste innerhalb des RWZ-Einzugsgebietes mit sehr guten Erträgen und Qualitäten geerntet werden.

Auch Raps wurde mit zufriedenstellenden Ergebnissen eingebracht.

Erheblichen Ernteerschwernissen ausgesetzt waren dagegen Weizen, Braugerste und Hafer, da der Haupterntemonat August stark verregnet war. Dies verursachte gravierende Qualitätsprobleme, einhergehend mit zum Teil deutlichen Mindererträgen. Die Marktpreise stiegen daraufhin deutlich an.

Weltgetreidevorrat weiter verringert

Ferner bestätigten sich die Missernten in der Ukraine und in weiteren wichtigen internationalen Exportnationen. Die Verfügbarkeit von Exportgetreide zur Versorgung der klassischen Weizenimportnationen war damit sehr eingeschränkt.

Im Berichtsjahr wurde deutlich, wie zügig sich die Vorräte an Getreide angesichts eines bereits historisch niedrigen Niveaus weiter verringert haben. Dies gilt insbesondere für Mais, Weizen und Wintergerste.

Die enorm expandierenden Märkte für Bioenergie, insbesondere die Biogas- und Bioethanolerzeugung auf Getreidebasis, bewirkten in den Monaten September bis Dezember des Berichtsjahres sprunghaft steigende Getreidepreise. Auch die frühzeitige Entscheidung der EU-Kommission, Interventionsbestände zur Versorgung des Welt-Binnenmarktes auszuschreiben, änderte hieran wenig.

Erhebliche Marktschwankungen bei Einzelfuttermitteln

Der Proteinmarkt während des Berichtsjahres war bis weit in den Spätsommer ausreichend versorgt und von guten Fundamentaldaten geprägt.

Die Sojabohnenernte in Südamerika verlief reibungslos, und auch die Aussaat in den USA kam im Frühjahr des Berichtsjahres ohne Verzögerung voran. So lag die Sojabohnenproduktion in 2006 bei 55 Mio. t für Brasilien (Vorjahr 52 Mio. t) und 42 Mio. t für Argentinien (Vorjahr 40,5 Mio. t). Auch die US-Sojabohnenernte erbrachte eine deutliche Produktionssteigerung auf fast 87 Mio. t (Vorjahr 83,4 Mio. t).

Dieser Erntezuwachs, eine gute Versorgung des europäischen Marktes aus den Erzeugerländern und der im Jahresverlauf anziehende EU-Wechselkurs führten in den ersten drei Quartalen des Berichtsjahres zu einer deutlichen Absenkung der Euro-Sojanotierungen.

Gleichzeitig dämpften die weltweit grassierende Vogelgrippe und die in Westfalen und am Niederrhein ausgebrochene Schweinepest die regionale Nachfrage. Das Termingeschäft wurde vernachlässigt, bei fallendem Preisniveau wurde die Versorgung aus günstigen Spotpartien bedient.

Ab August erfuhr der Sojamarke eine Belebung. Entgegen der weiterhin schwachen US-Terminmärkte entwickelte sich der EU-Markt fester. Steigende Seefrachten, hohe Prämien im Ursprung und mangelnde Abgabebereitschaft seitens der US-Erzeuger ließen die Erstellungsrechnung für physisches Soja teurer werden.

Im dritten Quartal des Berichtsjahres kam es somit auch am Warenterminmarkt in Chicago zu einer deutlichen Verteuerung im Sojakomplex, welche sich unmittelbar auf den EU-Markt übertrug.

Die Initialzündung zur Marktbelebung bewirkte im Oktober des Berichtsjahres der Monatsbericht des US-Landwirtschaftsministeriums, wonach Produktion und Überhang für US-Mais drastisch nach unten korrigiert und damit der dramatisch an Bedeutung zunehmenden Rolle von Agrarrohstoffen für den Energiesektor Rechnung getragen wurde. Die boomende US-Ethanolindustrie eröffnete den Produzenten eine völlig neue Vermarktungsschiene.

Futtermittel



Klassisches Geschäft



Neues Absatzpotential für nachwachsende Rohstoffe

Nahrungs- und Futterproduzenten stehen seitdem mit Ethanol- und Biodieselanlagen im Wettbewerb um Rohstoffe. Im Wettbewerb um Ackerfläche stehen primär Soja und Mais. Das Ausmaß versuchte der Markt ab Herbst des Berichtsjahres über steigende Sojakurse zu begrenzen.

Die Neuentdeckung der Agrarrohstoffe als Kapitalanlage bewirkte eine zusätzliche Unterstützung des Aufwärtstrends am Terminmarkt.

Auch der physische Markt in Europa zeigte sich seit Herbst bei festem Trend solide unterstützt. Die saisonale Jahresendrally kam verstärkend hinzu. Trotz der eindeutigen Trendwende zeigten sich die Käufer noch zurückhaltend. Weiterhin lag das Augenmerk auf der Deckung des vorderen Bedarfs. Engagements auf Termin wurden vermieden. Die permanente Kaufkraft im vorderen Markt stützte jedoch ebenso die hinteren Termine.

Der übrige Rohwarenmarkt zeigte eine ähnliche Entwicklung. Alle großen Komponenten stiegen zweistellig. Besonders Rapsschrot verteuerte sich im letzten Quartal drastisch. Melasseschnitzel-Pellets verteuerten sich ab Juni bis Kampagne-Ende um über 40 %.

Vor dem Hintergrund fester Getreidemärkte zogen die Notierungen auf breiter Front an. Auch traditionell eher billige Substitute verteuerten sich extrem, so dass Rochaden zwischen Rohwaren nicht möglich waren.

Auch wenn in Brasilien und Argentinien erneut Rekordernten zu erwarten sind, dürfte die weitere Entwicklung deutliche Preiseinbrüche unwahrscheinlich machen. Grund hierfür ist die weiterhin feste Stimmung der internationalen Rohstoffmärkte und die Konkurrenz zwischen Energie- bzw. Futterverwertung von Mais um Soja.

2006 – für die Kartoffelwirtschaft ein Jahr der Extreme

Im Kartoffelhandel konnte sich die RWZ trotz schwierigster Marktverhältnisse, insbesondere ab der zweiten Hälfte des Berichtsjahres, wiederum hervorragend als verlässlicher Partner von Landwirtschaft und Industrie in einer mittlerweile höchst anspruchsvollen Lieferkette profilieren.

Bereits die mengenmäßig kleine Speisekartoffelernte 2005 sorgte für stabile Erzeugerpreise, nachdem schon im März/April des Berichtsjahres die Vorjahresernte im Speisekartoffelbereich aufgebraucht war. Entsprechend zügig wurden Frühimporte aus der Mittelmeerregion und alsdann die ersten Frühkartoffeln aus der Pfalz aufgenommen.

Beispiellose Hitzeperiode im Sommer

Die Hitzewelle ab Frühsommer des Berichtsjahres setzte dem Absatz zwar stark zu. Dies blieb jedoch ohne nennenswerten Einfluss auf die Preise, welche sich von 50 Euro je Dezitonne zu Beginn der Kampagne auf 18-20 Euro je Dezitonne ermäßigten. Ähnlich war der Verlauf im Rheinland und in den anderen Anbauregionen des Rheingebietes.

Bei Verarbeitungsware war die Marktlage entspannter, da die Ernte 2005 in dieser Verwertungsrichtung reichlicher ausgefallen war. Restbestände altertümlicher Ware wurden noch bis Ende Juli verarbeitet.

Die Hitze im Juni/Juli hatte extreme Auswirkungen auf Dickenwachstum und Ertrag der Anschlusssorten. Auch beregnete Flächen waren betroffen.

Somit mussten erhebliche Mengen übergebetlich zugekauft werden, um die Kontraktverpflichtungen zu erfüllen. Chips-, Pommes-Frites- und Speisekartoffeln waren gleichermaßen berührt.

Der einsetzende Regen ab der letzten Juliwoche entspannte die Situation merklich. Späte Reifegruppen profitierten stark vom weiteren Witterungsverlauf.

Kleinste Kartoffelernte seit Jahrzehnten

Bei frühen und mittelfrühen Reifegruppen führte die Hitze dagegen zu starkem Ertragseinbruch. Diese Situation betraf ganz Europa, so dass sich die reduzierten Erntemengenvorhersagen von 52,6 Millionen Tonnen für die EU 25 und von 41,9 Millionen Tonnen in der EU 15, bzw. von unter 10 Millionen Tonnen für Deutschland bestätigten.

Schließlich wurde in 2006 die seit Jahrzehnten kleinste Kartoffelernte eingebracht.

Kartoffeln



Klassisches Geschäft

Auch die Qualitäten waren dabei höchst unterschiedlich. So ließ ausgiebiger Niederschlag im August den Kartoffelansatz zwar nochmals kräftig wachsen, bewirkte allerdings zusätzlich erhebliche Qualitätsprobleme. Zwiewuchs, Kindelbildungen und mangelnde Stärkeeinlagerungen führten schon kurz nach der Ernte zur Fäule und verhinderten eine geordnete Verwertung.

Je nach Sorte resultierten 10 bis 20-prozentige Mengenverluste, sodass die verfügbare Nettomenge an Kartoffeln innerhalb der EU 15 auf 36 - 38 Millionen Tonnen fiel. Von Bruttoanlieferungen blieben in Einzelfällen verwertbare Nettomengen von lediglich 60 - 70 Prozent übrig.

Auch kurzfristig getätigte Investitionen in Waschanlagen, Salz- und Kleibäder konnten die Fäulnis bei Lagerkartoffeln nur reduzieren, nicht jedoch verhindern.

Kontrakte konnten teilweise nicht erfüllt werden. Lieferungen wurden daher in den Andienungsterminen vorgezogen.

Preisrekorde für Qualitätsware

Die Tagespreise für Qualitätsware der Ernte 2006 bewegten sich auf Rekordniveau. Die Terminmärkte reagierten entsprechend und lagen in der Spitze bei über 40 Euro je hundert Kilo Industriekartoffeln. Auch bei Speisekartoffeln war die Qualitäts- und Versorgungslage ähnlich. Erzeuger mit Qualitätsware erzielten Traumpreise.

Entsprechend entwickelte sich auch der Pflanzgutmarkt. Hier lagen die Preise für Pflanzkartoffeln in der Spitze bei 60 €/dt. Die vielfältigen Sortenwünsche konnten nicht alle erfüllt werden, so dass Kompromisse hinsichtlich der Sortiermaße hingenommen werden mussten.

Mengen- und Wertumsatz im Kartoffelgeschäft verbessert

In der Menge konnte die RWZ ihren Umsatz in allen Segmenten des Kartoffelgeschäfts verbessern und den Kartoffelabsatz insgesamt nochmals um über 10 % steigern. Hieran waren alle Verwendungsrichtungen wie Frischmarkt-, Verarbeitungs- oder Pflanzkartoffeln gleichermaßen beteiligt.

Der Vertragsanbau für Kartoffeln, welcher im RWZ- Einzugsgebiet seit Jahren fest etabliert ist, fand auch im Berichtsjahr die notwendige Akzeptanz.

Trotz dieser guten Voraussetzungen war es erforderlich, durch die extrem schwierigen Erntebedingungen umfangreichere Zukäufe zu tätigen, um die selbst mit der Industrie eingegangenen Lieferverpflichtungen erfüllen zu können.

Die bereits seit Jahrzehnten praktizierte gute Zusammenarbeit zwischen RWZ, Erzeugern und deren Organisationen machte sich auch im außergewöhnlichen Kartoffeljahr 2006 für alle Beteiligten positiv bemerkbar.

Gerade das Berichtsjahr hat die Bedeutung einer konsequenten, lückenlosen Qualitätssicherung aufgezeigt, wodurch der Warenfluss immer aufrecht gehalten und größerer Schaden für die vielgliedrige Lieferkette vermieden werden kann. So wurde auch in 2006 rechtzeitig die Qualitätssicherung von der Erzeugung bis hin zum Verbraucher durch vielfältige Maßnahmen gefördert und umgesetzt.

Reihenuntersuchungen vor und während der Ernte, vorbeugende Maßnahmen zum Qualitätserhalt, Analysen von angelieferten Partien und deren Rückverfolgbarkeit waren die Anforderungen, welche gerade im Berichtsjahr zu erfüllen waren, um verlässlicher Partner der Industrie zu bleiben.

Aber auch die Selektion geeigneter Kartoffelsorten, welche den künftigen Ansprüchen der Anbauer und Verarbeiter am ehesten entsprechen könnten, wurde im Berichtsjahr in Zusammenarbeit mit verschiedenen Zuchtunternehmungen konsequent weiterverfolgt.

Auf dieser Basis ist die RWZ in der Lage, durch Versuchspräsentationen, Feldtage, flächendeckende Regionalversammlungen in allen Anbaugebieten, interessierte Kartoffelanbauer mit in die Entscheidungsprozesse rund um die Kartoffelproduktion und -vermarktung einzubeziehen, um die mittlerweile gemeinsam erreichte Position am Markt zu festigen und neue Absatzwege zu erschließen.



Diversifikation



Energie



Höchstpreise für fossile Energieträger

Auch im abgelaufenen Geschäftsjahr blieben Mineralöle mit über 36 % wichtigster Primärenergieträger.

Der Heizölverbrauch erhöhte sich aufgrund der kalten Witterung in den ersten Monaten des Berichtsjahres gegenüber Vorjahr sogar um über 8 %.

Als weiterer Faktor trug die Mehrwertsteuererhöhung ab 2007 zu einer Nachfragesteigerung im letzten Quartal des Berichtsjahres bei.

Der Preis für Heizöl erreichte 2006 sein höchstes Niveau, um sich im letzten Quartal wieder wesentlich unter den Durchschnittspreis des Jahres 2005 abzuschwächen. Diese Preisschwankungen bewirkten eine starke Nachfrage im Herbst des Berichtsjahres, so dass die Bevorratung der Haushalte per Jahresende 2006 fast 10 % über Vorjahresniveau lag.

In dieser nachfragestarken Periode war der Handel gefordert, durch ausreichende Transportkapazitäten allen Kundenwünschen gerecht zu werden.

Die RWZ konnte ihren Marktanteil im Endkundengeschäft, gestützt durch ausreichende eigene Transportkapazitäten und eine verstärkte Vertriebstätigkeit, nicht nur ausbauen, sondern einhergehend damit Heizölumsatz und Margen steigern.

Das Tankstellengeschäft war auch im Berichtsjahr durch das innereuropäische Preisgefälle, besonders zu Luxemburg, beeinträchtigt. Der Wettbewerbsnachteil nahm erneut zu und brachte den grenznahen Tankstellen Umsatzverluste.

Neue Marktchancen mit Biokraftstoffen

Bei Biodiesel und Bioethanol wurden die Produktionskapazitäten weiter ausgebaut. Allerdings verunsicherte das im August 2006 verabschiedete Biokraftstoffgesetz den Markt erheblich.

Darüber hinaus machte eine höhere Besteuerung reinen Biodiesel kaum noch konkurrenzfähig, zumal die Preise für mineralischen Kraftstoff sanken.

Gleichwohl weitete die RWZ ihren Umsatz mit reinen Pflanzenölen als Kraftstoffersatz um 80 % aus, der Umsatz mit Biodiesel stieg um 25 %.

Ursache für diese gegenläufige Entwicklung zur steuerpolitischen Diskussion waren die bevorstehende Besteuerung von Biokraftstoff als auch die Mehrwertsteueranhebung zu Jahresbeginn 2007. Besonders das Speditionsgewerbe deckte sich zum Jahreswechsel noch mit preisgünstiger Ware ein. An den Tankstellen hingegen sank der Biodieselabsatz schon kurzfristig um 8,5 %.

Diversifikation

Bei Schmierstoffen bestimmten auch im Berichtsjahr geringere Fahrleistungen und längere Wartungsintervalle den Markt. So ging der bundesdeutsche Schmierstoffverbrauch weiter zurück. Auch diesem Markttrend konnte sich die RWZ entziehen und stabilisierte Mengenabsatz und Ertrag auf Vorjahresniveau.

Der exklusive Vertrieb der Marke „Farmlub“ mit qualitativ sehr hochwertigen Produkten, die dem Endkunden besonders im gewerblichen und landwirtschaftlichen Bereich einen Mehrwert bringen, unterstützte dabei die Vertriebsleistung der RWZ.

Renaissance für feste Brennstoffe

Der lang anhaltende Winter zu Beginn des Berichtsjahres und die hohen Preise für Heizöl und Erdgas verstärkten das Umdenken beim Endverbraucher zugunsten des Einsatzes klassischer fester Brennstoffe wie auch von Holzprodukten.

Die Geräteindustrie verzeichnete eine hohe Nachfrage, die zu nicht unerheblichen Lieferzeiten führte. Der Einsatz des traditionellen Brennstoffs „Braunkohlebrikett“ war somit, wenn auch in der Einsatzmenge niedriger, jederzeit gewährleistet.

Die RWZ stellte sich diesen veränderten Marktbedingungen. Wie schon in den Vorjahren führte sie zusammen mit den Produzenten breitgefächerte Marketing- und Aufklärungsaktionen durch. Diese Aktionen sowie der Einsatz von Infomobilen festigten die Position der Raiffeisen-Organisation im festen Brennstoffgeschäft.

Der Geschäftsbereich Energie unterlag auch im Berichtsjahr der Zertifizierung nach DIN EN ISO 9001:2000.

Holz – mehr als ein alternativer Brennstoff

Bedingt durch den veränderten Energiemarkt und die damit einhergehenden Anforderungen der Verbraucher befasste sich die RWZ im Berichtsjahr sehr intensiv und erfolgreich mit dem Brennstoff Holz.

Bei Holzpellets entwickelte sich ein regelrechter Nachfrageboom, der allerdings zu Jahresbeginn aufgrund nicht ausreichender Produktionskapazitäten sowie auch aus logistischen Gründen zu Lieferverzögerungen führte. Aufgrund der hohen Nachfrage nach Rohmaterial erhöhten die Spänehersteller die Preise kontinuierlich. Dies führte beim Fertigprodukt zu drastischen Preiserhöhungen.

Eine Marktverzerrung ergab die Einfuhr preiswerter Importware, die nicht den strengen Qualitätsanforderungen entsprach und somit zu Reklamationen führte.

Da die RWZ ausschließlich nach DINplus und ÖNORM genormte und durch die DIN CERTCO in Berlin zertifizierte Ware unter dem Namen „Raiffeisen-Holzpellets“ handelt, konnten dahingehende Schwierigkeiten weitgehend eliminiert werden. Dies war allerdings nur durch die engen partnerschaftlichen Verbindungen zu den einzelnen ausgewählten Herstellern zu erreichen.

Im Berichtsjahr begann die RWZ zudem mit dem Aufbau einer Pelletlogistik. Einhergehend damit wurden Läger für Raiffeisen-Holzpellets angelegt. Mit der Fertigstellung des Agrarzentrums Andernach begann dort außerdem die Absackung der handlichen – speziell für die Raiffeisen-Organisation entwickelten – 15 kg-Gebinde „Raiffeisen-Holzpellets“.

Die Grundlagen für einen weiteren aktiven Ausbau der Holzpellet-Aktivitäten sind somit geschaffen. Der Holzmarkt birgt im Energiebereich große Chancen. Die RWZ wird sich gemeinsam mit den Mitgliedsgenossenschaften diesem Marktsegment, aber auch anderen Produkten wie Holzbriketts, Scheitholz und Hackschnitzel, intensiv und qualitätsbewusst zuwenden.

Umfeld für Raiffeisen-Märkte leicht verbessert

Dem deutschen Einzelhandel gab das starke Wirtschaftswachstum während des Berichtsjahres keinen derart kräftigen Schub wie anderen Branchen. So stieg der Umsatz real lediglich um 0,1 %. Das Umsatzplus war im Wesentlichen auf den Nicht-Lebensmittelhandel zurückzuführen, welcher real um 1,2 % zulegte.

Profi-Gartenbau als hervorragende Sortimentserweiterung

Durch den weiteren Ausbau des Profi-Gartenbaus stiegen die Umsätze im gesamten Raiffeisen-Markt-Geschäft im Berichtsjahr um 3,8 %. Allerdings beeinträchtigte das witterungsbedingt schwierige Frühjahrsgeschäft die Umsatz- und Ertragssituation im ersten Halbjahr derart, dass auch neue Sortimente und Aktionspakete im saisonalen Bereich nur teilweise den fehlenden Frühjahrsumsatz kompensieren konnten.

Dagegen konnten die Zielsetzungen aus der strategischen Neuausrichtung für Raiffeisen-Märkte

1. gezielte Flächenanpassungen nach Ertragsicht,
 2. intensive Werbung unter Verkürzung der Werbeintervalle und
 3. erweiterte Beschilderung und Preisauszeichnung
- im Berichtsjahr im Wesentlichen realisiert werden.

Holz



Märkte



Diversifikation

Vor allem fanden das Konzept zur Innen- und Außenbeschilderung, die Schaffung übersichtlicherer Warenpräsentationen wie auch die Einführung kundenorientierter Wegeführung und Regalhöhen rege Umsetzung.

Darüber hinaus befand sich eine Vielzahl weiterer Bausteine zur Optimierung des Einzelhandels im Raiffeisen-Markt in der Umsetzung.

Marktpotentialanalysen und Standortgutachten als Grundlage für weitere Standortexpansionen und Filialnetzoptimierungen, die systematische Planung und Optimierung der in den Raiffeisen-Märkten zur Verfügung stehenden Verkaufsflächen, eine gewissenhafte Investitions- und Entwicklungsplanung wie auch eine an den Kundenwünschen ausgerichtete Personalplanung mit dem Ziel einer angepassten Mitarbeiterpräsenz unter Berücksichtigung des Fachmarktcharakters sind wesentliche Bausteine dieser Optimierung im Raiffeisen-Markt.

Neue interessante unterjährige Verkaufsschwerpunkte nutzen

Da das Segment „Raiffeisen-Markt“ neben dem wichtigen Frühjahrsgeschäft auch zu den anderen Jahreszeiten eine interessante Einkaufsstätte darstellt, sind angesichts der mittelfristig nur mäßigen allgemeinen Wachstumsaussichten für den deutschen Einzelhandel intensive Anstrengungen zur weiteren übersaisonalen Marktdurchdringung notwendig.

So steht künftig ein Medienplan zur Verfügung, welcher im Wesentlichen eine höhere Schlagzahl an Kundenkontakten während des gesamten Kalenderjahres mit einem abgestimmten Marketing-Mix auf Basis der Printmedien bis hin zu einem gemeinsam mit den Genossenschaften erarbeiteten Internetauftritt vereint.

Ständig angepasste saisonale Aktionspakete basieren daher auf einem innovativen Sortiment an Neuheiten und an der Jahreszeit angepassten Produkten.

Um das Profil des Raiffeisen-Marktes als Fachmarkt für Garten, Tier, Freizeit weiter zu schärfen, hat die RWZ gemeinsam mit ihren Mitgliedsgenossenschaften das Testprojekt „Raiffeisen-Markt der Zukunft“ gestartet.

Im Vorfeld wurden in einer Studie die Wünsche der Stammkunden und die Erwartungen von Nicht-Kunden an den Raiffeisen-Markt analysiert.

Derzeit wird ein Testmarkt mit einer neuen Konzeption erstellt, welche die Erwartungen seitens der Kunden, insbesondere im Hinblick auf die Ladengestaltung, die Sortimentsauswahl, die Sortimentspräsentation und die Serviceleistungen in den Vordergrund stellt.

Baustoffe

Nachfrageboom im Baustoff-Fachhandel

Nach zehn Jahren rückläufiger Umsätze entwickelte sich schon zu Beginn des Berichtsjahres bundesweit ein regelrechter Nachfrageboom nach Baumaterialien. Vor allem die Nachfrage nach Produkten zur Wärmedämmung mit Zuwächsen von bis zu 50 % konnte trotz Vollauslastung der Produktionskapazitäten und Einbringung aller Lagervorräte zeitweise nicht termingerecht befriedigt werden.

Den privaten Wohnungsbau beflügelten Vorzieheffekte im Zuge der Mehrwertsteuererhöhung wie auch die Realisierung von Bauanträgen, welche noch vor der Abschaffung der Eigenheimzulage eingereicht worden waren. Ebenso stützten staatliche Modernisierungsprogramme in den Wohnungsbestand den Aufschwung.

Raiffeisen-Baustoffe mit kräftigem Umsatzwachstum

Litt das Baustoffgeschäft der RWZ im ersten Quartal noch unter dem harten Winter, so zog die Geschäftstätigkeit in den Folgemonaten derart an, dass der Umsatz bereits in der ersten Jahreshälfte das Vorjahresniveau um 18 % überstieg.

Dieses Wachstum resultierte zwar zum einen aus der Integration ehemaliger Beteiligungen in die RWZ, vor allem aber aus den konjunkturbedingten Umsatzzuwächsen im Neubausektor, zunehmenden Maßnahmen im Bereich Sanierung, Renovierung und Modernisierung sowie baulichen Maßnahmen zur Energieeinsparung.

Ausblick weiter günstig

Die Neubautätigkeit im Wohnungsbau dürfte mittelfristig nachlassen. Dagegen dürften Maßnahmen zur Modernisierung und Energieeinsparung im Wohnungsbestand weiter zunehmen.

Auch die leichte Erholung der öffentlichen Bautätigkeit sowie ein weiter aufwärts gerichteter Wirtschaftsbau dürften diese positiven Impulse unterstützen.

Die Raiffeisen-Bauzentren werden diese Trends aufgreifen und als Kompetenzzentren für Baustoffe, Bausysteme und Bauverfahren sowie durch Einsatz von Profiqualität bei Produkten, anspruchsvolle Beratung und uneingeschränkten Service ihre Wettbewerbsposition verbessern.

Nach jahrelanger Strukturbereinigung im Baustoff-Fachhandel zeigt sich, dass der Baustoffsektor trotz der zunehmenden Bedeutung der Do-it-yourself-Hobbymärkte in den bedeutendsten Segmenten ohne intensive und hohe Beratungsleistung durch traditionelle Baustoff-Fachhändler nur sehr schwierig zu erschließen ist.

Jahresabschluss der RWZ Rhein-Main eG



Aktiva

	Geschäftsjahr EUR	Vorjahr EUR	Geschäftsjahr EUR	Vorjahr EUR
A. Anlagevermögen				
I. Immaterielle Vermögensgegenstände				
1. Konzessionen, gewerbliche Schutzrechte und ähnliche Rechte und Werte sowie Lizenzen an solchen Rechten und Werten			561.638,00	558.210,00
2. Geschäfts- oder Firmenwert			508.653,51	596.540,51
			1.070.291,51	1.154.750,51
II. Sachanlagen				
1. Grundstücke, grundstücksgleiche Rechte und Bauten einschließlich der Bauten auf fremden Grundstücken			69.693.592,16	69.689.080,73
2. Technische Anlagen und Maschinen			15.691.199,00	15.802.499,00
3. Andere Anlagen, Betriebs- und Geschäftsausstattung			8.192.991,47	8.111.883,40
4. Geleistete Anzahlungen und Anlagen im Bau			953.798,33	662.541,12
			94.531.580,96	94.266.004,25
III. Finanzanlagen				
1. Anteile an verbundenen Unternehmen			19.484.638,23	19.358.166,18
2. Ausleihungen an verbundene Unternehmen			10.228.516,49	5.308.740,40
3. Beteiligungen			6.972.941,81	7.227.087,75
4. Ausleihungen an Unternehmen, mit denen ein Beteiligungsverhältnis besteht			788.475,74	650.000,00
5. Geschäftsguthaben bei Genossenschaften			162.396,74	161.812,78
6. Sonstige Ausleihungen			1.129.723,84	1.251.726,10
			38.766.692,85	33.957.533,21
			Anlagevermögen insgesamt	129.378.287,97
B. Umlaufvermögen				
I. Vorräte				
1. Roh-, Hilfs- und Betriebsstoffe			4.885.107,20	5.190.728,90
2. Fertige Erzeugnisse und Waren			117.362.617,28	109.718.784,12
3. Geleistete Anzahlungen			1.533.513,18	479.490,31
			123.781.237,66	115.389.003,33
II. Forderungen und sonstige Vermögensgegenstände				
1. Forderungen aus Lieferungen und Leistungen, darunter mit einer Restlaufzeit von mehr als 1 Jahr	22.349,00	231.595,83	66.715.977,09	47.070.952,91
2. Forderungen gegen verbundene Unternehmen, darunter mit einer Restlaufzeit von mehr als 1 Jahr	0,00	0,00	22.298.261,38	23.361.885,22
3. Forderungen gegen Unternehmen, mit denen ein Beteiligungsverhältnis besteht, darunter mit einer Restlaufzeit von mehr als 1 Jahr	0,00	0,00	5.210.766,76	5.470.428,40
4. Sonstige Vermögensgegenstände, darunter mit einer Restlaufzeit von mehr als 1 Jahr	1.137.531,84	307.000,00	12.013.264,05	12.280.699,07
			106.238.269,28	88.183.965,60
III. Kassenbestand, Bundesbankguthaben, Guthaben bei Kreditinstituten und Schecks			1.101.817,27	1.003.827,62
			Umlaufvermögen insgesamt	204.576.796,55
C. Rechnungsabgrenzungsposten			1.123.908,49	240.116,06
Summe der Aktiva			366.613.798,02	334.195.200,58

Passiva

	Geschäftsjahr EUR	Vorjahr EUR	Geschäftsjahr EUR	Vorjahr EUR
A. Eigenkapital				
I. Geschäftsguthaben				
1. der verbleibenden Mitglieder			19.339.390,11	20.282.701,34
2. der ausscheidenden Mitglieder			717.582,40	746.222,82
3. aus gekündigten Geschäftsanteilen gem. § 67b GenG			325.160,81	340.106,97
Rückständige fällige Pflichteinzahlungen	0,00	0,00		
			20.382.133,32	21.369.031,13
II. Kapitalrücklagen			1.574.778,99	1.574.778,99
III. Ergebnisrücklagen				
1. Gesetzliche Rücklage, davon aus Jahresüberschuss des Geschäftsjahres eingestellt	476.000,00	701.000,00	17.938.000,00	17.462.000,00
2. Andere Ergebnisrücklagen, davon aus Bilanzgewinn Vorjahr eingestellt	1.666.000,00	455.000,00	14.231.000,00	8.715.000,00
davon aus Jahresüberschuss des Geschäftsjahres eingestellt	3.850.000,00	4.370.000,00		
			32.169.000,00	26.177.000,00
IV. Bilanzgewinn				
1. Gewinnvortrag			145,12	537,92
2. Jahresüberschuss			4.750.764,37	7.003.692,37
3. Einstellung in Rücklagen			4.326.000,00	5.071.000,00
			424.909,49	1.933.230,29
			Eigenkapital insgesamt	51.054.040,41
B. Rückstellungen				
1. Rückstellungen für Pensionen und ähnliche Verpflichtungen			23.102.117,00	23.542.945,00
2. Steuerrückstellungen			820.897,20	307.743,00
3. Sonstige Rückstellungen			11.907.040,81	10.783.471,57
			35.830.055,01	34.634.159,57
C. Verbindlichkeiten				
1. Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten, darunter mit einer Restlaufzeit bis zu 1 Jahr	123.817.511,39	76.631.460,88	159.934.670,33	110.860.917,53
2. Erhaltene Anzahlungen auf Bestellungen, darunter mit einer Restlaufzeit bis zu 1 Jahr	314.570,76	785.062,96	314.570,76	785.062,96
3. Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen, darunter mit einer Restlaufzeit bis zu 1 Jahr	68.606.525,30	72.554.065,53	68.606.525,30	72.554.065,53
4. Verbindlichkeiten aus der Annahme gezogener und der Ausstellung eigener Wechsel, darunter mit einer Restlaufzeit bis zu 1 Jahr	0,00	15.000.000,00	0,00	15.000.000,00
5. Verbindlichkeiten gegenüber verbundenen Unternehmen, darunter mit einer Restlaufzeit bis zu 1 Jahr	6.934.891,55	3.912.144,05	6.934.891,55	3.912.144,05
6. Verbindlichkeiten gegenüber Unternehmen, mit denen ein Beteiligungsverhältnis besteht, darunter mit einer Restlaufzeit bis zu 1 Jahr	55.286,92	48.753,19	55.286,92	48.753,19
7. Sonstige Verbindlichkeiten, davon aus Steuern, davon im Rahmen der sozialen Sicherheit, darunter mit einer Restlaufzeit bis zu 1 Jahr	7.083.857,98	5.028.874,85	40.386.976,35	45.344.896,34
	0,00	1.832.921,92		
	38.317.883,44	45.328.588,43		
			276.232.921,21	248.505.839,60
D. Rechnungsabgrenzungsposten			0,00	1.161,00
Summe der Passiva			366.613.798,02	334.195.200,58

**2. Gewinn- und Verlustrechnung
für die Zeit vom 1. 1. – 31. 12. 2006**

	Geschäftsjahr EUR	Vorjahr EUR	Geschäftsjahr EUR	Vorjahr EUR
1. Umsatzerlöse			1.244.999.236,91	1.223.668.437,47
2. Erhöhung/Verminderung des Bestandes an fertigen und unfertigen Erzeugnissen			60.411,84	-420.065,74
3. Andere aktivierte Eigenleistungen			242.430,93	206.995,39
4. Sonstige betriebliche Erträge			11.895.374,59	15.372.896,17
			1.257.197.454,27	1.238.828.263,29
5. Materialaufwand				
a) Aufwendungen für Roh-, Hilfs- und Betriebsstoffe und für bezogene Waren			1.116.891.925,04	1.100.752.725,72
		Rohergebnis	140.305.529,23	138.075.537,57
6. Personalaufwand				
a) Löhne und Gehälter			61.533.752,85	61.011.155,84
b) Soziale Abgaben und Aufwendungen für Altersversorgung und für Unterstützung, davon für Altersversorgung	1.551.536,72	1.687.511,68	14.231.070,83	14.324.951,98
			75.764.823,68	75.336.107,82
7. Abschreibungen auf immaterielle Vermögensgegenstände des Anlagevermögens und Sachanlagen			10.013.117,32	11.087.782,71
8. Sonstige betriebliche Aufwendungen			42.777.566,97	40.629.506,62
			52.790.684,29	51.717.289,33
		Zwischensumme	11.750.021,26	11.022.140,42
9. Erträge aus Beteiligungen und Geschäftsguthaben, davon aus verbundenen Unternehmen	1.293.995,45	1.741.793,55	2.007.292,43	2.428.009,96
9a. Erträge aus Gewinnabführungsverträgen			176.533,80	823.106,70
10. Erträge aus Ausleihungen des Finanzanlagevermögens, davon aus verbundenen Unternehmen	390.999,26	216.804,38	486.857,84	289.934,91
11. Sonstige Zinsen und ähnliche Erträge, davon aus verbundenen Unternehmen	1.720.622,04	1.622.042,95	3.181.382,15	3.261.956,44
			5.852.066,22	6.803.008,01
12. Abschreibungen auf Finanzanlagen			30.658,40	25.651,13
12a. Aufwendungen aus Verlustübernahme			282.000,00	0,00
12b. Aufwendungen aus Ergebnisabführungsverträgen			1.201.761,71	93.026,19
13. Zinsen und ähnliche Aufwendungen, davon an verbundene Unternehmen	229.423,53	116.105,02	11.200.440,09	9.744.304,03
			-6.862.793,98	-3.059.973,34
14. Ergebnis der gewöhnlichen Geschäftstätigkeit			4.887.227,28	7.962.167,08
15. Steuern vom Einkommen und vom Ertrag			-687.701,03	188.066,23
16. Sonstige Steuern			824.163,94	770.408,48
17. Jahresüberschuss			4.750.764,37	7.003.692,37
18. Gewinnvortrag			145,12	537,92
19. Einstellung in gesetzliche Rücklage			476.000,00	701.000,00
20. Einstellung in andere Ergebnisrücklagen			3.850.000,00	4.370.000,00
21. Bilanzgewinn			424.909,49	1.933.230,29

3. Anhang

A. Allgemeine Angaben

Die vorgeschriebene Gliederung der Bilanz und Gewinn- und Verlustrechnung gem. § 266 Abs. 2 und 3 und § 275 Abs. 2 HGB wurde ohne Einschränkung angewandt. Posten, unter denen kein Betrag auszuweisen war, sind nicht aufgeführt.

Eine Forderung in Höhe von 3.470 TEUR (i.V. 4.665 TEUR) wurde aus dem Posten Sonstige Vermögensgegenstände in die Forderungen gegen Beteiligungsunternehmen umgegliedert. Das Vorjahr wurde entsprechend angepasst.

**B. Erläuterungen zu den
Bilanzierungs- und
Bewertungsmethoden**

1.

Bei Aufstellung der Bilanz und der Gewinn- und Verlustrechnung wurden folgende Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden angewandt:

Die entgeltlich erworbenen immateriellen Vermögensgegenstände wurden zu Anschaffungskosten, vermindert um planmäßige lineare Abschreibungen, bewertet. Die in den Vorjahren käuflich erworbenen Firmenwerte wurden entsprechend aktuellen steuerlichen Regelungen abgeschrieben.

Das nicht abnutzbare Anlagevermögen wurde zu Anschaffungskosten ausgewiesen.

Das abnutzbare Anlagevermögen wurde zu Anschaffungs- bzw. Herstellungskosten, vermindert um erhaltene Zuschüsse, um plan- und außerplanmäßige Abschreibungen und um Abschreibungen nach § 6b EStG angesetzt.

Die Abschreibungen wurden degressiv und linear entsprechend der voraussichtlichen Nutzungsdauer vorgenommen. Geringwertige Wirtschaftsgüter wurden im Jahr der Anschaffung sofort abgeschrieben und im Anlagespiegel als Zugang und als Abgang ausgewiesen.

Der Wertansatz der Finanzanlagen erfolgte zu Anschaffungskosten. Finanzanlagen in Fremdwährung wurden mit dem Geldkurs bewertet; notwendige Abschreibungen wurden vorgenommen.

Die Vorräte wurden zu Anschaffungs- bzw. Herstellungskosten unter Beachtung des Niederstwertprinzips bewertet. Im Teilbereich Agrartechnik wird eine Einzelbewertung entsprechend der Lagerdauer vorgenommen. Soweit Vorräte in Fremdwährung eingekauft wurden, erfolgte die Umrechnung zum Geldkurs.

Bei den Forderungen wurden erkennbare Einzelrisiken durch ausreichende Wertberichtigungen berücksichtigt. Dem allgemeinen Kreditrisiko wurde durch eine Pauschalwertberichtigung in Höhe von 1 % des Gesamtbetrages der nicht einzelwertberichtigten Forderungen ausreichend Rechnung getragen.

Im Geschäftsjahr wurden Forderungen aus Lieferungen und Leistungen im Rahmen eines ABCP-Programmes an eine Finanzierungsgesellschaft verkauft. Dies führte zu einer Reduzierung der Forderungen um 48 Mio. EUR (Vorjahr 43 Mio. EUR).

Die flüssigen Mittel wurden zum Nennwert angesetzt.

Die Verpflichtungen aus der betrieblichen Altersversorgung wurden nach dem Teilwertverfahren - unter Beachtung des § 6a EStG - auf der Basis eines Zinssatzes von 6 % nach der Richttafel 2005 G von Prof. Dr. Klaus Heubeck bewertet.

Die sonstigen Rückstellungen und Steuerrückstellungen sind entsprechend den erkennbaren Risiken und ungewissen Verbindlichkeiten in ausreichendem Maße gebildet.

Die Verbindlichkeiten wurden mit ihrem Rückzahlungsbetrag angesetzt.

2.

Die Währungsforderungen wurden zu den Anschaffungs- bzw. niedrigeren Geldkursen, die Währungsverbindlichkeiten mit den Briefkursen des Bilanzstichtages bewertet.

C. Entwicklung des Anlagevermögens 2006

	Anschaffungs-/ Herstellungskosten	Zugänge	Umbuchungen* (+/-)	Abgänge	Abschreibungen (kumuliert)	Buchwerte am Bilanzstichtag	Abschreibungen Geschäftsjahr
	EUR	EUR	EUR	EUR	EUR	EUR	EUR
I. Immaterielle Vermögensgegenstände							
1. Konzessionen, gewerbliche Schutzrechte und ähnliche Rechte und Werte sowie Lizenzen an solchen Rechten und Werten	2.373.627,70	294.793,01		13.735,50	2.093.047,21	561.638,00	291.365,01
2. Geschäfts- oder Firmenwert	1.712.508,99				1.203.855,48	508.653,51	87.887,00
	4.086.136,69	294.793,01		13.735,50	3.296.902,69	1.070.291,51	379.252,01
II. Sachanlagen							
1. Grundstücke, grundstücksgleiche Rechte und Bauten einschließlich der Bauten auf fremden Grundstücken	139.471.271,59	3.926.454,48	358.112,23	401.241,18	73.661.004,96	69.693.592,16	4.026.254,31
2. Technische Anlagen und Maschinen	96.090.090,49	2.032.469,72	530.854,34	1.209.743,39	81.752.472,16	15.691.199,00	2.668.614,06
3. Andere Anlagen, Betriebs- und Geschäftsausstattung	53.056.905,93	3.258.294,01	4.950,00	5.667.864,93	42.459.293,54	8.192.991,47	2.938.996,94
4. Geleistete Anzahlungen und Anlagen im Bau	662.541,12	691.769,59	-366.862,23	33.650,15		953.798,33	
	289.280.809,13	9.908.987,80	527.054,34	7.312.499,65	197.872.770,66	94.531.580,96	9.633.865,31
III. Finanzanlagen							
1. Anteile an verbundenen Unternehmen	23.295.050,85	162.490,44	4.865,85	10.225,84	3.967.543,07	19.484.638,23	30.658,40
2. Ausleihungen an verbundene Unternehmen	5.308.740,40	5.099.167,84		179.391,75		10.228.516,49	
3. Beteiligungen	7.265.174,84	805.802,41	-4.865,85	1.072.863,90	20.305,69	6.972.941,81	
4. Ausleihungen an Unternehmen, mit denen ein Beteiligungsverhältnis besteht	650.000,00	788.475,74		650.000,00		788.475,74	
5. Geschäftsguthaben bei Genossenschaften	165.857,09	833,96		250,00	4.044,31	162.396,74	
6. Sonstige Ausleihungen	1.323.666,28	27.627,32		149.629,58	71.940,18	1.129.723,84	
	38.008.489,46	6.884.397,71	0,00	2.062.361,07	4.063.833,25	38.766.692,85	30.658,40
insgesamt	331.375.435,28	17.088.178,52	527.054,34	9.388.596,22	205.233.506,60	134.368.565,32	10.043.775,72

* Spalte „Umbuchungen Technische Anlagen und Maschinen“ enthält Umgliederungen aus Sonstige Vermögensgegenstände in Höhe von 527.054,34 EUR.

D. Erläuterungen zur Bilanz und zur Gewinn- und Verlustrechnung

I. Bilanz

1.

Die RWZ ist an mehreren Unternehmen mit mindestens 20 % beteiligt. Nähere Angaben hierüber sind in einer Aufstellung dargestellt, die beim Amtsgericht (Genossenschaftsregister) Köln, GnR 728, hinterlegt ist.

Die RWZ ist Mutterunternehmen. Sie erstellt einen Konzernabschluss, der im Bundesanzeiger veröffentlicht wird.

2.

In den sonstigen Vermögensgegenständen sind als antizipative Posten enthalten:

	Geschäftsjahr
	TEUR
Rabattansprüche an Lieferanten	1.981
Steuererstattungsansprüche	2.308
Gewährleistungsansprüche aus der Übernahme einer ehemaligen Mitglieds-genossenschaft	152

3.

Von den aktiven Rechnungsabgrenzungsposten entfallen 14 TEUR (Vorjahr 16 TEUR) auf Disagi.

4.

Die sonstigen Rückstellungen enthalten als größere Posten:

im Personalbereich	5.127
im Zusammenhang mit Dauerschuldverhältnissen und Rückbauverpflichtungen	2.588
Eventualverbindlichkeiten	50
noch zu gewährende Boni	950

5.

Folgende Mitzugehörigkeitsvermerke sind anzugeben:

	Geschäftsjahr	Vorjahr
	TEUR	TEUR
Forderungen gegen verbundene Unternehmen, davon aus Lieferungen und Leistungen	15.154	13.726
davon Sonstige Vermögensgegenstände	7.144	9.736
Forderungen gegen Unternehmen, mit denen ein Beteiligungsverhältnis besteht, davon aus Lieferungen und Leistungen	1.740	755
davon Sonstige Vermögensgegenstände	3.470	4.715
Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten, davon Wechselverbindlichkeiten	15.000	20.000
davon gegenüber Beteiligungsunternehmen	72.423	39.924
Verbindlichkeiten aus der Annahme gezogener und der Ausstellung eigener Wechsel, davon gegenüber Beteiligungsunternehmen	0	15.000
Verbindlichkeiten gegenüber verbundenen Unternehmen, davon aus Lieferungen und Leistungen	5.394	2.023
davon Sonstige Verbindlichkeiten	1.153	1.889
Verbindlichkeiten gegenüber Unternehmen, mit denen ein Beteiligungsverhältnis besteht, davon aus Lieferungen und Leistungen	55	49
Sonstige Verbindlichkeiten, davon Orderschuldverschreibungen	19.240	17.431
davon gegenüber Beteiligungsunternehmen	0	116

6.

Von den Verbindlichkeiten haben eine Restlaufzeit von mehr als 5 Jahren:

	Geschäftsjahr	Vorjahr
	TEUR	TEUR
Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten	5.569	4.898
Sonstige Verbindlichkeiten	16	16
	5.585	4.914

In den übrigen Verbindlichkeitspositionen liegen keine Restlaufzeiten von mehr als 5 Jahren vor.

7.

Von den Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten und anderen Kreditgebern sind durch Pfandrechte oder ähnliche Rechte gesichert :	Geschäftsjahr	
	<u>TEUR</u>	
Gewährtes Pfandrecht: Grundschulden/Sicherungsübereignung/Globalzession		
Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten	125.711	
Sonstige Verbindlichkeiten	<u>2.053</u>	
	127.764	

Außerdem bestehen die üblichen Eigentumsvorbehalte aus Warenbezügen.

8.

Es bestanden folgende Haftungsverhältnisse nach § 251 HGB:	Geschäftsjahr	Vorjahr
	<u>TEUR</u>	<u>TEUR</u>
Verbindlichkeiten aus Bürgschaften, Wechsel-, Scheckbürgschaften, davon für verbundene Unternehmen	24.373	24.664
	24.357	24.510
Gewährleistungsverträgen, davon für verbundene Unternehmen	19.426	16.918
	9.968	10.419
Patronatserklärungen, davon für verbundene Unternehmen	7.759	7.028
	7.759	7.028
Sicherheiten für fremde Verbindlichkeiten, davon für verbundene Unternehmen	895	1.000
	895	1.000
weitergegebenen Wechseln, davon für verbundene Unternehmen	4.912	4.581
	0	0
bestehende Einzahlungsverpflichtung	1	2

9.

Es bestanden folgende Derivate :

Zur Absicherung von Zinsrisiken im Rahmen der variablen Zinssätze der benötigten Kredite bestanden zum 31. 12. 2006 noch Zins-Caps in Höhe von 80 Mio. EUR (Marktwert 352 TEUR). Devisensicherungsgeschäfte zur Absicherung von Währungsrisiken im US-Dollarbereich betreffen das Geschäft mit Futtermittel-Einzelkomponenten. Im Rahmen der Einheit mit den zugeordneten Warenkontrakten sind diese bewertet; eine Rückstellung war nicht zu bilden. Die Nominal- als auch Marktwerte betragen zum Stichtag 0,1 Mio. EUR.

Marktpreisänderungsrisiken im Bereich Futtermittel und Getreide begrenzt die RWZ im Wesentlichen durch den Abschluss derivativer Finanzinstrumente. Der Nominalwert beträgt zum Bilanzstichtag 24,3 Mio. EUR, der Marktwert 23,4 Mio. EUR. Dies entspricht einem mengenmäßigen Gesamtvolumen an Ein- und Verkaufskontrakten von 43.550 to.

II. Gewinn- und Verlustrechnung

Die Gewinn- und Verlustrechnung wurde nach dem Gesamtkostenverfahren aufgestellt.

1.

Die Umsatzerlöse gliedern sich wie folgt:		Geschäftsjahr
	to	<u>TEUR</u>
Bezug	2.046.989	993.665
Absatz	1.404.221	221.555
Dienstleistungen	_____	<u>29.779</u>
Gesamt:	3.451.210	1.244.999

Die größten Umsatzträger sind:

Sparte Energie	564.324	331.364
Sparte Getreide	1.399.136	212.550
Sparte Futtermittel	755.499	140.381

Zum Bilanzstichtag lagen im Bereich Getreide unechte Pensionsgeschäfte (Lagervertrag) in Höhe von 3,1 Mio. EUR vor; der Pensionsnehmer hat von dem Andienungsrecht keinen Gebrauch gemacht.

2.

In den Erträgen und Aufwendungen sind als periodenfremde und aus betriebswirtschaftlicher Sicht außerordentliche Posten erfasst:

		Geschäftsjahr
		<u>TEUR</u>
<u>Erträge</u>		
Erträge aus Sachanlageverkäufen		1.259
Erträge aus Finanzanlagenverkäufen		859
Eingänge auf abgeschriebene Forderungen		125
Auflösung nicht mehr benötigter Wertberichtigungen und Abzinsungen		1.707
Auflösung nicht mehr benötigter Rückstellungen		1.092
Erstattung Körperschaftsteuerguthaben		1.287
<u>Aufwendungen</u>		
Außerplanmäßige Abschreibungen auf immaterielle Vermögensgegenstände und Sachanlagen, davon gem. § 6b EStG		448
Verluste aus Anlageverkäufen		143
Zuführung zu Einzel- und Pauschalwertberichtigungen bei Forderungen aus Lieferungen und Leistungen		2.044
Risiken aus nachwirkenden Forderungskürzungen im Zusammenhang mit den verkauften Forderungen		720
Abfindungen		580
Nachzahlungen Ertragssteuern		511
Verlustübernahme verbundenes Unternehmen		282
Abschreibungen auf Forderungen		182

In den sonstigen betrieblichen Erträgen bzw. Aufwendungen sind keine Auflösungen bzw. Bildungen von Sonderposten mit Rücklageanteil gem. § 6b EStG enthalten.

E. Sonstige Angaben

1.

Es bestehen folgende, nicht aus der Bilanz ersichtliche finanzielle Verpflichtungen, die für die Beurteilung der Finanzlage von Bedeutung sind:

davon gegenüber
verbundenen
Unternehmen

	<u>TEUR</u>	<u>TEUR</u>
Verpflichtungen aus Miet-, Leasing- und sonstigen Verträgen	56.377	1.636
Haftsummen aus der Beteiligung an Genossenschaften	140	

2.

Die Zahl der 2006 durchschnittlich beschäftigten Arbeitnehmer betrug:

	<u>Vollzeit</u>	<u>Teilzeit</u>
Kaufmännische Mitarbeiter	1.029	163
Gewerbliche Mitarbeiter	<u>494</u>	<u>30</u>
Gesamt	1.523	193

Außerdem wurden 2006 durchschnittlich 93 Auszubildende beschäftigt.

3.

Mitgliederbewegung	<u>Zahl der Mitglieder</u>	<u>Anzahl der Geschäftsanteile</u>
Anfang 2006	197	6.965
Zugang 2006	2	257
Abgang 2006	14	652
Ende 2006	185	6.570

Die Geschäftsguthaben der verbleibenden Mitglieder haben sich im Geschäftsjahr vermindert um 943.311,23 EUR.

Der Geschäftsanteil beträgt 3.070,00 EUR. Eine Nachschusspflicht für Mitglieder besteht nicht.

4.

Die zuständigen Prüfungsverbände sind:

Deutscher Genossenschafts- und Raiffeisenverband e.V.	Rheinisch Westfälischer Genossenschaftsverband e.V.
Pariser Platz 3	Mecklenbecker Straße 235 - 239
10117 Berlin	48163 Münster

5.

Mitglieder des Vorstandes:

Friedhelm Decker, Landwirt	Vorsitzender
Ingo Steitz, Landwirt	
Hans-Josef Hilgers	Sprecher des Vorstandes
Markus Stüttgen	(ab 1. 3. 2006)
Dr. Karl-Heinrich Sümmerrmann	(ab 1. 1. 2006)
Manfred Wilkening	(bis 14. 6. 2006)

6.

Mitglieder des Aufsichtsrates:

Peter Bleser, MdB, Landwirt	Vorsitzender
Bernd Firlé, Angestellter	stellv. Vorsitzender
Karsten Aschhoff, Arbeiter	(bis 30. 9. 2006)
Hans K. Bernhardt, Geschäftsführer	
Martin Bonow, Dipl. Volkswirt, Verbandsdirektor	
Frank Braband, Angestellter	(ab 1. 12. 2006)
Werner Böhnke, Bankdirektor	(bis 14. 6. 2006)
Robert Engers, Geschäftsführer	
Reinhard Ewertz, Angestellter	
Jürgen Krafft, Landwirt	
Gerd Nachbauer, Arbeiter	
Herbert Niescher, Angestellter	
Gerhard-Ernst Raddatz, Angestellter	
Matthias Rips, Angestellter	
Jürgen Schneider, Arbeiter	
Reinhold Schreck, Bankdirektor	
Dr. Alois Splonskowski, Geschäftsführer	
Werner Wessa, Bankdirektor	
Josef Wetzel, Geschäftsführer	
Hermann-Josef Wiebusch, Angestellter	
Hans-Bernd Wolberg, Vorstandsmitglied	(ab 14. 6. 2006)
Willi Zaun, Angestellter	

7.

Am Bilanzstichtag betragen die Forderungen an:

	<u>TEUR</u>
Mitglieder des Vorstandes	0
Mitglieder des Aufsichtsrates	48

8.

Die Gesamtbezüge des Aufsichtsrates beliefen sich auf 52 TEUR.

Köln, 23. 3. 2007

Raiffeisen Waren-Zentrale Rhein-Main eG

Der Vorstand

Decker	Steitz
Hilgers	Stüttgen Dr. Sümmerrmann

Wiedergabe des Bestätigungsvermerkes

„Wir haben den Jahresabschluss – bestehend aus Bilanz, Gewinn- und Verlustrechnung sowie Anhang – unter Einbeziehung der Buchführung und den Bericht über die Lage der Genossenschaft und des Konzerns der Raiffeisen Waren-Zentrale Rhein-Main eG, Köln, für das Geschäftsjahr vom 1. Januar bis 31. Dezember 2006 gemäß § 53 Abs. 2 GenG geprüft. Die Buchführung und die Aufstellung von Jahresabschluss und Bericht über die Lage der Genossenschaft und des Konzerns nach den deutschen handelsrechtlichen Vorschriften und den ergänzenden Bestimmungen der Satzung liegen in der Verantwortung der gesetzlichen Vertreter der Genossenschaft. Unsere Aufgabe ist es, auf der Grundlage der von uns durchgeführten Prüfung eine Beurteilung über den Bericht über die Lage der Genossenschaft und des Konzerns abzugeben.

Wir haben unsere Jahresabschlussprüfung nach § 317 HGB unter Beachtung der vom Institut der Wirtschaftsprüfer (IDW) festgestellten deutschen Grundsätze ordnungsmäßiger Abschlussprüfung vorgenommen. Danach ist die Prüfung so zu planen und durchzuführen, dass Unrichtigkeiten und Verstöße, die sich auf die Darstellung des durch den Jahresabschluss unter Beachtung der Grundsätze ordnungsmäßiger Buchführung und durch den Bericht über die Lage der Genossenschaft und des Konzerns vermittelten Bildes der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage wesentlich auswirken, mit hinreichender Sicherheit erkannt werden. Bei der Festlegung der Prüfungshandlungen werden die Kenntnisse über die Geschäftstätigkeit und über das wirtschaftliche und rechtliche Umfeld der Genossenschaft sowie die Erwartungen über mögliche Fehler berücksichtigt. Im Rahmen der Prüfung werden die Wirksamkeit des rechnungslegungsbezogenen internen Kontrollsystems sowie Nachweise für die Angaben in Buchführung, Jahresabschluss und in dem Bericht über die Lage der Genossenschaft und des Konzerns überwiegend auf der Basis von Stichproben beurteilt. Die Prüfung umfasst die Beurteilung der angewandten Bilanzierungsgrundsätze und der wesentlichen Einschätzungen der gesetzlichen Vertreter sowie die Würdigung der Gesamtdarstellung des Jahresabschlusses und des Berichts über die Lage der Genossenschaft und des Konzerns. Wir sind der Auffassung, dass unsere Prüfung eine hinreichend sichere Grundlage für unsere Beurteilung bildet.

Unsere Prüfung hat zu keinen Einwendungen geführt.

Nach unserer Beurteilung aufgrund der bei der Prüfung gewonnenen Erkenntnisse entspricht der Jahresabschluss den gesetzlichen Vorschriften und den ergänzenden Bestimmungen der Satzung und vermittelt unter Beachtung der Grundsätze ordnungsmäßiger Buchführung ein den tatsächlichen Verhältnissen entsprechendes Bild der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage der Genossenschaft. Der Bericht über die Lage der Genossenschaft und des Konzerns steht im Einklang mit dem Jahresabschluss, vermittelt insgesamt ein zutreffendes Bild von der Lage der Genossenschaft und stellt die Chancen und Risiken der zukünftigen Entwicklung zutreffend dar.“

Berlin, den 29. Mai 2007

Deutscher Genossenschafts- und Raiffeisenverband e.V.

(Dr. Ott)
Wirtschaftsprüfer

(i.V. Odenthal)
Wirtschaftsprüfer

Bericht des Aufsichtsrates

Der Aufsichtsrat hat in regelmäßigen Sitzungen die Berichte des Vorstandes über die geschäftliche Entwicklung und die wesentlichen Vorgänge geprüft und sich von der Ordnungsmäßigkeit der Geschäftsführung überzeugt. Er hat die erforderlichen Beschlüsse in seinen Sitzungen gefasst.

Der Deutscher Genossenschafts- und Raiffeisenverband e.V., Berlin, hat den Jahresabschluss zum 31. 12. 2006 geprüft und einen uneingeschränkten Bestätigungsvermerk erteilt.

Der Aufsichtsrat stimmt dem Jahresabschluss zum 31. 12. 2006 und dem Geschäftsbericht des Vorstandes zu. Er empfiehlt der Generalversammlung, den Jahresabschluss zu genehmigen und das Ergebnis entsprechend dem Vorschlag des Vorstandes zu verwenden.

Köln, den 29. Mai 2007

Der Aufsichtsrat
Peter Bleser, MdB
Vorsitzender

Jahresabschluss des RWZ-Konzerns



Konzernabschluss

1. Bilanz zum 31. Dezember 2006

Aktiva

	Geschäftsjahr EUR	Vorjahr TEUR	Geschäftsjahr EUR	Vorjahr TEUR
A. Anlagevermögen				
I. Immaterielle Vermögensgegenstände				
1. Konzessionen, gewerbliche Schutzrechte und ähnliche Rechte und Werte sowie Lizenzen an solchen Rechten und Werten			620.436,67	798
2. Geschäfts- oder Firmenwert				
- aus Einzelabschlüssen	577.000,48			678
- aus Kapitalkonsolidierung	3.109.866,02			3.900
			4.307.303,17	5.376
II. Sachanlagen				
1. Grundstücke, grundstücksgleiche Rechte und Bauten einschließlich der Bauten auf fremden Grundstücken			110.553.929,94	108.468
2. Technische Anlagen und Maschinen			27.332.887,39	26.434
3. Andere Anlagen, Betriebs- und Geschäftsausstattung			12.536.288,71	12.414
4. Geleistete Anzahlungen und Anlagen im Bau			1.059.869,10	701
			151.482.975,14	148.017
III. Finanzanlagen				
1. Anteile an verbundenen Unternehmen			893.144,38	893
2. Beteiligungen an assoziierten Unternehmen			3.529.023,33	2.213
3. Sonstige Beteiligungen			10.191.043,60	11.702
4. Ausleihungen an Unternehmen, mit denen ein Beteiligungsverhältnis besteht			788.476,74	693
5. Geschäftsguthaben bei Genossenschaften			689.746,95	687
6. Sonstige Ausleihungen			1.462.832,35	1.505
			17.554.267,35	17.693
			Anlagevermögen insgesamt	173.344.545,66
				171.086
B. Umlaufvermögen				
I. Vorräte				
1. Roh-, Hilfs- und Betriebsstoffe			4.937.091,40	8.052
2. Fertige Erzeugnisse und Waren			150.189.053,19	140.458
3. Geleistete Anzahlungen			1.533.513,18	479
			156.659.657,77	148.989
II. Forderungen und sonstige Vermögensgegenstände				
1. Forderungen aus Lieferungen und Leistungen, darunter mit einer Restlaufzeit von mehr als 1 Jahr	22.349,00	232	109.681.118,76	81.516
2. Forderungen gegen verbundene Unternehmen, darunter mit einer Restlaufzeit von mehr als 1 Jahr	0,00	0	326.462,89	1.443
3. Forderungen gegen Unternehmen, mit denen ein Beteiligungsverhältnis besteht, darunter mit einer Restlaufzeit von mehr als 1 Jahr	0,00	0	9.176.324,83	6.282
4. Sonstige Vermögensgegenstände, darunter mit einer Restlaufzeit von mehr als 1 Jahr	2.520.531,84	517	16.704.335,79	16.848
			135.888.242,27	106.089
III. Eigene Anteile			0,00	60
IV. Kassenbestand, Bundesbankguthaben, Guthaben bei Kreditinstituten und Schecks			4.152.387,44	3.197
			Umlaufvermögen insgesamt	296.700.287,48
				258.335
C. Rechnungsabgrenzungsposten			1.430.806,32	429
Summe der Aktiva			471.475.639,46	429.850

Passiva

	Geschäftsjahr EUR	Vorjahr TEUR	Geschäftsjahr EUR	Vorjahr TEUR
A. Eigenkapital				
I. Geschäftsguthaben				
1. der verbleibenden Mitglieder			19.339.390,11	20.283
2. der ausscheidenden Mitglieder			717.582,40	746
3. aus gekündigten Geschäftsanteilen gem. § 67b GenG			325.160,81	340
Rückständige fällige Pflichteinzahlungen	0,00	0		
			20.382.133,32	21.369
II. Kapitalrücklage			1.574.778,99	1.575
III. Ergebnisrücklagen				
1. Gesetzliche Rücklage, davon aus Jahresüberschuss des Geschäftsjahres eingestellt	476.000,00	701	17.938.000,00	17.462
2. Andere Ergebnisrücklagen, darin verrechneter Firmenwert aus Kapitalkonsolidierung	22.224,57	29	14.686.853,16	9.193
davon aus Bilanzgewinn Vorjahr eingestellt	1.666.000,00	455		
davon aus Jahresüberschuss des Geschäftsjahres eingestellt	3.850.000,00	4.370		
davon Umgliederung für eigene Anteile	0,00	60		
3. Rücklagen für eigene Anteile				
davon für das Geschäftsjahr entnommen	60.080,48	0	0,00	60
			Rücklagen insgesamt	34.199.632,15
				28.290
IV. Konzerngewinn				
1. Gewinn-/Verlustvortrag			-1.649.141,35	685
2. Jahresüberschuss/Jahresfehlbetrag	5.646.067,00	5.739	5.172.847,47	4.670
davon Anteil Jahresergebnis anderer Gesellschafter	473.219,53	1.069	-4.326.000,00	-5.071
3. Einstellung in Ergebnisrücklagen			60.080,48	0
4. Entnahme aus Rücklagen für eigene Anteile			-742.213,40	284
			4.143.695,07	4.071
V. Ausgleichsposten für Anteile anderer Gesellschafter			57.983.247,14	54.014
			Eigenkapital insgesamt	1.003,00
				2
B. Sonderposten mit Rücklageanteil für Investitionszuschüsse (R 34 EStR)			23.808.757,58	24.276
C. Rückstellungen			2.704.233,52	1.719
1. Rückstellungen für Pensionen und ähnliche Verpflichtungen			17.734.755,00	15.864
2. Steurrückstellungen			0,00	1
3. Sonstige Rückstellungen			44.247.746,10	41.860
4. Unterschiedsbetrag aus der Kapitalkonsolidierung				
D. Verbindlichkeiten			224.014.163,89	173.926
1. Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten, darunter mit einer Restlaufzeit bis zu 1 Jahr	168.340.810,74	122.450	495.594,90	810
2. Erhaltene Anzahlungen auf Bestellungen	495.594,90	810	101.469.500,52	95.016
3. Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen, darunter mit einer Restlaufzeit bis zu 1 Jahr	101.469.500,52	95.000		
4. Verbindlichkeiten aus der Annahme gezogener und der Ausstellung eigener Wechsel, darunter mit einer Restlaufzeit bis zu 1 Jahr	0,00	15.000	0,00	15.000
5. Verbindlichkeiten gegenüber verbundenen Unternehmen, darunter mit einer Restlaufzeit bis zu 1 Jahr	928.029,29	1.145	928.029,29	1.145
6. Verbindlichkeiten gegenüber Unternehmen, mit denen ein Beteiligungsverhältnis besteht, darunter mit einer Restlaufzeit bis zu 1 Jahr	599.507,12	526	599.507,12	526
7. Sonstige Verbindlichkeiten, davon aus Steuern	7.347.002,65	5.346	41.735.382,45	47.549
davon im Rahmen der sozialen Sicherheit	7.111,65	2.383		
darunter mit einer Restlaufzeit bis zu 1 Jahr	39.666.110,54	47.461		
			Verbindlichkeiten insgesamt	369.242.178,17
				333.972
E. Rechnungsabgrenzungsposten			1.465,05	2
Summe der Passiva			471.475.639,46	429.850

2. Gewinn- und Verlustrechnung für die Zeit vom 1. 1. – 31. 12. 2006

	Geschäftsjahr EUR	Vorjahr TEUR	Geschäftsjahr EUR	Vorjahr TEUR
1. Umsatzerlöse			1.603.930.945,30	1.493.780
2. Erhöhung/Verminderung des Bestandes an fertigen und unfertigen Erzeugnissen			60.411,84	-420
3. Andere aktivierte Eigenleistungen			242.430,93	272
4. Sonstige betriebliche Erträge			17.557.321,72	16.279
			1.621.791.109,79	1.509.911
5. Materialaufwand				
a) Aufwendungen für Roh-, Hilfs- und Betriebsstoffe und für bezogene Waren			1.426.791.448,93	1.316.893
b) Aufwendungen für bezogene Leistungen			1.866.188,46	2.859
			1.428.657.637,39	1.319.752
		Rohergebnis	193.133.472,40	190.159
6. Personalaufwand				
a) Löhne und Gehälter			81.589.548,98	82.841
b) Soziale Abgaben und Aufwendungen für Altersversorgung und für Unterstützung, davon für Altersversorgung	1.725.820,07	1.885	18.612.239,36	19.215
			100.201.788,34	102.056
7. Abschreibungen auf immaterielle Vermögensgegenstände des Anlagevermögens und Sachanlagen			15.097.609,79	15.255
8. Sonstige betriebliche Aufwendungen			58.442.493,20	58.072
			73.540.102,99	73.327
		Zwischensumme	19.391.581,07	14.776
9. Erträge aus Beteiligungen und Geschäftsguthaben, davon aus verbundenen Unternehmen	304.130,63	186	995.014,51	3.251
9a. Ergebnisse aus assoziierten Unternehmen			221.500,37	145
10. Erträge aus Ausleihungen des Finanzanlagevermögens davon aus verbundenen Unternehmen	32.021,25	0	100.508,58	78
11. Sonstige Zinsen und ähnliche Erträge, davon aus verbundenen Unternehmen	0,00	0	2.068.681,44	2.204
			3.385.704,90	5.678
12. Abschreibungen auf Finanzanlagen			82.916,40	0
12a. Aufwendungen aus Verlustübernahmen davon aus verbundenen Unternehmen	1.206.000,00	0	1.206.000,00	0
13. Zinsen und ähnliche Aufwendungen, davon an verbundene Unternehmen	49.118,57	40	14.089.428,99	12.424
		Zwischensumme (9 - 13)	-11.992.640,49	-6.746
14. Ergebnis der gewöhnlichen Geschäftstätigkeit			7.398.940,58	8.030
15. Steuern vom Einkommen und vom Ertrag			687.675,89	1.254
16. Sonstige Steuern			1.065.197,69	1.037
17. Jahresüberschuss/Jahresfehlbetrag			5.646.067,00	5.739
18. Gewinn-/Verlustvortrag			-1.649.141,35	685
19. Entnahme aus Rücklage für eigene Anteile			60.080,48	0
20. Einstellung in gesetzliche Rücklage			476.000,00	701
21. Einstellung in andere Ergebnisrücklagen			3.850.000,00	4.170
22. Auf andere Gesellschafter entfallendes Ergebnis			473.219,53	1.069
23. Konzerngewinn			-742.213,40	284

Kapitalflussrechnung gem. DRS 2

	Geschäftsjahr TEUR	Vorjahr TEUR
1. Periodenergebnis (einschließlich Ergebnisanteilen von Minderheitsgesellschaftern) vor außerordentlichen Posten	5.646	5.739
2. +/- Abschreibungen/Zuschreibungen auf Gegenstände des Anlagevermögens	14.955	15.255
3. +/- Zunahme/Abnahme der Rückstellungen	2.388	2.485
4. +/- Sonstige konzernspezifische zahlungswirksame Aufwendungen/Erträge	-162	-404
5. +/- Gewinn/Verlust aus dem Abgang von Gegenständen des Anlagevermögens	-4.031	-5.132
6. +/- Zunahme/Abnahme der Vorräte, der Forderungen aus Lieferungen und Leistungen sowie anderer Aktiva, die nicht der Investitions- oder Finanzierungstätigkeit zuzuordnen sind	-38.471	21.425
7. +/- Zunahme/Abnahme der Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen sowie anderer Passiva, die nicht der Investitions- oder Finanzierungstätigkeit zuzuordnen sind	-16.673	20.065
8. +/- Ein- und Auszahlungen aus außerordentlichen Posten	0	0
9. = Cashflow aus laufender Geschäftstätigkeit (Summe aus 1 bis 8)	-36.348	59.433
10. Einzahlungen aus Abgängen von Gegenständen des Anlagevermögens (Immaterielles, Sach- und Finanzanlagevermögen)	8.721	13.243
11. - Auszahlungen für Investitionen in das Sachanlagevermögen	-19.912	-17.849
12. + Einzahlungen aus Abgängen von Gegenständen des immateriellen Anlagevermögens	0	-276
13. - Auszahlungen für Investitionen in das immaterielle Anlagevermögen	-190	-4.654
14. + Einzahlungen aus Abgängen von Gegenständen des Finanzanlagevermögens	0	0
15. - Auszahlungen für Investitionen in das Finanzanlagevermögen	-1.720	0
16. + Zuschüsse	18	158
17. - Auszahlungen aus dem Erwerb von konsolidierten Unternehmen und sonstigen Geschäftseinheiten	0	0
18. + Einzahlungen aufgrund von Finanzmittelanlagen im Rahmen der kurzfristigen Finanzdisposition	0	0
19. - Auszahlungen aufgrund von Finanzmittelanlagen im Rahmen der kurzfristigen Finanzdisposition	0	0
20. = Cashflow aus der Investitionstätigkeit (Summe aus 10 bis 19)	-13.083	-9.378
21. Einzahlungen aus Eigenkapitalzuführungen (Kapitalerhöhungen, Verkauf eigener Anteile etc.)	0	0
22. - Auszahlungen an Unternehmenseigner und Minderheitsgesellschafter (Dividenden, Erwerb eigener Anteile, Eigenkapitalrückzahlungen, andere Ausschüttungen)	-1.512	-1.195
23. + Einzahlungen aus der Begebung von Anleihen und (Finanz-)Krediten	0	0
24. - Auszahlungen aus der Tilgung von Anleihen und (Finanz-)Krediten	51.898	-48.863
25. = Cashflow aus der Finanzierungstätigkeit (Summe aus 21 bis 24)	50.386	-50.058
26. Zahlungswirksame Veränderungen des Finanzmittelfonds (Summe aus 9, 20, 25)	955	-3
27. +/- Wechselkurs-, konsolidierungskreis- und bewertungsbedingte Änderungen des Finanzmittelfonds	0	-25
28. + Finanzmittelfond am Anfang der Periode	3.197	3.225
29. = Finanzmittelfond am Ende der Periode (Summe aus 26 bis 28)	4.152	3.197
Jahres-Cashflow (Summe aus 1 bis 4)	22.827	23.075

Entwicklung Konzerneigenkapital

2005

	Stand 31. 12. 2004	Änderung des Konsolidierungs- kreises 2005	Übrige Veränderungen 2005	Konzern- Jahresüberschuss 2005	Stand 31. 12. 2005
	TEUR	TEUR	TEUR	TEUR	TEUR
Mutterunternehmen					
Geschäftsguthaben	22.708	0	-1.339	0	21.369
Kapitalrücklage	1.575	0	0	0	1.575
Erwirtschaftetes Konzerneigenkapital	21.616	913	-259	4.669	26.939
Ausgleichsposten aus der Fremdwährungsumrechnung	0	0	0	0	0
Unterschiedsbetrag aus der Kapitalkonsolidierung	0	0	0	0	0
Eigenkapital gem. Konzernbilanz	45.899	913	-1.598	4.669	49.883
Rücklage für eigene Anteile	60	0	0	0	60
Eigenkapital	45.959	913	-1.598	4.669	49.943
Minderheitengesellschafter					
Minderheitenkapital	3.132	-15	0	0	3.117
Minderheitenanteile an Kapital- und Gewinnrücklagen	827	77	-1.020	1.070	954
Eigenkapital	3.959	62	-1.020	1.070	4.071
Konzerneigenkapital	49.918	975	-2.618	5.739	54.014

Aus dem erwirtschafteten Konzerneigenkapital i.H.v. 26,9 Mio EUR unterliegt die darin enthaltene gesetzliche Rücklage (17,5 Mio. EUR) gemäß § 42 der Satzung der Raiffeisen Waren-Zentrale Rhein-Main eG einer Ausschüttungssperre, solange die Rücklage 20 Prozent der Bilanzsumme nicht erreicht bzw. mindestens dem Nominalbetrag der übernommenen Geschäftsanteile entspricht. Der danach verbleibende Teil des erwirtschafteten Konzerneigenkapitals (9,4 Mio. EUR) stünde theoretisch zur Ausschüttung an die Genossenschaftsmitglieder zur Verfügung.

2006

	Stand 31. 12. 2005	Änderung des Konsolidierungs- kreises 2006	Übrige Veränderungen 2006	Konzern- Jahresüberschuss 2006	Stand 31. 12. 2006
	TEUR	TEUR	TEUR	TEUR	TEUR
Mutterunternehmen					
Geschäftsguthaben	21.369	0	-987	0	20.382
Kapitalrücklage	1.575	0	0	0	1.575
Erwirtschaftetes Konzerneigenkapital	26.939	-22	-208	5.173	31.882
Ausgleichsposten aus der Fremdwährungsumrechnung	0	0	0	0	0
Unterschiedsbetrag aus der Kapitalkonsolidierung	0	0	0	0	0
Eigenkapital gem. Konzernbilanz	49.883	-22	-1.195	5.173	53.839
Rücklage für eigene Anteile	60	0	-60	0	0
Eigenkapital	49.943	-22	-1.255	5.173	53.839
Minderheitengesellschafter					
Minderheitenkapital	3.117	-168	0	0	2.949
Minderheitenanteile an Kapital- und Gewinnrücklagen	954	-37	-195	473	1.195
Eigenkapital	4.071	-205	-195	473	4.144
Konzerneigenkapital	54.014	-227	-1.450	5.646	57.983

Aus dem erwirtschafteten Konzerneigenkapital i.H.v. 32,8 Mio EUR unterliegt die darin enthaltene gesetzliche Rücklage (17,9 Mio. EUR) gemäß § 42 der Satzung der Raiffeisen Waren-Zentrale Rhein-Main eG einer Ausschüttungssperre, solange die Rücklage 20 Prozent der Bilanzsumme nicht erreicht bzw. mindestens dem Nominalbetrag der übernommenen Geschäftsanteile entspricht. Der danach verbleibende Teil des erwirtschafteten Konzerneigenkapitals (14,9 Mio. EUR) stünde theoretisch zur Ausschüttung an die Genossenschaftsmitglieder zur Verfügung.

3. Anhang

A. Rechtsgrundlagen des Konzernabschlusses und allgemeine Angaben

Der Konzernabschluss der Raiffeisen Waren-Zentrale Rhein-Main eG ist nach den Vorschriften des PubiG § 11 ff. und des HGB § 290 ff. aufgestellt.

Die Gliederung der Konzernbilanz und der Konzerngewinn- und Verlustrechnung erfolgte nach den §§ 266 und 275 HGB.

Durch das Transparenz- und Publizitätsgesetz 2002 (TransPuG) wurde die Vorschrift des § 308 Abs. 3 HGB aufgehoben. Danach sind sowohl in der Vergangenheit als auch die im Berichtsjahr aus steuerlichen Gründen gebildeten Sonderposten sowie steuerlich bedingte Wertansätze ab dem 1. Januar 2003 nicht mehr in den Konzernabschluss zu übernehmen.

Entsprechend Art. 54 Abs. 2 EGHGB wurde der sich aus der Auflösung der in der Vergangenheit aus steuerlichen Gründen bedingten Wertansätze, nach Abzug darin enthaltener latenter Steuern, ergebnisneutral in andere Gewinnrücklagen eingestellt. Die Sonderabschreibung gem. § 6 b EStG des Berichtsjahres (417 TEUR) wurde entsprechend zurückgenommen. Hierfür wurden neue Rückstellungen für latente Steuern in Höhe von 167 TEUR gebildet.

Eine Forderung in Höhe von 3.470 TEUR (i.V. 4.665 TEUR) wurde aus dem Posten Sonstige Vermögensgegenstände in die Forderungen gegen Beteiligungsunternehmen umgegliedert. Das Vorjahr wurde entsprechend angepasst.

B. Abgrenzung des Konsolidierungskreises

Verbundene Unternehmen

In 2006 erwarb die RWZ eG mit Vertrag vom 12. 7. 2006 weitere 3 % der Anteile an der Raiffeisen Parat GmbH, Dannstadt. Zusätzlich wurde im Verlauf des Geschäftsjahres 2006 eine Umwandlung in Raiffeisen Parat GmbH & Co. KG, Dannstadt durchgeführt. Die Konsolidierung der weiteren Anteile erfolgte auf den 1. 1. 2006.

Aufgrund der Auflösung der Raiffeisen Grundstücks GmbH & Co. KG, Köln erfolgte zum 1. 1. 2006 eine Entkonsolidierung. Wegen der Anteilsreduzierung auf 50 % wurde die REG Agrartechnik GmbH ebenfalls entkonsolidiert und ab 1. 1. 2006 als assoziiertes Unternehmen in den Konzernabschluss einbezogen (siehe Abgrenzung des Konsolidierungskreises/assoziierte Unternehmen).

Damit wurden in den Konzernabschluss folgende Unternehmen einbezogen, die unter einheitlicher Leitung der Raiffeisen Waren-Zentrale Rhein-Main eG, Köln, stehen:

Name	Sitz	Erstmalige Einbeziehung in den Konzernabschluss	Anteil	
			unmittelbar %	mittelbar %
1. Raiffeisen Kraftfutterwerk GmbH	Wiesbaden	1. Januar 1985	100	-
2. Raiffeisen Vogelsberg GmbH	Schlitz	1. Januar 1996	55	-
3. Raiffeisen Handels GmbH	Rudolstadt	1. Januar 1994	98	-
4. ERI Garten Bauen Technik GmbH	Frankfurt	1. Januar 1995	100	-
5. Raiffeisen Parat GmbH & Co KG	Dannstadt	1. Januar 1994	88	-
6. RWR Raiffeisen Waren- Handelsgesellschaft Rheinhessen mbH	Sprendlingen	1. Januar 1992	90	-
7. RWZ Agrartechnik GmbH	Frankfurt	1. Januar 1996	100	-
8. Kaysser Heimtiernahrung GmbH	Waldfischbach	1. Januar 1996	51	-
9. Bäuerliche Absatz Zentrale GmbH	Frankfurt	1. Januar 2005	100	-
10. Gemia Raiffeisen Kraftfutterwerk GmbH	Ebeleben	1. Januar 1992	100	-
11. Raiffeisen Handel- und Dienstleistungs GmbH Thüringen	Neustadt/Orla	1. Januar 1996	96,5	3,5
12. TULAS Transport-, Umschlag-, Lagerung- und Agrarservice GmbH	Frohburg	1. Januar 1994	100	-
13. EURO AGRAR s.a.r.l.	Wissembourg	1. Januar 1997	100	-
14. RHG Raiffeisen France s.a.r.l.	Wissembourg	1. Januar 1997	100	-
15. Raiffeisen Warenhandels- gesellschaft Südpfalz mbH	Winden	1. Januar 2004	65	-
16. Maurer Parat GmbH	Dannstadt	31. Dezember 1998	-	100
17. R.E.A.L. Raiffeisen Einzelhandel Alsfeld-Lauterbach GmbH	Alsfeld	31. Dezember 1998	70	-
18. Hauptsaat für die Rheinprovinz GmbH	Köln	1. Januar 1990	100	-
19. Raiffeisenhof Rheinland Landwirtschaftliche Betriebsges. mbH	Köln	1. Januar 1990	50	50
20. AniMedica Rheinland Wirkstoffe und Arzneimittelprodukte GmbH	Wesel	1. Januar 1990	100	-
21. AniMedica Rheinland Wirkstoffe und Arzneimittelprodukte GmbH & Co KG	Köln	1. Januar 1990	-	56
22. Weuthen-Beteiligungs GmbH	Schwalmtal	1. Januar 1990	-	100
23. Wilhelm Weuthen GmbH & Co KG	Schwalmtal	1. Januar 1990	-	89
24. RWZ Lux GmbH	Mertert	1. Januar 1994	98	2
25. Kleindüllings GmbH	Rheurdt	1. Juni 2003	-	100
26. RWZ Kraftfutterwerk GmbH	Köln	24. September 1992	100	-
27. Raiffeisen-Markt Rhein-Sieg-Wied GmbH	Königswinter	1. Januar 1995	100	-
28. Raiffeisen Waren GmbH Idarwald	Rhaunen	18. März 1996	50	-
29. WineTec GmbH	Langenlonsheim	1. Januar 2003	-	100
30. Haunauer Umschlag und Lager GmbH	Hanau	31. Dezember 1999	100	-
31. RHG Funk GmbH	Rödermark	1. Januar 2000	100	-
32. DRWZ Rhein-Main Beteiligungs GmbH	Köln	1. Januar 2000	64,7	-

Name	Sitz	Erstmalige Einbeziehung in den Konzernabschluss	Anteil	
			unmittelbar %	mittelbar %
33. Kartoffel Braun GmbH	Aachen	1. Januar 2001	-	100
34. Klug Handels- und Transport GmbH	Langenlonsheim	1. Januar 2001	100	-
35. NOVOKORK Korke-Vertriebs GmbH	Langenlonsheim	1. Januar 2001	100	-
36. Kartoffel Centrale Gelderland GmbH	Schwalmtal	1. Januar 2001	-	100
37. Kartoffel Centrale Gelderland GmbH & Co. KG	Schwalmtal	1. Januar 2001	-	100

Auf die Einbeziehung der folgenden 7 Tochterunternehmen wurde gem. § 296 Abs. 2 HGB verzichtet:

Name	Sitz	Anteil	
		unmittelbar %	mittelbar %
1. Raiffeisen Bauprojekt GmbH	Frankfurt/Main	100	-
2. Andernacher Getreide- und Lagergesellschaft mbH	Andernach	100	-
3. KARLAND Agrarprodukte GmbH & Co. KG	Heichelheim	-	91
4. Landhandels- und Dienste Schleiz GmbH	Schleiz	-	49,4
5. Gemia Lager und Logistik GmbH	Ebeleben	100	-
6. Ferdinand Schmitz Baustoff-Kontor GmbH	Euskirchen	-	100
7. Eifeler Baustoffzentrale GmbH	Mechernich	60	20

Entsprechend den Verträgen vom 13. 4. und 19. 4. 2006 wurden weitere 40 % der Anteile an der Eifeler Baustoffzentrale GmbH erworben, so dass die mittelbare Beteiligung nun 80 % beträgt.

Die thükra Thüringer Kraftfutterwerke GmbH, Gotha, wird zum 1. 1. 2006 als assoziiertes Unternehmen in den Konzernabschluss einbezogen (siehe Abgrenzung des Konsolidierungskreises/assoziierte Unternehmen).

Die Nichteinbeziehung der Gesellschaften Nr. 1 - 7 erfolgte aufgrund geringer Bedeutung für die Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Konzerns.

Eine Bewertung nach der Equity-Methode wurde ebenso nicht vorgenommen (§ 311 Abs. 2 HGB).

Assoziierte Unternehmen

Auf die nachfolgenden 7 Unternehmen übt die RWZ einen maßgeblichen Einfluß auf die Finanz- und Geschäftspolitik aus und sind als assoziierte Unternehmen einbezogen:

Name	Sitz	Erstmalige Einbeziehung in den Konzernabschluss	Anteil	
			unmittelbar %	mittelbar %
1. C. Heiter GmbH	Wiesbaden	1. Januar 1993	50	-
2. Raiffeisen Waren GmbH Westeifel	Weinsheim	1. Januar 1995	37	-
3. Kartoffel Sortier Gesellschaft Soester Börde mbH	Bad Sassendorf	1. Januar 1998	-	50
4. Kartoffel Centrum Bayern GmbH	Rain/Lech	31. Dezember 1999	-	50
5. RCG Kartoffelvertriebs GmbH	Münster	31. Dezember 2002	-	50
6. thükra Thüringer Kraftwerke GmbH	Gotha	1. Januar 2006	-	50
7. REG Agrartechnik GmbH	Wipperfürth	1. Januar 2006	50	-

Darüber hinaus werden Kapitalanteile in Höhe von mindestens 20 % an anderen Unternehmen gehalten. Nähere Angaben hierüber sind in einer Beteiligungsliste dargestellt, die beim Amtsgericht (Genossenschaftsregister) Köln, GnR 728 hinterlegt wird. Diese Beteiligungsliste enthält auch Angaben zu den nicht in den Konzernabschluss einbezogenen verbundenen Unternehmen.

C. Konsolidierungsgrundsätze

Für alle in den Konzernabschluss einbezogenen Unternehmen ist der 31. Dezember 2006 Abschlussstichtag.

Die Kapitalkonsolidierung erfolgte nach der Buchwertmethode (§ 301 (1) Nr. 1 HGB). Dabei sind die Anschaffungswerte der Beteiligungen mit dem anteiligen Buchwert ihres Eigenkapitals im Erwerbszeitpunkt verrechnet worden.

Bei 17 Unternehmen (Vj. 17) ergaben sich aktivische Unterschiedsbeträge. Diese werden, soweit möglich, den betreffenden Konzernbilanzposten zugeordnet und mit diesen ergebniswirksam beschrieben. Ein danach verbleibender Unterschiedsbetrag ist als Firmenwert ausgewiesen, der entsprechend der Nutzungsdauer (15 Jahre) abgeschrieben wird. Aufgrund des zusätzlichen Anteilserwerbs an der Raiffeisen Parat GmbH & Co. KG, Dannstadt ergab sich ein passivischer Unterschiedsbetrag von 42.305,56 EUR, der mit dem bestehenden Firmenwert verrechnet wurde.

Zwischengewinne wurden im Bereich des Anlagevermögens mit 328 TEUR (Vj. 1.031 TEUR) sowie des Vorratsvermögens mit 200 TEUR (Vj. 200 TEUR) eliminiert; ansonsten erfolgte aufgrund untergeordneter Bedeutung keine Eliminierung von weiteren Zwischenergebnissen.

Die Bewertung der Beteiligungen an assoziierten Unternehmen erfolgte nach der Buchwertmethode (§ 312 (1) Nr. 1 HGB). Durch die erstmalige Einbeziehung zweier assoziierter Unternehmen entstanden aktivische Unterschiedsbeträge in Höhe von 2.566,67 EUR (REG Agrartechnik GmbH) und 19.658,00 EUR (thükra Thüringer Kraftwerke GmbH, Gotha). Diese wurden im Geschäftsjahr entsprechend § 309 Abs. 1 S. 3 i.V.m. § 312 Abs. 2 S. 3 HGB offen mit den Gewinnrücklagen verrechnet.

Eine Anpassung der Bewertung bei assoziierten Unternehmen an die auf den Konzernabschluss angewandten Bewertungsmethoden erfolgte zulässigerweise nicht (§ 312 (5) S. 1 HGB). Eine Eliminierung von Zwischenergebnissen erfolgte aufgrund untergeordneter Bedeutung nicht.

Der Saldo kumulierte Zuschreibungen/Abschreibungen aus Equity Bewertung in Höhe von 584 TEUR (Vj. 484 TEUR) enthält Gewinnausschüttungen aus in Vorjahren thesaurierten Gewinnen sowie Zuschreibungen aus Gewinnthesaurierungen 2006.

D. Erläuterungen zu den Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden

1.

Bei Aufstellung der Bilanz und der Gewinn- und Verlustrechnung wurden die nachfolgenden Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden angewandt:

Die entgeltlich erworbenen immateriellen Vermögensgegenstände wurden zu Anschaffungskosten, vermindert um planmäßige und außerplanmäßige Abschreibungen, bewertet. Die in Vorjahren entgeltlich erworbenen Firmenwerte wurden entsprechend steuerlicher Regelung abgeschrieben.

Das nicht abnutzbare Sachanlagevermögen wurde zu Anschaffungskosten angesetzt. Die Abschreibungen auf das abnutzbare Sachanlagevermögen wurden degressiv und linear entsprechend der voraussichtlichen Nutzungsdauer vorgenommen. Geringwertige Wirtschaftsgüter wurden im Jahr der Anschaffung sofort abgeschrieben und im Anlagespiegel als Zugang und als Abgang dargestellt.

Der Wertansatz der Finanzanlagen erfolgte zu Anschaffungskosten. Notwendige Abschreibungen wurden abgesetzt.

Die Vorräte wurden zu Anschaffungs- bzw. Herstellungskosten unter Beachtung des Niederstwertprinzips bewertet. Soweit Vorräte in Fremdwährung eingekauft wurden, erfolgte die Umrechnung zum Geldkurs. Im Teilbereich Agrartechnik wird eine Einzelbewertung entsprechend der Lagerdauer vorgenommen. Abweichend zum Jahresabschluss des Mutterunternehmens RWZ wurde ein pauschaler Bewertungsabschlag nach vernünftiger kaufmännischer Beurteilung entsprechend § 253 Abs. 4 HGB in Höhe von 1,0 Mio EUR vorgenommen.

Bei den Forderungen und Wechseln wird allen erkennbaren Risiken in Form von Einzel- und Pauschalwertberichtigungen bzw. Rückstellungen Rechnung getragen. Im Geschäftsjahr wurden im Rahmen einer so genannten strukturierten Finanzierung (ABS-Finanzierung) Forderungen aus Lieferungen und Leistungen der Muttergesellschaft an eine Finanzierungsgesellschaft verkauft. Dies führte zu einer Reduzierung der Forderungen um 48.262 TEUR (Vj. 43.028 TEUR).

Die Bewertung der flüssigen Mittel erfolgte zum Nennwert.

Eine aktive Rechnungsabgrenzung wurde zeitlich vorgenommen.

Bei dem Sonderposten handelt es sich um bereits erhaltene Investitionszuschüsse für Anlagen im Bau.

Die Verpflichtungen aus der betrieblichen Altersversorgung wurden nach dem Teilwertverfahren – unter Beachtung des § 6a EStG – auf Basis der Richttafeln 2005 G von Prof. Dr. Klaus Heubeck und einem Zinssatz von 6 % bewertet.

Die sonstigen Rückstellungen und Steuerrückstellungen tragen den erkennbaren Risiken und ungewissen Verbindlichkeiten in ausreichendem Maße Rechnung.

Die Verbindlichkeiten wurden mit ihrem Rückzahlungsbetrag angesetzt. Es bestehen die üblichen Eigentumsvorbehalte der Warenlieferanten.

2.

Die Währungsforderungen wurden zu den Anschaffungs- bzw. niedrigeren Geldkursen, die Währungsverbindlichkeiten mit den Briefkursen des Bilanzstichtages bewertet.

3.

Fremdkapitalzinsen wurden in die Herstellungskosten nicht einbezogen.

E. Entwicklung des Anlagevermögens 2006

	Anschaffungs-/ Herstellungskosten EUR	a) Zugänge b) Zuschreibungen EUR	Saldo kum. Zu-/ Abschreibungen Equity-Bewertung EUR	Umbuchungen (+/-) EUR	(a) Abgänge (z) Zuschüsse EUR	Abschreibungen (kumuliert) EUR	Buchwerte am Bilanzstichtag EUR	Abschreibungen Geschäftsjahr EUR
I. Immaterielle Vermögensgegenstände								
1. Konzessionen, gewerbliche Schutzrechte und ähnliche Rechte und Werte sowie Lizenzen an solchen Rechten und Werten	3.268.761,39	a) 189.957,26			a) 96.068,37	2.742.213,61	620.436,67	367.890,37
2. Geschäfts- oder Firmenwerte								
-aus den Einzelabschlüssen	1.520.774,53					943.774,05	577.000,48	100.697,00
-aus der Kapital-konsolidierung	6.708.913,73				a) 42.305,56	3.556.742,15	3.109.866,02	747.488,39
	11.498.449,65	a) 189.957,26			a) 138.373,93	7.242.729,81	4.307.303,17	1.216.075,76
II. Sachanlagen								
1. Grundstücke, grundstücksgleiche Rechte und Bauten einschließlich der Bauten auf fremden Grundstücken	201.860.340,68	a) 7.854.731,03		388.338,30	a) 3.399.154,58 z) 14.767,84	96.135.557,65	110.553.929,94	5.003.271,01
2. Technische Anlagen und Maschinen	139.956.602,66	a) 5.634.594,88 b) 226.167,92		530.854,34	a) 7.993.131,46 z) 3.632,16	111.018.568,79	27.332.887,39	4.672.092,16
3. Andere Anlagen, Betriebs- und Geschäftsausstattung	67.384.502,07	a) 5.098.007,31		4.950,00	a) 8.927.807,60	51.023.363,07	12.536.288,71	4.206.170,86
4. Geleistete Anzahlungen und Anlagen im Bau	708.830,86	a) 797.840,36 b) 226.167,92		-397.088,30	a) 49.713,82 z) 18.400,00		1.059.869,10	
	409.910.276,27	a) 19.385.173,58		527.054,34	a) 20.369.807,46	258.177.489,51	151.482.975,14	13.881.534,03
III. Finanzanlagen								
1. Anteile an verbundenen Unternehmen	956.339,06	a) 10.225,84		30.658,40	a) 10.225,84	93.853,08	893.144,38	30.658,40
2. Beteiligungen an assoziierten Unternehmen	1.729.193,94	a) 225.659,50	584.169,89	990.000,00			3.529.023,33	
3. Sonstige Beteiligungen	11.787.365,50	a) 582.642,91		-1.020.658,40	a) 1.081.555,86	76.750,55	10.191.043,60	8.999,00
4. Ausleihungen an Unternehmen, mit denen ein Beteiligungsverhältnis besteht	743.000,00	a) 788.475,74			a) 650.000,00	92.999,00	788.476,74	42.999,00
5. Geschäftsguthaben bei Genossenschaften	855.187,26	a) 3.431,00			a) 1.010,00	167.861,31	689.746,95	260,00
6. Sonstige Ausleihungen	1.576.324,87	a) 109.574,32			a) 151.126,66	71.940,18	1.462.832,35	
	17.647.410,63	a) 1.720.009,31	584.169,89	0,00	a) 1.893.918,36	503.404,12	17.554.267,35	82.916,40
		b) 226.167,92			z) 18.400,00			
insgesamt	439.056.136,55	a) 21.295.140,15	584.169,89	527.054,34	a) 22.402.099,75	265.923.623,44	173.344.545,66	15.180.526,19

F. Erläuterungen zur Bilanz und zur Gewinn- und Verlustrechnung

I. Bilanz

1. Die Geschäfts- und Firmenwerte aus der Kapitalkonsolidierung wurden – in Anlehnung an die steuerlich zulässigen Abschreibungen – auf die voraussichtliche Nutzungsdauer von 15 Jahren abgeschrieben.

2. Die Beteiligungen an assoziierten Unternehmen wurden nach der Equity-Methode bewertet.

3. Von den Forderungen haben eine Restlaufzeit von mehr als 1 Jahr:

	Geschäftsjahr TEUR	Vorjahr TEUR
aus Lieferungen und Leistungen gegen verbundene Unternehmen	22	232
gegen Unternehmen, mit denen ein Beteiligungsverhältnis besteht	0	0
Sonstige Vermögensgegenstände	2.521	517

4. Folgende Mitzugehörigkeitsvermerke sind im Bereich Forderungen anzugeben:

	Geschäftsjahr TEUR	Vorjahr TEUR
Forderungen gegen verbundene Unternehmen, davon aus Lieferungen und Leistungen	264	165
davon sonstige Vermögensgegenstände	62	1.278
Forderungen gegen Unternehmen, mit denen ein Beteiligungsverhältnis besteht, davon aus Lieferungen und Leistungen	4.461	1.517
davon sonstige Vermögensgegenstände	4.715	50

5. In den sonstigen Vermögensgegenständen sind als antizipative Posten enthalten:

	Geschäftsjahr TEUR	Vorjahr TEUR
Rabattansprüche an Lieferanten	2.100	1.857
Steuererstattungen inkl. Verzinsung	4.840	1.033
Gewährleistungsansprüche aus der Übernahme einer ehemaligen Mitglieds-genossenschaft	152	160

6. Der aktive Rechnungsabgrenzungsposten enthält Disagien in Höhe von 16 TEUR (Vj. 18 TEUR) sowie 205 TEUR (Vj. 80 TEUR) Abgrenzung latenter Steuern nach § 306 HGB bzgl. der Zwischengewinneliminierung im Anlage- und Vorratsvermögen.

7. Die Steuerrückstellungen enthalten Rückstellungen für latente Steuern von 1.278 TEUR (Vj. 1.179 TEUR).

8.	Geschäftsjahr	Vorjahr
Die sonstigen Rückstellungen enthalten als wesentliche Posten:	<u>TEUR</u>	<u>TEUR</u>
im Bereich „Personal“	6.604	6.782
im Zusammenhang mit Dauerschuldverhältnissen und Rückbauverpflichtungen	4.565	3.374
im Bereich „Ware (inklusive noch zu gewährender Boni)“	1.740	1.134
Die restlichen Rückstellungen beinhalten allgemeine Geschäftsrisiken.		
9.	Geschäftsjahr	Vorjahr
Die Verbindlichkeiten setzen sich wie folgt zusammen:	<u>TEUR</u>	<u>TEUR</u>
gegenüber Kreditinstituten,		
davon mit einer Restlaufzeit bis zu 1 Jahr	168.341	122.450
davon mit einer Restlaufzeit über 5 Jahre	16.172	14.836
aus erhaltenen Anzahlungen auf Bestellungen,		
davon mit einer Restlaufzeit bis zu 1 Jahr	496	811
davon mit einer Restlaufzeit über 5 Jahre	0	0
aus Lieferungen und Leistungen,		
davon mit einer Restlaufzeit bis zu 1 Jahr	101.470	95.000
davon mit einer Restlaufzeit über 5 Jahre	0	0
aus Wechseln,		
davon mit einer Restlaufzeit bis zu 1 Jahr	0	15.000
davon mit einer Restlaufzeit über 5 Jahre	0	0
gegenüber verbundenen Unternehmen,		
davon mit einer Restlaufzeit bis zu 1 Jahr	928	1.146
davon mit einer Restlaufzeit über 5 Jahre	0	0
gegenüber Unternehmen, mit denen ein Beteiligungsverhältnis besteht,		
davon mit einer Restlaufzeit bis zu 1 Jahr	600	526
davon mit einer Restlaufzeit über 5 Jahre	0	0
sonstige Verbindlichkeiten,		
davon mit einer Restlaufzeit bis zu 1 Jahr	39.666	47.461
davon mit einer Restlaufzeit über 5 Jahre	<u>16</u>	<u>46</u>
Summe aller Verbindlichkeiten,		
davon mit einer Restlaufzeit bis zu 1 Jahr	311.501	282.394
davon mit einer Restlaufzeit über 5 Jahre	16.188	14.882

10.

Folgende Mitzugehörigkeitsvermerke sind im Bereich Verbindlichkeiten anzugeben:

	Geschäftsjahr	Vorjahr
	<u>TEUR</u>	<u>TEUR</u>
Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten,		
davon Wechselverbindlichkeiten	15.000	20.000
davon gegenüber Beteiligungsunternehmen	72.423	39.924
Verbindlichkeiten aus der Annahme gezogener und Ausstellung eigener Wechsel,		
davon gegenüber Beteiligungsunternehmen	0	15.000
Verbindlichkeiten gegenüber verbundenen Unternehmen,		
davon aus Lieferungen und Leistungen	928	173
davon sonstige Verbindlichkeiten	0	973
Verbindlichkeiten gegenüber Unternehmen,		
mit denen ein Beteiligungsverhältnis besteht,		
davon aus Lieferungen und Leistungen	600	525
davon aus sonstige Verbindlichkeiten	0	0
Sonstige Verbindlichkeiten,		
davon Orderschuldverschreibungen	19.240	17.431
davon gegenüber Beteiligungsunternehmen	0	134

11.

Folgende Verbindlichkeiten sind durch Pfandrechte oder ähnliche Rechte gesichert:

	Geschäftsjahr	Vorjahr
	<u>TEUR</u>	<u>TEUR</u>
Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten	157.775	139.857
Sonstige Verbindlichkeiten	<u>2.053</u>	<u>2.072</u>
Summe	159.828	141.929

Außerdem bestehen die üblichen Eigentumsvorbehalte aus Warenbezügen.

12.

Es bestanden folgende Haftungsverhältnisse nach § 251 HGB:

	Geschäftsjahr	Vorjahr
	<u>TEUR</u>	<u>TEUR</u>
Verbindlichkeiten aus Bürgschaften,		
Wechsel- und Scheckbürgschaften	24.373	24.664
Gewährleistungsverträgen und aus Patronatserklärungen	27.185	26.749
Verbindlichkeiten aus weitergegebenen Wechseln	4.912	4.581
bestehende Einzahlungsverpflichtungen	<u>1</u>	<u>2</u>
Summe	56.471	55.996

13.

Derivate

Zur Absicherung von Zinsrisiken im Rahmen der variablen Zinssätze der benötigten Kredite bestanden zum 31. 12. 2006 noch Zins-Caps in Höhe von 80 Mio. EUR (Marktwert 352 TEUR). Devisensicherungsgeschäfte zur Absicherung von Währungsrisiken im US-Dollarbereich betreffen das Geschäft mit Futtermittel-Einzelkomponenten. Im Rahmen der Einheit mit den zugeordneten Warenkontrakten sind diese bewertet; eine Rückstellung war nicht zu bilden. Die Nominal- als auch Marktwerte betragen zum Stichtag 0,1 Mio. EUR.

Marktpreisänderungsrisiken im Bereich Futtermittel und Getreide begrenzt die RWZ im Wesentlichen durch den Abschluss derivativer Finanzinstrumente. Der Nominalwert beträgt zum Bilanzstichtag 24,3 Mio. EUR, der Marktwert 23,4 Mio. EUR. Dies entspricht einem mengenmäßigen Gesamtvolumen an Ein- und Verkaufskontrakten von 43.550 to.

14.

Der Anteil am Ergebnis anderer Gesellschafter setzt sich wie folgt zusammen:

	Geschäftsjahr	Vorjahr
	<u>TEUR</u>	<u>TEUR</u>
Anteil Jahresüberschuss	487	1.123
Anteil Jahresfehlbetrag	14	53

II. Gewinn- und Verlustrechnung

1.

Die Umsatzerlöse gliedern sich wie folgt :

	<u>TEUR</u>
Bezug	1.193.634
Absatz	382.230
Dienstleistungen	<u>28.067</u>
Gesamt	1.603.931

Dabei sind die Sparten Energie (403.542 TEUR), Getreide (224.808 TEUR) sowie Futtermittel (147.432 TEUR) die größten Umsatzträger.

Zum Bilanzstichtag lagen im Bereich Getreide unechte Pensionsgeschäfte (Lagervertrag) in Höhe von 3.100 TEUR vor; der Pensionsnehmer hat von seinem Andienungsrecht keinen Gebrauch gemacht.

2.

In den Erträgen und Aufwendungen sind als wesentliche periodenfremde und aus betriebswirtschaftlicher Sicht außerordentliche Posten enthalten:

<u>Erträge</u>	<u>TEUR</u>
Erträge aus Anlageverkäufen	4.299
Auflösung nicht mehr benötigter Rückstellungen	2.218
Auflösung nicht mehr benötigter Wertberichtigungen	2.096
Erlöse Kundenstamm	1.200
Erstattung Körperschaftsteuerguthaben	1.287
Eingänge aus abgeschrieben Forderungen	207
Zuschreibungen	226
Auflösung der Rückstellung latente Steuern	68
<u>Aufwendungen</u>	<u>TEUR</u>
Zuführungen zu Wertberichtigungen / Forderungsverluste	3.001
Freiwillige Verlustübernahme eines verbundenen Unternehmens	1.206
Pauschaler Bewertungsabschlag auf Vorratsvermögen § 253 (4) HGB	1.000
Risiken aus nachwirkenden Forderungskürzungen im Zusammenhang mit den verkauften Forderungen	720
Abfindungen	580
Nachzahlungen Ertragsteuern	511
Außerplanmäßige Abschreibungen auf immaterielle Vermögensgegenstände und Sachanlagen	342
Verluste aus Anlageverkäufen	268

G. Sonstige Angaben

1.

Es bestehen folgende, nicht in der Bilanz ausgewiesene oder vermerkte finanzielle Verpflichtungen, die für die Beurteilung der Finanzlage von Bedeutung sind:

	<u>TEUR</u>
Verpflichtungen aus Miet- und Leasingverträgen	67.811
Haftsummen aus der Beteiligung an Genossenschaften	142

2.

Die Zahl der 2006 durchschnittlich beschäftigten Arbeitnehmer betrug :

	Vollzeitbeschäftigung	Teilzeitbeschäftigung
Kaufmännische Mitarbeiter	1.283	231
Gewerbliche Mitarbeiter	<u>718</u>	<u>74</u>
	2.001	305

Außerdem wurden in 2006 durchschnittlich 121 Auszubildende beschäftigt.

3.

Eigene Anteile am Mutterunternehmen wurden im Geschäftsjahr von einem vollkonsolidierten Tochterunternehmen an ein nicht in den Konzernabschluss einbezogenes Tochterunternehmen veräußert. Der Bestand umfaßt 20 Geschäftsanteile.

H. Rechtsformabhängige Angaben des Mutterunternehmens

1.

Mitgliederbewegung

	<u>Zahl der Mitglieder</u>	<u>Anzahl der Geschäftsanteile</u>
Anfang 2006	197	6.965
Zugang 2006	2	257
Abgang 2006	14	652
Ende 2006	185	6.570

Die Geschäftsguthaben der verbleibenden Mitglieder haben sich im Geschäftsjahr vermindert um 943.311,23 EUR.

Der Geschäftsanteil beträgt 3.070,00 EUR. Eine Nachschusspflicht für Mitglieder besteht nicht.

2.

Die zuständigen Prüfungsverbände sind:

Deutscher Genossenschafts- und Raiffeisenverband e.V. Pariser Platz 3 10117 Berlin	Rheinisch Westfälischer Genossenschaftsverband e.V. Mecklenbecker Straße 235 - 239 48163 Münster
--	--

3.

Mitglieder des Vorstandes:

Friedhelm Decker, Landwirt	Vorsitzender
Ingo Steitz, Landwirt	
Hans-Josef Hilgers	Sprecher des Vorstandes
Markus Stüttgen	(ab 1. 3. 2006)
Dr. Karl-Heinrich Sümmermann	(ab 1. 1. 2006)
Manfred Wilkening	(bis 14. 6. 2006)

4.

Mitglieder des Aufsichtsrates:

Peter Bleser, MdB, Landwirt	Vorsitzender
Bernd Firle, Angestellter	stellv. Vorsitzender
Karsten Aschhoff, Arbeiter	(bis 30. 9. 2006)
Hans K. Bernhardt, Geschäftsführer	
Martin Bonow, Dipl. Volkswirt, Verbandsdirektor	
Frank Braband, Angestellter	(ab 1. 12. 2006)
Werner Böhnke, Bankdirektor	(bis 14. 6. 2006)
Robert Engers, Geschäftsführer	
Reinhard Ewertz, Angestellter	
Jürgen Krafft, Landwirt	
Gerd Nachbauer, Arbeiter	
Herbert Niescher, Angestellter	
Gerhard-Ernst Raddatz, Angestellter	
Matthias Rips, Angestellter	
Jürgen Schneider, Arbeiter	
Reinhold Schreck, Bankdirektor	
Dr. Alois Splonskowski, Geschäftsführer	
Werner Wessa, Bankdirektor	
Josef Wetzel, Geschäftsführer	
Hermann-Josef Wiebusch, Angestellter	
Hans-Bernd Wolberg, Vorstandsmitglied	(ab 14. 6. 2006)
Willi Zaun, Angestellter	

5.

Am Bilanzstichtag betrugen die Forderungen an
Mitglieder des Vorstandes 0 TEUR
Mitglieder des Aufsichtsrates 48 TEUR.

6.

Die Gesamtbezüge des Aufsichtsrates beliefen sich auf 52 TEUR (Vj. 60 TEUR).

Köln, den 4. Mai 2007

Raiffeisen Waren-Zentrale Rhein-Main eG

Der Vorstand

Decker Steitz
Hilgers Stüttgen Dr. Sümmerrmann

I. Wiedergabe des uneingeschränkten Bestätigungsvermerks

„Wir haben den von der Raiffeisen Waren-Zentrale Rhein-Main eG, Köln, aufgestellten Konzernabschluss – bestehend aus Bilanz, Gewinn- und Verlustrechnung, Anhang, Kapitalflussrechnung und Eigenkapitalspiegel - und den Bericht über die Lage der Genossenschaft und des Konzerns der Raiffeisen Waren-Zentrale Rhein-Main eG, Köln, für das Geschäftsjahr vom 1. Januar bis 31. Dezember 2006 geprüft. Die Aufstellung von Konzernabschluss und Bericht über die Lage der Genossenschaft und des Konzerns nach den deutschen handelsrechtlichen Vorschriften und den ergänzenden Bestimmungen der Satzung liegt in der Verantwortung der gesetzlichen Vertreter der Genossenschaft. Unsere Aufgabe ist es, auf der Grundlage der von uns durchgeführten Prüfung eine Beurteilung über den Konzernabschluss und den Bericht über die Lage der Genossenschaft und des Konzerns abzugeben.

Wir haben unsere Konzernabschlussprüfung nach § 317 HGB unter Beachtung der vom Institut der Wirtschaftsprüfer (IDW) festgestellten deutschen Grundsätze ordnungsmäßiger Abschlussprüfung vorgenommen. Danach ist die Prüfung so zu planen und durchzuführen, dass Unrichtigkeiten und Verstöße, die sich auf die Darstellung des durch den Konzernabschluss unter Beachtung der Grundsätze ordnungsmäßiger Buchführung und durch den Bericht über die Lage der Genossenschaft und des Konzerns vermittelten Bildes der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage wesentlich auswirken, mit hinreichender Sicherheit erkannt werden. Bei der Festlegung der Prüfungshandlungen werden die Kenntnisse über die Geschäftstätigkeit und über das wirtschaftliche und rechtliche Umfeld des Konzerns sowie die Erwartungen über mögliche Fehler berücksichtigt. Im Rahmen der Prüfung werden die Wirksamkeit des rechnungslegungsbezogenen internen Kontrollsystems sowie Nachweise für die Angaben im Konzernabschluss und in dem Bericht über die Lage der Genossenschaft und des Konzerns überwiegend auf der Basis von Stichproben beurteilt. Die Prüfung umfasst die Beurteilung der Jahresabschlüsse der in den Konzernabschluss einbezogenen Unternehmen, der Abgrenzung des Konsolidierungskreises, der angewandten Bilanzierungs- und Konsolidierungsgrundsätze und der wesentlichen Einschätzungen der gesetzlichen Vertreter sowie die Würdigung der Gesamtdarstellung des Konzernabschlusses und des Berichts über die Lage der Genossenschaft und des Konzerns. Wir sind der Auffassung, dass unsere Prüfung eine hinreichend sichere Grundlage für unsere Beurteilung bildet.

Unsere Prüfung hat zu keinen Einwendungen geführt.

Nach unserer Beurteilung aufgrund der bei der Prüfung gewonnenen Erkenntnisse entspricht der Konzernabschluss den gesetzlichen Vorschriften und den ergänzenden Bestimmungen der Satzung und vermittelt unter Beachtung der Grundsätze ordnungsmäßiger Buchführung ein den tatsächlichen Verhältnissen entsprechendes Bild der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Konzerns. Der Bericht über die Lage der Genossenschaft und des Konzerns steht im Einklang mit dem Konzernabschluss, vermittelt insgesamt ein zutreffendes Bild von der Lage des Konzerns und stellt die Chancen und die Risiken der zukünftigen Entwicklung zutreffend dar.“

Berlin, den 29. Mai 2007

Deutscher Genossenschafts- und Raiffeisenverband e.V.

(Dr. Ott)
Wirtschaftsprüfer

(i.V. Odenthal)
Wirtschaftsprüfer

Impressum

© 2007

Raiffeisen Waren-Zentrale Rhein-Main eG
Altenberger Straße 1a, 50668 Köln, 0221/1638-0, www.rwz.de

Verantwortliche Leitung und Redaktion

DB Marketing, Dr. F. K. Velder, 0221/1638-233

Fotos

MCW Mint Concept Werbeagentur

Jörg Mischke

Martina Shepherd

Gestaltung

KONtext, Bad Münstereifel

Druck

W+S Druck und Medien GmbH, Troisdorf-Spich